

1. MARCO DE REFERENCIA

El presente capítulo trata de establecer un manejo general conceptual y teórico sobre temas históricos, contables y administrativos que atañen al desarrollo empresarial dentro del contexto de una investigación que está relacionada directamente con las industrias de Santander.

Desde esta perspectiva es importante estudiar cómo ha sido la evolución histórica del sector industria a nivel nacional y departamental, además, analizar cómo ha afectado y en qué ha influido el proceso de apertura económica en el sector.

Igualmente, es importante establecer qué es una estructura de costos, qué importancia y aplicación tiene dentro de las empresas y cuál puede ser su aporte a la Gerencia para asegurar el logro de los objetivos de la Organización y el uso efectivo y eficiente de sus recursos.

1.1. ENFOQUE HISTORICO

1.1.1. Historia de la Industrialización en Colombia

Las primeras industrias que existieron fueron de carácter artesanal que producían para un mercado pequeño, limitado en poder de compra y de muy lento crecimiento. Podemos citar como ejemplo: las fábricas de cervezas, telas, de algodón, jabón y cigarrillos.

Al comenzar la Segunda Guerra Mundial ya se había forma una pequeña pero fuerte industria. Dicho conflicto planteó dificultades para la provisión de materias primas importadas, lo cual hizo retroceder la producción nacional; pero a la vez, inició una nueva fase de desarrollo manufacturero orientado a sustituir las importaciones esenciales.

Al terminar la citada guerra, el país había acumulado una reserva de divisas que le proporcionó las condiciones necesarias para continuar el desarrollo de su industria manufacturera, con un sostenido esfuerzo de modernización y de creación de nuevas fábricas.

Acercándonos a la década de los 60, sucedieron problemas cafeteros que crearon una escasez de divisas que restringe el aprovisionamiento de materias primas importadas. Es en esta época donde se inician métodos modernos en aspectos muy importantes y que requieren la presencia de los

profesionales como son: La ingeniería industrial y la administración financiera.

A mediados de los años 70 la industria colombiana se resintió con las repercusiones de la crisis que por ese tiempo afectaba a la economía mundial, especialmente por el debilitamiento de los mercados externos y el incremento en los precios de materias primas y equipos de producción.

1.1.2. Importancia de la Industrialización

Para apreciar la importancia que tuvo en esta época la industria dentro de la economía nacional basta considerar la evolución de Colombia de 1930 a 1980 período en el cual recibió una profunda y espectacular transformación. De un país agrícola y rural con más del 75% de su población ubicada en pequeños pueblos y áreas rurales llegó a convertirse en una nación con grandes centros urbanos y una infraestructura propia y desarrollada.

Las empresas industriales, especialmente las de mayor tamaño, se distinguieron entre todos los sectores económicos por su aporte a las obras cívicas, de beneficencia y en general a las iniciativas de beneficio para la comunidad, así como contribuyeron a la creación de otras empresas.

Esto nos lleva a afirmar que el crecimiento económico del país se debió en gran parte a la acción impulsora de la industria nacional y que ella ha sido el

motor de nuestro desarrollo económico pues su influencia se ha contagiado a los demás sectores de la economía.

Este desarrollo industrial disminuyó la dependencia del país de importar productos ya que se inició su fabricación dentro de las fronteras colombianas y que hoy se fabrican en cantidad y calidad satisfactoria, ya que se implantaron métodos de trabajo más avanzados brindando además de grandes fuentes de empleo, un mercado estable para los productos.

Queda claro que la industria es el motor del desarrollo de nuestro país, por esta razón, el Gobierno estudia la posibilidad de empezar la eliminación de barreras que impidan su evolución y toma las medidas que todos conocemos dentro de las reformas establecidas hace pocos años para abrir el comercio a nivel internacional, pero parece ser que las condiciones para iniciar ese cambio no son las más favorables para el sector.

1.1.3. La Industria como eje de la Economía Nacional

Colombia inició su proceso de industrialización no como una acción deliberada, ni bajo cálculos imprecisos de lo que podría ser su desarrollo, sino bajo la presión de las necesidades del país ante las contingencias del sector externo de nuestra economía.

El hecho que la industria forma parte integral de un conjunto de actividades económicas explica porqué no pudo realizarse a expensa de los demás sectores para lograr un desarrollo armónico y equilibrado para todos ellos. Es así como el desarrollo del sector primario (agricultura, ganadería, caza, pesca, silvicultura y minería) fue indispensable para asegurar a la actividad industrial las materias básicas suficientes y adecuadas en cantidad y calidad.

La industria se movió dentro de sectores tan importantes como el agrícola, el energético, recursos naturales, donde se debió tomar conciencia de la necesidad de preservar las riquezas nacionales y tener una visión futurista sobre su propio desarrollo.

En cuanto a los transportes, se notó el interés por organizar debidamente las empresas, en condiciones aptas para prestar los servicios y en la obtención y renovación de equipos, así como también se notó la importancia que se le debía dar a la seguridad en las vías.

La banca colombiana también desempeñó un papel fundamental en el desarrollo industrial, aunque se presentaron las dificultades propias de las restricciones monetarias. Lo positivo de la época fue el propiciar mayor descentralización a través del crédito, agilizar el capital de trabajo, la ayuda financiera a la mediana industria y la promoción de exportaciones.

