

### **Información Importante**

La Universidad Santo Tomás, informa que el(los) autor(es) ha(n) autorizado a usuarios internos y externos de la institución a consultar el contenido de este documento a través del Catálogo en línea de la Biblioteca y el Repositorio Institucional en la página Web de la Biblioteca, así como en las redes de información del país y del exterior con las cuales tenga convenio la Universidad.

Se permite la consulta a los usuarios interesados en el contenido de este documento, para todos los usos que tengan **finalidad académica**, nunca para usos comerciales, siempre y cuando mediante la correspondiente cita bibliográfica se le dé crédito al trabajo de grado y a su autor.

De conformidad con lo establecido en el Artículo 30 de la Ley 23 de 1982 y el artículo 11 de la Decisión Andina 351 de 1993, la Universidad Santo Tomás informa que “los derechos morales sobre documento son propiedad de los autores, los cuales son irrenunciables, imprescriptibles, inembargables e inalienables.”

**Bibliotecas Bucaramanga**  
**Universidad Santo Tomás**

**Informe final práctica empresarial Jaccor S.A.S**

**Ruth Fernanda Blanco Pedraza**

**Informe final práctica empresarial como requisito para optar el título de  
Profesional en Negocios Internacionales**

**Tutor**

**Henry Calderón Sánchez  
Profesional en Comercio Exterior**

**Universidad Santo Tomás, Bucaramanga  
División de Ciencias Económicas y Administrativas  
Facultad de Negocios Internacionales**

**2015**

*Dedicatoria*

Quiero dedicar este trabajo, esfuerzo, metas cumplidas y logros alcanzados a Dios y a mi familia, los cuales siempre fueron mi convicción y motivación para seguir luchando

### *Agradecimientos*

Debo dar gracias a Dios, a mis padres, hermanos, tíos y abuelos, pues debido su gran apoyo y fe en mis capacidades es que me encuentro cumpliendo mis sueños al culminar una gran carrera y al comenzar una nueva vida.

## Contenido

	<b>Pág.</b>
Introducción	
1. Justificación	14
2. Objetivos general	15
2.1 Objetivo específicos	15
3. Perfil de la empresa	16
3.1 Portafolio productos y servicios	16
3.2. Organigrama organizacional	17
4. Cargos y funciones	18
5. Marco conceptual y normativo sobre las funciones desempeñadas	31
6. Aportes	34
7. Conclusiones y Recomendaciones	35
Referencias bibliográficas	36
Apéndices	37

## Lista de Cuadros

	<b>Pág.</b>
Cuadro 1. Identificación de cargo.....	18
Cuadro 2. Funciones.....	18

**Listado de Tablas**

	<b>Pág.</b>
Tabla 1. Clasificación arancelaria productos JACCOR S.A.S	19
Tabla 2. Países exportadores equipos retroexcavadora	19
Tabla 3. Gravámenes por acuerdos internacionales	20
Tabla 4. Países exportadores equipos motoniveladoras	21
Tabla 5. Gravámenes por acuerdos internacionales Motoniveladoras	22
Tabla 6. Países exportadores equipos vibrocompactadores	22
Tabla 7. Gravámenes por acuerdos internacionales	23
Tabla 8. Cronograma ferias nacionales	24
Tabla 9. Ferias internacionales maquinaria pesada	24
Tabla 10. Presupuesto departamento internación JACCOR S.A.S	24
Tabla 11. Base de datos proveedores transporte nacional	25
Tabla 12. Costos de transporte desde ciudades costeras	25
Tabla 13. Costos promedio importación retroexcavadora	26
Tabla 14. Costos promedio importación motoniveladora	27
Tabla 15. Costos promedio importación vibrocompactador	28
Tabla 16. Base de datos sector privado	30

## Lista de figuras

	<b>Pág.</b>
Figura 1. Organigrama organizacional	17
Figura 2. Países exportadores equipos retroexcavadoras	20
Figura 3. Países exportadores equipos motoniveladoras.	21
Figura 4. Países exportadores equipos vibrocompactadores	23

## **Lista de Apéndices**

	<b>Pág.</b>
Apéndice A. Contrato de transporte con empresa Aladdin Cargo S.A	37
Apéndice B. Reporte de transito de retroexcavadoras	38
Apéndice C. Reporte de transito de motoniveladoras	39
Apéndice D. Reporte de transito de vibrocompactadores	40

## Glosario

**Agente de Aduana:** Profesional auxiliar de la función pública aduanera, cuya licencia lo habilita ante la Aduana para prestar servicios a terceros como gestor en el despacho de mercancías.

**Almacén Particular:** Locales o recintos particulares habilitados por el Servicio de Aduanas, por un período determinado, para el depósito de mercancías, sin previo pago de los derechos e impuestos que causen en su importación.

**Aprovisionamiento:** El embarque de mercancías nacionales o nacionalizadas, de rancho, destinadas a las naves o aeronaves, nacionales o extranjeras, que no efectúen transporte internacional.

**Autorización de Uso y Consumo:** Corresponde al pronunciamiento de la Autoridad Sanitaria a través de una Resolución mediante la cual autoriza el uso y consumo de un alimento importado, el cual cumple con lo establecido en el Reglamento Sanitario de los Alimentos.

**Bodega Destino:** Recinto de depósito que cuenta con autorización sanitaria e individualizado en el certificado de destinación, donde las mercancías extranjeras permanecen almacenadas en espera de obtener la autorización de uso y consumo.

**Bodega de productos cosméticos y artículos de uso médico:** Lugar autorizado por resolución sanitaria para el almacenamiento de cosméticos y artículos de uso médico.

**Bulldozer:** Máquina automóvil de orugas, provista de una pala frontal muy grande, que se usa para derribos y nivelación del terreno.

**Cabotaje:** Transporte por mar de mercancías nacionales o nacionalizadas o la simple navegación entre dos puntos de la costa del país, aunque sea por fuera de sus aguas territoriales, pero sin tocar puerto extranjero.

**Carta de Porte:** Documento que las partes en un contrato de transporte otorgan, para acreditar la existencia y condiciones del contrato, y la entrega de las mercaderías al porteador.

**CDA:** Certificado de Destinación Aduanera.

**Certificado de Destinación Aduanera (CDA):** Corresponde al documento, emitido por la Autoridad Sanitaria o por el Servicio Agrícola y Ganadero según corresponda, que autoriza para retirar las mercancías desde los recintos aduaneros y almacenarlos en una bodega destino, a través de medios y rutas de transporte definidos, hasta que se emita la autorización de uso y consumo.

**Certificado de Origen:** Documento que sirve para acreditar el origen de las mercancías, para efectos preferenciales arancelarios, no preferenciales, aplicación de cupos y para cualquier otra medida que la ley establezca.

**Certificado Sanitario:** Documento oficial del Gobierno de Chile, que avala condiciones sanitarias de las mercancías que en él se describen.

**CFR (Costo y Flete):** Incoterm que significa que el vendedor debe hacer el despacho de la mercancía para su exportación y pagar los Costos y el Flete necesario para transportarla al destino indicado. (Transporte marítimo)

**CIF (Costo, Seguro y Flete):** Incoterm que significa que el vendedor debe hacer el despacho de la mercancía para su exportación y pagar los Costos y el Flete necesario para transportarla al destino indicado y también debe contratar un seguro marítimo para la mercancía del comprador. (Transporte marítimo)

**CIP (Transporte y Seguro pagado hasta):** Incoterm que significa que el vendedor debe hacer el despacho de la mercancía para su exportación y pagar los Costos y el Flete necesario para transportarla al destino indicado y también debe contratar un seguro para la mercancía del comprador. (Transporte marítimo)

**Conocimiento de Embarque:** Documento que prueba la existencia de un contrato de transporte marítimo, y acredita que el transportador ha tomado a su cargo o ha cargado las mercancías y se ha obligado a entregarlas contra la presentación de ese documento a una persona determinada, a su orden o al portador.

**Courier:** Empresas de envíos de entrega rápida.

**CPT (Transporte pagado hasta):** Incoterm que significa que el vendedor debe hacer el despacho de la mercancía para su exportación y pagar los Costos y el Flete necesario para transportarla al destino indicado. (Transporte no marítimo)

**DAF** (Entregado en la frontera): Incoterm que significa que el vendedor cumple con sus obligaciones, cuando la mercancía para su exportación se pone a disposición del comprador, antes del punto fronterizo aduanero de destino.

