

	Mundial de Latas y Lujos P&B			
	Formato de perfil de cargo			
	Versión 00	Fecha 16/05/202 4	Código GE-RG- 00	No. Páginas 2

1. IDENTIFICACIÓN DEL CARGO

1.1 Nombre del Cargo:	Vendedor
1.2 Personas en el Cargo:	3
1.3 Jefe Inmediato:	Jefe de ventas
1.4 Área que pertenece:	Comercial

2. PROPÓSITO DEL CARGO

Alcanzar las metas de ventas establecidas por la empresa, desarrollando relaciones sólidas con los clientes, identificando oportunidades de negocio, actualizando la base de datos de clientes y brindar una atención satisfactoria para los clientes.

3. PERFIL DEL CARGO

3.1 EDUCACIÓN

Bachiller académico, técnico o tecnólogo en carreras afines al servicio o ventas.

3.2 EXPERIENCIA

Mínimo 1 año ejerciendo cargos relacionados con la venta de producto/servicios o en atención al usuario.

3.3 FORMACIÓN

- Conocimientos en venta de productos y servicios
- Habilidades para el trato con cliente o usuarios

4. DESCRIPCIÓN DE FUNCIONES/RESPONSABILIDADES

- Atender y asesorar a los clientes en la compra de autopartes.
- Realizar seguimiento a las cotizaciones y negociaciones con clientes.
- Identificar oportunidades de negocio y desarrollar estrategias de ventas.
- Realizar la recepción y marcación de producto

ELABORADO:	REVISADO:	APROBADO:

	Mundial de Latas y Lujos P&B			
	Formato de perfil de cargo			
	Versión 00	Fecha 16/05/202 4	Código GE-RG- 00	No. Páginas 2

5. HABILIDADES REQUERIDAS PARA EL CARGO

- Tener empatía con los clientes
- Apropiación y ejemplo de las políticas de la empresa
- Asertividad en la comunicación
- Mediador para resolución de conflictos

Control de gestión de cambios

Versión	Fecha del cambio	Descripción	Revisado	Aprobado
Versión ##	-----	----- ----- ----- ----- -----	-----	-----

ELABORADO:	REVISADO:	APROBADO:
_____	_____	_____