

Información Importante

La Universidad Santo Tomás, informa que el(los) autor(es) ha(n) autorizado a usuarios internos y externos de la institución a consultar el contenido de este documento a través del Catálogo en línea de la Biblioteca y el Repositorio Institucional en la página Web de la Biblioteca, así como en las redes de información del país y del exterior con las cuales tenga convenio la Universidad.

Se permite la consulta a los usuarios interesados en el contenido de este documento, para todos los usos que tengan **finalidad académica**, nunca para usos comerciales, siempre y cuando mediante la correspondiente cita bibliográfica se le dé crédito al trabajo de grado y a su autor.

De conformidad con lo establecido en el Artículo 30 de la Ley 23 de 1982 y el artículo 11 de la Decisión Andina 351 de 1993, la Universidad Santo Tomás informa que “los derechos morales sobre documento son propiedad de los autores, los cuales son irrenunciables, imprescriptibles, inembargables e inalienables.”

**Bibliotecas Bucaramanga
Universidad Santo Tomás**

Efecto de las relaciones diplomáticas y políticas de Colombia – Venezuela en sus flujos comerciales para el periodo 2002-2013 y análisis regional para Santander

Krisley Jaramillo Andrioly

Trabajo de Grado presentado como requisito para obtener el título de Economista

Director:

Diana Carolina Páez Ardila

Economista

Universidad Santo Tomas Bucaramanga

División de Ciencias Económicas

Facultad de Economía

2014

Dedicatoria

Con todo mi amor y agradecimiento a mis madres, a mi abuela que durante el tiempo que vivió dejó las enseñanzas más grandes en mi vida y a mi madre que con todo su sacrificio y sufrimiento me sacó adelante.

Rocio y Cristina (Q.E.P.D)

Agradecimientos

Son muchas a las personas que debo agradecer a Dios en especial, a mis amigos por alentarme a terminar mi tesis pronto; pero sobre todo a mi directora de Tesis por su paciencia, sabiduría y por guiarme en el camino correcto para hacer un excelente trabajo.

Tabla de Contenido

Introducción.....	9
1. Efecto de las relaciones diplomáticas y políticas de Colombia – Venezuela en sus flujos comerciales para el periodo 2002-2013 y análisis regional para Santander.....	12
1.1 Definición del problema	12
1.2 Formulación del problema.	16
1.3 Justificación	16
1.4 Objetivos.....	20
1.4.1 Objetivo general.	20
1.4.2 Objetivos específicos.....	20
2. Marco Referencial	21
2.1Marco Teórico.....	21
2.1.1Teoría del idealismo	21
2.1.2Teoría del realismo.....	22
2.1.3 Teoría de la interdependencia.	24
2.1.4 Teoría naciente del constructivismo.....	26
2.1.5 Teoría de interdependencia compleja.....	27
2.1.6 Teoría marxista.....	29
2.2Estado del arte.....	30
2.2.1 Factores que inciden en los flujos comerciales entre países	30
3. Metodología.....	42
4. Características de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela	43
4.1 Evolución histórica de las relaciones diplomáticas	43
4.2 Momentos críticos en las relaciones diplomáticas de los dos países	48

	6
4.2.1 Periodo 2002-2003.	48
4.2.2 Periodo crítico 1: captura de Granda 2004 -2005.	49
4.2.3Periodo crítico2: Muerte de Raúl Reyes en territorio ecuatoriano 2007-2008.	49
4.2.4 Periodo crítico3: Bases militares 2009-2010.	50
4.2.5 Periodo crítico4: Denuncias ante la OEA2010-2011	51
4.2.6Periodo crítico5: Muerte de Hugo Chávez. 2013.....	53
5. Evolución de los flujos comerciales entreColombia y Venezuela	54
5.1 Comportamiento de las exportaciones	54
6. Consecuencias de las relaciones políticas con Venezuela sobre los flujos comerciales de Santander	60
7.Conclusiones.....	¡Error! Marcador no definido.
8. Referencias Bibliografía	73

Glosario

Política exterior

Herramienta con la cual los países manejan sus relaciones con otros países de la manera más conveniente para la nación y le dé resultados positivos.

Diplomacia

Es la ciencia que se enfoca en el estudio de la relación de un país con otro.

Relaciones bilaterales

Disciplina que se encarga del estudio de asuntos extranjeros económicos, comerciales y jurídicos entre otros.

Balanza comercial

Es el saldo que queda como resultado de la diferencia entre las exportaciones e importaciones de un país.

Resumen

Se da inicio realizando una revisión teórica con el fin de conocer cuál de estas teorías de política exterior es la que se viene implementando en el manejo de las relaciones entre estos dos países; así mismo se examinó investigaciones semejantes con el fin de identificar qué aspectos se tuvieron en cuenta en dichos estudios y a qué resultados llegaron buscando tener una base para la realización de esta investigación.

Se continuó con la caracterización de las relaciones diplomáticas entre Venezuela y Colombia donde se podrá observar cada uno de los periodos de conflictos críticos por los que pasaron estos países y que consecuencias generaron estos durante el periodo de estudio; luego se analizó la evolución de los flujos comerciales entre estos socios donde se revisaron las cifras obtenidas en cada año de exportaciones, importaciones, productos y como se vieron afectadas por los conflictos.

Finalmente se analizó los flujos comerciales entre Santander y Venezuela y cuáles fueron las consecuencias que sufrió el comercio entre estos dos socios como resultado de los conflictos que enfrentaron las naciones.

Listado de Graficas

Gráfica 1. Gráfica 1ecimiento de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela	13
Gráfica 2.Tasa de desempleo de Santander (%)	16
Gráfica 3.Dinámica comercial Colombia – Venezuela	57
Gráfica 4.Cuota de participacion de Venezuela en las exportaciones - importaciones totales de Colombia.....	58
Gráfica 5.Crecimiento del PIB Colombia y Venezuela (%).....	59
Gráfica 6. Crecimiento de las exportaciones de Santander	60
Gráfica 7. Crecimiento de las Exportaciones de Santander hacia Venezuela	61
Gráfica 8. Cuota de Participación de Venezuela en las exportaciones de Santander	62
Gráfica 9. Crecimiento de las Importaciones de Santander hacia Venezuela	65
Gráfica 10. Cuota participación de Venezuela en las Importaciones de Santander	66
Gráfica 11.Crecimiento de la Balanza Comercial entre Santander y Venezuela	68
Gráfica 12.Balanza Comercial Santander y Venezuela. Millones de usd FOB	69

Listado de tablas

Tabla 1 .Empresas canceladas en Santander 2002 a 2013.....	15
Tabla 2.Cuota de participación de los países destino de las exportaciones colombianas	55
Tabla 3. Cuota de participacion de los pricipales productos exportados de Colombia hacia Venezuela	55
Tabla 4.Cuota de participacion de los pricipales productos Importados de Colombia desde Venezuela	56
Tabla 5.Cuota de participación de los países destino de las Exportaciones Santandereanas	63
Tabla 6.Cuota de Participación de los principales productos exportados de Santander hacia Venezuela.	64
Tabla 7.Cuota de participación de los países destino de las importaciones Santandereanas	67

Listado de Cuadros

Cuadro 1. Acuerdos Comerciales entre Colombia y Venezuela	47
---	----

Introducción

Este trabajo se realiza con la intención de analizar los efectos que generan las relaciones políticas entre Colombia y Venezuela en sus flujos comerciales para el periodo de 2002 a 2013 y análisis regional para Santander. Es de vital importancia para el comercio bilateral entre estos países que se analice esta problemática ya que ha causado diversas implicaciones en la economía y comercio de estas naciones y es realmente importante que se estudie para que se busquen alternativas de resolución de conflictos diplomáticos sin que estos afecten otros ámbitos de la economía.

El origen del comercio internacional se dio con la necesidad de satisfacer necesidades a partir de las ventajas comparativas de los países concepto desarrollado por David Ricardo en el año 1817; con anterioridad se han realizado estudios que han demostrado que un país sin comercio es un país sin desarrollo por lo que se hace evidente la relación que tienen el crecimiento económico de una país con la liberalización del comercio por lo que es fundamental una buena relación diplomática entre países para poder llevar un flujo comercial prospero que genere crecimiento económico.

La teoría económica muestra varios enfoques del manejo de la política exterior como la corriente realista, constructivista, interdependencia, idealismo, marismo, interdependencia compleja entre otras con el fin de conocer en cuales de estas corrientes se basa el manejo de la política exterior de Venezuela y Colombia.

Se tomaron en cuenta varias investigaciones donde se buscaba mostrar la importancia del comercio entre países y la relación con el manejo de la política exterior y el efecto que estas generan cuando entran en conflicto; en estos estudios se utilizó el modelo gravitacional que busca explicar porque está dado el comercio entre las naciones donde se habla de variables que influyen en el comercio como la distancia, el idioma, si tienen tratados, entre otros; así mismo también se referencia trabajos enfocados en el análisis del comercio de Santander con la intención de conocer cómo afecta al departamento las crisis diplomáticas del país.

Es importante relacionar las cifras de los flujos comerciales obtenidas en cada uno de los años del periodo de estudio con los periodos críticos de las relaciones diplomáticas para poder dar respuesta a la problemática planteada y poder conocer cuáles son las consecuencias que todos estas discrepancias generan o si definitivamente lo que pase entre los gobiernos no afecta al comercio y este presenta un comportamiento normal.

Es importante analizar cuáles fueron los causantes de cada momento de crisis para poder evidenciar que era lo que estaba sucediendo entre los gobiernos y porque afecto o no afecto los flujos comerciales de Colombia y Venezuela; por lo que se especificaran cada periodo crítico entre las dos naciones.

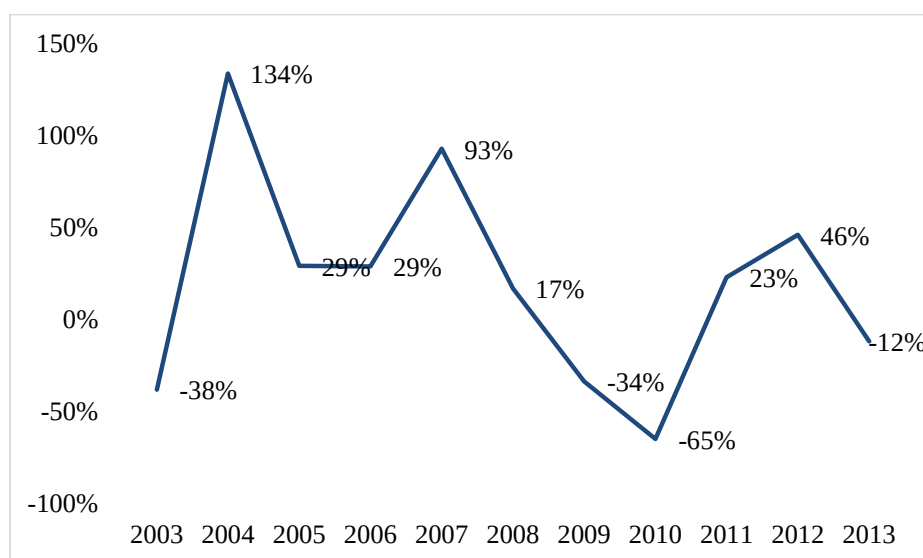
1. Efecto de las relaciones diplomáticas y políticas de Colombia – Venezuela en sus flujos comerciales para el periodo 2002-2013 y análisis regional para Santander

1.1 Definición del problema

A través de la historia Colombia y Venezuela han compartido una fuerte relación con distintas coyunturas, estos países vecinos han tenido que luchar juntos en diversos acontecimientos históricos como lo es la conquista española; pero también han tenido diferencias como en la Guerra de 1000 días en la cual luchaban por territorios; pero dichos conflictos y luchas no han quedado en el pasado si no que se han venido presentando en los años actuales. Es importante conocer el carácter histórico de la relación de estos dos países porque quizá esto explicaría el comportamiento pasado, presente y futuro de sus flujos de comercio.

Estos países guardan una interrelación no solo en el manejo de su política y economía sino también en su geografía, en lo social y cultural. Su ubicación estratégica los hace socios comerciales por defecto; **están estrecha** su interrelación que ni sus ideologías políticas muy diversas han logrado sucumbir el intercambio entre ellos gracias a las paridades de sus productos y como se pueden proveer uno de otro; pero sus diferencias si han logrado disminuirlos.

La cercanía de estos países los ha llevado a realizar proyectos en conjunto con el fin de satisfacer necesidades mutuas, Venezuela ha sido uno de los socios comerciales más importantes de Colombia ya que a través de los años representa una cuota importante en las exportaciones colombianas, sin embargo las relaciones políticas han incidido de forma directa lo que generó en una menor cuota de participación en las exportaciones totales en los últimos años. Para el 2002 las exportaciones hacia este país fueron de 1.122.152 millones de dólares representando un 9.4% de las exportaciones, dicha cuota cayó a 5.3% en el año 2003; en los años siguientes las exportaciones siguieron un patrón de crecimiento hasta el año 2010 donde nuevamente presentaron una disminución en términos porcentuales, 3,6%. Para el 2012 alcanzaron un 4.2 p.p de participación.

Gráfica 1. Crecimiento de las exportaciones de Colombia hacia Venezuela

Fuente: Elaboración propia con datos de(Trade Map, 2014)– DIAN

Para el año 2008 las importaciones de productos venezolanos disminuyeron 10.8% pero la exportaciones aumentaron un 16.9% y este año Venezuela fue el país con el mayor superávit en la balanza comercial con un valor de US 4.951 millones; por el contrario para el 2013 ni siquiera entra en el ranking de los 10 principales socios comerciales presentando una disminución de importaciones en un 47.4% pasaron de 43.8 millones de dólares en 2012 a 21.4 millones(DANE, 2014) .

Otro de los factores de similitud entre estos países son las condiciones geográficas y socioculturales como la frontera alrededor de todo el país, el mismo idioma, la colonización por españoles, gobernados por virreinos. Con la enorme fluctuación de sus relaciones diplomáticas esto ha cambiado ya que los conflictos de estos dos países han crecido y sus políticas comerciales han tomado rumbos diferentes; Colombia ha practicado una política expansionista hacia nuevos mercados y socios comerciales dentro de los que se destaca para el año 2013 Estados Unidos con una cuota en las exportaciones colombianas de 31.4%, la Unión Europea 15.7%,China que ha tomado más importancia con un 8.7%, Panamá e India con un 5.7%y 5.1 %, respectivamente.(Ministerio de Industria, Comercio y Turismo – MCIT-, 2013). Por el contrario, Venezuela ha decidido implementar una política

proteccionista imponiendo barreras al comercio y cerrando cada vez más sus mercados causando desequilibrios económicos e incertidumbre para los inversionistas.

A partir del año 2005 Colombia y Venezuela inician una serie de contradicciones de carácter político que **generaron cambios** en el manejo de la política comercial, la captura de Rodrigo Granda en terreno Venezolano causó molestia al presidente Hugo Chaves el cual decretó la suspensión de las relaciones con Colombia, luego, para el año 2007 el presidente de Colombia en ese momento, Álvaro Uribe, dio por terminada la participación del gobierno venezolano en la mediación para la liberación de algunos secuestrados colombianos; para el siguiente año los conflictos diplomáticos llegaron a su punto más alto debido al bombardeo realizado por Colombia a un campamento **de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia –FARC-** ubicado en Ecuador donde murió uno sus cabecillas más importantes, Raúl Reyes. El gobierno de Venezuela tomó medidas en contra de Colombia; otro componente adicional fue información sobre armamento en poder de las FARC que había sido adquirido por Venezuela así mismo salió a la luz un acuerdo firmado entre EE.UU y Colombia para el uso de siete bases militares de Estados Unidos en Colombia(Guzmán, 2010).

Al relacionar los periodos de conflicto con cifras económicas para las regiones fronterizas de Colombia se encontró una relación directa, a mayor conflicto mayores tasas de desempleo por ejemplo las regiones fronterizas como Arauca, Norte de Santander y La Guajira presentaron altos índices de desempleo para el año 2013 del 14.9%, 12.9% y 9.3% respectivamente(DANE, 2014); los conflictos políticos afectaron los pagos a las exportaciones que realizaban hacia el país vecino por lo que muchos empresarios decidieron dejar de negociar con Venezuela ya que este país fue perdiendo credibilidad en el mercado.(Guzmán, 2010).

Igualmente, uno de los departamentos que se vio afectado por las continuas crisis diplomáticas vividas en los últimos años entre estos países fue Santander; ya que este departamento tiene relaciones comerciales muy estrechas con Venezuela, siendo el principal destino de sus exportaciones (Cámara de Comercio de Bucaramanga, 2014), para el año 2002, el 3,4% de las exportaciones Santandereanas tuvieron como destino Venezuela correspondientes a 17.549 millones de dólares. En el 2005 representó el 17% del total

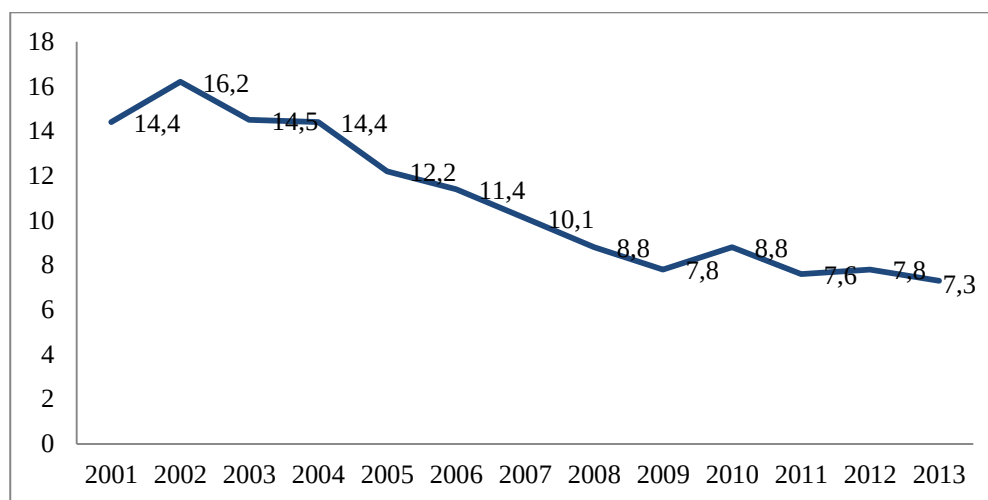
exportado alcanzando una cifra de 54.633 millones de dólares, en 2011 resultado de los conflictos previamente mencionados la cuota se redujo a un 4% de participación con un monto de 23.757 millones de y para el final del periodo de estudio en 2013 las exportaciones representaron el 11%; la tendencia a la baja fue debido a la inestabilidad de las relaciones diplomáticas de Colombia y Venezuela lo que ha causado pérdida de confianza de los empresarios santandereanos. Así mismo en el periodo de estudio también se puede evidenciar que el crecimiento de la industria Santandereana ha venido progresando poco a poco pero aun no es la principal fuente de crecimiento del departamento además se puede observar que en el periodo analizado la industria se vio afectada en los momentos de crisis ya que la cifras más grandes de cierre de empresas se presentan en los años de mayor crisis 2004 a 2006 como se muestra en la tabla 1.