**DDP** (Entregado con los derechos aduaneros pagados): Incoterm que significa que el vendedor se hace cargo de todo, incluyendo los procedimientos necesarios para el despacho de la mercancía y el pago de los derechos aduaneros.

**Declaración de Ingreso (DIN):** Documento mediante el cual se formaliza una destinación aduanera, el que deberá indicar la clase o modalidad de la destinación de que se trate.

**Depósito Aduanero:** Lugar habilitado por la ley o por el Servicio donde se almacenan mercancías bajo su potestad hasta el momento del retiro para su importación, exportación u otra destinación aduanera, con exclusión de los almacenes particulares.

**Motoniveladora:** Una motoniveladora es una máquina de construcción que cuenta con una larga hoja metálica empleada para nivelar terrenos.

**Retroexcavadora:** Una retro-excavadora es una máquina que puede hacer el trabajo de un cargador frontal, una topadora y una excavadora. Este versátil equipo pesado se utiliza para la excavación, jardinería, construcciones más pequeñas y los proyectos de ingeniería urbana.

**Vibrocompactador:** Equipo para vibrar suelos, compactarlas hasta dar densidades aptas para la aplicación de asfaltos fríos o calientes.

### **Resumen**

El desarrollo de la práctica empresarial se basó principalmente en la creación del departamento internacional de la empresa JACCOR S.A.S, encargada de comercializar maquinaria pesada, por consiguiente se dio la ejecución y seguimiento de todos los procesos derivados del mismo, pues la meta principal era la internacionalización de la compañía.

Palabras Claves: Jaccor S.A.S, Maquinaria Pesada, Internacionalización.

### **Abstract**

The development of business practice was based principally on the creation of the international department of the JACCOR SAS, responsible for the purchase of heavy machinery, therefore the implementation and monitoring of all processes of the same derivatives occurred because the goal was director the internationalization of the Company.

Key words: Jaccor S.A.S, Heavy machinery, Internalization.

## **Introducción**

El presente informe tiene como objetivo, exponer y dar a conocer todo el proceso desde la planeación y ejecución que deben tener en cuenta las empresas comercializadoras de maquinaria pesada no distribuidor directo, en el momento en el cual se desea hacer internalización de la compañía y por consiguiente convertirse en distribuidor directo de la marca en Colombia.

## **1. Justificación**

La razón principal por la cual me encuentro en este proceso de requisito grado, es porque, desde un principio, me ha llamado mucho la atención el ambiente empresarial y laboral, debido a que es bastante interesante el ver como una empresa logra entrar en la vida cotidiana de una persona, es decir como las empresas son base principal de la vida humana. Me gusta mucho mi carrera, sobretodo la logística internacional, pues los barcos tienen un objetivo muy gratificante, pues transportan alimentos, materia prima, aviones, automóviles, entre otros, una otra vez por todo el mundo, satisfaciendo de esta forma las necesidades empresariales y personales. Elegí hacer práctica empresarial pues me gusta interactuar con el mundo laboral y aprender a desarrollar la capacidad que tengo de responsabilidad y cumplimiento.

## **2. Objetivos**

### **2.1. Objetivo General**

Lograr ser importadores directos de los productos que hacen parte del desarrollo del objeto social de la empresa.

### **2.1. Objetivos específicos**

- 2.2.1 Internacionalizar la compañía.
- 2.2.2 Conseguir proveedores de mercados internacionales
- 2.2.3 Lograr ser distribuidor internacional autorizado.
- 2.2.4 Expandir el mercado nacional buscando nuevos potenciales a través del sector privado.
- 2.2.5 Evitar intermediarios, con el fin de ahorrar costos y multiplicar las ganancias.

### **3. Perfil de la empresa**

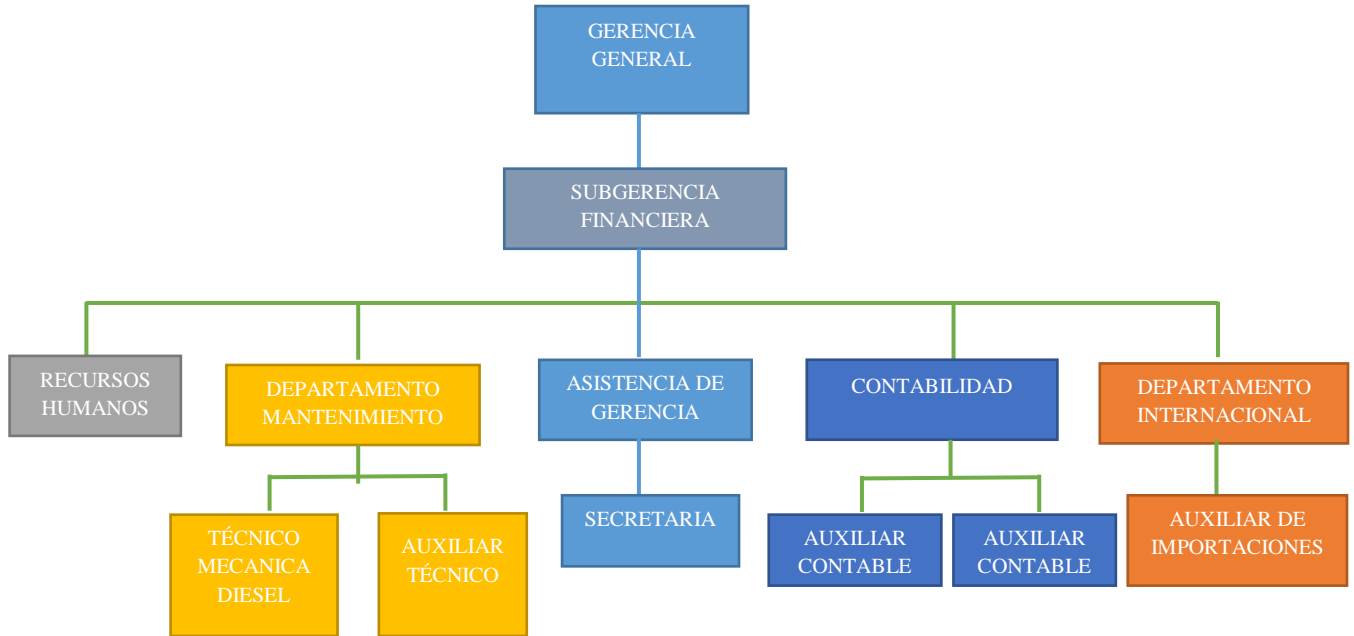
JACCOR S.A.S es una organización empresarial moderna comprometida con el progreso del país, que cree en la gente, valora profundamente y respeta la confianza que depositan en ellos. Busca día a día soluciones a los retos y requerimientos de los clientes a través de productos y servicios que garanticen rentabilidad, confianza y productividad.

#### **3.1 Portafolio de productos y servicios.**

Los servicios de la compañía se basan principalmente en la comercialización de maquinaria pesada para la construcción, minería e infraestructura. Disponen de servicio técnico, suministro de repuestos y el mantenimiento para cada equipo, con el respaldo directo y compromiso de los distribuidores de las marcas que tienen a la venta. Los productos que JACCOR S.A.S ofrece son:

- Retroexcavadoras,
- Excavadoras sobre orugas y llantas
- Motoniveladoras,
- Cargadores
- Minicargadores,
- Vibrocompactadores
- Buldozer
- Camabajas
- Pavimentadoras
- Plantas de trituración.
- Compactadoras de Basura
- Equipo liviano
- Volquetas

### 3.2 Organigrama organizacional



**Figura 1.** Organigrama organizacional

#### 4. Cargos funciones

4.1 Manual de funciones del departamento internacional Jaccor S.A.S (Identificación del cargo)

**Cuadro 1. Identificación de cargo.**

<b>Nombre del cargo</b>	Jefe del departamento internacional
<b>Jefe inmediato</b>	Gerencia general
<b>Personal a cargo</b>	Asistente de importaciones.
<b>Objetivo del cargo</b>	Atender con responsabilidad la planeación, control y ejecución de todos los asuntos relacionados con la las distintas funciones del departamento internacional para que permitan el correcto funcionamiento de la empresa