Además, implícitamente el desarrollo industrial exigió la promoción de institutos tecnológicos tendientes a la creación y crecimiento de tecnologías propias del país, adaptación de sistemas provenientes del exterior, asesoría de empresas y divulgación de conocimientos tecnológicos. Fue una necesidad apremiante la conexión entre industria y universidad favoreciendo a ambas entidades.

La industria hace parte de la comunidad; su progreso, su subsistencia, su tranquilidad se identifican con los de ésta. Por tal motivo, la empresa industrial no puede encerrarse dentro de los estrechos límites de sus propios intereses. Debe mirar mucho más allá y darse cuenta de que la atan compromisos ineludibles con la región y el conglomerado nacional que constituyen a la vez ámbito y condición de sus actividades.

Colombia es un país al cual la naturaleza dotó de recursos abundantes y variados, propios para el desarrollo de una economía diversificada, pero el país no se hace solo y necesita el permanente propósito del hombre para que por medio del aprovechamiento de sus capacidades, su profesionalización y su entereza por salir adelante, supere y venza las desventajas pese a las dificultades presentadas en el camino. Todos los aspectos mencionados anteriormente son susceptibles de medición, por tanto se requirió de la presencia de los mecanismos contables que suministraran las cifras e información para mantener y mejorar la posición de industria en desarrollo.

1.1.4 Aspectos generales sobre el sector industrial en Santander

La población industrial del Departamento de Santander es amplia y comprende un numeroso grupo de sectores; hacia el año de 1993 contemplaba el siguiente número de empresas:

CUADRO 1. EMPRESAS INDUSTRIALES DE SANTANDER

SECTOR	TOTAL
Metalmecánico	792
Confecciones	696
Joyería	692
Marroquinería	112
Artesanal	35
Agroindustria	29
Eléctrico	27
Telecomunicaciones	5

Fuente: Cámara de Comercio

En la actualidad, se está generando una exportación de productos santandereanos hacia puntos terminales como el mercado de las Antillas, los Estados Unidos y América del Sur, existiendo un gran desarrollo de la comercialización fronteriza con Venezuela.

En los últimos años el comercio exterior de Santander ha presentado unas características que se observan en detalle en los cuadros 2 y 3.

CUADRO 2. EXPORTACIONES DE SANTANDER (1990-1991)
(Miles de Dólares)

RUBROS	1990	1991	VARIACION ANUAL	
			ABSOLUTA	%
EXPORTACIONES FOB	23.145	39.673	16.528	71.4
a. Café	0.155	3.678	3.523	2272.9
b. No tradicionales	22.990	35.993	13.003	56.6
. Prendas de vestir y complementarios	3.983	9.340	5.357	134.5
. Calzado y artículos análogos	3.662	6.466	2.804	76.6
. Cacao y sus preparaciones	6.791	4.007	-2.784	-41.0
. Animales vivos (bovinos, aves)	0	3.638	3.638	0
. Huevos para incubación	0	3.201	3.201	0
. Vehículos, sus partes y accesorios	1.545	2.989	1.444	93.5
. Manufacturas de cuero	1.742	2.562	0.82	47.1
. Máquinas, aparatos mecánicos y sus partes	0.362	1.004	0.642	177.3
. Otros productos diversos	4.905	2.786	-2.119	-43.2

Fuente: PROEXPO

De acuerdo con el cuadro 2, entre los años 1990 y 1991 hubo incremento en la venta de productos como el café, prendas de vestir, calzado, vehículos, manufacturas de cuero y máquinas, y hubo una disminución en productos como cacao y otros diversos.

CUADRO 3. EXPORTACIONES DE BUCARAMANGA (1991-1993)

FECHA	PESO BRUTO Kilos	PESO NETO Kilos	VR. FOB
Diciembre de 1992	82.579	74.718	844.700
Noviembre de 1992	97.453	90.208	1,255.379
Octubre de 1992	89.344	80.279	1,176.388
Septiembre de 1992	155.016	139.370	1,175.106
Agosto de 1992	91.852	80.540	1,145.737
Julio de 1992	79.550	71.027	973.365
Junio de 1992	63.678	57.363	791.376
Mayo de 1992	58.535	52.439	927.695
Abril de 1992	62.049	54.776	773.982
Marzo de 1992	54.407	46.802	945.848
Febrero de 1992	40.348	34.930	673.243
Enero de 1992	69.497	61.986	523.645
Total			11206.464

Fuente: PROEXPO

De acuerdo con el cuadro 3, hay una tendencia a disminuir mes por mes las exportaciones, tanto en kilo como en pesos, debido a que las empresas no han sido capaces de ajustarse a la competitividad necesaria para el desarrollo del proceso de apertura económica y que al entrar al comercio internacional no han superado las expectativas en cuanto a calidad, variedad y especificaciones del producto.

Otros obstáculos para el progreso del sector industrial y presentados durante el último año son los cambios en los mercados internacionales, la ausencia

de mano de obra calificada y los altos costos laborales, debido a los mayores aportes a la seguridad social.

Además, también podemos aumentar esta lista de barreras que atentan contra el desempeño industrial con los altos costos financieros, debido al mantenimiento de altas tasas de interés, mayores costos de las materias primas por la paulatina devaluación del tipo de cambio y la competencia de países como México, cuyas exportaciones a terceros siguen siendo más baratas que las colombianas.

El dinamismo industrial se está reflejando en renglones como imprenta y editoriales, muebles de madera, industrias básicas de hierro y acero. Las agrupaciones que a lo largo del proceso de apertura económica han presentado tasas de crecimiento negativos han sido prendas de vestir y tabaco, afectadas por el contrabando.