Tabla 1 Empresas canceladas en Santander 2002 a 2013

AÑO	CANTIDAD
2002	3774
2003	4518
2004	4297
2005	4276
2006	3550
2007	2912
2008	2899
2009	2832
2010	2466
2011	2314
2012	2316
2013	1514

Fuente: Elaboración propia con datos de la Cámara de Comercio de Bucaramanga

Gráfica 1. Tasa de desempleo de Santander (%)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Cámara de Comercio de Bucaramanga

Luego de lo anterior es de vital importancia el estudio de esta problemática con el fin de analizar la relación que tiene la diplomacia frente a los flujos comerciales entre estos dos países hermanos.

1.2 Formulación del problema.

¿Qué efectos tienen las relaciones políticas de Colombia y Venezuela en el comportamiento de sus flujos comerciales?

¿Qué efectos tienen las relaciones políticas de Colombia y Venezuela en el comportamiento de los flujos comerciales de Santander hacia el país vecino?

1.3 Justificación

Durante el transcurso de los años las relaciones internacionales han tomado mayor importancia para las naciones, en el caso de Colombia y para el periodo de análisis del 2002 – 2013 los planes de desarrollo de los gobiernos presentaron distintos enfoques de sus relaciones internacionales; el plan de desarrollo “Hacia un Estado Comunitario” del año 2002 (DNP, 2002) del Presidente Álvaro Uribe Vélez expone la política exterior como una responsabilidad compartida entre países y su prioridad son los asuntos para la solución del problema de las drogas y delitos relacionados; en cuanto a las relaciones internacionales busca el fortalecimiento de estas con los países vecinos y sus socios estratégicos como lo son Estados Unidos, Unión Europea y Asia -Pacífico; en cuanto a los países

latinoamericanos busca el fortalecimiento de programas de seguridad fronteriza, desarrollo integral y fortalecimiento de espacios de diálogo. El enfoque principal de las relaciones internacionales de este plan de desarrollo es el fortalecimiento de la seguridad.

Para el siguiente mandato del presidente Álvaro Uribe presento el plan de desarrollo “Estado Comunitario: Desarrollo para Todos” (DNP, 2006) el enfoque que se le dio a la política exterior fue el mismo del plan anterior, donde el principal propósito de la integración es buscar la solución al problema del narcotráfico y el fortalecimiento de la seguridad nacional. Finalmente, en el periodo del gobierno actual 2010 del presidente Juan Manuel Santos con su plan de desarrollo “Prosperidad para todos” (DNP, 2010) en donde se planteó la intensificación y el re direccionamiento de las relaciones internacionales para consolidar la inserción de Colombia en el Mundo donde buscan ser un gobierno de tercera vía, es decir, “el mercado hasta donde sea posible y el Estado a donde sea necesario”(DNP, 2010) y establecer estrategias para la generación de crecimiento económico a través de la inserción a nuevos mercados mediante al dinamización de la política internacional como lo expone el plan. Todo lo anterior muestra como las relaciones internacionales se convierten en un punto de importancia para los países y su desarrollo por lo que es de vital importancia realizar estudios que expliquen dicha influencia.

El análisis de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela son de vital importancia ya que el comportamiento de sus relaciones genera no solo conflictos políticos sino que también origina repercusiones en otros factores como lo es su balanza comercial, economía, sociedad, empleo entre otros.

El origen del comercio internacional se dio con la necesidad de satisfacer necesidades a partir de las ventajas comparativas de los países concepto desarrollado por David Ricardo en el año 1817, pero fue evolucionando y en la actualidad, las relaciones internacionales no se limitan a las transacciones de bienes y servicios, se añaden componentes tales como el político, el cultural, tecnológico, entre otros.

En el análisis económico se ha evidenciado que los países con libre comercio y economías abiertas cuentan con mayor crecimiento económico por lo que las relaciones y el

comercio internacional entre países bien manejado es indispensable para el crecimiento económico de un país como lo expone en su artículo(Bekerman & Rikap, 2010)

No hay en el mundo un país que tenga la capacidad de autoabastecerse y que no necesite de la ayuda y acompañamiento de los demás países; aun las naciones más ricas y poderosas tienen la necesidad de adquirir bienes y servicios de naciones pobres; la distribución geográfica de los países hace necesario el intercambio comercial.

De igual forma es significativo tener en cuenta que la globalización es un factor que ha convertido las relaciones y el comercio internacional en un blanco vulnerable ante cualquier acontecimiento y de rápido acceso a ellas; esto quiere decir que cualquier decisión que tome un país ya sea una política proteccionista o de libre comercio es conocida por todo el mundo en cuestión de segundos y las reacciones que genere dicha decisión tendrá repercusiones económicas, comerciales, diplomáticas, sociales en los demás países; lo anterior demuestra que globalización le exige a los países tener puentes de comunicación entre si y mantener en equilibrio sus relaciones bilaterales con el fin de no causarse daños involuntarios.(Pierre, 2001)

Hace cinco años atrás Venezuela encabezaba las lista de socios comerciales de Colombia presentando grandes superávits pero con el pasar de los años y debido al desequilibrio constante de sus relaciones bilaterales en cuanto a lo diplomático sus flujos comerciales se han visto afectados; sus relaciones han pasado por cierres de fronteras, corte de relaciones, señalamiento y acusaciones de un país a otro como enemigos y no como países hermanos, han llegado a firmar acuerdos con el fin de mejorar sus intercambios. Como se expone en el estudio realizado por el Banco de la República, Comercio Colombo - Venezolano su características y evolución en donde exponen la importancia de tener buenas relaciones entre estos países, fue en 1991 cuando se impulsó una zona de libre comercio pero a pesar de que este acuerdo sigue vigente, Venezuela ha impuesto restricciones al comercio y como la fluctuación de dichas relaciones han afectado su comercio (Esgerra, Uribe, Acosta, & Gonzales, 2010)

Es trascendental para el futuro de los flujos de comercio entre estos dos países buscar alternativas y llevar a cabo estudios con el fin de encontrar herramientas que

incentiven los intercambios comerciales y así Venezuela pueda a retomar el camino que tenía en años anteriores como uno de los socios más importantes de Colombia.

Actualmente, Venezuela está pasando por un conflicto interno, problemas de desabastecimiento, delincuencia y violencia lo que afecta al país internamente pero genera repercusiones en sus socios comerciales ya que somos países vecinos por lo que el país bolivariano debe buscar alternativas para el mejoramiento de sus relaciones diplomáticas con el fin de encontrar apoyo en otras naciones.

Específicamente en el caso de Santander es de vital importancia el análisis de cómo las relaciones de estos dos países han afectado los flujos de comercio del departamento y Venezuela ya que este último ha sido uno de los principales destinos de las exportaciones santandereanas durante mucho tiempo; ya que en años anteriores como 2001,2004,2007,2008,2009 se ubicó como el principal socio comercial del departamento; sin embargo a partir del 2010 y debido a los continuos desequilibrios diplomáticos ha perdido protagonismos como se evidencia en la tabla 5 y ha obligado al departamento a diversificar los mercados de sus productos buscando nuevos socios como Ecuador, México y España; debido a que durante los momentos de conflictos Santander se vio seriamente afectado porque los empresarios Venezolano no cumplieron con los pagos acordados por las ventas realizadas, y cuando se firmaron los acuerdos de pagos luego de la crisis por la que atravesaron los dos países; solo las grandes empresas recibieron sus beneficios mientras las pequeñas y medianas empresas no recibieron su dinero causando cierre de empresas y pérdida de confianza en el mercado vecino.

Es por esto que las relaciones bilaterales son uno de los pilares para el equilibrio, bienestar y desarrollo económico de las naciones, si no funcionan de forma adecuada se genera inseguridad y pérdida de credibilidad para futuros negocios (Londoño & Pimiento, 1997).

1.4 Objetivos

1.4.1 Objetivo general.

Analizar los efectos que generan las relaciones políticas entre Colombia y Venezuela en sus flujos comerciales para el periodo 2002 a 2013.

1.4.2 Objetivos específicos.

- Caracterizar el comportamiento de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela
- Analizar la evolución de los flujos comerciales entre los dos países
- Identificar las consecuencias de las relaciones políticas con Venezuela sobre los flujos comerciales de Santander.

2. Marco Referencial

2.1Marco Teórico.

El manejo de la política exterior de los países es basado en diversas teorías y la estructura de esta política comercial en cada país se enfoca en distintas variables que está conformada por 5 condiciones como lo son la idiosincrasia, funcionales, burocráticas, sociales y sistemáticas.

En las que la idiosincrasia tiene que ver con la particularidad individual de los encargados de tomar las decisiones ya que las acciones psicológicas de los líderes influyen en los resultados de la política, la variable funcional consiste en las tareas y conductas que debe seguir el funcionario según el papel que ocupe, la variable burocrática por otro lado trata de la estructura formal y el proceso que se debe seguir en el momento de tomar decisiones y su efecto sobre la política exterior, la variable social habla de los propiedades tangibles e intangibles que intervienen en los resultados en cuanto a la política exterior de los países. (Geográficos, históricos, poblacionales, políticos y económicos entre otros), en la variable sistemática se aduce a factores externos de los países y a la influencia del manejo de la política exterior de otros países y de organizaciones internacionales.

Alguna de las teorías que pretenden explicar el manejo adecuado de la política exterior es por ejemplo la teoría de **idealismo, teoría** del realismo, teoría de la interdependencia, teoría naciente del constructivismo, teoría de la interdependencia compleja y el marxismo las cuales se resumen en el documento política exterior estrategia para Colombia del autor Carlos Andrés Palomeque Romero y la influencia de Estados Unidos en la relación México-Cuba de la autoría de (Ramírez G. , 2010)

2.1.1Teoría del idealismo

El idealismo es el primer enfoque de política exterior e inicio a tomar relevancia después de la primera guerra mundial, ya que surge la necesidad de buscar la paz en las relaciones

internacionales por medio de instituciones internacionales las cuales se crearon con el fin de mantener la paz.

Este enfoque ha desarrollado cuatro vertientes como lo es idealismo sociológico que considera que las naciones no son los únicos entes de las relaciones internacionales si no también los organismos internacionales, el idealismo institucional que expone que los organismos internacionales son de gran beneficio para el manejo de las relaciones exteriores, el idealismo republicano que se enfoca en que la democracia es más patriótica que cualquier otro sistema político y afirma que la cooperación internacional es la mejor herramienta para la paz entre naciones e idealismo de interdependencia el cual argumenta que entre los estados existe dependencia.

Sin embargo el idealismo en general tiene puntos en común con los son la confianza en la naturaleza humana y quienes tienen intereses complementarios sin diferencias; en busca de la moralidad y raciocinio. Es decir que según esta teoría la política exterior se maneja en un contexto de buena fe y cooperación.

2.1.2 Teoría del realismo

Según (Ramírez G. , 2010) los autores Keohane & Nye, 1997 identificaron los supuestos principales de la teoría del realismo desde las siguientes afirmaciones 1) prevalece una jerarquía en disputas de política internacional según la cual existe una política formada por argumentos de defensa y seguridad y a la cual está sujeta la política económica. 2) los estados son los actores del sistema global. 3) la fuerza militar es una herramienta efectiva y que profundiza la disponibilidad en la búsqueda de objetivos de política exterior y es la real fuente determinante de poder de los distintos actores.

Por otro lado según (Palomeque, 2005) Hobbes (1996) argumentó que en cuanto a la relaciones internacionales se encuentra en una constante disputa de poder, escaso de

valores, por lo que este considera que los convenios sin la espada son meras palabras que carecen de fuerza para generar seguridad lo que se puede interpretar en esta expresión es que los acuerdos sin poder militar posiblemente no se lleven a cabo.

Esta teoría se estableció por medio de investigaciones de los fenómenos y estudios académicos sobre las relaciones internacionales que vieron su origen a partir de la posguerra en la cual Estados Unidos fue al rescate de Europa, el manejo de la política exterior se fundamentó en el que estaba utilizando USA en ese momento; las teorías y modelos se crearon en torno a las necesidades del gobierno y de la coyuntura.

Los autores realistas han buscado acabar con esa idea equivocada bélica que le han atribuido a su teoría, ellos exponen que existe otras variables de fortaleza interna que son los recursos físicos, económicos e institucionales que le facilita a cada país tener otra variedad de influencia y presiones basadas en el poder que se deriva de su posición frente a los demás países. Ellos también exponen que la inexistencia de regulación y control hacen cada vez más competitivas, agresivas y conflictivas las relaciones entre países, además hacen que la supervivencia de cada país dependa de sus capacidades y recursos a la hora de protegerse de otro más fuerte.

El pensamiento realista de un mundo dividido; entre potencias luchando por el poder absoluto, en el cual se incluyen los países más pequeños en donde el fin era la lucha por la paz y seguridad se desvaneció cuando finalizó la guerra fría y la aparición de la globalización.

La definición de poder de los realistas como un fin en sí mismo y no como medio de supremacía ha causado distorsiones que afectan el enfoque realista y aunque los autores han logrado redefinir o describir la política internacional como un proceso de entendimiento, colaboración y ayuda al más desprotegido, las situaciones de conflicto y asuntos de defensa y seguridad que sobresalen cíclicamente en exteriores del gobierno y confirman y dan pie para un renovado modelo realista.

2.1.3 Teoría de la interdependencia.

La teoría de interdependencia surge como respuesta de la incapacidad del realismo de explicar los diferentes y nuevos aspectos de las relaciones internacionales actuales a partir del inicio de la globalización como la protección del medio ambiente, el intercambio internacional, las telecomunicaciones, el control de flujos financieros entre otros.

La dinámica global actual es indefinida en la que las relaciones de poder están encubiertas, los países tienen deudas externas, se aplican medidas fitosanitarias, proteccionismo entre otros factores determinantes de la política exterior de los países, dentro de la nueva dinámica global se habla demasiado de la seguridad nacional que es sobresaliente para la teoría realista.

Los autores interdependientes identificaron muchos conflictos de intereses y el potencial estado de guerra en que vivían los estados que era la fundamentación de la teoría realista y han dejado esto atrás.

En la cual resulto una teoría del equilibrio del poder con la que analizar en parte los problemas de interdependencia económica, política y ecológica. “La interdependencia afecta la política mundial y el comportamiento de los estados, pero las acciones estatales también afectan los modelos de interdependencia. Al crear y aceptar procedimientos, normas e instituciones para ciertas clases de actividades, los gobiernos regulan y controlan las relaciones transnacionales según expresó Keohane & Nye (Ramírez G. , 2010).¹

La transformación que han tenido los actores que se mueven en la estructura de las relaciones mundiales adquieren importancia en el papel que juegan los actores independientes del estado, como corporaciones multinacionales, las organizaciones no

¹Guadalupe Ramírez Rodríguez, la influencia de Estado Unidos en las relaciones México- Cuba, 2010, Oxaca- México, http://www.umar.mx/tesis_HX/TESIS_UMAR_HUATULCO/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI.pdf

gubernamentales, los organismos financieros entre otros que le han dado giro a la agenda de política internacional hacia otros enfoques. Se exhiben como un elemento para hacer que la sociedad civil reaccione ante lineamientos en respuesta a problemáticas como pobreza, violencia, injusticia social y coyunturas ilegales entre otras.

Los teóricos interdependientes critican el pensamiento marxista en su enfoque de las relaciones internacionales y establecieron algunas variaciones:

- La concepción del estado racional, unitario, excluyente y centralista del estado – nación definido por el realismo, debe tender hacia un estado desarticulado con alta incidencia de los agentes y de otra serie de relaciones y vinculaciones en donde el estado no sea el eje determinante.
- El estado para la definición de sus relaciones internacionales está compuesta por elementos externos e internos que se influyen mutuamente; los representantes políticos y sociales de diferente orden participan e influyen en las determinaciones y decisiones en forma destacada y su actividad explica muchas de las situaciones estudiadas.
- En las relaciones internacionales se presentan una asociación entre la política y la economía con significado interno y lo externo, reflejándose en todos los procesos y acontecimientos de las relaciones.
- La seguridad y el factor estratégico-militar ceden su prioridad a los factores de la economía en sus diversos elementos, proporcionando una perspectiva más profunda y compleja al análisis de las relaciones internacionales.
- Los hechos del diario vivir y los procesos de decisiones de las relaciones internacionales deben ser objeto de estudio y el foco no precisamente deben ser los conflictos y de crisis en un contexto militar de seguridad. Además hay una serie de relaciones habituales en temas de producción, comercio, medio ambiente, monedas, apoyos y presiones institucionales, acuerdos y demás que deben

considerarse en los análisis académicos y en las orientaciones de los gobiernos.(Palomeque, 2005)²

Todo lo anterior demuestra que esta teoría no es la indicada para exponer el manejo de la política exterior ya que en la actualidad los procesos anteriormente nombrados en la relación de los países no afectan en la misma medida a todos los países y las decisiones que se tomen dentro de esta teoría no afectaran de la misma manera a los países.

2.1.4 Teoría naciente del constructivismo

Uno de los primero autores en hablar de la teoría del "constructivismo" fue Nicholas Onuf en 1989, en su obra *World of Our Making*(Onuf, 1989). Sin embargo, el autor más representativo de esta teoría es Alexander Wendt¹. Este autor mostró en 1987, la problemática constructivista que se basa en la constitución de las estructuras sociales y los actores de las relaciones internacionales. (Ramírez G. , 2010)⁽¹⁾

Estudia los procesos internos de los Estados y sus sociedades. En el estudio de (Ramírez G. , 2010) se habla que esta corriente se enfoca en lo social y lo filosófico y su objetivo principal son las de los problemas de identidades, así como las herramientas que utiliza la sociedad necesarias para establecer comunidades de seguridad. El constructivismo menciona que es posible compartir intereses cuando existen formas estructurales comunes entre los Estados. Es decir, que cuando existe similitud entre las bases de las estructuras internas de los Estados es posible que compartan también una similitud en la forma de pensamiento y esto ayudará a un acoplamiento de intereses. Ibíd. 19.