Fuente: Elaborado por autor

#### Funciones

**Cuadro 2. Funciones**

<b>FUNCIONES ESTRATEGICAS</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Consultar subpartidas arancelarias, gravámenes e impuestos de los productos potenciales de importación.</li> <li>• Realizar estudios de mercado de posibles proveedores, teniendo en cuenta la producción de los mismos a nivel mundial y los beneficios para la compañía en cuestiones aduaneras. Por medio de bases de datos como Trade Map, Euromonitor, y el arancel de aduanas colombiano.</li> <li>• Consultar cronogramas de ferias nacionales e internacionales de maquinaria pesada , con el objetivo de asistir y de esta forma establecer contacto con proveedores y/o clientes potenciales</li> <li>• Crear, actualizar y proponer presupuestos de participación en ferias, viajes internacionales y de costos de importaciones</li> <li>• Conocer los marcos legales de comercio internacional, aduanero y cambiario en Colombia, aplicados a los productos a importar.</li> <li>• Aumentar la participación de mercado, buscando clientes potenciales en sectores privados.</li> </ul>
-----------------------------------	---

Fuente: Elaborado por autor

## 4.2. Funciones estratégicas:

### 4.2.1. Consultar subpartidas arancelarias, gravámenes e impuestos de los productos potenciales de importación.

Tabla 1. Clasificación arancelaria productos JACCOR S.A.S

<b>Clasificación arancelaria productos JACCOR S.A.S</b>			
<b>Descripción producto</b>	<b>Subpartida arancelaria</b>	<b>Gravamen arancelario</b>	<b>IVA</b>
Retroexcavadora	84.29.59.00.00	0,00%	16%
Motoniveladora	84.29.20.00.00	5,00%	16%
Vibrocompactador	84.29.40.00.00	0,00%	16%

Fuente: Arancel de aduanas Dian – muisca

### 4.2.2. Realizar estudios de mercado de posibles proveedores, teniendo en cuenta la producción de los mismos a nivel mundial y los beneficios para la compañía en cuestiones aduaneras por medio de bases de datos como Trade map, euromonitor, y el arancel de aduanas de Colombia.

#### **Estudio de mercado principales países exportadores de maquinaria pesada.**

##### *Retroexcavadoras*

Tabla 2. Países exportadores equipos retroexcavadoras

#### **Países Exportadores de Retroexcavadoras ( Subpartida arancelaria 84.29.59. 00.00 Las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras.)**

<b>Exportadores</b>	<b>Valor exportada en 2014 (miles de USD)</b>	<b>Cantidad exportada en 2014</b>	<b>Unidad de cantidad</b>	<b>Valor unitario (USD/unidad)</b>
Reino Unido	1559235	173186	Toneladas	9003
Estados Unidos de América	491761	91654	Toneladas	5365
Italia	167184	26605	Toneladas	6284
Bélgica	146433	0	No medida	
Brasil	140886	15301	Toneladas	9208
India	109796	20464	Toneladas	5365

Fuente: Trade Map

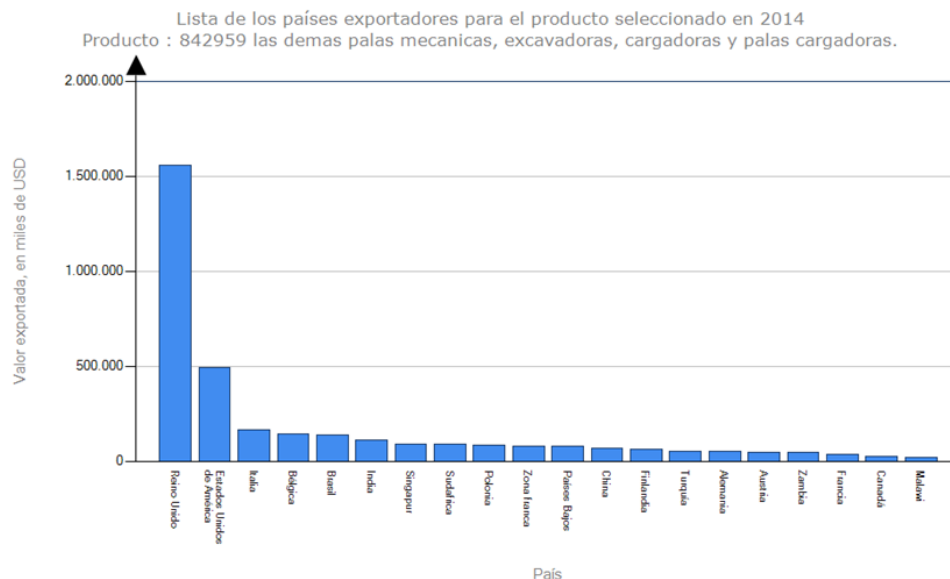


Figura 2. Países exportadores equipos retroexcavadoras. Fuente: Trade Map.

Dentro el desarrollo comercial a nivel mundial del producto retroexcavadora, comercializada por la empresa JACCOR S.A.S, podemos observar que el país con mayor exportaciones es Reino Unido, seguido de Estados Unidos e Italia, en donde Reino Unido muestra ser significativamente más importante que Estados Unidos en cuanto a la producción y venta de este tipo de equipos.

Por otro lado, se puede observar que Brasil se encuentra ubicado dentro de los 10 primeros países más exportadores, debido a que empresas estadounidenses han establecido tienen fábricas y ensambladoras en este territorio, con el fin de cumplir con la demanda de los países latinoamericanos.

Tabla 3. Gravámenes por acuerdos internacionales.

**Gravámenes por acuerdos internacionales Retroexcavadoras (Subpartida arancelaria 84.29.59. 00.00 Las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras.)**

País	Gravamen	IVA	Acuerdo
Reino Unido	0,00%	16%	124-AC. con UE - cód acuerdo 124 – general
Estados Unidos	0,00%	16%	096-TLC. con EEUU - cód acuerdo 096-general
Italia	0,00%	16%	124-AC. con UE - cód acuerdo 124 – general
Bélgica	0,00%	16%	124-AC. con UE - cód acuerdo 124 – general
Brasil	0,00%	16%	014-Brasil con Código 014 (MERCOSUR)
India	0,00%	16%	No se ha firmado acuerdo

Fuente: Dian Muisca.

En el momento en el cual se toma la decisión de realizar la importación, es fundamental que después de analizado el mercado internacional de este producto en específico, se haga análisis de gravámenes e impuestos requeridos para la legalización de la mercancía en Colombia.

### *Motoniveladoras*

**Tabla 4. Países exportadores equipos motoniveladoras**

**Países Exportadores Motoniveladoras ( Subpartida 84.29.20.00.00, niveladoras)**

Exportadores	Valor exportada en 2014 (miles de USD)	Cantidad exportada en 2014	Unidad de cantidad	Valor unitario (USD/unidad)
Estados Unidos de América	588077	90229	Toneladas	6518
Brasil	574799	43439	Toneladas	13232
China	397290	4137	Unidad	96033
Japón	188702	21023	Toneladas	8976
Alemania	45912	4262	Toneladas	10772
Sudáfrica	38453	5900	Toneladas	6517

Fuente: Trade Map

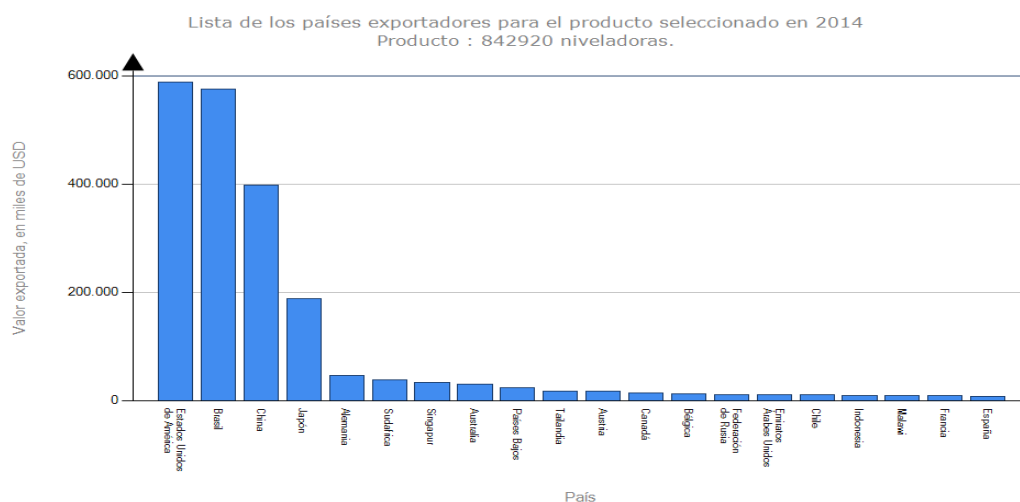


Figura 3. Países exportadores equipos motoniveladoras. Fuente: Trade Map

Con respecto a los equipos Motoniveladoras, se puede observar que Estados Unidos es el principal exportador, seguido de Brasil y China. Estos equipos según especificaciones técnicas, aplicaciones y usos en el sector de construcción son de los cuales se requiere mejor calidad y desempeño, en lo cual Estados Unidos y Brasil son líderes, debido a que marcas principales como Volvo y John Deere, cuentan con sedes principales estadounidenses y fabricas ensambladoras para cubrimiento de Latinoamérica, en Brasil.

