

Preguntas entrevista Jérica Hernández, Historia de Vida- Altos de la Florida

1. Hace cuánto que vive en Altos de la Florida
2. Cómo llego al barrio? Que Nos cuente la historia
3. Como se conforma su familia?
4. Como surge la idea de emprendimiento de prestar el servicio de las lavadoras?
5. Como fue la experiencia de alquilar las lavadoras en le barrio?
6. Cuéntenos un poco como era la rutina, desde que horas comenzaba la jornada?
Como prestaba el servicio?
7. Que era lo más difícil de este trabajo, fuera de tener que cargar la lavadora al hombro?
8. Como comenzó a hacer parte de los programas de emprendimiento que realizan las organizaciones que hacen presencia en el barrio ONU ACNUR ?
9. Con cuántas lavadoras comenzó esta idea de emprendimiento y como fue el progreso?
10. Como financio sus primeras lavadoras, como fue pedir prestado para financiar el negocio?
11. Cual es la otra idea de negocio que tiene, de venta de ropa, como surge esta idea y por qué ??
12. Cuéntenos como fue la experiencia de viajar a Nueva York a contar su idea de negocio, como fue esta experiencia para usted, que anécdotas nos puede contar?
13. Qué fue lo que mas le gusto o le impacto de su viaje a Nueva York
14. Usted se considera un ejemplo para la comunidad del barrio?
15. Cómo ayuda a su comunidad?
16. Como le gustaría que la recordaran en el Barrio, Altos de la Florida?
17. Como es un día en la vida de Jesicca
18. Que sueños tiene Jesicca?
19. Que decirles a esa personas que por algún motivo en la vida pierden las esperanzas o se sienten derrotados?
20. Como ve el futuro?
21. Describa en una frase o en una palabra el Barrio Altos de la Florida
22. Qué mas le gustaría hacer por la comunidad y por el barrio?
23. Cómo sueña su barrio?
24. Usted considera que es importante que las personas del municipio y en general conozcan la historia del barrio y Por qué?

Sistematización de respuestas de Jéssica Hernández , que se registraron dentro de la producción del documental

<p align="center">1. ¿Cómo surge la idea de emprendimiento de prestar el servicio de las lavadoras? Como fue la experiencia de alquilar las lavadoras en le barrio?</p> <p>Fue un reto, porque yo siempre he querido cuidar de mis hijos , estar en mi casa pero tambien necesitaba un sueldo , entonces debido a esa necesidad, yo tampoco tenia lavadora , entonces debido a esa necesidad decidi buscar por mi y prestar el servicio a la comunidad</p>	<p align="center">0,44- 1,45</p>
<p align="center">8 ¿Como comenzó a hacer parte de los programas de emprendimiento que realizan las organizaciones que hacen presencia en el barrio ONU ACNUR ?</p> <p>Fue una experiencia Bonita , porque en ese momento hubo una entidades en el barrio que estaban promoviendo el proyecto de fortalecimiento comunal , entonces fue conocer mas gente porque yo hasta el momento no conocia a nadie y fue andar por todo el barrio y conocer muchisima gente , que clase de personas me rodeaban, entonces fue una expriencia muy bonita</p>	<p align="center">1,10 - 1,38</p>
<p align="center">6. Cuéntenos un poco como era la rutina, desde que horas comenzaba la jornada? Como prestaba el servicio?</p> <p>Yo empezaba la rutina mas o menos de 5:30 de la maññana y termonaba once once y media d ela noche todos los días de domingo a domingo , venia la persona y pedía la lavadora aca en la casa una hora dos, horas, tres horas, seis horas, el tiempo que necesario, entonces yo llevaba la lavadora a la casa y cuando se cabab el tiempo iba y la recogia yo llevaba las lavadoras al hombro muchas veces lloviendo otras veces haciendo sol, eso fue batante, bastante... la hora valia \$ 2000 y las tres horas 5.000</p>	<p align="center">1,50 - 2,29</p>
<p align="center">9. ¿Con cuántas lavadoras comenzó esta idea de emprendimiento y como fue el progreso?</p> <p>Yo empecé inicialmente con tres lavadoras y cuando termine el proceso termine con 7 lavadoras , aparte que alquilaba las lavadoras, también lavaba ropa desde la casa , entonces cuando no había mucho movimiento , mas que todo el movimiento de alquilar lavadoras eran los fines de semana , entonces yo lavaba ropa entre semana , entonces también tenia un buen presupuesto, debido a eso saque un préstamo y una cosa con la otra hay fui creciendo poco a poco, pues igualmente cuando uno tiene ganas de superarse no hay limites y cuando realmente se quiere progresar realmente uno tiene ganas de progresar entonces si usted desea hacer algo usted tiene que buscar la forma de como lograrlo y pues la idea era abarcar mas el barrio ene se momento no había tanta competencia y pues se dieron mucho las cosas (Jessica Hernández)</p>	<p align="center">4,17 - 5,15</p>

<p>11 ¿Cuál es la otra idea de negocio que tiene, de venta de ropa, como surge esta idea y por qué ?</p> <p>En ese momento ya existía como una brecha de alquilar lavadoras, y como el negocio era rentable, empezó haber mucha competencia, entonces todo el mundo comenzó a alquilar lavadoras, hasta las mismas vecinas comenzaron a comprar lavadoras y se las alquilaban a las vecinas, entonces muchas veces era por negocio y por cuerdas y disminuyó el capital al que ya estaba acostumbrada a tener. Mi suegra hacía ropa entonces ella me dijo que me enseñaba a coser y que me tenía paciencia, inicialmente nosotras trabajamos juntas, ella hoy en día ella está muy enferma, hoy en día ella está en su casa y yo en la mía, con el tiempo compré mis propias máquinas, actualmente tengo las tres principales una fileteadora, una collarín y una plana, tengo mi propio taller, entonces la idea es seguir creciendo</p>	<p>6,16 - 7,27</p>
<p>12 ¿Cuéntenos como fue la experiencia de viajar a Nueva York a contar su idea de negocio, como fue esta experiencia para usted, que anécdotas nos puede contar?</p> <p>Fue una experiencia muy hermosa, viajar primero no había montado en un avión, segundo conocer un país que es la capital del mundo, y tercero cocenar con tantas mujeres, fue muy muy bonito...</p>	<p>8.00-8,19</p>
<p>19 ¿Qué decirles a esas personas que por algún motivo en la vida pierden las esperanzas o se sienten derrotados?</p> <p>si usted realmente quiere salir adelante, usted mismo motive, y ni siquiera busque la motivación en los demás porque los sueños de otros no son sus propios sueños, sus necesidades no son las necesidades de ninguno, solo suyas, usted sabe lo que necesita y usted sabe lo que quiere en la vida y usted mismo debe saber proyectarse, que necesita a un futuro..</p>	<p>11,43 - 12,06</p>
<p>21 Describa en una frase o en una palabra el Barrio Altos de la Florida</p> <p>Altos de la Florida es un lugar hermoso, siempre y cuando usted lo vea con ojos bonitos</p>	<p>13,11 - 13,20</p>