¹Guadalupe Ramírez Rodríguez, la influencia de Estado Unidos en las relaciones México- Cuba, 2010, Oaxaca- México, http://www.umar.mx/tesis_HX/TESIS_UMAR_HUATULCO/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI.pdf

²Carlos Andrés Palomeque, política exterior estrategia para Colombia ,2005,Bogota <http://www.javeriana.edu.co/biblos/tesis/politica/tesis16.pdf>

El constructivismo argumenta que la realidad social es el resultado de los debates sobre los valores que encierra, que son los temas que tratan los defensores de los derechos humanos y utiliza la justicia internacional. El análisis inicia recordando las principales ideas de Wendt que es la fundamentación de esta teoría. El punto principal es que la capacidad de los estados no es lo más significativo, lo más importante es que los intereses estén respaldados por sus ideas.(Ramírez G. , 2010)ibíd. 20.

Para (Ramírez G. , 2010)los intereses están por encima de las capacidades de los estados, o sea que un cambio en las ideas si efectúa un cambio en la conciencia y un cambio en los intereses; por ejemplo un cambio económico no necesariamente genera un cambio en las ideas y en los intereses..

Wendt expone que la influencia externa se debe tener en cuenta ya que un movimiento de apertura económica genera acuerdos bilaterales y multilaterales entre países. En sus propias palabras el expone que “el sistema internacional se mueve en la anarquía que es donde se lleva acabo construcción social del poder político” lo que él quiere decir que la comunidad internacional desde la ilegalidad crea el camino hacia el poder.(Ramírez G. , 2010)

Wendt también expone que se debe estudiar individualmente la identidad de las personas y el modelo económico ya que los manejos gubernamentales de la economía y los conflictos internos generan cambios en las ideas de las personas. Ibíd. 19

2.1.5 Teoría de interdependencia compleja.

La interdependencia compleja se construye con un marco teórico más extenso dentro del cual se pueden incluir las diversas formas de vínculo entre las sociedades y relaciones interestatales, transgubernamentales, transnacionales, y los efectos de los compromisos internacionales descomunales; esta teoría sirve para diferenciar muchas de las extensiones y de los ámbitos de la política mundial.

Esta teoría parece ajustarse mucho más a la coyuntura internacional y a la gran desorganización de relaciones y actores que se manejan.

Según(Palomeque, 2005) de los autores keohane y Ney (1997) la interdependencia compleja se caracteriza por:

✓ Las sociedades en sus relaciones exteriores están vinculadas por múltiples razones. Los enlaces formales e informales se muestran entre los organismos y agencias de gobierno para las relaciones exteriores entre las elites gubernamentales y no gubernamentales, bancos y corporaciones multinacionales, estos canales surgen de la flexibilidad del estado como centro unitario de las relaciones.(Palomeque, 2005)(4)

✓ Los temas de la agenda internacional no tienen un orden jerárquico para su tratamiento dentro de las diferentes agencias del gobierno que participan. Su coordinación es difícil y está influenciada por múltiples grupos de interés internos y externos. El interés militar no es prioritario y hay un grado de conflicto interno entre niveles y actores participantes, generándose costosos procesos de coordinación. La gran variedad de temas que manejen las agendas de los países en las relaciones internacionales. Los acuerdos consultivos globales y la intervención de múltiples agencias del gobierno. Ha hecho disminuir la operación de los gobiernos centrales. Ibid. 32.

✓ La fuerza militar-presión, conflicto y amenaza no es empleada por un estado contra otros de la región. Aunque sigue teniendo vigencia frente a los bloques rivales. La fuerza militar no es susceptible de ser usada para solucionar desacuerdos en muchos asuntos como los comerciales, ambientales, crediticios cuando estos se presentan entre los miembros del mismo grupo regional.Ibid.32.³

³Carlos Andrés Palomeque, política exterior estrategia para Colombia ,2005,Bogota
<http://www.javeriana.edu.co/biblos/tesis/politica/tesis16.pdf>

Estudios anteriormente realizados argumentan que el poder militar junto a otros recursos puedan garantizar la supervivencia de las naciones y es el componente central del poderío nacional. Los países más desarrollados han descartado el uso de la fuerza en sus relaciones internacionales pero sin embargo no se ha desechado la utilización de la política militar para proteger los intereses de sus naciones. Dado esto se puede evidenciar que las hipótesis militaristas de los teóricos realistas salen constantemente a la luz.

2.1.6 Teoría marxista

Karl Marx se centró en el estudio de la lucha de clases. Las relaciones internacionales desde el enfoque marxista están marcadas por la lucha entre los Estados ricos y Estados pobres del sistema internacional, en donde los primeros quieren dominar a los segundos. (Ramírez G. , 2010)(4)

Tomashevski y Arbátov sostienen que las relaciones internacionales tienen contradicciones en su misma esencia, ya que en ellas se enfrentan sistemas socioeconómicos diferentes como son el socialismo y el capitalismo”. Estos dos autores mencionan que para entender la situación en las relaciones internacionales es necesario comprender el papel de cada elemento dentro de ellas y desde la perspectiva de cada pensamiento socioeconómico. Estos elementos son los Estados, las empresas transnacionales, los organismos internacionales, entre otros. Las relaciones internacionales desde un punto de vista soviético contemplan al Estado como principal actor en donde existe la política de la lucha de clases. *Ibíd* 17.

Siguiendo esta misma línea de pensamiento, Lenin también hizo sus contribuciones para dar una orientación al estudio de las relaciones internacionales. “Lenin analizó el origen de las relaciones internacionales de su tiempo, descubrió su encadenamiento con los otros fenómenos de la vida social, mostrando, al mismo tiempo, sus rasgos específicos”. Lenin bajo la inspiración de Marx y Engels creó la teoría del imperialismo expuesta en su obra, *El imperialismo, fase superior del capitalismo* de 1916. *Ibíd* 17

En su estudio Lenin llegó a la conclusión de que el imperialismo es el capitalismo: 1) monopolista, 2) parasitario o en descomposición y 3) agonizante. De ahí que el

imperialismo sea la antesala de la revolución socialista”. En su obra Lenin establece que el capitalismo es aquella fase en donde el trabajo es explotado por el capital y los países ricos con sus grandes empresas se adentran en países pobres dominando la economía mundial.

El imperialismo según Lenin es aquella fase en donde existe una dominación de los países potencias hacia los débiles y desde este enfoque se da el estudio y comprensión de las relaciones internacionales. *Ibíd* 18.

Los marxistas estudian a las relaciones internacionales como un todo. De este modo el estudio de las relaciones internacionales se hace mediante la dialéctica constituyéndola como una totalidad. Es decir, las relaciones internacionales son vistas como aquella disciplina que estudia la realidad mundial de manera total. Dentro de este enfoque la política exterior se va a dedicar a la expansión del comunismo, mediante las ideas de una revolución por parte del proletariado. *Ibíd.*⁴

2.2 Estado del arte

2.2.1 Factores que inciden en los flujos comerciales entre países

Venezuela sale en el año 2005 de la Comunidad Andina de Naciones –CAN-, por tal razón (Alban Zapata & Chaquinga Palacios, 2009) realizaron una investigación durante el periodo 1966 a 2004 donde explican el impacto de la salida de Venezuela en el comercio de bienes de Ecuador y se divide en tres capítulos en la que los autores iniciaron contextualizando los antecedentes, la creación, evolución de la CAN como un organismo de integración en la región su crecimiento comercial y como ha sido la participación e influencia de Ecuador y Venezuela en este organismo. Luego, describen la evolución de las relaciones bilaterales entre estos países así como los principales productos que comercian entre sí. Para su análisis desarrollan un modelo gravitacional que explica los flujos de comercio basándose en el tamaño de sus economías y la distancia entre ellos. Además de

⁴Guadalupe Ramírez Rodríguez, la influencia de Estado Unidos en las relaciones México- Cuba, 2010, Oaxaca- Mexico, http://www.umar.mx/tesis_HX/TESIS_UMAR_HUATULCO/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI.pdf

las variables anteriormente mencionadas este modelo introduce variables Dummy como (idioma, fronteras, si tienen tratados bilaterales, entre otros). La ecuación base del modelo gravitacional es:

$$X_{ijt} = \beta_0 (Y_{it}) + \beta_1 (Y_{jt}) + \beta_2 (D_{ij}) + \beta_3 \text{Exp}(\beta_4 T_{ijt}) + \text{Exp}(E_{ij})$$

Donde:

X_{ijt} : es el comercio entre los países i y j en el año t

Y_{it} : es el producto (o producto per cápita) del país i en el año t

Y_{jt} : es el producto (o producto per cápita) del país j en el año t

D_{ij} es la distancia entre el país i y el país j,

T: Variables explicativas o Dummies(idioma, frontera, Moneda, conquista, etc.)

E: es el error, normalmente distribuido y con media cero.

En la teoría internacional se pueden encontrar estudios dirigidos a explicar el comportamiento de los flujos comerciales entre las diferentes naciones a través de distintos modelos económicos como lo es el modelo gravitacional de comercio a continuación se les presentaran algunos estudios con referencia a la economía internacional.

Venezuela sale en el año 2005 de la CAN, por tal razón (Alban Zapata & Chaquinga Palacios, 2009) realizan una investigación donde explican el impacto de la salida de Venezuela en el comercio de bienes de Ecuador y se divide en tres capítulos en la que los autores iniciaron contextualizando los antecedentes, la creación, evolución de la CAN como un organismo de integración en la región su crecimiento comercial y como ha sido la participación e influencia de Ecuador y Venezuela en este organismo. Luego, describen la evolución de las relaciones bilaterales entre estos países así como los principales productos que comercian entre sí. Para su análisis desarrollan un modelo gravitacional que explica los flujos de comercio basándose en el tamaño de sus economías y la distancia entre ellos. Además de las variables anteriormente mencionadas este modelo introduce variables Dummy como (idioma, fronteras, si tienen tratados bilaterales, entre otros). La ecuación base del modelo gravitacional es:

$$\ln(X_{ij}) = c + B1 \ln(Y_i) + B2 \ln(Y_j) + B3 \ln(L_i) + B4 \ln(L_j) + B5 \ln(Dist_{ij}) + E_{ij} \quad (1)$$

Donde:

X_{ij} : Valor en dólares del flujo de comercio agregado desde el país i al país j

Y_{ij} : Ingreso de i y j

L_{ij} : Población

$Dist_{ij}$: Distancia entre ambos países

E_{ij} : Terminó error que se supone se distribuye normal con $E_{ij} = 0$

Las variables que se utilizaron para el estudio fueron el PIB percapita no petrolero, Distancia y como variable Dummy escogieron la CAN. Y la ecuación que se plantearon fue la siguiente:

$$\ln(T) = \alpha + \beta \ln(Y_i) + \beta \ln(Y_j) + \beta \ln(D) + \beta \ln(X) + \epsilon_{ij}$$

- T_{ij} : es el volumen de comercio entre los países i y j
- Y_i y Y_j son respectivamente los ingresos (PIB per capita de los países i y j)
- D_{ij} es la distancia entre los principales centros económicos de i y j ,
- X_{ij} son variables ficticias (Dummies) que representan variables que estarían explicando el comercio entre los países i y j , las variables introducidas son frontera, idioma común.

- CAN_{ij} es una variable Dummy que representa la existencia o no de un área de Libre Comercio a través de un Organismo de Integración como lo es la Comunidad Andina (CAN).

- ϵ_{ij} es un término de error que se supone sigue una distribución normal, independiente e idéntica, con media cero y varianza constante; suponiendo también que las perturbaciones están mutuamente incorrelacionadas.

Luego de que se aplicara el modelo en donde los datos a estudiar son a partir de los años 1966 hasta 2004 algunos de sus resultados mostraron que el tamaño de la economía y la distancia si influyen en los flujos comerciales; en el estudio se pudo evidenciar que si el PIB de los países incrementan en 1% el comercio bilateral entre las dos naciones aumentará en un 49% lo que demuestra que tienen una relación directamente proporcional entre el comercio y el tamaño.

En cuanto a la variable distancia se pudo evidenciar que si la distancia aumenta el comercio disminuye es decir que si la distancia incrementa en 1% el comercio bilateral disminuirá 44%.

Sin embargo al incluir en la regresión la variable dummy CAN se demostró que la distancia no es una variable tan significativa debido a que los tratados o intercambios facilitan los flujos de comercio a pesar de los costos que produce la distancia, pero analizando específicamente la variable CAN el estudio de estos autores demuestra que tampoco es tan significativa.(Alban Zapata & Chaquinga Palacios, 2009)

Y finalmente en el tercer capítulo los autores expresaron sus conclusiones las cuales se resumen en las siguientes:

Que a pesar de que la balanza comercial presenta saldos negativos para Ecuador el volumen de comercio entre los países de estudio ha alcanzado en los últimos años los niveles más altos en su historia. Esto por la participación de Venezuela en la CAN.

Los organismos de integración permiten que haya más dinamismo en los mercados internacionales sin embargo no todas las economías crecen con los tratados y en algunos casos son inútiles ya que no se utilizan.

La balanza comercial entre Ecuador y Venezuela es desfavorable para el Ecuador debido a que este último no ha ampliado su oferta de exportación y además la distancia es otro factor que influye negativamente ya que Venezuela por su cercanía importa productos similares desde Colombia.

A pesar del planteamiento de su modelo los autores no pudieron determinar el porcentaje en que se afectó el comercio de bienes en el Ecuador a consecuencia de la salida de Venezuela de la CAN.

Además el efecto que se pueda producir por el abandono de Venezuela en el corto plazo no es inmediato debido a que Venezuela tiene el periodo de 5 años para la liberación de aranceles y solo hasta el 2012 podría iniciar a aplicar aranceles.

De este estudio se puede concluir que el modelo gravitacional es capaz de explicar el comportamiento de los flujos comerciales de los países.

Al analizar los flujos de comercio y los determinantes para el caso de Colombia (Jimenez & Patarriyo, 2012) y los países que conforman los CIVETS (Indonesia, Vietnam, Egipto, Turquía y Sudáfrica) y conocer qué implicaciones traería la firma de un acuerdo comercial entre estos países.

Para (Jimenez & Patarriyo, 2012) los acuerdos mejoran el bienestar de sus miembros en la medida que dicho acuerdo genere especialización y crecimiento económico, y a medida que avanza la globalización el crecimiento de los países subdesarrollados han dejado de depender de las coyunturas de las grandes economías ya que el avance que ha tenido la integración económica, política y cultural ha permitido que los países menos desarrollados aumenten su participación en el contexto internacional.

Sin embargo (Jimenez & Patarriyo, 2012) argumentan que estos países aún tienen algunas limitaciones como lo son la distancia geodésica, las barreras arancelarias, los niveles de infraestructura, la inestabilidad macroeconómica y la política que generan restricción del comercio. Por lo tanto la creación de una zona económica común generaría altas tasas de desarrollo e incrementos en la inversión extranjera directa que permitirá alcanzar un mayor bienestar para dichos socios.

El modelo que se utilizó para esta investigación fue el modelo gravitacional y presenta las siguientes ecuaciones ya que en este estudio se realizaron dos regresiones una para las exportaciones y otra para las importaciones y son:

$$(1) \quad \ln X_{ijt}: B_0 + B_1 \ln Y_{it} + B_2 \ln Y_{jt} + B_3 \ln D_{ij} + B_4 \ln TC_{it} + B_5 \ln P_{it} + E_{ijt}$$

Dónde:

X_{ij} : Valor de exportaciones del país i al país j

Y_i : PIB del país i

Y_j : PIB del país j

P_{ij} : Población del país j

D_{ij} : Distancia entre los países i y j

TC: Tipo de Cambio real.

$$(2) \quad \ln M_{ijt}: B_0 + B_1 \ln Y_{it} + B_2 \ln Y_{jt} + B_3 \ln D_{ij} + B_4 \ln TC_{it} + B_5 \ln P_{it} + E_{ijt}$$

Dónde:

X_{ij} : Valor de importaciones del país i al país j

Y_i : PIB del país i

Y_j : PIB del país j

P_{ij} : Población del país j

D_{ij} : Distancia entre los países i y j

TC: Tipo de Cambio real

Las variables que se utilizaron para este análisis fueron el PIB de Colombia y el PIB de cada uno de los países pertenecientes al IVETS, la población, distancia geodésica y el tipo de cambio real.

Luego de realizar la estimación del modelo los resultados que arrojó el estudio fueron los esperados y los que planteaba la teoría del modelo gravitacional; y las variables utilizadas presentaron significancia excepto una que fue la tasa de cambio ya que al realizar la regresión de la ecuación (2) esta variable no arrojó resultados demostrativos.

Cuando los autores realizaron la regresión de la ecuación uno de exportaciones los resultados fueron los siguientes; si se incrementara el PIB de Colombia en 1% esto

generaría un aumento de las exportaciones de Colombia hacia los IVEST en un 4%, por otro lado un aumento del 1% en el PIB de cada país causaría un incremento del 2.4% de las exportaciones de Colombia a las IVETS, en cuanto a la distancia los resultados fueron los esperados si se aumenta la distancia disminuyen las exportaciones, si la tasa de cambio se incrementa en 1% esto causara un aumento del 2% en las exportaciones, por otro lado si la población aumenta el comercio disminuye.

Al realizar la regresión de la ecuación dos de importaciones los autores hallaron los siguientes resultados con un incremento del PIB de Colombia de 1% las importaciones de los IVETS incrementarían 2.7% y si el PIB de los países que conforman la IVETS incrementara en 1% las importaciones de Colombia crecerían 2.4%; con relación a la tasa de cambio si esta aumentara 1% las importaciones disminuirían en un 0.3% y si la población incrementa menor serán las importaciones.(Jimenez & Patarriyo, 2012)

Finalmente los autores llegaron a las siguientes conclusiones que el PIB de Colombia y los países pertenecientes a la IVETS junto a la distancia son las variables más significativas y determinantes de los flujos de comercio entre este grupo.