De igual forma en la siguiente tabla se pueden analizar los gravámenes de acuerdo a las alianzas con los países principales productores de motoniveladoras.

*Tabla 5. Gravámenes por acuerdos internacionales motoniveladoras*

**Gravámenes por acuerdos internacionales Motoniveladoras (Subpartida arancelaria 84.29.59. 00.00 Las demás palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras.)**

País	Gravamen	IVA	Acuerdo
Estados Unidos	0,00%	16%	096-TLC. con EEUU - cód acuerdo 096- general
Brasil	0,00%	16%	014-Brasil con Código 014 (MERCOSUR)
China	5,00%	16%	No se ha firmado acuerdo
Japón	5,00%	16%	No se ha firmado acuerdo
Alemania	0,00%	16%	124-AC. con UE - cód acuerdo 124 – general
Sudáfrica	5,00%	16%	No se ha firmado acuerdo

Fuente: Dian- Muisca

***Vibrocompactadores***

*Tabla 6. Países exportadores equipos vibrocompactadores*

**Países exportadores Vibrocompactadores (Subpartida arancelaria 84.29.40.00.00 apisonadoras y rodillos apisonadores.)**

Exportadores	Valor exportada en 2014 (miles de USD)	Cantidad exportada en 2014	Unidad de cantidad	Valor unitario (USD/unidad)
Alemania	707645	102191	Toneladas	6925
China	411377	25858	Unidad	15909
Estados Unidos de América	201123	38389	Toneladas	5239
Suecia	133293	17127	Toneladas	7783
República Checa	87374	13788	Toneladas	6337
India	56965	10873	Toneladas	5239
Japón	50487	14903	Toneladas	3388
Bélgica	46221	0	No medida	

Fuente: Trade Map

La tendencia del mercado de vibrocompactores se marca debido a que por experiencia y especificaciones técnicas los mejores equipos son alemanes, pues ellos tienen la especialidad en producción de calidad y de larga duración. Estos datos pueden ser confirmados debido a que según Tabla 6, el principal país exportador de este producto es Alemania, seguido de China y Estados Unidos.

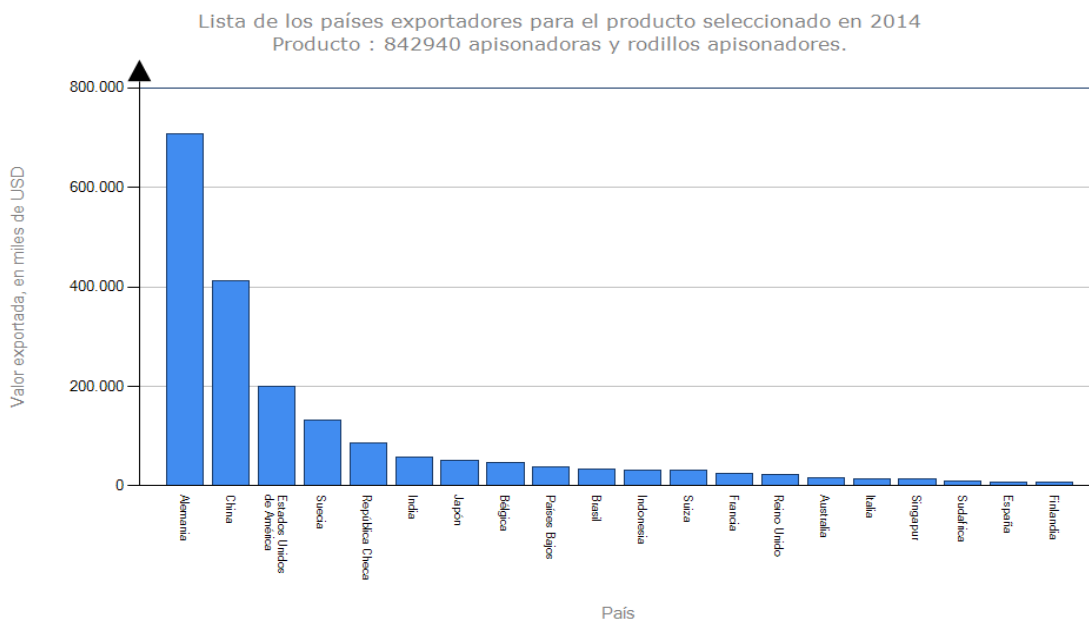


Figura 4. Países exportadores equipos vibrocompactores. Fuente : Trade Map

Tabla 7. Gravámenes por acuerdos internacionales

**Gravámenes por acuerdos internacionales Vibrocompactores (Subpartida arancelaria 84.29.40.00.00 apisonadoras y rodillos apisonadores.)**

País	Gravamen	IVA	Acuerdo
Alemania	0,00%	16%	124-AC. con UE - cód. acuerdo 124 – general
China	0,00%	16%	No se ha firmado acuerdo
Estados Unidos	0,00%	16%	096-TLC. con EEUU - cód. acuerdo 096- general
Suecia	0,00%	16%	124-AC. con UE - cód. acuerdo 124 – general
República Checa	0,00%	16%	124-AC. con UE - cód. acuerdo 124 – general
India	0,00%	16%	No se ha firmado acuerdo

Fuente: Dian- Muisca

A diferencia de las motoniveladoras, los vibrocompactores y retroexcavadoras no cuentan con ningún porcentaje de gravamen arancelario, lo cual hace que la decisión de escoger un destino sea un poco más flexible, pues este producto en específico se comercializa mayormente en Europa.

#### 4.2.3. Consultar cronogramas de ferias nacionales e internacionales de maquinaria pesada, con el objetivo de asistir y de esta forma establecer contacto con proveedores y/o clientes potenciales

Tabla 8. Cronograma ferias nacionales

<b>Ferias nacionales maquinaria pesada</b>			
<b>Evento</b>	<b>Fecha</b>	<b>Ciudad</b>	<b>Requisitos</b>
Feria internacional de Bogotá	Septiembre y Octubre de 2016	Bogotá	Fabricantes, importadores y distribuidores de maquinaria, equipos, suministros, servicios y equipamiento de estos dos sectores.
Expopesados	Febrero y Marzo 2016	Bucaramanga	Distribuidores y comercializadores de maquinaria pesada.

Tanto las ferias nacionales como las internacionales se realizan en un periodo de cada dos años. En Colombia las ferias más importantes se realizan en Bogotá y Bucaramanga. A nivel internacional se realizan principalmente en Brasil y Estados Unidos.

Tabla 9. Ferias internacionales maquinaria pesada

<b>Ferias internacionales de maquinaria pesada</b>		
<b>Evento</b>	<b>Fecha</b>	<b>País de ejecución</b>
M&T EXPO	Junio 2017	Brasil ( Sao Paulo)
Construsul 2015	Agosto de 2015	Brasil (Novo Hamburgo)
Conexpo Las Vegas	Marzo de 2017	Estados Unidos ( Las Vegas)
Oil Power and Mining OPM	Agosto de 2015	Estados Unidos ( Orlando)

#### 4.2.4 Crear, actualizar y proponer presupuestos de participación en ferias, viajes internacionales y de costos de importaciones, consultando cotizaciones, bases de datos de proveedores nacionales y tarifas de transporte establecidas

Tabla 10. Presupuesto departamento internacional JACCOR S.A.S

<b>Presupuesto departamento internacional JACCOR S.A.S</b>	
<b>Descripción</b>	<b>Valor COP</b>
Tiquetes Aéreos promedio	\$ 2.391.790
Hospedaje y Alimentación ( 1 semana)	\$ 3.587.685
Participación en ferias nacionales ( Inscripción y stand)	\$ 1.000.000
Participación ferias internacionales	\$ 2.000.000
Membresía gremio maquinaria pesada ( anualmente)	\$ 1.500.000
Herramientas de comunicación	\$ 150.000

Fuente: Elaborado por autor.

