

	UNIVERSIDAD SANTO TOMAS INFORME DE ATIVIDADES DE PASANTES FORMATO PARA PRESENTACIÓN DE INFORMES	NEGOCIOS INTERNACIONALES
---	--	---------------------------------

NOMBRES Y APELLIDOS:	BERNARDO HIGUERA CELY		
IDENTIFICACIÓN:	1.118.560.905	COD: 21424243	
ACTIVIDAD:	Realizar práctica empresarial, apoyando las actividades del área de la Coordinación de Asuntos Internacionales y Cooperación, a la misma vez presentar apoyo en áreas recomendadas de la Gerencia de Competitividad.		
FECHA INICIO DEL LA PASANTIA:	05/08/2018		
ACTIVIDAD REALIZADA:	Sondeo de Mercado para proveedores de Ecopetrol		

NOMBRE DEL ACTIVIDAD O PROYECTO	Sondeo de Mercado para proveedores de Ecopetrol
COORDINADOR DE PASANTÍA / PROYECTO	Juan Carlos Ortiz Archila
DEPARTAMENTO	Casanare
MUNICIPIO	Yopal
COBERTURA	Casanare
POBLACIÓN IMPACTADA	Empresarios comerciantes papelería, ferretería, litografía, eléctricos y protección personal (Yopal, Aguazul, Tauramena)
TIEMPO DE EJECUCIÓN DE LA ACTIVIDAD	13 Marzo

ACTIVIDADES DE LA PASANTÍA
1. Apoyar la promoción, organización, logística y seguimiento de las misiones comerciales internacionales del 2018, visitas empresariales, participación de ferias, exposiciones sectoriales, ruedas de negocios, estudios de mercados, consultorías, asesorías, capacitaciones, seminarios y conferencias con prospección de nuevos mercados, contactos y seguimiento de participantes potenciales. 2. Acompañar en el desarrollo y proceso de formulación y gestión de proyectos que tengan que ver con asuntos internacionales enfocados a mejorar la competitividad de los empresarios regionales. 3. Apoyar las gestiones para la obtención de recursos ante instancias y organizaciones regionales, nacionales e internacionales para la financiación de programas, proyectos, y convenios de cooperación. 4. Desarrollar actividades de promoción y procesos de exportaciones e importaciones, promoción de inversiones, e identificación de oportunidades comerciales para los empresarios. Apoyo en procesos de patrocinio a eventos. 5. Coadyuvar en fortalecer y promover las relaciones entre C.C.C. las cámaras nacionales, las cámaras binacionales, embajadas y centros académicos por medio del desarrollo de actividades previstas para este fin.

6. Mantener el sistema de información y control que permite evaluar el resultado de las actividades desarrolladas que incluye el directorio de organizaciones internacionales públicas y privadas de cooperación.
7. Apoyar los procesos que se gestan desde de la cámara de comercio con otras entidades del orden regional en relación con temas internacionales y asistir al Comité Departamental de Cooperación Internacional.
8. Efectuar labores de oficina; elaborar y manejar bases de datos, redacción de informes sobre temas específicos, efectuar llamadas y establecer contactos para la entidad; asistir a reuniones, conferencias y elaborar actas y registro fotográfico sobre el contenido de las mismas; traducción de documentos; redactar resúmenes de prensa para afiliados y comunicaciones; apoyar en la organización de diversas actividades.
9. Elaborar informes mensuales de la pasantía y sus actividades, para ser entregado al supervisor asignado por la cámara de comercio de Casanare.

INFORME NARRATIVO

Detalle del desarrollo de las actividades 05 marzo - 05 abril de 2018

Actividad: Sondeo de mercado 'identificación de proveedores para Ecopetrol'

En las primeras actividades de la semana de marzo, se realizó la filtración y convocatoria de los comerciantes y empresarios que quería y podían hacer parte de la convocatoria que estaba realizando Ecopetrol, en este primer periodo se limpió una base de datos de más de 15.000 registros de comerciantes, para hacer efectiva la convocatoria para papelerías, ferreterías, litografías, eléctricos y protección personal en Yopal, Aguazul, Tauramena.

La primera reunión se realizó en Yopal Casanare el día 13 de marzo en las instalaciones de la cámara de comercio, donde se le dio la apertura al taller y conferencia para poder educar a los proveedores que querían hacer parte de la convocatoria para participar de esta por medio registro electrónico de la base de datos de proveedores de Ecopetrol SIPROE.