De igual forma este estudio demostró la importancia que tienen las fluctuaciones de las tasa de cambio y como la depreciación afecta positivamente a las importaciones y como la apreciación genera un efecto positivo en las exportaciones pero si esta tasa de cambio varia de forma diferente genera efectos devastadores en estos.

También muestra que el crecimiento demográfico tiene un efecto negativo en el comercio ya sea exportación e importación entre mayor sea la población menor será el comercio de un país esto como lo explican los autores debido al aumento de un mercado interno más fuerte y autosuficiente.

La distancia en cuanto a las importaciones tiene un efecto positivo todo lo contrario a lo que expone la teoría gravitacional.

En cuanto al enfoque principal de este estudio de que generaría la firma de un tratado entre Colombia y alguna de estas naciones los autores concluyeron que si esto sucede se podría generar un incremento en el comercio con sus socios IVETS hasta de un

5% durante los próximos 10 años. Por otro lado sugieren que en estudios venideros se deben emplear medidas más específicas al momento de analizar la variable distancia.

A través de un modelo gravitacional (Cárdenas & García, 2004) identifican las razones por las cuales Estados Unidos es uno de los principales socios comerciales de Colombia entre las que se destaca la existencia de acuerdos comerciales.

(Cárdenas & García, 2004) Quisieron analizar desde el enfoque del modelo gravitacional como han sido los flujos de comercio de los Estados Unidos con el resto del mundo; y más específicamente que implicaciones traería al comercio entre Colombia y Estados Unidos con una eventual firma de un TLC.

Los autores afirman al igual que la teoría gravitacional que entre más cerca este un país de otro y entre más grande sea dichas naciones mayor será su comercio entre sí; y como Colombia se encuentra cerca de Estados Unidos y su tamaño es relativamente grande y por el efecto de la gravedad se esperaría que el intercambio comercial entre estas dos naciones fuera importante.

Además los autores exponían que el comercio entre naciones cuando se tienen preferencias arancelarias, TLC, comparten frontera, idioma, moneda, legado colonial en es aún mayor pero si se utilizan de forma eficiente. Además exponen que cuando un país suscribe un acuerdo comercial con otro país, el comercio bilateral se incrementa un 222%. Para (Cárdenas & García, 2004) el efecto del TLC de Estados Unidos y Colombia sería nulo para algunos sectores y para otros sectores podría aumentar el comercio hasta 15%

(Cárdenas & García, 2004) Exponen también que al pasar los años y el avance de la tecnología y los costos de transportes han disminuido por lo que la distancia entre países ha perdido su influencia en el comercio.

Según Cárdenas y García exhiben que Colombia es un país potencialmente muy propenso al comercio internacional, pero por razón no identificadas en el modelo, no aprovecha dicho potencial de comercio.

Las Variables que se utilizaron para dicho estudio fueron el PIB, PIB per capital, distancias (Millas entre países), área y como variables dicótomas se utilizaron idioma, isla, costo de transporte (CIF y FOB).

El modelo que se planteo fue el siguiente

$$\text{Ln}(X_{ijt}) = B_0 + B_1 \text{Ln}(D_{ij}) + B_2 \text{Ln}\left(\frac{Y_i Y_j}{P_{bi} P_{bj}}\right) + B_4 \text{Ln}\left(\frac{\text{Area}_i}{\text{Area}_j}\right) + B_5 \text{Leng}_{ij} + B_6 \text{Cont}_{ij} + B_7 \text{Medit}_{ij} + B_8 \text{Isl}_{ij} + B_9 \text{Colcom}_{ij} + B_{10} \text{Colact}_{ij} + B_{11} \text{Colon}_{ij} + B_{12} \text{NacCom}_{ij} + B_{13} \text{UM}_{ij} + B_{14} \text{TLC}_{ij} + \text{EytTt} + Y_1 \text{ambos}_{ijt} + Y_2 \text{Uno}_{ijt} + Y_3 \text{SGP} + \text{E}_{ijt}.$$

Los subíndices denotan a los países L y M en el año W. ; es el comercio bilateral (construido por Rose como el promedio de exportaciones de L a M e importaciones de L desde M) en dólares constantes de 1982-1984, ' es la distancia FLUFXODU en millas entre las ciudades principales década país (e.g. la distancia del arco terrestre entre Bogotá y Caracas para el caso del comercio bilateral Colombia-Venezuela) que sirve de SUR de los costos de transporte, < es el PIB, 3RE es la población y \$UHD es el área del país en millas cuadradas. Las siguientes son variables dicotómicas: /HQJ si los países comparten el mismo idioma, &RQW si los países comparten una frontera, 0HGLWHU si alguno de los dos no tiene costas, ,VOD si alguno de los dos es una isla, &RO&RP si ambos países fueron colonias del mismo colonizador después de 1945, &RO\$FW si uno de los países es colonia del otro, &RORQLD si uno de los países fue alguna vez colonia del otro, DF&RP si ambos países hacen parte de la misma nación, 80 si ambos países comparten la moneda, \$PERV si ambos países hacen parte de la OMC y 8QR si solo uno de los dos países hace parte de la OMC. Las variables de política comercial son el foco del presente trabajo. En particular, la variable dicótoma 7/&_ toma un valor unitario si ambos países hacen parte de un acuerdo regional de libre comercio, mientras que 6*3 lo hace cuando uno de los países confiere preferencias al otro.

Las conclusiones a las que llegaron (Cárdenas & García, 2004) fueron Las siguientes que las condiciones gravitacionales como acceso al mar, frontera entre otras hacen que Colombia un país potencial muy propenso al comercio internacional pero por razones que no se pudieron identificar en este trabajo, no aprovecha su potencial, que el comercio internacional de Colombia es muy inferior al que predicen las variables

gravitacionales, que Colombia comercia un 73% menos que lo que se esperaría de acuerdo con su tamaño e ubicación geográfica debido a barreras que históricamente han restringido el comercio exterior, otra de las conclusiones es que hay que evaluar si el acuerdo de libre comercio con Estados Unidos puede reducirla brecha entre la predicción del modelo gravitacional y lo que en realidad se observa, también que los acuerdos de libre comercio aumentan los volúmenes de comercio, es posible que con la firma del tratado de libre comercio entre estos dos países genere un aumento del 40% en los volúmenes de comercio, que los costos de transportes son importantes y la agenda interna complementaria logra reducir los costos de transportes un 10%. Además ellos exponen que los beneficios del TLC dependen de que tan eficiente se utilicen en la actualidad las preferencias ATPA/ATPDEA. Y que con la firma del TLC las exportaciones de Colombia hacia Estados Unidos aumentarían 200% en sectores como alimentos, textiles y minería entre otros.

(Guerrero, 2010) Quiso con su análisis medir la magnitud, naturaleza y evolución del comercio intraindustrial del departamento de Santander y Venezuela en el periodo de 1990 – 2005. El estudio se dividió en tres secciones en la primera se realizó un análisis de la situación del comercio de Santander en general, de la evolución del sector industrial con el fin de evidenciar el crecimiento de este sector; en la segunda parte (Guerrero, 2010) realizó una revisión de las principales conclusiones de la literatura sobre el comercio intraindustrial para tener como base del estudio y poder concluir si los supuestos a las que llegaron los estudiosos aun tienen alguna vigencia y en la tercera parte el autor analizó la evidencia empírica del comercio intraindustrial y resaltando las implicaciones de este así mismo buscó las razones de la existencia de este tipo de comercio utilizando el índice de Grubel y Lloyd.

En cuanto al análisis en general del comercio de Santander (Guerrero, 2010) expone que Santander ha logrado mayores índices de inserción internacional, pero el comercio internacional del sector industrial aun está muy lejos de convertirse en la actividad impulsadora del crecimiento departamental. Ya que según el autor a pesar de que el departamento cuenta con una economía muy diversa aun depende de productos como el

petróleo y agrarios; ya que los demás productos presentan problemas de competitividad y productividad internacional.

En la segunda sección (Guerrero, 2010) hizo un recorrido por las escuelas literarias que hablaron del comercio internacional como la escuela neoclásica donde se expone que los países tienen distintas dotaciones de recursos productivos, si un país tiene mayores niveles relativos de capital por trabajador que otro país, tendrá ventajas en la producción de bienes que utilicen intensivamente el capital y por ende exportara este bien e importara bienes con el factor de escasos. Así mismo la escuela clásica; el autor toma las explicaciones de la existencia del comercio intraindustrial de Helpman y Krugman (1989), la exótica y la popular esta última expuesta por Brander y Krugman (1983) representa un comercio en dos sentidos de productos idénticos, debido principalmente a la diferenciación de precios, y la exótica comercio intraindustrial se deriva de la interacción entre la diferenciación del producto y las economías de escala.

Luego (Guerrero, 2010) busco las razones de la existencia del comercio intra industrial utilizando el índice de Grubel y Lloyd.

$$GL_i = (1 - E_j = 1 \{X_{tj} - M_{tj}\} / \{X_{tj} + M_{tj}\})$$

$$GL_{ij} = (1 - \{X_{tj} - M_{tj}\} / \{X_{tj} + M_{tj}\})$$

Donde X_i y M_i se refieren a las exportaciones e importaciones en el j -ésimo sector. Este indicador se encuentra entre $0 < GL_i < 100$; si su valor es cero no existe comercio intraindustrial en el sector j , es decir, todo el comercio será de tipo interindustrial, e indicaría que solo se estaría exportando o importando pero no ambos a la vez, mientras que si es 100, todo el comercio será intraindustrial y la proporción de exportado e importado es igual.

Guerrero (2010) analiza el comercio intraindustrial entre estas dos regiones, desde el año 1990 y resaltando específicamente en 1995 ya que a partir de ese año entro en vigencia el TLC del grupo de los tres; en este análisis se pudo evidenciar que el comportamiento del comercio intraindustrial entre Santander y Venezuela ha sido similar al del comercio en general es decir que no ha presentado un gran crecimiento.

En los primeros años de estudio con el escenario de la internacionalización de la economía el intercambio entre estos dos socios no ha llegado a expandir, ni la firma de convenios como el de Barahona firmado en 1992, la cual buscaba la conformación de un área de libre comercio bajo un arancel común; ya en 2003 el comercio intraindustrial cae debido a los continuos problemas diplomáticos y cierres de fronteras.

Una de las conclusiones a las que llegó el autor fue que el comercio intraindustrial no es una accidente y hoy por hoy es más significativo en las cuentas comerciales; y los aportes de los modelos que tratan de explicar dicho comercio homogéneo han sido cruciales para la explicación de los flujos comerciales. Así mismo que las premisas del modelo clásico de comercio aún tienen vigencia y las nuevas teorías solo son un complemento. Además el autor expone que el comercio intraindustrial es vertical y horizontal.

En cuanto a Santander el autor pudo evidenciar que la liberalización de la economía de los primeros años 90 y luego de la firma del tratado G3 logro un efecto positivo sobre la especialización industrial para el departamento. Así mismo las implicaciones políticas económicas que se desprenden de esto son muy importantes al estudiar el comercio intraindustrial de Santander y Venezuela, se pudo comprobar que el departamento se está integrando cada vez más al comercio internacional; además el autor logro establecer la forma de integración del departamento de uno de sus principales socios comerciales.

3. Metodología

La metodología a utilizar para el desarrollo de este estudio es de carácter cualitativo y de tipo descriptivo ya que en este estudio se buscará describir el comportamiento de las relaciones diplomáticas y los flujos comerciales entre Colombia y Venezuela así como los efectos que ha tenido para Santander. Si no que también se intentará explicar que efectos producen el comportamiento de las relaciones bilaterales de estos países en sus flujos de comercio.

En primera instancia se caracterizará el comportamiento de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela teniendo en cuenta los antecedentes históricos; como los tratados comerciales en los que se encuentran vinculados y coyunturas de conflicto y auge por la que han tenido que pasar estos países basándose en artículos y estudios relacionados con el tema.

En segundo lugar para el análisis de la evolución de los flujos comerciales se tomarán base de datos de exportaciones, importaciones y Balanza comercial del Sistema Estadístico de Comercio Exterior de la DIAN (Departamento de Impuestos y Aduanas Nacionales), del DANE (Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas) y demás fuentes pertinentes para el periodo de 2002 al 2013.

Finalmente se analiza la situación comercial vivida por Santander y se compara con la nacional para determinar si sigue la misma tendencia y como respondió el departamento

4. Características de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela

4.1 Evolución histórica de las relaciones diplomáticas

La relación existente entre Colombia y Venezuela no es nueva; estos países están íntimamente relacionados desde su creación ya que fueron descubiertos y conquistado por españoles por lo que compartieron territorios, hablan el mismo idioma, comparten las mismas creencias, culturas entre otros.

Como se ha venido exponiendo las relaciones binacionales entre Colombia y Venezuela se han caracterizado por el manejo presidencial, por discontinuidad, inestabilidad y debido a las diferencias de los proyectos de política exterior de las dos naciones se han presentado diversos inconvenientes y muchas veces transformo las relaciones diplomáticas en conflictos personales.

Históricamente las relaciones diplomáticas de estos países han pasado por diversos puntos de auge o conflicto como lo fue la separación de Venezuela de la gran Colombia en 1830 lo que causo conflictos con la delimitación de territorio, creación de la ALALC (asociación latinoamericana de libre comercio) en 1960 , se crea también el pacto ANDINO en 1969 luego Venezuela ingresa a dicho pacto en 1973; nuevamente en 1987 Colombia y Venezuela tienen conflicto por la corbeta de Caldas por lo que se congelaron las relaciones binacionales. Para la década del 90 inicio un nuevo proceso en las relaciones diplomáticas de estos países y demás coyunturas que más tarde se analizaran detalladamente. (Valderrama, 1993)

A partir de la década de los noventa se han firmado 55 acuerdos de diversa índole de los cuales 21 se encuentran vigentes y 34 perdieron vigencia; algunos de estos porque no se ratificaron otros porque expiraron y no se renovaron. Dichos acuerdos son de índole política, limítrofe, contra el narcotráfico, salud, educación, energético, infraestructura y son los siguientes. En su mayoría son de carácter comercial con un total de 6 que se detallan en la Cuadro 1. (Embajada de Venezuela en Colombia, 2014)

Políticos:

- Acta de San Carlos entre los ministros de relaciones exteriores de Venezuela y Colombia firmado en Bogotá en 2005 con el fin de crear la comisión binacional de alto nivel (COBAN) que tiene como propósito es la evaluación de las relaciones entre los países, fortalecer los procesos de integración, avanzar en la estrategia contra el terrorismo, plantear soluciones ante conflictos y realizar seguimiento a los acuerdos (CARACOL RADIO, 2005)
- Declaración de principios firmado por el presidente Hugo Chávez y Juan Manuel Santos; suscrito en Santa Marta el 10 de Agosto de 2010 Con el fin de relanzar las relaciones de estos países luego de varios años de conflicto.
- Declaración de Miraflores firmada en Caracas el 2 de noviembre 2010 que tiene como propósito afianzar los lazos y suscribir acuerdos, hacer un plan de pagos de deudas adquiridas entre otros.

Limítrofe:

- Memorándum de Entendimiento entre Venezuela y Colombia sobre el Procedimiento que se llevara a cabo a las Personas Desplazadas en Territorio Colombiano que llegan a la Frontera venezolana. Firmado en Puerto Ordaz, Venezuela el 23 de abril de 2003

Narcotráfico:

- Compromiso para el Fortalecimiento de la Coordinación en la Lucha Contra el Terrorismo y el Problema Mundial de las Drogas y los Delitos Ligados. Suscrito en Bogotá, el 12 de marzo de 2003.
- Acta de Compromiso entre el Gobierno de Venezuela y el Gobierno de Colombia, para la Cooperación en la Lucha contra el Problema Mundial de las Drogas. Suscrito en Caracas, el 2 de noviembre de 2010.

Energético:

- Memorándum de Entendimiento en materia de Interconexión Gasífera entre la República Bolivariana de Venezuela y la República de Colombia. Suscrito en Maracaibo, Venezuela, el 14 de julio de 2004.
- Memorándum de Constitución de un Comité de Negociación en Materia de Interconexión Gasífera entre la República Bolivariana de Venezuela, la República de Colombia y la República de Panamá. Suscrito en Municipio Páez, Estado Zulia, Venezuela, el 8 de julio de 2006.
- Memorándum de Entendimiento entre la República Bolivariana de Venezuela, la República de Colombia y la República del Ecuador para la Integración Gasífera. Suscrito en Ballenas, Colombia, el 12 de octubre de 2007.
- Memorándum de Entendimiento entre el Ministerio del Poder Popular para la Energía y Petróleo de la República Bolivariana de Venezuela y el Ministerio de Minas y Energía de la República de Colombia para el Suministro de Energía Eléctrica de Puerto Inírida (Colombia) a San Fernando de Atabapo (Venezuela). Suscrito en Caracas, Venezuela, el 14 de abril de 2009.
- Memorando de Entendimiento en materia de Interconexión Gasífera entre la República Bolivariana de Venezuela y la República de Colombia. Suscrito en Municipio Páez, Estado Zulia, Venezuela, el 8 de julio de 2006.

Salud:

- Acuerdo entre de Colombia y Venezuela complementario al Convenio básico de Cooperación Técnica y Científica suscrito el 4 de abril de 1989, para el fortalecimiento de las acciones de Salud en las Áreas Fronterizas. Suscrito en Bogotá D.C., Colombia, el 26 de agosto de 2004
- Memorándum de Entendimiento para la Cooperación, entre la Fundación Hospital Cardiológico Infantil Latinoamericano Dr. Gilberto Rodríguez Ochoa de Venezuela y la Fundación Cardioinfantil, Instituto de Cardiología, de Colombia. Suscrito en Bogotá, el 26 de mayo de 2006

Educación:

- Convenio General de Cooperación entre la Universidad Bolivariana de Venezuela y la Fundación Ver. Suscrito en Caracas, Venezuela, el 25 de octubre de 2007.