Tabla 11. Base de datos proveedores transporte nacional

Base de datos proveedores transporte nacional					
Nombre Contacto	Empresa	Teléfono	Dirección	Ciudad	Correo electrónico
Lucia Díaz Acosta	Aladdin Cargo S.A	(1) 7 42 4700 Ext. 65856- 317 6408945	Centro Empresarial Dorado Plaza, locales 233 – 234	Bogotá, DC	lucia.diaz@aladdincargo.com.co
Mariana Cárdenas G	Transporte Galeón	314 293 64 75	Cra 31A # 7 - 05 Piso 2	Bogotá, DC	<a href="mailto:transgaleon@hotmail.com">transgaleon@hotmail.com</a>
Carlos Alberto Zabala	Recua Ltda.	57) (4) 3723001	Cr41 31-83 Itagüí Colombia	Itagüí - Antioquia	<a href="mailto:transrecua@gmail.com">transrecua@gmail.com</a>
Martha Camargo	Transportes Auto Alfán	3102371518	Cra. 32 No. 6 38	Bogotá, DC	Comercial@trans-autoalfan.com

Fuente: Elaborador por autor

Tabla 12. Costos de transporte desde ciudades costeras

Costos de transportes desde ciudades costeras						
Ruta	Distancia	Tiempo	Tipo de vehículo	Capacidad	Precio por Tonelada	Valor
Barranquilla - Tunja.	856 km	13 h 48 min	Sencillo	6 Ton	\$333.333,33	\$ 2.000.000,00
Barranquilla - Tunja.	856 km	13 h 48 min	Camaba Estándar	16 Ton	\$375.000,00	\$ 6.000.000,00
Barranquilla – Cartagena	130,8 km	2 h 9 min	Sencillo	6 Ton	\$150.000,00	\$ 900.000,00
Barranquilla - Cubara ( Boyacá)	823 km	14 h 5 min	Sencillo	6 Ton	\$666.666,67	\$ 4.000.000,00
Barranquilla - Cubara ( Boyacá)	823 km	14 h 5 min	Camabaja Hidráulica	21 Ton	\$785.714,29	\$ 16.500.000,00
Barranquilla - Recetor ( Casanare)	1020 km	17 h 35 min	Tractomula Planchón	17 Ton	\$329.411,76	\$ 5.600.000,00
Barranquilla - Sabanalarga( Casanare)	1054,6 km	17 h 44 min	Tractomula Planchón	17 Ton	\$814.285,71	\$ 5.700.000,00
Cartagena - Barranquilla	130,8 km	2 h 9 min	Camabaja Estándar	16 Ton	\$143.750,00	\$ 2.300.000,00

Fuente: Elaborado por autor

**Costos promedio importación retroexcavadora**

Tabla 13. Costos promedio importación retroexcavadora.

<b>Producto:</b>	Retroexcavadora		<b>Tasa Asonav 24 De Junio</b>	2557,68
<b>País Exportador:</b>	Uruguay		<b>TRM 24 de Junio</b>	2550,74
<b>Cantidades:</b>	<b>1</b>			
<b>INCOTERMS</b>				
	<b>Precio USD</b>	<b>Total</b>	<b>Precio COP</b>	<b>Total</b>
<b>FOB</b>	<b>\$ 62.299,00</b>		\$ 158.908.551,26	\$ 62.299,00 USD
Flete	\$ 1.304,52			
<b>CFR</b>	<b>\$ 63.603,52</b>			<b>\$ 493,05 USD</b>
Seguro Internacional	\$ 29,00			
<b>CIF</b>	<b>\$ 63.632,52</b>		\$ 162.310.014,06	\$ 1.258.217,16 COP
Gastos destino	\$ 337,60		\$ 153.044,40	
Uso de Instalaciones Portuarias			\$ 50.310,00	
Gastos aduana y documentación			\$ 605.000,00	
Gastos varios portuarios			\$ 120.000,00	
<b>DAT</b>			\$ 163.238.368,46	\$163.238.368,46 COP
Trasporte Interno			\$ 2.000.000,00	
Seguro Interno 0,90%			\$ 1.469.145,32	
<b>DAP</b>			\$ 329.945.882,25	\$329.945.882,25 COP
Gravamen 0,0%				
IVA 16%			\$ 52.791.341,16	
<b>DDP</b>			\$ 382.737.223,41	\$382.737.223,41 COP

Fuente: Elaborado por Autor.

**Costos promedio importación motoniveladora**

Tabla 14. Costos promedio importación motoniveladora

<b>Producto:</b>	Motoniveladora		<b>Tasa Asonav 24 De Junio 2015</b>	\$ 2.557,68
<b>País Exportador:</b>	Uruguay		<b>TRM 24 de Junio</b>	\$ 2.550,74
<b>Cantidades:</b>	1			

**INCOTERMS**

	<b>Precio Total USD</b>	<b>Precio Total COP</b>	<b>Precio Unitario</b>	
<b>FOB</b>	\$ 156.342,00	\$ 398.787.793,08	\$ 156.342,00	<b>USD</b>
Flete	\$ 4.071,06			
<b>CFR</b>	\$ 160.413,06		\$ 1.243,51	<b>USD</b>
Seguro Internacional	\$ 72,00			
<b>CIF</b>	\$ 160.485,06	<b>\$ 409.355.661,94</b>	\$ 3.173.299,70	<b>USD</b>
Gastos destino	\$ 337,60	\$ 153.044,40		
Uso de Instalaciones Portuarias		\$ 50.310,00		
Gastos aduana y documentación		\$ 605.000,00		
Gastos varios portuarios		\$ 120.000,00		
<b>DAT</b>		\$ 410.284.016,34	<b>\$ 410.284.016,34</b>	<b>COP</b>
Trasporte Interno		\$ 6.000.000,00		
Seguro Interno 0,90%		\$ 3.692.556,15		
<b>DAP</b>		\$ 830.260.588,84	<b>\$ 830.260.588,84</b>	<b>COP</b>
Gravamen 0,0%				
IVA 16%		\$ 132.841.694,21		
<b>DDP</b>		<b>\$ 963.102.283,05</b>	<b>\$ 963.102.283,05</b>	<b>COP</b>

Fuente: Elaborado por autor.

**Costos promedio importación vibrocompactador**

Tabla 15. Costos promedio importación vibrocompactador

<b>Producto:</b>	Vibrocompactador		<b>Tasa Asonav 24 De Junio 2015</b>	\$ 2.557,68
<b>País Exportador:</b>	Suecia		<b>TRM 24 de Junio</b>	\$ 2.550,74
<b>Cantidades:</b>	1			
<b>INCOTERMS</b>				
	<b>Precio Total USD</b>	<b>Precio Total COP</b>	<b>Precio Unitario</b>	
<b>FOB</b>	\$ 122.826,00	\$ 313.297.191,24	\$ 122.826,00	<b>USD</b>
Flete	\$ 3.010,00			
<b>CFR</b>	\$ 125.836,00		\$ 975,47	<b>USD</b>
Seguro Internacional	\$ 16,00			
<b>CIF</b>	\$ 125.852,00	\$ 321.015.730,48	\$ 2.488.494,03	<b>USD</b>
Gastos destino	\$ 337,60	\$ 153.044,40		
Uso de Instalaciones Portuarias		\$ 50.310,00		
Gastos aduana y documentación		\$ 605.000,00		
Gastos varios portuarios		\$ 120.000,00		
<b>DAT</b>		\$ 321.944.084,88	\$ 321.944.084,88	<b>COP</b>
Trasporte Interno		\$ 2.000.000,00		
Seguro Interno 0,90%		\$ 2.897.496,76		
<b>DAP</b>		\$ 648.785.666,52	\$ 648.785.666,52	<b>COP</b>
Gravamen 0,0%		\$ -		
IVA 16%		\$ 103.805.706,64		
<b>DDP</b>		\$ 752.591.373,17	\$ 752.591.373,17	<b>COP</b>

Fuente: Elaborado por autor.

#### **4.2.5 Conocer los marcos legales de comercio internacional, aduanero y cambiario en Colombia, aplicados a los productos a importar.**

El marco legal del comercio internacional de la maquinaria pesada desarrollado en Colombia, se da debido a las necesidades de mejoramiento de condiciones viales, vivienda e infraestructura tanto pública como privada. Cuando en 1991 se dio apertura económica mundial, las normativas se fueron desarrollando a medida que pasaba el tiempo, pues era importante controlar las dinámicas que se iban a generar a raíz de esto. La ley macro para comercio internacional regido en Colombia es el **Decreto 2685 de 1999**, conocido como **estatuto aduanero** (["http://www.secretariasenado.gov.co/senado/basedoc/decreto\\_2685\\_1999.html"](http://www.secretariasenado.gov.co/senado/basedoc/decreto_2685_1999.html)), el cual reglamenta lo referente a importaciones, exportaciones, modalidades de comercio internacional entre otros. Adicional al establecido en el Estatuto Aduanero, es importante hacer revisión constante del **Decreto 4927 de 2011** ([http://www.dian.gov.co/descargas/normatividad/2011/Decreto\\_4927\\_26122011.pdf](http://www.dian.gov.co/descargas/normatividad/2011/Decreto_4927_26122011.pdf)), pues es allí es donde se establece el Arancel de Aduanas.