Esta jornada de capacitación dio inicio a las 7:00 am, donde Sergio Torres delegado de Ecopetrol fue quien dirigió y pauto las recomendaciones o preguntas que tenían las participantes a la capacitación inicial, esta charla se repitió dos veces en diferentes horarios donde los comerciantes recibieron con muy buenos ojos las alternativas que estaba empezando a ofrecer Ecopetrol para que llegaran hacer proveedores directos con ellos. Los manejos del sistema electrónico fueron explicados y resumidos por este, como subir sus documentos de la empresa al sistema, las facturas, los tipos de cobros que podía realizar, porque a la misma vez podía ser oferente en otras regiones del país donde ellos manejan sucursales.

Esta actividad fue desarrollada igualmente en los municipios de Aguazul y Monterrey, donde Ecopetrol tiene operaciones y busca ampliar su red de proveedores en estos municipios, todo esto dado el reacondicionamiento de las concesiones de Ecopetrol, dado que las concesiones para los contratistas internacionales se cumplían y la empresa colombiana de petróleos quedaba con estas concesiones completas, siendo este un factor relevante para ganar más posicionamiento en la región. Aguazul fue visitada el día 14 de marzo y Monterrey 15 de marzo, todos con la misma dinámica y objetivo.

REGISTRO FOTOGRÁFICO



Sergio Torres. Capacitación y Sondeo Ecopetrol



Empresas capacitadas primera jornada

AVISO II
SONDEOS DE MERCADO

ecopetrol

ECOPETROL S.A., se encuentra adelantando sondeos de mercado para identificar potenciales proveedores locales y regionales en el Departamento del Casanare para viabilizar posibles contratos de anticipación de demanda en las siguientes actividades:

"ELEMENTOS DE PROTECCIÓN PERSONAL Y ARTICULOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL"

"ELEMENTOS DE FERRETERÍA MENOR Y ELECTRICA Y MISCELANEOS"

"PAPELERIA IMPRESA (LITOGRAFIA Y TIPOGRAFIA), PUBLICIDAD, SEÑALIZACIÓN"

"ELEMENTOS DE PAPELERIA, UTILES DE OFICINA Y ARTICULOS TECNOLOGICOS DE OFICINA"

Por lo anterior si se encuentra interesado en participar, remitir la siguiente información al correo diego.martinez@ecopetrol.com.co

- Indicar a cuál(es) de las actividad(es) arriba enunciadas tiene interés de participar
- Cámara de Comercio renovada 2018 reciente y RUT
- Certificación de la experiencia contractual en la actividad(es) en la(s) que se está presentando

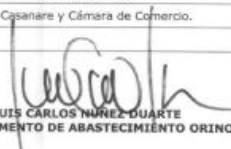
PLAZO DE PARTICIPACIÓN EN LOS SONDEOS: Desde el 8 de Marzo de 2018 hasta el 14 de Marzo de 2018 16:30 pm. Se realizará sesión informativa en las sedes de la Cámara de Comercio Casanare sobre la herramienta SIPROE y este sondeo así:

- Yopal 13 Marzo (charla 8 a 10 am y 2 a 4pm) atención personalizada empresarial (10 a 12 y 4 a 6 pm) Auditorio Principal - Piso 4, Diagonal 16 No. 14-08 Yopal.
- Aguazul 14 Marzo (charla 8 a 10 am) atención personalizada empresarial (10 a 11:30am) - Auditorio CCC, Carrera 15 No. 7 A-15 Aguazul
- Tauramena 14 Marzo (charla 2:30 a 4 pm) atención personalizada empresarial (4 a 5:30 pm) - Auditorio CCC, Carrera 13 No. 6-81 Tauramena

La participación en estos Sondeos de Mercado NO genera ninguna obligación, ni compromiso de contratación por parte de ECOPETROL S.A.

Requisitos SIPROE: Estados Financieros (2014-2016 próximamente 2017), Certificado de Experiencia en cada categoría a registrar, Cámara de comercio actualizada y renovada, RUT, Certificado cuenta bancaria, Certificado ARL SSST, formatos Ecopetrol.

PUBLICACIÓN	
Lugar:	Porterías de Ecopetrol en el Casanare y Cámara de Comercio.
Fecha:	8 de Marzo de 2017


 LUIS CARLOS NÚÑEZ DUARTE
 JEFE DEPARTAMENTO DE ABASTECIMIENTO ORINOQUIA

Carta de invitación Ecopetrol



Sondeo proveedores de Ecopetrol