Económico - Comercial:

- Carta de Intención entre Colombia y Venezuela para la Constitución de una Línea de Crédito. Suscrito en Caracas, el 14 de abril de 2009.
- Carta de Intención entre Venezuela y Colombia para la Constitución de un Fondo Binacional Estratégico Venezolano-Colombiano. Suscrito en Caracas, el 14 de abril de 2009.
- Carta de Intención entre la República Venezuela y Colombia para la Creación del Comité de Intercambio Comercial en Monedas Locales. Suscrito en Caracas, el 14 de abril de 2009.
- Acta de establecimiento de un Comité Económico Productivo Colombia y Venezuela. Firmado el 2 de noviembre de 2010.
- Acta para el establecimiento de una Comisión Interministerial Colombo-Venezolana en materia de turismo, entre el Ministerio Turismo de Venezuela y el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de la República de Colombia. Inscrito en Caracas, el 2 de noviembre de 2010.
- Acuerdo de Licencias de Importación para Vehículos provenientes de Colombia, entre el Ministerio del Comercio de la República Bolivariana de Venezuela y el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de la República de Colombia. Registrado en Caracas, el 14 de abril de 2009.

Infraestructura:

- Acta de Compromiso entre el Gobierno de la República Bolivariana de Venezuela y el Gobierno de la República de Colombia, para la cooperación en la construcción de un puente internacional en el sector de Tienditas. Suscrito en Caracas, Venezuela, el 2 de noviembre de 2010.

Cuadro 1. Acuerdos Comerciales entre Colombia y Venezuela

Nombre del Acuerdo	Alcance	Año creación	Estado
CAN: Comunidad Andina de Naciones	Acuerdo que se consolida como una unión Aduanera integrada por Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela. Cuyo objetivo es la integración y promover su proyección internacional.	1969	Suspendido. Nota: Colombia sigue siendo parte del acuerdo. Venezuela se retiró en el año 2006
G3 Grupo de los tres	Es un acuerdo firmado entre Colombia, Venezuela y México con el fin de establecer reglas claras y de beneficio mutuo para el intercambio comercial, garantizar un acceso amplio y seguro a los tres mercados por medio de la eliminación gradual de los aranceles, así como fortalecer los lazos de amistad y cooperación entre los países miembros	1994 Entró en vigencia 1 de enero de 1995	Suspendido Nota: Colombia sigue siendo parte pero Venezuela se retiró en 2006 para unirse a MERCOSUR
MERCOSUR	Mercado común del sur es una organización regional del espacio suramericano fue firmado en sus inicios por Argentina, Uruguay, Paraguay y Brasil; Actualmente está conformado por estos mismos países junto a Venezuela y como socios se encuentra Colombia, Bolivia, Perú, Chile, y Ecuador.	1991	Vigente
ALADI	Este acuerdo busca propiciar la creación de un área de preferencias económicas en la región, con el objetivo de lograr un mercado común latinoamericano y estos son los países miembros Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela.	1980	Vigente

Fuente: Elaboración propia con datos de Banco de la República, SIEX, ALADI, CAN y MERCOSUR.

Puntualmente la salida de Venezuela de la CAN en 2006 como resultado de las negociaciones de Colombia y Perú para firmar un TLC con Estados Unidos; afecto a todos los miembros del grupo pero especialmente a los dos países que eran el motor de sus

actividades ya que su comercio representaba el 70% de las transacciones y son coincidentemente Venezuela y Colombia. Esta situación produjo un atraso en la integración interindustrial que genera empleo para los dos países; afectaría la inversión, causa repercusiones de manera directa a las poblaciones fronterizas que por lo general siempre son las más afectadas por el desentendimiento de los dos estados y cuyas relaciones bilaterales son fundamentales para el desarrollo económico y social de dichas comunidades. (Ramírez & Vieira, 2006)

De igual forma la decisión del presidente en ese periodo, Hugo Chávez; significó la desaparición de un ámbito en donde negociaban asuntos políticos, migratorios, de seguridad, ambientales que son difíciles de abordar en el marco binacional; además esto afectaba a Venezuela ya que sus industrias no petroleras entraron a luchar con economías más fuertes y competitivas que podrían desplazar a sus producto, así mismo la incertidumbre jurídica acerca de que arancel externo se aplicaría mientras se adoptaban los del MERCOSUR pudo poner en riesgo a las empresas prestadoras de servicios como las de transporte por lo que causaría desabastecimiento de productos básicos. Por otro lado, Colombia tuvo efectos en su economía ya que gran parte de su producción de manufactura estaba destinada al mercado andino particularmente a Venezuela y algunos empresarios Colombianos estaban produciendo en Venezuela y se habían asociado con grandes cadenas así que con el panorama de la salida del país Bolivariano de la CAN distintos sectores se afectaron. (Ramírez & Vieira, 2006)

4.2 Momentos críticos en las relaciones diplomáticas de los dos países

4.2.1 Periodo 2002-2003.

Este momento se caracterizó por pequeños roles al iniciar el mandato de Álvaro Uribe e inmediatamente se presentaron una serie de incompatibilidades y marcadas diferencias ideológicas ya que cada presidente planteó un enfoque distinto del manejo de política exterior por ejemplo el gobierno de Uribe se enfocó principalmente en la divulgación del conflicto armado ante el mundo y buscó la seguridad democrática por otro lado; Venezuela enfocó su política exterior en la alianza del continente con proyectos como la confederación de naciones mestizas del continente lo cual sería una especie de OTAN

latinoamericana; en esta etapa todo transcurrió en relativa calma y sin enfrentamientos directos. (Hurtado Sánchez, 2011)

4.2.2 Periodo crítico 1: captura de Granda 2004 -2005.

Para el 2004 se dio inicio a uno de los peores momentos de las relaciones entre estos países debido a la captura de más de 100 presuntos paramilitares colombianos en Venezuela a lo que el presidente para ese entonces Hugo Chávez respondió, acusando a la oposición de su país en confabularse con Estados Unidos y Colombia para formar un ejército contra él; esta situación fue aclarada en reunión de los presidentes y las relaciones se mantuvieron tensas pero estables, en octubre del mismo año un ingeniero de PDVS y cinco soldados venezolanos fueron asesinados en la frontera colombo-venezolana; ante esto el gobierno Venezolano acusó a las AUC y el gobierno Colombiano a las FARC. Gracias a este nuevo suceso los presidentes se vuelven a reunir y se resuelve el incidente, pero finalizando el año las relaciones diplomáticas sufrieron el más fuerte quebranto ya que fue capturado el famoso canciller de las FARC Rodrigo Granda por la fuerza pública Venezolana y luego entregado ante las autoridades Colombianas en Cúcuta **generando** la ruptura de las relaciones comerciales **causando** pérdida de dinero para los exportadores, importadores y comerciantes, el retiro de sus embajadores lo que demostró la difícil situación y el cierre de las fronteras. Finalmente el 15 de Febrero de 2005 el impase fue resuelto. (Riaño & Guillermo, 2011)

Durante los siguientes años 2005 y 2006 las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela se mantuvieron estables y sin ningún sobresalto.

4.2.3 Periodo crítico 2: Muerte de Raúl Reyes en territorio ecuatoriano 2007-2008

En este periodo a pesar que las relaciones inician de forma positiva ya que el 31 de agosto el presidente Uribe anunció que el mandatario Venezolano mediaría en la liberación de secuestrados en poder de las FARC, sin embargo en noviembre nuevamente se desata una crisis debido a la decisión del presidente Uribe de retirar al presidente Venezolano de la

mediación para la liberación de los secuestrados; se relacionaba a las FARC con el gobierno venezolano donde se dice que este gobierno protegía y financiaba a este grupo subversivo; por lo que Hugo Chávez nuevamente congelo las relaciones bilaterales con Colombia durante el tiempo de crisis se realizaron agresiones e indiscreciones del gobierno venezolano causando que el gobierno Colombiano exigiera el cese de insultos pero pese a esta petición las acusaciones verbales por parte del presidente Hugo Chávez se intensificaron. (Riaño & Guillermo, 2011) Todo estos conflictos afectaron el sector privado colombiano ya que este sector es el mayor protagonista cuando se presentan estas crisis por lo que desde hace un tiempo los continuos enfrentamientos presidenciales han hecho evidente la necesidad de diversificar los mercados y a partir de estos momentos críticos los empresarios empezaron a ampliar la base de sus clientes.

Luego en 2008 se vivió uno de los momentos más críticos de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela esta vez por uno de los golpes más importantes que se le ha dado a las FARC, la muerte en territorio ecuatoriano de Raúl Reyes; y por lo anterior el presidente bolivariano decidió cerrar la embajada en Colombia y desplazar diez batallones hacia la frontera; el presidente Chávez expreso ante esta situación que las relaciones entre los países se vendrían a bajo; así mismo el gobierno venezolano busco sustituir a Colombia como su proveedor, hubo restricción en el paso en la frontera solo se dejó pasar alimentos y busco nuevos países proveedores como Brasil, Argentina y Nicaragua (Revista Dinero, 2008) pero como en las crisis anteriores los inconvenientes se resolvieron. El resto del año las relaciones se mantuvieron tensas.

4.2.4 Periodo crítico 3: Bases militares 2009-2010.

En esta etapa se vivieron fuertes conflictos dando inicio a esta crisis el 21 de julio de 2009 donde nuevamente entraron en divergencias como resultado de la decisión del gobierno Colombiano de permitir el uso de base militares colombianas por parte de militares estadounidenses para la lucha contra el terrorismo, lo que provocó reacciones del presidente Venezolano ya que considero esta decisión como una amenaza para su país, ante

esta acusación el gobierno Colombiano reacciono defendiéndose y pidiéndole a los países vecino respetar el principio de la no intromisión de asuntos interno de los países. (Riaño & Guillermo, 2011).

Esta decisión tomada por Colombia causo una semiparalización del comercio fronterizo entre estos dos países; ya que el Gobierno Venezolano tomo represaría imponiendo controles en el paso de mercancías y persona en las fronteras; todo esto generó retrasos en el paso de vehículos, productos y limito el paso de personas estas medidas tuvieron grandes repercusiones económicas ya que perdieron alimentos perecederos por los retrasos, además se colocaron otras restricciones como obligar a descargar la gasolina que llevaban los automóviles y motocicletas antes de cruzar de Venezuela hacia Colombia. Así mismo se vivió escasez alimentaria en Venezuela. (Revista Semana, 2009)

Pero este nuevo conflicto no paro hay todo empeoró cuando días después el gobierno denunció la incautación de un armamento internacional específicamente lanzacohetes internacionales a las FARC y el 27 de julio el vicepresidente Francisco Santos aseguro que dicho armamento había sido comprado por Venezuela a un país Europeo, lo que luego confirmo el gobierno de Suecia que los seriales de los lanzacohetes incautados a las FARC coinciden con piezas producidas en su país y compradas por el gobierno Venezolano a finales de los ochenta; la reacción de Venezuela fue inmediata y reiteradamente el presidente Hugo Chávez congelo las relaciones comerciales y diplomáticas con Colombia, retiro a su embajador. Además advirtió el rompimiento definitivo si seguían las acusaciones del gobierno Colombiano y anuncio vientos de guerra entre estos dos países hermanos.(Riaño & Guillermo, 2011)

4.2.5 Periodo crítico 4: Denuncias ante la OEA 2010-2011

Nuevamente para el 2010 se rompen relaciones se anunciaron controles en los pasos fronterizos y se le dio la orden al cuerpo diplomático colombiano 72 horas para salir del país; se cerró la embajada de Venezuela en Bogotá; el presidente Chávez dio la orden de movilizar tropas a la frontera; todo esto como resultado de las denuncias del Gobierno colombiano ante la OEA donde el presidente Uribe argumentaba que existían pruebas de la complicidad de Venezuela con las FARC; a lo que el presidente bolivariano expreso venir vientos de guerra, Sin embargo Colombia se mantuvo al margen y descarto movilizar tropas

a la frontera. Por lo que algunos países como Argentina buscaron mediar en la resolución de este conflicto y hasta el secretario general de la OEA para ese entonces José Miguel Insulsa pido a los dos países resolver sus conflictos de manera civilizada. (Revista Semana, 2010) Así mismo se escucharon rumores de que Venezuela exigiría Visa a los Colombianos que quisiera entrar al país a lo que el estado colombiano expreso no responder y mantener las puertas abiertas a los venezolanos. (Revista semana, 2010)

Luego el panorama dio un giro con la salida del poder del Presidente Uribe deja un ambiente frio y tenso entre los dos gobiernos lo que no contribuyo al desarrollo económico y social de estos países vecinos debido a todos los conflictos que se vivieron no se llevaron a cabo acuerdos y proyectos que se habían convenido en las múltiples reuniones entre estas dos naciones. Con la llegada al poder el 07 de agosto de Juan Manuel Santos se vieron los primeros pasos para la recuperación y fortalecimiento de las relaciones bilaterales entre Colombia y Venezuela lo que llevo a que el 10 de agosto se reunieran en la ciudad de Santa Marta a los dos presidentes de estas naciones Hugo Chávez y Juan Manuel Santos para llevar a cabo acuerdos con el fin olvidar los conflictos del pasado; los aspectos fundamentales que se trataron fueron los siguientes: el relanzamiento de las relaciones bilaterales garantizando su estabilidad, desarrollo social y económico, se conformaron comisiones para tratar temas como (pago de deuda, complementación económica, inversión en zona fronteriza, infraestructura, entre otros) y coordinación permanente durante el resto del año las relaciones se mantuvieron en continuo acercamiento.

En este año los lazos de cooperación se fortalecieron y se vio reflejado en la entrega de unos colombianos sindicados de varios delitos que se encontraban refugiados en Venezuela (Revista Dinero, 2010). Todos estos lazos fraternales no sirvieron para ayudar a la recuperación de la economía como lo expone el artículo de (Revista Dinero, 2010) ya que se verá afectada por la disminución del comercio con Venezuela según el FMI según este organismo las exportaciones bajaron casi 60% con respecto al 2008; debido a la decisión de Chávez de congelar el comercio bilateral en Agosto 2009.

Para el 2011 las relaciones se mantuvieron estables y fructíferas se realizaron nuevas reuniones durante todo el año entre los cancilleres de las dos naciones Nicolás Maduro por Venezuela y María Ángela Holguín de Colombia con el fin de concretar

detalles y darle seguimiento a los objetivos de la declaración de Santa Martha; para este año las deudas de los importadores venezolanos a los exportadores colombianos solo es de 92 millones ya que han cancelado 907 millones de dólares y se firmaron nuevos acuerdos con preferencias arancelarias a 3500 productos y se ha buscado afianzar las relaciones (Revista Semana, 2011) en el año siguiente 2012 el comportamiento de dichas relaciones siguieron con la misma tendencia y se reitera el compromiso de los dos países de trabajar de la mano.

4.2.6 Periodo crítico 5: Muerte de Hugo Chávez. 2013

Finalmente en 2013 terminando el periodo de análisis la tendencia no cambio siguió en el fortalecimiento de los lazos entre estas dos naciones; a pesar de la incertidumbre que genero el fallecimiento del presidente Venezolano Hugo Chávez Frías el 05 de Marzo; todos los procesos de cooperación que se estaban llevando a cabo quedaron suspendidos hasta que se aclare el futuro político de Venezuela, además la preocupación de los empresarios de cómo se vería afectada la moneda venezolana, la inflación, el empleo ya que genero mucha incertidumbre no conocer los cambios que se venían con un nuevo gobierno; luego de quedar elegido como presidente de Venezuela Nicolás Maduro se presentó un pequeño inconveniente entre el Presidente recién electo y Juan Manuel Santos porque este último se reunió con el líder opositor Enrique Capriles lo que para Nicolás Maduro fue una violación al acuerdo de Santa Marta; pero este impase se resolvió rápidamente en la reunión que se llevó a cabo el 16 de julio de ese año.

Desde el enfoque teórico el manejo de las relaciones internacionales de estas dos naciones se ha llevado a cabo bajo la orientación realista. Ya que se ha basado en el poder, la defensa de su territorio, amenazas de guerra, los señalamientos, buscando demostrar quién prevalece sobre el otro por su fuerza militar y sus aliados. Lo que evidencia que a pesar del desarrollo de las naciones, de la internacionalización del mundo y los mercados; todavía se utiliza la fuerza como presión ante conflictos internacionales.

Como se ha mencionado anteriormente el manejo de la política exterior también se ha visto influenciado por el presidencialismo, porque todos los conflictos presentados en el periodo de estudio; fueron resultado de las diferencias personales e ideológicas sus presidentes.

5. Evolución de los flujos comerciales entre Colombia y Venezuela

El presente apartado analiza la dinámica comercial entre Colombia y Venezuela porque guarda una estrecha relación con la dinámica diplomática y política de la relación entre los dos países. Para lo cual se analiza el comportamiento de las exportaciones e importaciones en los diez años de estudio.

5.1 Comportamiento de las exportaciones

Venezuela ha sido durante años uno de los socios más importantes de Colombia pero al pasar los años ha perdido protagonismo como resultado de las crisis diplomáticas por la que han atravesado estos países hermanos, lo que ha repercutido fuertemente en sus flujos de comercio.

Como se puede observar en la tabla 2 Venezuela paso de ser el segundo socio comercial más importante de Colombia con una participación de 14.1 % del total de las exportaciones Colombianas a ocupar el séptimo lugar en el ranking de importancia de países destino de las exportaciones colombianas siendo superado por países como china, india que en 2001 no superaban el 1 % de participación y que para 2013 presentan 8.7% y 5.1% respectivamente.

Cabe resaltar que esta evidente perdida de participación es el resultado de las continuas crisis específicamente en los años 2004, 2007, 2008 y 2009 por las que ha pasado las relaciones entre estos países y a pesar de que los efectos de dichas coyunturas no se hicieron evidentes inmediatamente; al pasar los años se fueron mostrando como se observa en la tabla 2 donde a partir de 2009 la participación de este país fronterizo en la exportaciones colombianas ha venido decreciendo significativa presentando un promedio de crecimiento del 20%.