En cuanto a disposiciones legales sobre regímenes cambiarios debe consultarse la **Circular DCIN 83**, pues reglamenta cada uno de los procedimientos aplicables a las operaciones de cambio, en monedas internacionales conforme la moneda local.

Debido a la continua minería ilegal que se presenta en nuestro país, para la maquinaria pesada existen varias reglamentaciones radicales las cuales son el primer paso a seguir para JACCOR S.A.S en la búsqueda de cumplir con sus objetivos. Dentro de los decretos encontramos: Decreto 2261 de 2012, reemplazado Decreto 723 de 2014, seguidos por las resoluciones: 1152 de Mayo de 2014 y actualmente resolución 1068 de 2015, en donde los importadores y propietarios deben hacer registro de los equipos ante el RUNT (Registro Único Nacional de Transporte), instalar in dispositivo de posición satelital que será controlado por la Policía Nacional.

#### 4.2.6 Aumentar la participación de mercado, buscando clientes potenciales en sectores privados.

Tabla 16. Base de datos sector privado

<b>Empresa</b>	<b>Demanda</b>	<b>Dirección</b>	<b>Teléfono</b>	<b>Ciudad</b>
<b>Construcción</b>				
Marval S.A	Maquinaria para construcción	Metropolitan business park Cra. 29 No 45-45	6333987	Bucaramanga
Fénix constructores S.A	Maquinaria para construcción	Cra 27 36 - 14 Of. 116	6350055	Bucaramanga
Urbanas S.A	Maquinaria para construcción	Cll. 30 No. 22-240 Cañaveral	6384816	Bucaramanga
HG Constructora	Maquinaria para construcción	Centro Comercial Cabecera IV etapa Of. 401	6433300	Bucaramanga
Constructora Valco Valderrama LTDA	Maquinaria para construcción	Cra 29 45-45 oficina 1103	6431099	Bucaramanga
Seika S.A.S	Maquinaria para construcción	Av. Universitaria No 75 - 00 Tunja Boyacá	314 4115018	Tunja
Ancla Constructores LTDA	Maquinaria para construcción	Tunja – Boyacá – Colombia, Av. Universitaria # 42A – 100, Local 1.	3187082168	Tunja
Vive Boyacá	Maquinaria para construcción	Calle 79 #0A-61, Tunja, Boyacá, Colombia.	301 223 2299.	Tunja
<b>MINERIA</b>				
Cerrejón	Maquinaria para minería ( Carbón)	Calle 100 No. 19-54	1-5955555	Bogotá
Drumond Colombia LTDA	Maquinaria para minería ( Carbón)	Calle 72 No.10-07, Of.1302	1-587-1000	Bogotá
Mineros S.A	Maquinaria para minería (Oro)	Cra 43 A No 14-109. Ed. Nova Tempo, Piso 6.	4-266 57 57.	Medellín

Fuente: Elaborado por autor

## 5. Marco conceptual

El paso del comercio internacional al comercio global ha sido uno de los acontecimientos más trascendentales en el ámbito económico en los últimos años, lo mismo que ocurrió cuando se pasó de la autarquía al comercio internacional.

El comercio internacional se inició con el tráfico de especies, oro, plata y piedras preciosas, desde que existe el transporte y los mercaderes, pero fue con la revolución industrial (que trajo el motor a vapor, los medios de transporte y de producción masivas), que logró una escala continental e intercontinental. Con ello, se transformaron las estructuras, los sistemas y las formas de producción en cada país y en cada área económica existente en el mundo. Cambió no sólo el ámbito económico sino también el ámbito político, social y cultural de los pueblos.

Con el comercio internacional nacieron los mercados internacionales y la interdependencia entre los países, tanto en sus formas de producción como en la asignación de recursos (que y cuanto producir de cada bien), cada país se especializa en aquellas actividades en las que tiene ventajas comparativas. Es este principio el que rige el ámbito económico en el mundo y en función del cual se crean las Teorías de Comercio Internacional, sobre cuyas bases se estructuran las Políticas de Comercio Internacional.

Es en Inglaterra donde nació la revolución industrial y en ella basó su imperio económico. Durante el siglo XIX los ingleses lograron crear una base industrial universal que les permitió modificar la producción de muchos de los bienes de consumo existente en dicha época (vestuario, alimentos, etc.). Los principales productos que se comercializaron fueron las materias primas (minerales, carbón, fibra textil, etc.), maquinaria industrial (muchas de ellas se fabricó en los países de origen y/o destino, en grandes maestranzas) y de productos finales (textiles). El comercio internacional y el transporte empezaron a tener gran importancia, apareciendo las primeras líneas de servicios de transporte marítimo.

A fines del siglo XIX y comienzos del siglo XX, EE.UU. rompió los esquemas de fabricación y comercialización al desarrollar la producción en serie, que se basó en grandes líneas de ensamblaje, y en el uso de piezas intercambiables. Con ello, lograron producir en grandes lotes maquinarias, equipos y bienes de consumo durable (artefactos domésticos y electrodomésticos) a bajo costo y accesibles a la gran mayoría de los hogares en el mundo,

es decir, la producción masiva de máquinas de coser, de escribir, radios, teléfonos, electrodomésticos, línea blanca, etc. Esta innovación cambió la forma de vida de la población en el mundo y los sistemas de comercialización y transporte.

En esta revolución post-industrial y cultural, la masificación de la producción de los vehículos automotores significó un cambio estructural en la infraestructura, la distribución en el abastecimiento de insumos (petróleo, caucho, acero, etc.), y productos, el transporte de bienes y personas, etc. que tuvo un impacto que es importante destacar independientemente.

En el comercio internacional se produjo un cambio notable, la producción en línea trajo consigo las economías de escala, donde un número muy reducido de plantas podían abastecer el consumo en todo el mundo. Para ello, fue necesario armar sistemas de comercialización donde la producción de equipos, productos y repuestos, se hacían en el origen y se transportaban a los destinos, lugar en que se hacía la mantención y la reparación. Con ello, las necesidades de transporte se multiplicaron.

Estos sistemas de comercialización, compuestos de redes de distribuidores, (proveedores de combustibles, vendedores de repuestos, talleres de mantención y reparación, etc.), masificaron los mercados y desterraron para siempre el autoconsumo y la producción artesanal. La división del trabajo pasó a ser el concepto universal de como producir y hacer las cosas.

En los mercados, los norteamericanos impusieron la competencia donde los conceptos de precios y costos fueron el dogma. Con plantas cada vez más grandes aparecieron las empresas multinacionales que amenazaron con capitalizar la producción y el comercio mundial. Ante esto nació el proteccionismo, la ingerencia de los Estados en la actividad económica y los grandes bloques políticos que separaron al mundo occidental del mundo socialista y, entre ellos, el tercer mundo.

Sin embargo, el comercio internacional nunca dejó de crecer, interrumpido básicamente por la 1a. y 2a. guerras mundiales, creció sin precedentes a partir de los años cincuenta en el mundo occidental (y probablemente al interior del bloque de países socialistas), especialmente entre Norteamérica y Europa. En esta etapa se incorporaron Japón y los NIE's (Taiwán, Corea del Sur, Singapur y Hong Kong), en el Asia, y Brasil en Latinoamérica. El resto de Latinoamérica se encierra en sus políticas de industrialización

mediante la sustitución de importaciones, basando sus exportaciones en uno o dos grandes "commodities".Luego, las grandes rutas comerciales se establecieron sin competencia entre los países del norte, además de Australia y Nueva Zelandia en el hemisferio sur. ( “Capítulo I. Globalización y su impacto en el comercio mundial y regional, <http://www.oas.org/dsd/publications/unit/oea33s/ch32.htm>)

***Globalización empresas productores de maquinaria.***

Con el desarrollo de la base industrial y de los negocios en los NIE (Economías Nuevas Industrializadas: Taiwán, Hong Kong, Corea del Sur y Singapur), y en cualquier país abierto a estos nuevos sistemas de comercio internacional, nuevas y cada vez más avanzadas y complejas actividades industriales se trasladan a ultramar, pasando este sistema a ser una forma de supervivencia de las empresas norteamericanas para competir en sus propios mercados. La industria de la electrónica, computación e incluso de la maquinaria pesada, fueron trasladando aquellas actividades intensivas en mano de obra a los NIE ,a Brasil y a cualquier país que no sólo ofreciera las condiciones necesarias, sino que principalmente pudiera competir con el país/empresa más competitiva en el mundo.

## **6. Aportes**

El tiempo desarrollado en JACCOR S.A.S me enseñó a ser perseverante, a encontrar la forma de cumplir a tiempo con los objetivos y tareas. Después de varias experiencias aprendí a ser cuidadosa, precavida, exacta y precisa, pues los errores por falta de atención fueron bastante significativos para el proceso interno de la compañía. De igual forma este proceso me aportó bastante conocimiento acerca del mercado de las máquinas que son parte de la vida diaria de las personas y empresas.

## 7. Recomendaciones y conclusiones

JACCOR S.A.S, es una empresa joven que se encuentra en la etapa de crecimiento, que hoy en día cuenta con una estructura corporativa pequeña y con resultados grandes y satisfactorios. Con el fin de que su proceso de crecimiento siga siendo constante me permito hacer las siguientes recomendaciones:

- Establecer la parte filosófica de la compañía como misión, visión, objetivos y políticas empresariales.
- Arriesgarse a asumir nuevos retos con proveedores internacionales directos.
- Romper con los paradigmas con respecto a los mitos de peligro del comercio internacional.
- Realizar capacitación continua y supervisada de las especificaciones técnicas, usos y mantenimientos de los productos ofrecidos por la empresa, con el fin de no incurrir en errores que afecten los procesos.
- Crear presupuestos específicos y mantenerlos.
- Plantear estrategias fuertes, lógicas y reales de mejoramiento administrativo

### Conclusiones

- Cuando se inició el proceso de práctica en esta empresa el panorama se mostraba ser estricto, rutinario y sencillo, sin embargo a tan solo dos días de comenzar profundamente con las importaciones se comprendió que el mercado en el cual se encuentra JACCOR S.A.S, es bastante centralizado y de difícil acceso.
- Establecer contacto con empresas privadas con necesidad de adquisición de los productos fue fácil. Sin embargo hasta el momento no se ha logrado cerrar negociaciones con ninguna empresa de ellas.
- Debido a que el mercado de maquinaria pesada se encuentra en su etapa de madurez, el lograr conseguir proveedores internacionales es complicado y bastante demorado, pues el contacto se lograba hacer y la interacción era exitosa, pero el cierre de la negociación por motivos legales nacionales era imposible.
- Como se realizó la creación del departamento internacional, está en proceso ser distribuidor autorizado de una marca internacional de alto oferta en el mercado nacional.

### Referencias bibliográficas

Base de datos Trade map. Country sell product, Análisis e Investigación de Mercados, Centro de Comercio Internacional (ITC); Palais des Nations; CH-1211 Genève 10; Suiza 31 de Diciembre de 2014. [http://www.trademap.org/Country\\_SelProduct.aspx](http://www.trademap.org/Country_SelProduct.aspx)

Portafolio.co. 31 de Diciembre de 2014. Gobierno y alistas moderan proyección económica del 2015. <http://www.portafolio.co/economia/las-proyecciones-economicas-colombia-el-2015>.

Feria internacional. Expositores, salón de infraestructura y minería.  
<http://www.feriainternacional.com/index.cfm?doc=secciones&StrIdioma=es&IntIdioma=1&IDPagina=9216&IDSeccion=1363>.

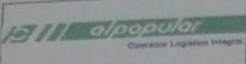
Capítulo I Globalización y su impacto en el comercio mundial y regional, publicación página Organización de los estados americanos,  
<http://www.oas.org/dsd/publications/unit/oea33s/ch32.htm>

Brochure, correos y archivos de la empresa JACCOR S.A.S

## Apéndices

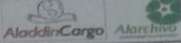
### Proceso de transporte maquinaria contrato Gobernación de Boyacá


#### Apéndice A. Contrato de transporte con empresa Aladdin Cargo S.A



**alpopular**  
Operación Logística Integral

CARATULA DEL CLIENTE



**Aladdin Cargo** 

Cod Formato: FCR-085-10  
Vigencia desde: 01/03/2013

Fecha de diligenciamiento: 15 10 2014

Aladdin Cargo S.A. (Operación Transporte)  1  
 Diligenciar la información de los ítem 1 ó 2 - 3 - 4 - 5 - 7 - 11 - 12  2  
 Alpopular (Operación Logística Integral)  3  
 Diligenciar la información de todos los ítem a excepto el ítem 7  4  
 Alpopular (Almacenamiento) - Alarchivo  5  
 Diligenciar la información de todos los ítem a excepto el ítem 7 - 8 - 10  6

**1. INFORMACION PERSONA NATURAL**

Primer Apellido \_\_\_\_\_ Segundo Apellido \_\_\_\_\_ Nombres \_\_\_\_\_  
 Tipo de Documento CC  CE  Otro  Cual? \_\_\_\_\_ N° de Identificación \_\_\_\_\_  
 Lugar de Expedición \_\_\_\_\_ Fecha de Expedición \_\_\_\_\_  
 Lugar de Nacimiento \_\_\_\_\_ Fecha de Nacimiento \_\_\_\_\_  
 Dirección Residencia \_\_\_\_\_ Ciudad / Departamento: \_\_\_\_\_  
 Teléfono (s): \_\_\_\_\_ Celular \_\_\_\_\_ E-mail: \_\_\_\_\_  
 Nombre de la Empresa donde Trabaja \_\_\_\_\_ Ciudad \_\_\_\_\_  
 Dirección de la Empresa \_\_\_\_\_ Cargo \_\_\_\_\_  
 Teléfono (s): \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_  
 Ocupación u Oficio \_\_\_\_\_ Profesión \_\_\_\_\_  
 Por su cargo o actividad maneja recursos públicos? SI  NO   
 Por su cargo o actividad ejerce algún grado de poder público? SI  NO   
 Por su actividad u oficio, goza usted de reconocimiento público general? SI  NO   
 Si alguna de las preguntas anteriores es afirmativa por favor especifique: \_\_\_\_\_  
 Descripción de Actividad Independiente  Dependiente

**2. INFORMACION PERSONA JURIDICA**

Razón social \_\_\_\_\_ CCS Maquinaria y Equipos S.A.S NIT 900 388 455-8  
 Datos del Representante Legal Principal  Suplente   
 Primer Apellido \_\_\_\_\_ Sierra Segundo Apellido \_\_\_\_\_ Briceño Nombres Nilsón Javier  
 Tipo de Documento CC  CE  Otro  Cual? \_\_\_\_\_ N° de Identificación 91 354 359  
 Dirección Oficina Principal Calle 36 N° 13-48 Ofc 401-13 Ciudad / Departamento: Bucaramanga  
 Teléfono (s): 6704507 Fax: \_\_\_\_\_ E-mail: gerencia.ccs@gmail.com  
 Dirección (es) Sucusal(es) \_\_\_\_\_ Ciudad / Departamento: \_\_\_\_\_  
 Teléfono (s): \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_ E-mail: \_\_\_\_\_  
 Nombre de contacto \_\_\_\_\_ Cargo \_\_\_\_\_  
 E-mail: \_\_\_\_\_  
 Dirección Entrega de Facturación Calle 36 N° 13-48 Ofc 401-13

**3. ACTIVIDAD ECONOMICA**



Objeto Social: La comercialización, importación, representación, distribución, compra, venta de repuestos, partes y accesorios, herramientas; Piezas para maquinaria en general nueva o usada; Alquiler de maquinaria en general, prestación de servicios de movimientos de tierras; mantenimiento de vías, también podrá importar y comercializar vehículos y maquinaria usada de acuerdo a la reglamentación del gobierno nacional; Igualmente la venta de llantas y neumáticos para vehículos automotores y maquinaria.