Tabla 2. Cuota de participación de los países destino de las exportaciones colombianas

Países	2.001	2.002	2.003	2.004	2.005	2.006	2.007	2.008	2.009	2.010	2.011	2.012	2.013
Estados Unidos	43%	45%	47%	42%	42%	41%	35%	38%	40%	43%	38%	37%	32%
China	0,2%	0,2%	0,6%	0,8%	1,1%	1,9%	2,6%	1,2%	2,9%	4,9%	3,5%	5,5%	8,7%
Panamá	2,2%	1,8%	1,3%	1,3%	1,2%	1,1%	0,8%	0,8%	0,9%	2,4%	3,4%	4,8%	5,5%
India	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,3%	0,3%	0,0%	1,4%	0,9%	1,3%	2,3%	5,1%
España	1,1%	1,7%	1,5%	1,3%	1,6%	2,1%	1,9%	1,7%	1,5%	1,4%	3,0%	4,9%	4,9%
Países Bajos	0,9%	1,1%	2,3%	2,3%	2,1%	2,1%	2,8%	2,0%	4,1%	4,1%	4,4%	4,2%	3,9%
Venezuela	14,1%	9,4%	5,3%	9,7%	9,9%	11,1 %	17,4 %	16,2 %	12,3 %	3,6%	3,1%	4,2%	3,8%
Ecuador	5,7%	6,8%	5,9%	6,0%	6,3%	5,1%	4,3%	4,0%	3,8%	4,6%	3,4%	3,2%	3,4%
Aruba	0,1%	0,1%	0,1%	0,3%	0,6%	0,9%	0,0%	0,1%	0,1%	0,2%	3,0%	1,7%	2,9%
Brasil	1,4%	0,9%	0,7%	0,8%	0,7%	0,8%	1,6%	1,7%	1,8%	2,6%	2,4%	2,1%	2,7%
Otros	31%	33%	35%	35%	35%	34%	33%	34%	31%	32%	34%	30%	27%

Fuente: Elaboración propia con datos de Trademap.

La reducción de los flujos comerciales entre Colombia y Venezuela son el resultado del desequilibrio político exterior y de la pérdida de confianza de los empresarios Colombianos para invertir y negociar con el país vecino; por lo que se han buscado nuevas alternativas como lo son China, México, la Unión Europea que han venido desplazando a Venezuela.

Tabla 3 Cuota de participación de los principales productos exportados de Colombia hacia Venezuela

Productos exportados	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Combustibles minerales	1%	1%	3%	1%	1%	0%	0%	2%	8%	15 %	22 %	22 %	21 %
Animales vivos	1%	0%	0%	10 %	8%	7%	2%	0%	0%	0%	0%	12 %	12 %
Carne y despojos comestibles	1%	0%	0%	2%	1%	3%	7%	12 %	15 %	0%	0%	1%	9%
Materias plásticas y manufacturas de estas materias	6%	7%	10 %	7%	6%	6%	5%	4%	4%	5%	7%	5%	5%
Azúcares y artículos de confitería	7%	8%	8%	6%	3%	3%	2%	1%	2%	4%	5%	4%	5%
Productos farmacéuticos	5%	5%	6%	3%	3%	3%	2%	2%	3%	3%	3%	4%	4%
Papel, cartón; manufact. de pasta de celulosa de papel/de cartón	5%	7%	6%	4%	3%	3%	3%	4%	6%	9%	8%	4%	4%
Máquinas, aparatos y material eléctrico	3%	4%	4%	2%	3%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	5%	3%
Aceites esenciales y resinosos; prep. de perfumería, de tocador	2%	3%	4%	2%	3%	3%	2%	3%	4%	6%	5%	3%	3%
Otros	70 %	64 %	60 %	62 %	68 %	67 %	73 %	66 %	54 %	55 %	47 %	41 %	34 %

Fuente: Elaboración propia con datos de Trademap

Los productos que por tradición han sido exportados hacia Venezuela para el año 2001 como indica la tabla 3 eran azúcares y confiterías con 7.3% así como productos farmacéuticos y papel con sus manufacturas, productos que han perdido participación por la importancia que toman los combustibles y sus derivados de forma específica el gas natural siendo hoy en día el producto principal participando en el 21% de las exportaciones. Otro de los productos que ha tomado liderazgo han sido los animales vivos, exactamente carne de res.

Tabla 4 Cuota de participación de los principales productos Importados de Colombia desde Venezuela

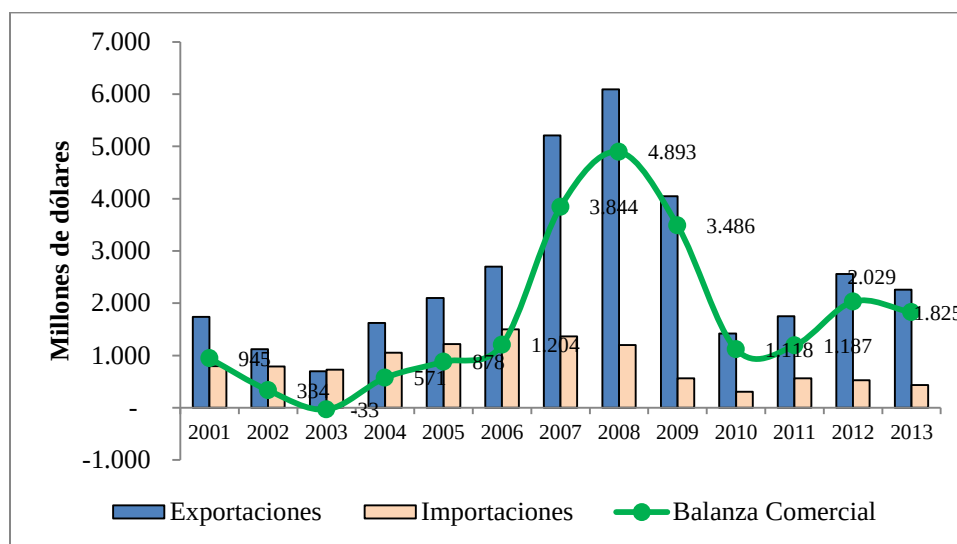
Productos exportados	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Productos químicos orgánicos	8%	9%	9%	13%	12%	13%	10%	11%	3%	9%	16%	23%	30%
Combustibles minerales	7%	10%	9%	7%	7%	12%	4%	6%	11%	6%	10%	17%	14%
Miscellaneous chemical products.	5%	5%	4%	4%	3%	4%	5%	6%	8%	14%	6%	7%	9%
Fundición, hierro y acero	13%	15%	26%	28%	28%	19%	30%	43%	40%	23%	30%	13%	9%
Abonos	2%	1%	1%	1%	2%	2%	3%	4%	7%	3%	10%	10%	9%
Aluminio y manufacturas de aluminio	9%	8%	8%	8%	7%	8%	9%	7%	7%	16%	8%	11%	6%
Prod. químicos inorgánicos/orgánicos de metales	3%	3%	3%	2%	2%	2%	2%	3%	4%	6%	3%	3%	4%
Materias plásticas y manufacturas de estas materias	13%	11%	4%	7%	9%	6%	5%	2%	2%	5%	4%	4%	3%
Máquinas, reactores nucleares, calderas, aparatos y artefactos mecánicos.	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	2%	1%	2%	2%
Otros	40%	35%	34%	29%	29%	33%	31%	16%	16%	16%	11%	10%	13%

Fuente: Elaboración propia con datos de TRADE MAP.

En la tabla 4 se puede observar cuáles han sido los principales productos importados de Colombia desde Venezuela; para el año 2001 los productos de mayor importancia fueron materiales de fundición, hierro y acero, plástico, manufacturas, aluminio y químicos, seis años después en la cuota de participación del hierro y acero aumentó mucho más

alcanzando el 30% de las importaciones, en el 2013 Colombia siguió importando básicamente productos químicos y combustibles minerales.

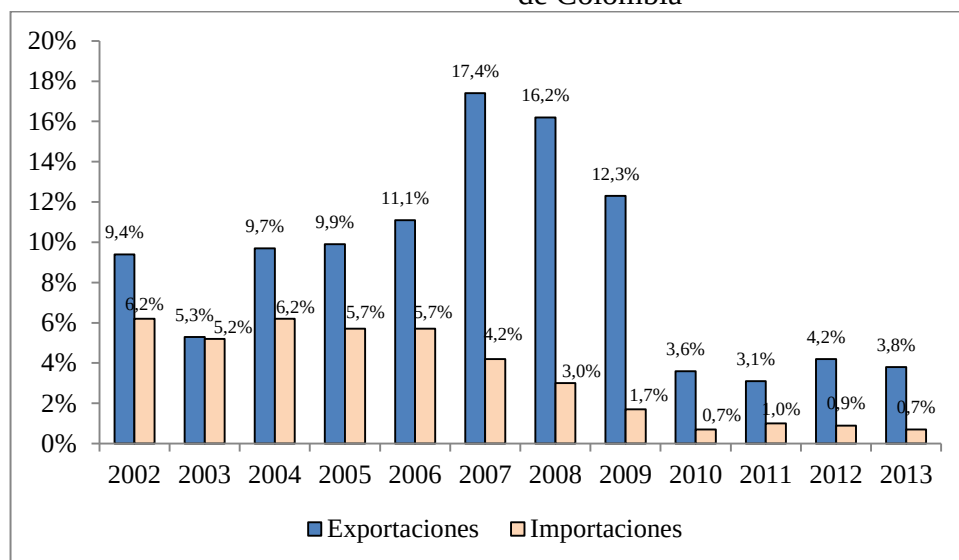
Gráfica 2.Dinámica comercial Colombia – Venezuela



Fuente: Elaboración propia con datos de Trademap

En los años de estudio Colombia siempre ha presentado una balanza comercial superavitaria con Venezuela, con excepción del año 2003. Sin embargo es evidente la cuota perdida con el país socio en dicha dinámica como señala la gráfica 3. Es indudable que la cuota se vio fuertemente afectada a partir del año 2008 donde se dio inicio a fuertes periodos de crisis entre estos dos socios.

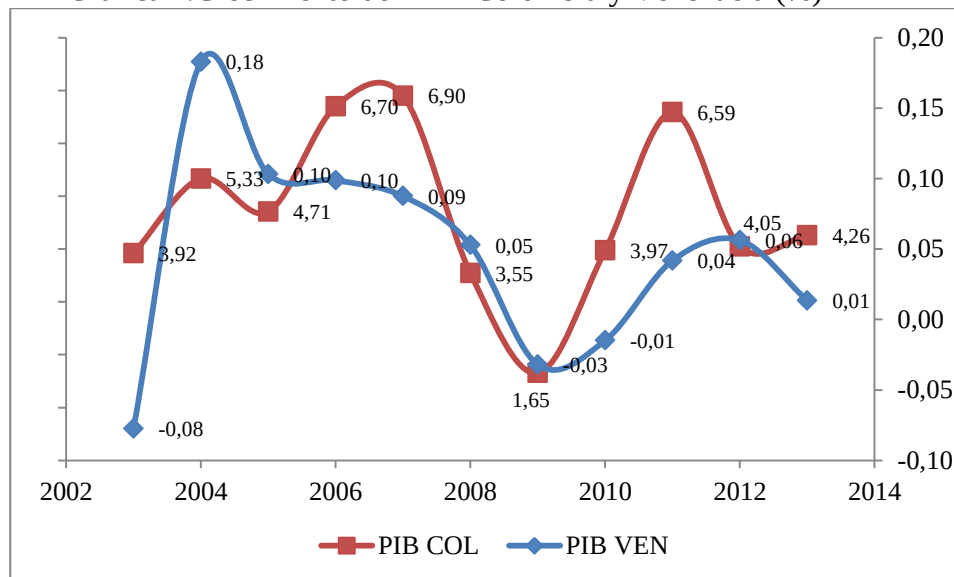
Gráfica 3. Cuota de participación de Venezuela en las exportaciones - importaciones totales de Colombia



Fuente: Elaboración propia con datos de Trademap

En la gráfica 4 se observa que la cuota de participación de Venezuela en las exportaciones e importaciones en el periodo de estudio ha venido aminorándose con los años demostrando que los flujos comerciales de estos dos socios han perdido su importancia; debido a todos esos periodos de crisis a partir de 2007 cambia el flujo comercial, momentos vividos como el retiro del presidente Chávez de las negociaciones para la liberación de secuestrados con las FARC por lo que se suspendieron relaciones y luego el bombardeo al campamento de Raúl Reyes en Ecuador causando que Venezuela cerrara fronteras, congelara relaciones sacando a sus embajadores de Colombia y enviando tropas del ejército a las fronteras todo esto y muchos conflictos más a aminorado los flujos donde hoy por hoy no se han podido recuperar.

Gráfica 4.Crecimiento del PIB Colombia y Venezuela (%)



Fuente: Elaboración propia con datos de DANE

Si se analiza en el grafico 5 que en el periodo de estudio Colombia ha venido aumentando su PIB con 296.789 millones de dólares en 2002 y 490.950 millones de dólares en 2013 lo que demuestra que el manejo de la política económica en Colombia ha sido muy eficientes; pero al analizar la gráfica5 el crecimiento de Colombia ha tenido un comportamiento variable así como ha tenido tendencias a la baja como el periodo comprendido de 2007 a 2009 en el que paso tener un crecimiento del 6.9 el más alto hasta ahora a 1.65 el más bajo en el periodo de análisis esto debido a la coyuntura mundial que se vivió en 2008 y 2009 con la crisis financiera en EE.UU; también ha tenido periodos de auge como el de 2009 a 2011 que paso de 1.65 a 6.59 lo que muestra que en los últimos años el manejo de la policita económica ha sido prudente con el fin de proteger la economía colombiana de las coyunturas mundiales.

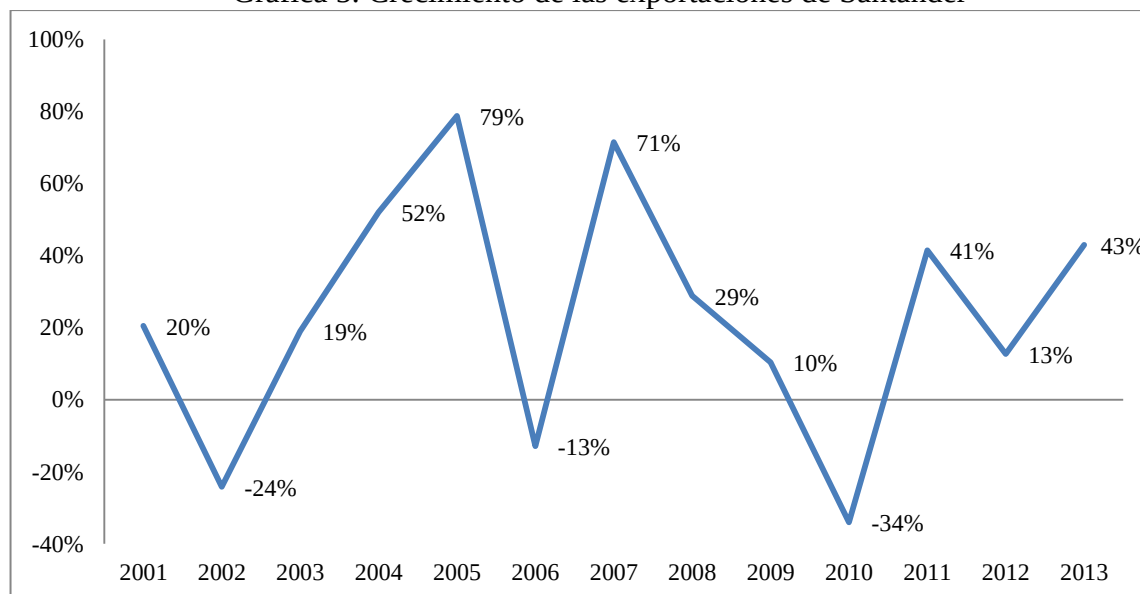
Así mismo el PIB de Venezuela presenta comportamientos variables y se refleja el poco crecimiento económico que ha presentado esta nación ;debido a todos los conflictos internos que ha tenido Venezuela durante todo estos años como golpes de estados, paros; además del nuevo sistema económico que adopto Venezuela. La grafica muestra que en 2009 y 2010 la economía de este país decreció en un 3% y 1% respectivamente; lo que

muestra que el manejo de su política económica no ha sido eficiente y prudente como la colombiana ya que este país si se vio afectado por la crisis financiera. Esto indica que a pesar de adoptar un modelo económico socialista todavía depende del mercado mundial y este influye en su país.

6. Consecuencias de las relaciones políticas con Venezuela sobre los flujos comerciales de Santander

En el gráfico 6 se puede observar que las exportaciones del departamento de Santander han tenido un comportamiento inconstante en el periodo de estudio; los mayores crecimientos de las exportaciones se presentaron en 2003 a 2004 cuando presento un crecimiento del 52% y de 2004 a 2005 con 79% que casualmente es uno de los momentos de crisis entre Colombia y Venezuela, otro de los crecimientos significativo de esta variable se presentó de 2006 a 2007 con un 71%; pero a partir de esta año la tendencia de crecimiento fue aminorándose hasta que en 2010 decreció un 34% a pesar que para este año los diálogos entre los dos países pasaban por un buen momento.

Gráfica 5. Crecimiento de las exportaciones de Santander

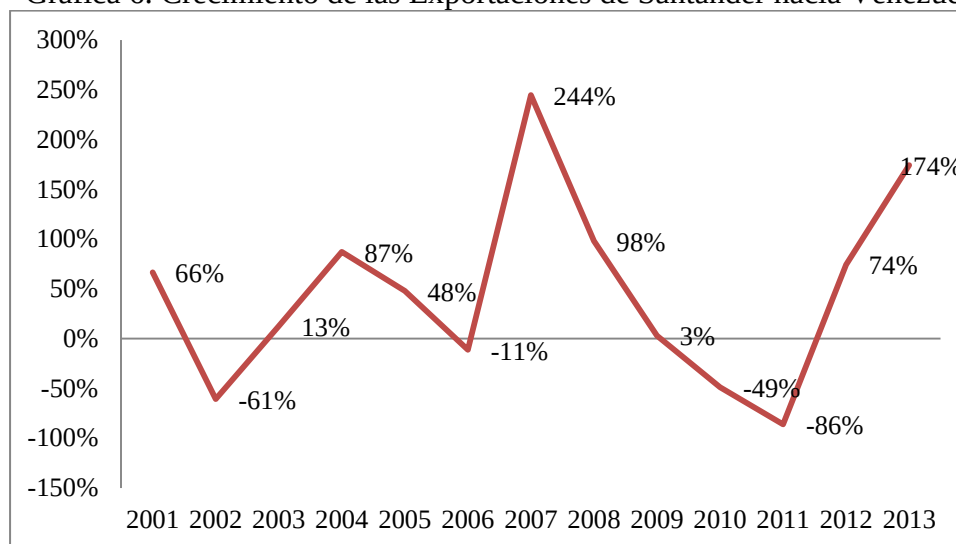


Fuente: Elaboración propia con datos de la cámara de comercio de Bucaramanga

Lo que muestra que las exportaciones de Santander si se ve afectado de las relaciones diplomáticas de Colombia y Venezuela ya que aunque en los años propios de crisis las exportaciones no se ven afectadas los años siguiente si sufren un gran golpe así mismo hay

otras variables que influyen en las exportaciones del departamento; pero aún no se ha analizado específicamente los flujos de la región con Venezuela donde se podrá observar el efecto que genero los conflictos diplomáticos entre estas naciones hermanas en sus flujos comerciales.

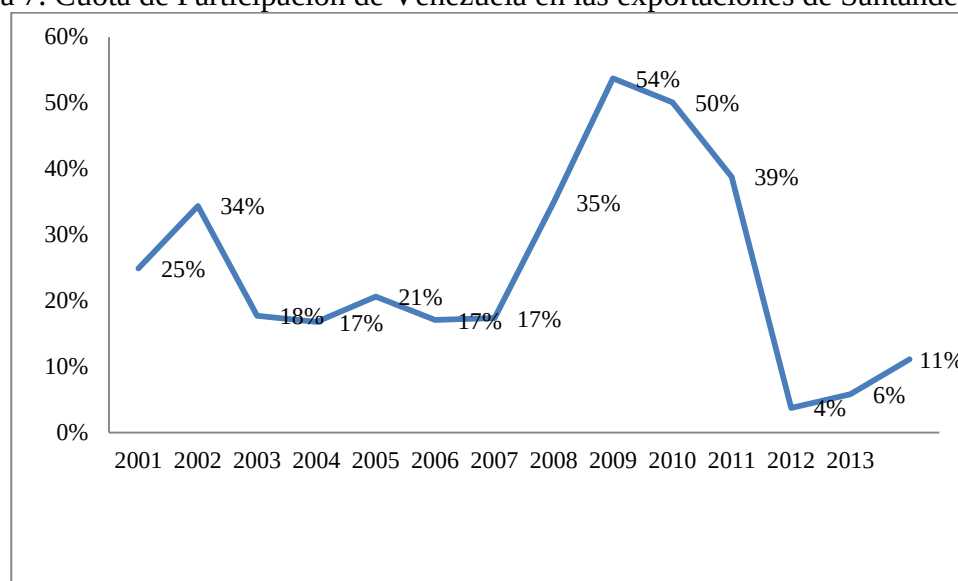
Gráfica 6. Crecimiento de las Exportaciones de Santander hacia Venezuela



Fuente: Elaboración propia con datos de la cámara de comercio de Bucaramanga

En la gráfica 7 se observa que las exportaciones de Santander hacia Venezuela presentan una conducta variable con varios picos de gran significancia; los mayores crecimientos de las exportaciones se presentaron en 2004, 2007, 2008 como la captura del cancler de las FARC Rodrigo Granda en Venezuela lo que genero un gran revuelo con los dos gobiernos el país Bolivariano decidió cerrar fronteras, congelar relaciones y dar agresiones verbales a Colombia; en 2007 y 2008 fue aún más crítico ya que en este momento de crisis se sintieron vientos de guerra y las cifras que presentaron estos años fueron c 87 p.p, 244% y 98% respectivamente que coincide con los momentos de crisis de las relaciones diplomáticas lo que muestra que en esos años el flujo comercial entre el departamento y Venezuela no se vio afectado directamente pero el efecto no fue inmediato ya que las secuelas de dichos momentos críticos se evidenciaron a largo plazo como en 2006 que las exportaciones sufrieron un decrecimiento del 11%, así mismo en 2009 el crecimiento de las exportaciones fue tan solo de un 3%; además en 2009 y 2011 dichas exportaciones decrecieron significativamente un 49 y 86 p.p respectivamente, lo anterior muestra que los flujos de exportaciones entre estos dos socios si se han afectado por los conflicto.

Gráfica 7. Cuota de Participación de Venezuela en las exportaciones de Santander



Fuente: Elaboración propia con datos de la cámara de comercio de Bucaramanga

En la gráfica 8 se observa que las cuotas de participación de Venezuela en las exportaciones santandereanas han sido bastante significativas dentro del periodo de estudio. Presentando el mayor porcentaje de participación en 2008 con un 58% de contribución lo que quiere decir que en ese año más de la mitad de las exportaciones Santandereanas tuvieron como destino el país Bolivariano; cabe resaltar que en los momentos de conflicto en la captura de Rodrigo Granda y en el retiro del presidente Chávez de las negociaciones con las FARC para la liberación de secuestrados; la cuota de participación disminuyó con respecto a los años anteriores por ejemplo en el periodo de 2004, 2005, 2006, 2007 el porcentaje de participación fue de 17%, 21%, 17% y 17 p.p respectivamente lo que muestra que la cuota de exportaciones si se vio afectada por las crisis diplomáticas durante estos años; Sin embargo en 2008 y 2009 como se dijo anteriormente presento su participación fue la más significativa del periodo de análisis, pero en 2010 y pese a la reconciliación entre los dos países la cuota de participación disminuyo significativamente con un 4% lo que demuestra que aunque el efecto no fue inmediato si fue bastante fuerte en los flujos comerciales esto como resultado de todos los inconvenientes vividos y la pérdida de confianza en el mercado Venezolano y a pesar que para el año 2013 la cuota aumento aún no ha podido alcanzar esos puntos tan altos de años anteriores.

Tabla 5. Cuota de participación de los países destino de las Exportaciones Santandereanas

Países	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Estados Unidos	60%	29%	11%	11%	9%	39%	23%	13%	11%	16%	36%	33%	1%	1%
Ecuador	3%	3%	4%	7%	4%	3%	6%	4%	3%	4%	7%	7%	3%	2%
México	1%	1%	1%	3%	2%	1%	2%	1%	1%	2%	4%	4%	1%	1%
Venezuela	25%	34%	18%	17%	21%	17%	18%	35%	54%	50%	4%	4%	6%	11%
Reino Unido	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	3%	2%	0,2%	0,3%
Panamá	2%	1%	2%	3%	3%	1%	2%	1%	1%	1%	1%	1%	0%	0%
Otros	8%	30%	63%	60%	60%	37%	49%	44%	30%	26%	44%	49%	90%	85%

Fuente: Elaboración propia con datos de la cámara de comercio de Bucaramanga

La tabla 5 muestra que por varios años los principales socios comerciales del departamento de Santander al igual que Colombia han sido Estados Unidos y Venezuela variando el liderazgo de un año a otro, otro de los socios importantes es Ecuador, Alemania; sin embargo el destino de las exportaciones se ha diversificado ya que ha dejado de centrarse solo en Estados Unidos y Venezuela para poner sus productos en nuevos mercados prueba de eso es que en 2012 y 2013 los otros países presentan un 90% y 85% respectivamente dejando a tras países que eran tan importantes como Venezuela con una participación pequeña de un 11% y Estados Unidos con un aporte mínimo de un 1% ; lo que demuestra que Venezuela ha perdido gran protagonismo por sus constantes desequilibrios y pérdida de confianza en este mercado por lo inestable de las relaciones diplomáticas lo que ha generado incertidumbre en los empresarios que en cualquier momento esperan un cierre de fronteras y que suspendan relaciones por lo que ellos han buscado nuevos rumbos.

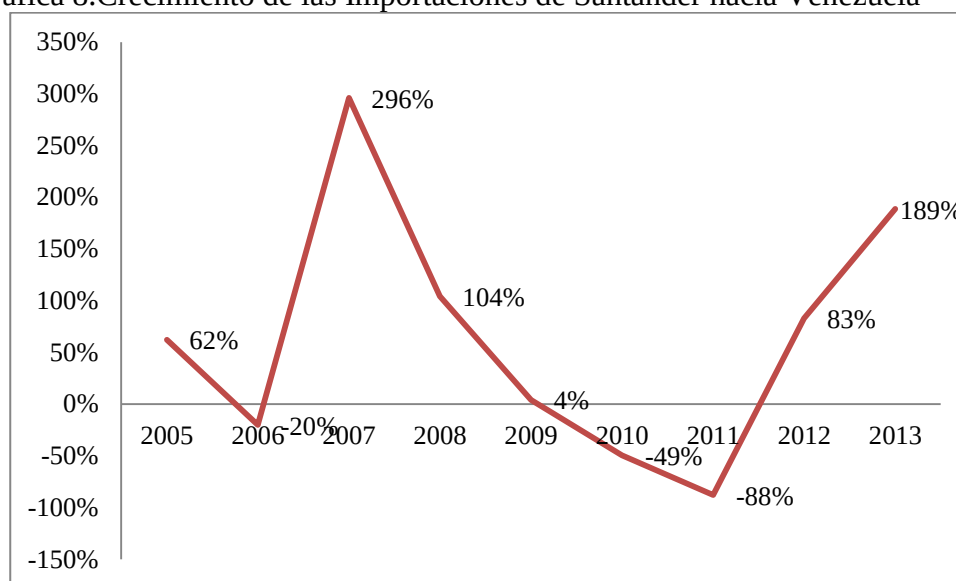
Tabla 6.Cuota de Participación de los principales productos exportados de Santander hacia Venezuela.

PRODUCTOS	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Vehículos automóviles, tractores, vehículos terrestres	35%	42%	41%	29%	40%	36%	39%	27%	22%	17%	26%	8%
Combustibles minerales	0%	2%	2%	19%	16%	13%	4%	2%	1%	5%	14%	53%
Prendas y complementos de vestir, excepto los de punto	18%	19%	13%	4%	5%	6%	12%	22%	16%	3%	2%	7%
Máquinas, aparatos y artefactos mecánicos	13%	6%	8%	5%	4%	6%	5%	4%	8%	6%	1%	5%
Calzado	1%	6%	10%	5%	5%	3%	6%	14%	11%	4%	1%	3%
Manufacturas de hierro y acero	4%	2%	1%	1%	1%	1%	1%	2%	2%	1%	1%	2%
Prendas y complementos de vestir, de punto	8%	9%	9%	4%	2%	2%	4%	8%	7%	1%	1%	3%
Productos químicos orgánicos	0,1%	5%	6%	11%	5%	15%	19%	9%	9%	2%	1%	3%
Manufacturas diversas de metales comunes	0,1%	0,1%	0,1%	0%	0,2%	0,1%	0,1%	1%	5%	1%	0,3%	1%
Los demás artículos textiles confeccionados	5%	0,2%	0,1%	0,3%	0,2%	0,4%	1%	1%	0,2%	0,2%	0,3%	3%
Guata, fieltro y telas sin tejer	1%	1%	1%	0,4%	1%	1%	1%	0,5%	0,4%	0,04%	0,3%	0,4%
OTROS	12%	7%	7%	21%	19%	17%	7%	6%	4%	50%	50%	10%

Fuente: Elaboración propia con datos de la cámara de comercio de Bucaramanga

El comportamiento de los principales productos exportados de Santander hacia Venezuela ha venido cambiando con los años los productos se han diversificado en los primeros años del periodo de estudio los principales productos exportados eran Vehículos automóviles, prendas y complemento de vestir, máquinas y artefactos mecánicos, artículos textiles; sin embargo con el pasar del tiempo productos como combustibles minerales que presentaban un participación de 0% actualmente es el principal producto exportado con un 53%; y aquellos que en años anteriores como los Vehículos que representaban un 35%, prendas y complementos de vestir con un 18% ahora solo representan un 8% y un 7% respectivamente en los productos exportados de Santander hacia Venezuela.

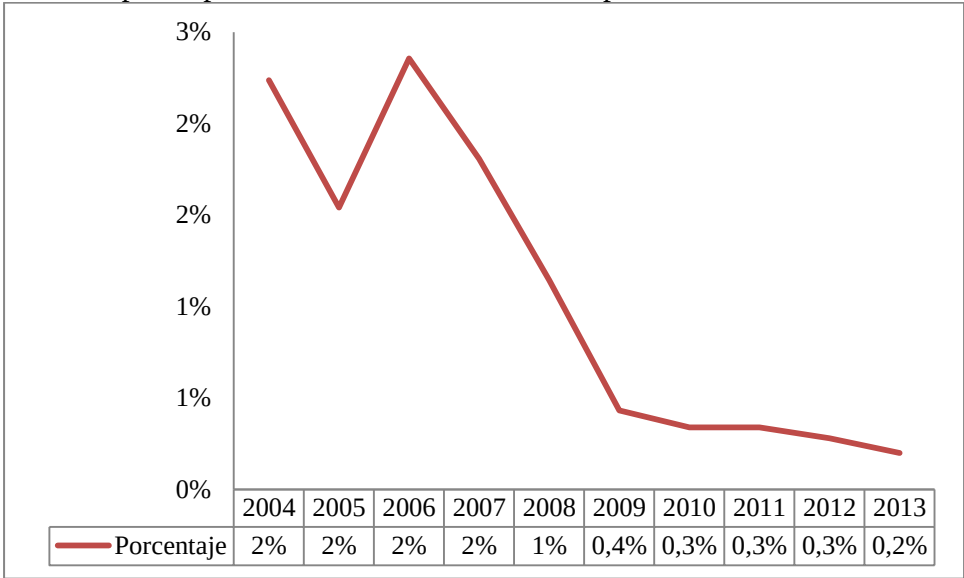
Gráfica 8.Crecimiento de las Importaciones de Santander hacia Venezuela



Fuente: Elaboración propia con datos de la Cámara de Comercio de Bucaramanga

Las importaciones Santandereanas desde Venezuela presentan una tendencia a la baja como lo muestra el gráfico 9 lo que quiere decir que en el periodo de estudio es muy poco lo que Santander le compra a Venezuela y el año en que mayor flujo de importación se tuvo fue en 2006 con crecimiento del 87% cabe resaltar que en 2005 las importaciones solo fueron de 4.435 millones de dólares y en 2006 fueron de 8.307 millones por eso el crecimiento tan significativo. El gráfico también muestra que en los momentos de conflictos las importaciones decrecieron por ejemplo en 2007 decrecieron un 4%, en 2008 22 p.p, en 2009 64% presentando la mayor disminución, en 2010 un 3% a pesar de los arreglos a los que llegaron los dos países, en 2011 y 2014 crecieron nuevamente un 18 y 4 p.p pero en 2013 y a pesar de los aires de paz entre Colombia y Venezuela las importaciones volvieron a disminuir un 35%. Lo anterior muestra que las importaciones si se vieron directamente afectadas con los momentos de conflicto y a pesar que en 2011 y 2012 crecieron los resultados de las crisis anteriores siguen afectando el flujo de importación.

Gráfica 9.Cuota participación de Venezuela en las Importaciones de Santander



Fuente: Elaboración propia con datos de la Cámara de Comercio de Bucaramanga

En el gráfico 10 se puede observar que así como el crecimiento de las importaciones de Santander desde Venezuela tiene una tendencia a la baja de igual forma la cuota de participación de Venezuela en las importaciones Santandereanas presenta el mismo comportamiento; el grafico muestra que en el periodo de estudio la cuota de participación de dicho país ha sido mínima presentando la participación más alta en los años 2004,2005,2006 y 2007 de un 2% que concuerdan con años de momentos de conflicto lo que muestra que la participación de Venezuela se ha visto verdaderamente afectada y a pesar que en 2010 se llegaron a acuerdos la cuota de participación en las importaciones santandereanas a seguido disminuyendo abruptamente presentando en el último año 0.2%.

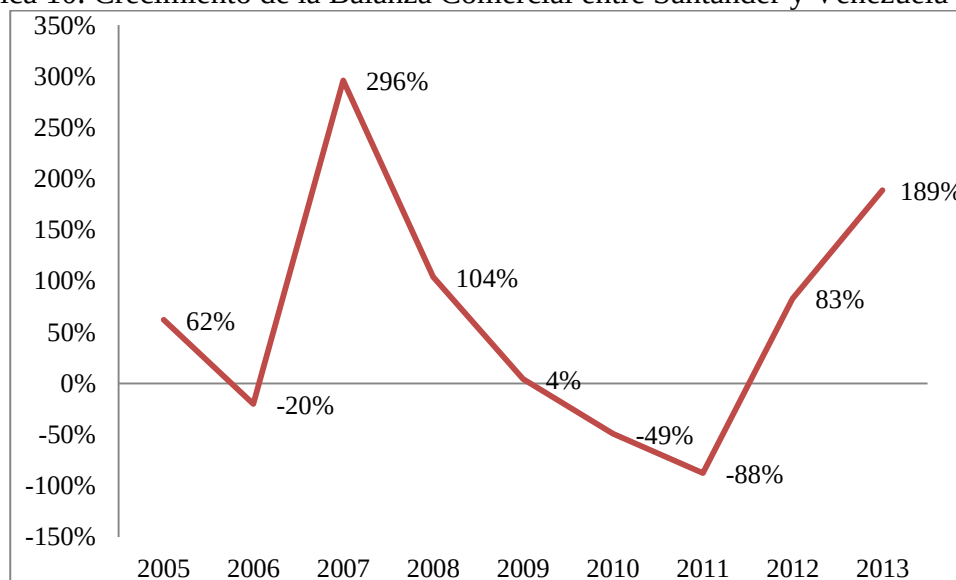
Tabla 7. Cuota de participación de los países destino de las importaciones Santandereanas

PAIS	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
EE.UU	28%	25%	24%	28%	27%	15%	11%	9%	9%	13%
Argentina	4%	4%	3%	2%	3%	11%	13%	12%	10%	10%
China	5%	6%	5%	7%	9%	9%	7%	7%	8%	8%
Brasil	4%	5%	3%	4%	4%	12%	6%	4%	6%	5%
Bolivia	3%	2%	0%	1%	0%	1%	2%	1%	1%	3%
México	2%	3%	3%	4%	2%	2%	4%	5%	5%	3%
Italia	2%	2%	0%	1%	1%	1%	2%	1%	1%	2%
Taiwán	2%	2%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%
Venezuela	2%	1%	2%	2%	1%	0%	0%	0%	0%	0%
Corea	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	0%	1%
Japón	1%	1%	1%	1%	1%	1%	1%	2%	2%	0%
otros	9%	13%	20%	12%	13%	13%	18%	21%	20%	20%

Fuente: Elaboración propia con datos de la cámara de comercio de Bucaramanga

En la tabla 7 se puede observar que los principales países de origen de las importaciones Santandereanas son Estados Unidos, Argentina, China, Bolivia, lo que muestra que Venezuela en el periodo de estudio no ha sido protagonista y más aun en los últimos años a perdido el poco terreno que tenía dándole participaciones a nuevos países como Corea, Taiwán, Italia países que son bastante lejanos por lo que debería ser más costoso comparles a ellos pero los empresarios Colombianos ya no confían en el mercado Venezuela debido a todos los inconvenientes a los que se exponen con los desequilibrios diplomáticos.