Código CIIU: \_\_\_\_\_  
 N° Resolución si es Autoretenedor \_\_\_\_\_ Fecha \_\_\_\_\_  
 N° Resolución si es Gran Contribuyente \_\_\_\_\_ Fecha \_\_\_\_\_

Sector Empresarial Tipo de Empresa

Comunicaciones  Agrícola  Energetico / Minero  Industrial  Privada  Otra   
 Manufacturero  Comercial  Financiero  Servicios  Publica  Cual? \_\_\_\_\_

**Apéndice B.** Reporte de transito de retroexcavadoras

 <b>Aladdin Cargo S.A.</b> Le llevamos y traemos el mundo		<b>ALADDIN CARGO</b> NIT. 830134574-2 BOGOTA Dirección: Av. Calle 26 No. 85D-55 C.C. Dorado Plaza L-233-234 - Teléfono: 7424700		GESTRANS.NET Página 1 de 2 		
Estado: EN TRANSITO		SEGUIMIENTO VEHÍCULOS No. 1014158		Fecha / Hora Reporte 23/12/2014 / 16:04		
FUNCIONARIO: JOHANNA CRISTINA TORRES VILLANUEVA		No. ORDEN				
<b>INFORMACIÓN DEL DESPACHO</b>						
Fecha	22/12/2014	CCS MAQUINARIA Y EQUIPOS SAS	DO Remesa	Retroexcavadora		
Tipo de Servicio	SENCILLO	Contenedor	Retroexcavadora - (NO APLICA)	Movimiento Bodega		
<b>INFORMACIÓN DEL VEHÍCULO</b>						
Conductor	GERSON DANILO AFRICANO GUZMAN		Oficina	FONTIBON		
Manifiesto	29302	Remesa	233228	Placa	UFY139	
<b>REMITENTE</b>						
Nombre	CCS MAQUINARIA Y EQUIPOS SAS		Ciudad	BUCARAMANGA		
Dirección	cl 36 13 48 of 401 13 brr CENTRO					
<b>DESTINATARIOS E INFORMACIÓN DE MERCANCIA</b>						
Nombre	Dirección	Ciudad	Producto	Peso	Cantidad	Empaque
Sebastián Puerto	Combita, vía Sogamoso	TUNJA	MAQUINARIA	8.000	1	
<b>Reporte del Vehículo</b>						
BOGOTA - TUNJA		150 Kms	3 Horas	Hora Salida	22:12	Hora Llegada 1:12
Fecha - Hora	Ubicación	Novedad		Observaciones		
23/12/2014 10:17	BOGOTA	Inicio Recorrido - (No Aplica)		INICIANDO RUTA		
23/12/2014 12:22	Gachancipá, Cundinamarca	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD		
23/12/2014 14:20	LLEGANDO AL PUENTE DE BOYACA	Durante Recorrido - Sin Novedad				

*Apéndice C. Reporte de transito de motoniveladoras*



**ALADDIN CARGO**  
**NIT. 830134574-2**  
**BOGOTÁ**  
 Dirección: Av. Calle 26 No. 85D-55 C.C. Dorado Plaza L-233-234 - Teléfono: 7424700



**Estado: EN TRANSITO**  
**FUNCIONARIO: AIDA IDALY DIAZ DURAN**

**SEGUIMIENTO VEHÍCULOS No. 1013533**

**Fecha / Hora Reporte**  
 22/12/2014 / 10:55

**No. ORDEN 5006391 -**

INFORMACIÓN DEL DESPACHO			
Fecha	18/12/2014	CCS MAQUINARIA Y EQUIPOS SAS	DO Remesa motoniveladora
Tipo de Servicio	CAMABAJA 3 Ejes	Contenedor motoniveladora - (NO APLICA)	Movimiento Bodega

INFORMACIÓN DEL VEHÍCULO			
Conductor	LUIS EDUARDO SUAREZ RODRIGUEZ		Oficina BARRANQUILLA
Manifiesto	29170	Remesa 232619	Placa TMU086

REMITENTE			
Nombre	CCS MAQUINARIA Y EQUIPOS SAS	Ciudad	BUCARAMANGA
Dirección	d 36 13 48 of 401 13 brr CENTRO		

DESTINATARIOS E INFORMACIÓN DE MERCANCIA						
Nombre	Dirección	Ciudad	Producto	Peso	Cantidad	Empaque
Sebastián Puerto	Combila, vía Sogamoso	TUNJA	MAQUINARIA	15.800	1	

Reporte del Vehículo	BARRANQUILLA - TUNJA POR BUCARAMANGA	860	Kms	20	Horas	Hora Salida	15:11	Hora Llegada	11:11
Fecha - Hora	Ubicación	Novedad		Observaciones					
18/12/2014 13:15	ALPOPULAR	Fin Cargue - Sin Novedad		EN ESPERA DEL ANTICIPO					
18/12/2014 16:53	PASANDO CIENAGA MAGDALENA	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD					
18/12/2014 18:48	ARACATA MAGDALENA	Durante Recorrido - (No Aplica)		PERNOCTANDO Y REINICIA MAÑANA A LAS 06:00AM					
19/12/2014 9:36	LLEGANDO A CURUMANI	Durante Recorrido - Sin Novedad							
19/12/2014 11:23	EL BURRO	Durante Recorrido - Sin Novedad							
19/12/2014 13:09	AGUACHICA	Durante Recorrido - Sin Novedad							
19/12/2014 14:48	EL AMARRILLO	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD					
19/12/2014 17:02	LLEGANDO A RIONEGRO	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD					
19/12/2014 19:03	SALIENDO DE BUCARAMANGA	Durante Recorrido - (No Aplica)		PERNOCTANDO Y REINICIA MAÑANA A LAS 06:00					
20/12/2014 8:12	ARATOCA	Durante Recorrido - Sin Novedad							
20/12/2014 10:17	SAN GIL	Durante Recorrido - Sin Novedad							
20/12/2014 12:45	LLEGANDO A SANTANA	Durante Recorrido - Sin Novedad							
20/12/2014 14:29	LLEGANDO A BARBOSA	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD					
20/12/2014 16:31	TUNJA	Antes Descargue - (No Aplica)		GURADA VEHICULO PARA ENTREGA EL DIA LUNES A LAS 07:00					
22/12/2014 7:59	TUNJA	Antes Descargue - (No Aplica)		SE VA A COMUNICAR CON EL CONTACTO PARA QUE UBICAR SITIO DE DESCARGUE					

*Apéndice D. Reporte de transito de vibrocompactador*

ALADDIN CARGO  
NIT. 830134574-2  
BOGOTA

Dirección: Av. Calle 26 No. 85D-55 C.C. Dorado Plaza L-233-234 - Teléfono: 7424700



Estado: EN TRANSITO  
FUNCIONARIO: JOHANNA CRISTINA TORRES VILLANUEVA

SEGUIMIENTO VEHICULOS No. 1013481

Fecha / Hora Reporte  
19/12/2014 / 12:35

No. ORDEN 5006281 -

INFORMACIÓN DEL DESPACHO			
Fecha	17/12/2014	CCS MAQUINARIA Y EQUIPOS SAS	DO Remesa vibrocompactador
Tipo de Servicio	SENCILLO	Contenedor vibrocompactado - (NO APLICA)	Movimiento Bodega
INFORMACIÓN DEL VEHÍCULO			
Conductor	Orlando Cardenas Alba		Oficina BARRANQUILLA
Manifiesto	29155	Remesa 232568	Placa SOA877

REMITENTE			
Nombre	CCS MAQUINARIA Y EQUIPOS SAS	Ciudad	BUCARAMANGA
Dirección	cl 36 13 48 of 401 13 brr CENTRO		

DESTINARIOS E INFORMACIÓN DE MERCANCIA						
Nombre	Dirección	Ciudad	Producto	Peso	Cantidad	Empaque
Sebastián Puerto	Combita, vía Sogamoso	TUNJA	MAQUINARIA	8.000	1	

Reporte del Vehículo	BARRANQUILLA - TUNJA POR BUCARAMANGA	860	Kms	20	Horas	Hora Salida	21:09	Hora Llegada	17:09
Fecha - Hora	Ubicación	Novedad		Observaciones					
18/12/2014 8:30	LLEGANDO A COPEY	Durante Recorrido - Sin Novedad							
18/12/2014 10:20	SAN ROQUE	Durante Recorrido - Sin Novedad							
18/12/2014 12:43	LLEGANDO A PAILITAS	Durante Recorrido - Sin Novedad							
18/12/2014 14:15	AGUACHICA CESAR	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD					
18/12/2014 16:22	ADELANTE DE SAN MARTIN CESAR	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD					
18/12/2014 18:20	PASANDO EL PLAYON	Durante Recorrido - (No Aplica)		SIN NOVEDAD					
18/12/2014 20:46	LOS CUROS	Durante Recorrido - (No Aplica)		CENANDO SIN NOVEDAD SE LE INFOEMA DE LA VIA LIBRE					
19/12/2014 12:34	TUNJA	Fin Descargue - Sin Novedad		DESCARGO SIN NOVEDAD					