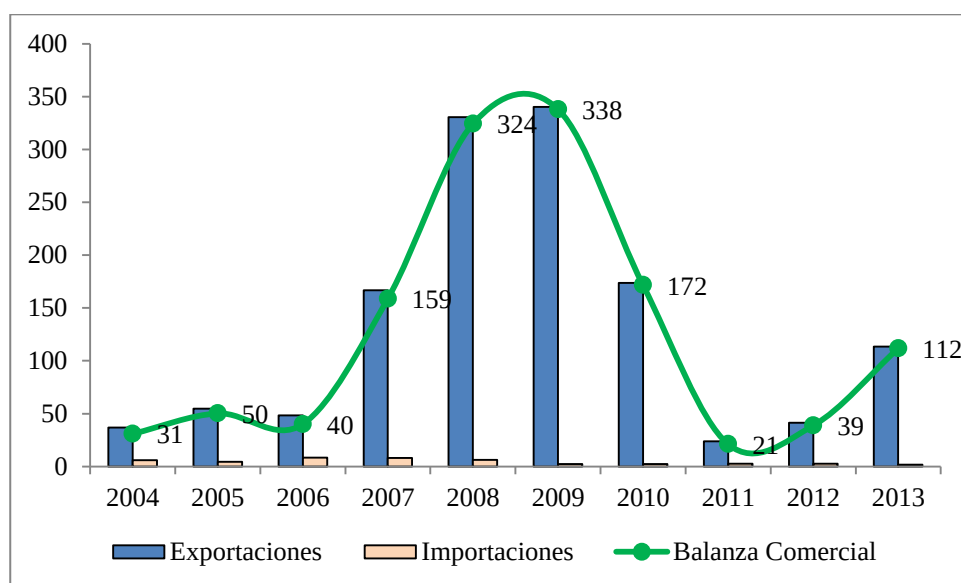
Gráfica 10. Crecimiento de la Balanza Comercial entre Santander y Venezuela



Fuente: Elaboracion propia con datos de la camara de comercio de Bucaramanga

En la gráfica 11 se puede observar que durante los años de estudio el crecimiento de la balanza comercial entre la region y el pais vecino no siempre a sido el mejor; casualmente el mayor crecimiento que ha tenido fue en el periodo de 2006 a 2007 pero a partir de este ultimo el crecimiento de la balanza presenta una tendencia a la baja y llego al decrecimiento mas grande en 2011 con un 88% esto como resultado de los conflictos vividos que como se ha dicho en varias ocaciones los efectos de todas estas crisis no son inmediatos si no a largo plazo pero muy fuertes cuando se evidencian.

Gráfica 11. Balanza Comercial Santander y Venezuela. Millones de usd FOB



Fuente: Elaboracion propia con datos de la camara de comercio de Bucaramanga

En el grafico 12 se evidencia que el crecimiento de la Balanza comercial durante el periodo de estudio ha sido muy variable y a pesar que en ningún año de los estudiados presenta déficit comercial por el contrario todos los años presentan superávit como se observa en la tabla 8 el crecimiento de la balanza no ha sido significativo e inconstante por ejemplo en el periodo de 2006 a 2007 paso de decrecimiento de 20% a un crecimiento de un 296% sin embargo esto surge como resultado de que el saldo de 2006 fue de 40.104 millones de dólares y en 2007 el saldo paso a ser de 158.784 millones de dólares ya que en ese año las exportaciones a Venezuela aumentaron y las importaciones disminuyeron. Así mismo se puede observar que el superávit que presenta la Balanza se debe a que en todos los años las exportaciones son superiores a las importaciones significativamente. Con respecto a si la Balanza se vio afectada por los continuos choques diplomáticos se observa que en los momentos de conflicto la balanza presento crecimiento; pero el efecto de dichos choques se puede evidenciar al largo plazo ya que en 2010 y 2011 presenta el mayor decrecimiento de esta ya que las exportaciones de Santander hacia Venezuela presentaron una disminución representativa comparada con la de años anteriores de igual forma las importaciones.

7. Conclusiones

Después de la revisión teórica, referencial y revisar las cifras de los flujos comerciales de Colombia y Venezuela se puede concluir desde el ámbito teórico que el manejo que se le ha venido dando a la política exterior en los años de estudio se ha basado en el enfoque realista y de interdependencia; ya que estos dos países solo han pasado por conflictos donde cada uno quiso demostrar su poderío bélico y económico por medio de acusaciones, amenazas de guerra, denuncias ante entes internacionales pero finalizando el periodo dio un giro hacia otro pensamiento basado en el dialogo en la cooperación y el respeto de sus ideologías.

En cuanto a las referencias que se revisaron los estudios demostraron la gran influencia que tienen las relaciones diplomáticas en los flujo de comercio entre países y se pudo evidenciar en cada uno de los trabajos referenciados que si las relaciones son fraternales entre países, si tienen similitudes culturales, geográficas y si además tiene tratados comerciales o de cooperación internacional los países no solo fortalecerán su comercio si no que su economía crecerá ; específicamente en el estudio que se realizó luego de analizar las cifras y cómo fue su comportamiento durante los periodos críticos se puede concluir que el comportamiento de las relaciones bilaterales de Colombia Y Venezuela si influyen en su comercio se pudo observar que durante las crisis su comercio se vio fuertemente afectado y aunque las repercusiones no se vieron reflejadas al corto plazo si no en el largo plazo las consecuencia comerciales y económicas han sido bastante severas tanto que a la fecha el comercio entre estos vecinos no se ha podido recuperar y tener esos años de bonanzas de años anteriores.

En cuanto a los objetivos que se plantearon al inicio de esta investigación se puede concluir que en el caso del primer objetivo donde se quería caracterizar el comportamiento de las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela se puede concluir que durante el periodo analizado esta relación se caracterizó por altibajos bastantes traumáticos; se pudo evidenciar el manejo presidencialista de estas ya que antes de primar el desarrollo de sus naciones durante el 2002 a 2013 los presidentes que pasaron por el poder solo quisieron imponer sus ideologías a su país vecino; además de enaltecer su ego demostrando el

poderío militar o su influencia internacional ninguno de los jefe de estado buscaron la cooperación para el desarrollo de sus países ya que dos naciones unidas hacen más que en conflictos si no que cada uno busco rumbos distintos.

Para el segundo objetivo en el que se planteó analizar los flujos comerciales entre estos dos países hermanos se pudo concluir que al igual que el comportamiento de sus relaciones, los flujos comerciales entre estos fueron bastante variables; así como se presentaron años positivos de gran crecimiento comercial; también hubieron años difíciles de gran decrecimiento debido a todos los conflictos por que han tenido que atravesar durante este periodo, durante mucho tiempo Venezuela fue un gran protagonista en el comercio de Colombia pero como consecuencia de los conflictos se pudo ver que con el pasar del tiempo Venezuela fue perdiendo importancia como socio comercial, se ha venido diversificando los productos que se venden en este país y los productos que se le compran, también con el transcurrir de los años y la incertidumbre que generaron las coyunturas diplomáticas además de la pérdida de credibilidad en el mercado venezolano los empresarios colombianos buscaron nuevos mercados dejando a tras a Venezuela y disminuyendo cada vez más las relaciones comerciales con este país.

Finalizando con el tercer objetivo en el que se persigue identificar las consecuencias de la relación política con Venezuela sobre los flujos comerciales de Santander se llegó a la conclusión que igualmente que el comercio nacional el departamento vio afectado sus flujos comerciales con el país bolivariano siendo este uno de los principales socios comerciales de la región; debido a todos los impases diplomáticos vividos en el periodo de análisis Santander vio disminuir su comercio, se cerraron empresas, cambio sus horizontes comerciales lo que género que Venezuela perdiera poco a poco participación en el comercio Santandereano.

Todo lo anterior demuestra que los efectos generados por las relaciones diplomáticas entre Colombia y Venezuela en los flujos comerciales fueron bastante fuertes y dejaron consecuencias irreversibles en los lazos de comercio entre estos países que hoy en día no se han podido superar; por lo que estas naciones deben buscar nuevas alternativas que no se basen en jerarquías y poderío para la resolución de sus conflictos; ya que aún no existe la seguridad de que no se presenten nuevamente diferencias entre estos países

hermanos debido a la diferencia ideológica que tiene sus presidente, ya que como se dijo anterior mente el manejo de la política exterior de un país depende de diferentes variables como la idiosincrasia, la burocracia, funcionales, sociales y sistemáticas por lo que será imposible que dos países lleven su política exterior de manera que nunca presenten conflictos.

Así mismo cabe resaltar que Colombia y ningún país del mundo no debe enfocar su comercio a un solo mercado ya que estará vulnerable a inestabilidades comerciales antes debe dirigir sus esfuerzos a diversificar su mercado y potencializar su competitividad de sus productos.

8. Referencias Bibliografía

- ALADI. (15 de MAYO de 2014). *www.aladi.org*. Obtenido de *www.aladi.org*:
http://www.aladi.org/nsfaladi/arquitect.nsf/VSITIOWEB/quienes_somos
- Alban Zapata, J. M., & Chaquinga Palacios, A. I. (2009). *Impacto de la salidad de Venezuela de la CAN en el comercio de bienes con el Ecuador*. Recuperado el Febrero de 2014, de
<http://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/6497/1/D-38993.pdf>
- BANCO DE LA REPUBLICA. (s.f.). *http://www.banrep.gov.co/*. Recuperado el 29 de ABRIL de 2014, de *http://www.banrep.gov.co/*:
<http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/ayudadetareas/economia/econo20.htm>
- Bekerman, C., & Rikap, M. (2010). Integracion regional y diversificacion de exportaciones en el mercosur. *CEPAL* , 169-192.
- Cámara de Comercio de Bucaramanga. (2014). *www.compitem360.com*. Recuperado el 7 de Julio de 2014, de *www.compitem360.com*: <http://www.compitem360.com/temas/indicadoresantander/>
- Camara de Comercio de Bucaramanga. (s.f.).
- CARACOL RADIO. (1 de JULIO de 2005). *WWW.CARACOL.COM.CO*. Obtenido de *WWW.CARACOL.COM.CO*: <http://www.caracol.com.co/noticias/actualidad/cancilleres-de-colombia-y-venezuela-crearan-nueva-comision-binacional/20050701/nota/184309.aspx>
- Cárdenas, M., & García, C. (2004). *Fedesarrollo*. Obtenido de *www.fedesarrollo.org.co*:
<http://www.fedesarrollo.org.co/wp-content/uploads/2011/08/WP-No.-27-El-modelo-gravitacional-y-el-TLC.pdf>
- Comunidad Andina de Naciones. (30 de Junio de 2014). *www.comunidadandina.org*. Obtenido de *www.comunidadandina.org*: <http://www.comunidadandina.org/Seccion.asp>
- DANE. (febrero de 2014). *Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas*. Recuperado el 15 de marzo de 2014, de *www.dane.gov.co*: www.dane.gov.co/index.php/comercio-exterior/importaciones
- DANE. (Marzo de 2014). *Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas*. Obtenido de *www.dane.gov.co*: <http://www.dane.gov.co/index.php/mercado-laboral/empleo-y-desempleo>
- DNP. (2006). *Departamento Nacional de Planeación* . Obtenido de *www.dnp.gov.co*:
<https://www.dnp.gov.co/PND/PND20062010.aspx>

DNP. (2002). *Departamento Nacional de Planeación*. Obtenido de www.dnp.gov.co:
<https://www.dnp.gov.co/Portals/0/archivos/documentos/GCRP/PND/PND.pdf>

DNP. (2010). *Departamento Nacional Planeación*. Obtenido de www.dnp.gov.co:
<https://www.dnp.gov.co/PND/PND20102014.aspx>

Embajada de Venezuela en Colombia. (Abril de 2014). *Colombia.embajada.gob*. Recuperado el 30 de Abril de 2014, de
http://colombia.embajada.gob.ve/index.php?option=com_content&view=article&id=6&Itemid=9&lang=es

Esgerra, M. d., Uribe, E. M., Acosta, A. G., & Gonzales, C. P. (2010). *Banco de la republica*. Obtenido de <http://www.banrep.org/>.

FENADECO. (JUNIO de 2012). <http://www.fenadeco.org>. Obtenido de <http://www.fenadeco.org>.

Guerrero, I. (2010). *bdigital.unal.edu.co*. Recuperado el 01 de Julio de 2014, de
[bdigital.unal.edu.co: http://www.bdigital.unal.edu.co/](http://www.bdigital.unal.edu.co/)

Guzmán, Y. (4 de Enero de 2010). *Conexión Iberoamérica*. Obtenido de
<http://conexioniberoamerica.wordpress.com/>

Hurtado Sánchez, Y. (2011). *repository.urosario.edu.co*. Recuperado el 01 de 05 de 2014, de
[repository.urosario.edu.co:
http://repository.urosario.edu.co/bitstream/handle/10336/2766/1026263597-2011.pdf?sequence=18](http://repository.urosario.edu.co/bitstream/handle/10336/2766/1026263597-2011.pdf?sequence=18)

Instituto de Desarrollo de Recursos Humanos - IDREH. (2005). *Metodología para la Formulación de Perfiles de Competencias para trabajadores del primer nivel de atención*. (R. H. 3, Ed.) Recuperado el 16 de Julio de 2014, de sitio web de Observatorio de recursos humanos en salud del Perú:
<http://minsa-drupal.tmp.vis-hosting.com/?q=node/22>

Instituto de Desarrollo de Recursos Humanos - IDREH. (2005). *Metodología para la Formulación de Perfiles de Competencias para trabajadores del primer nivel de atención* (Vol. 3). Lima, Perú: Recursos Humanos en Salud.

Jimenez, A., & Patarriyo, F. (JUNIO de 2012). *www.fenadeco.org*. Recuperado el 10 de Marzo de 2014, de www.fenadeco.org: <http://www.fenadeco.org>

Londoño, L. G., & Pimiento, E. V. (1997). <http://www.sernanp.gob.pe/>. Obtenido de
<http://www.sernanp.gob.pe/>.

MERCOSUR. (30 de Junio de 2014). www.mercosur.int/. Obtenido de www.mercosur.int/:
http://www.mercosur.int/t_generic.jsp

Palomeque, C. A. (2005). <http://www.javeriana.edu.co/biblos/tesis/politica/tesis16.pdf>. Obtenido de <http://www.javeriana.edu.co/biblos/tesis/politica/tesis16.pdf>.

Pierre, S. d. (Diciembre de 2001). <http://www.unesco.org/>. Obtenido de <http://www.unesco.org/new/fileadmin/MULTIMEDIA/HQ/SHS/pdf/170-fulltext170spa.pdf>

Ramírez, G. (2010). *La influencia de Estados Unidos en la relación México - Cuba: La crisis diplomática de 2004*. Recuperado el Febrero de 2014, de <http://www.umar.mx>: http://www.umar.mx/tesis_HX/TESIS_UMAR_HUATULCO/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI/RAMIREZ-RODRIGUEZ-RI.pdf

Ramírez, S., & Vieira, E. (Agosto de 2006). www.colombiainternacional.org. Recuperado el 28 de Abril de 2014, de www.colombiainternacional.org: <http://library.fes.de/pdf-files/bueros/kolumbien/50480.pdf>

Revista Dinero. (3 de Julio de 2008). www.dinero.com. Recuperado el 28 de Agosto de 2014, de www.dinero.com: <http://www.dinero.com/negocios/articulo/en-mes-sustituiran-importaciones/59146>

Revista Dinero. (17 de Noviembre de 2010). www.dinero.com. Recuperado el 1 de Septiembre de 2014, de www.dinero.com: <http://www.dinero.com/internacional/articulo/venezuela-colombia-caminan-nuevo-juntos/107768>

Revista Dinero. (29 de Mayo de 2010). www.dinero.com. Recuperado el 1 de Septiembre de 2014, de www.dinero.com: <http://www.dinero.com/economia/articulo/conflicto-venezuela-afectara-economia-colombiana-fmi/96841>

Revista Semana. (31 de Julio de 2009). www.semana.com. Recuperado el 31 de Agosto de 2014, de www.semana.com: <http://www.semana.com/nacion/relaciones-exteriores/articulo/crisis-diplomatica-deja-casi-muerta-frontera-venezuela-colombia/105746-3>

Revista semana. (09 de Junio de 2010). www.semana.com. Recuperado el 1 de Septiembre de 2014, de www.semana.com: <http://www.semana.com/mundo/america-latina/articulo/preocupa-colombia-posible-exigencia-visa-venezuela/117770-3>

Revista Semana. (31 de Julio de 2010). www.semana.com. Recuperado el 1 de Septiembre de 2014, de www.semana.com: <http://www.semana.com/nacion/relaciones-exteriores/articulo/venezuela-anuncia-primeras-medidas-tras-romper-relaciones-colombia/119602-3>

Revista Semana. (2 de Diciembre de 2011). www.semana.com. Recuperado el 1 de Septiembre de 2014, de www.semana.com: <http://www.semana.com/nacion/articulo/venezuela-solo-debe-92-millones-dolares-santos/250219-3>

Riaño, G., & Guillermo, E. A. (2011). *repository.urosario.edu.co*. Recuperado el 02 de MAYO de 2014, de repository.urosario.edu.co:
<http://repository.urosario.edu.co/bitstream/handle/10336/2427/80097430-2011.pdf?sequence=1>

SISTEMA DE INFORMACION SOBRE COMERCIO EXTERIOR. (s.f.). <http://www.sice.oas.org>.
Recuperado el 26 de ABRIL de 2014, de <http://www.sice.oas.org>:
http://www.sice.oas.org/ctyindex/COL/COLagreements_s.asp

Trade Map. (2014). *Trade statistics for international business development*. Obtenido de
<http://www.trademap.org/>: http://www.trademap.org/tm_light/Bilateral_TS.aspx

Valderrama, C. (1993). <http://www.banrep.gov.co/>. Recuperado el 28 de ABRIL de 2014, de
<http://www.banrep.gov.co/>:
<http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/revistas/credencial/enero-dic1993/hatlas.htm>