

	<b>UNIVERSIDAD SANTO TOMAS</b> <b>INFORME DE ACTIVIDADES DE PASANTES</b>	<b>NEGOCIOS INTERNACIONALES</b>
---	---	---------------------------------

<b>NOMBRES Y APELLIDOS:</b>	BERNARDO HIGUERA CELY		
<b>IDENTIFICACIÓN:</b>	1.118.560.905	<b>COD: 21424243</b>	
<b>ACTIVIDAD:</b>	Realizar práctica empresarial, apoyando las actividades del área de la Coordinación de Asuntos Internacionales y Cooperación, a la misma vez presentar apoyo en áreas recomendadas de la Gerencia de Competitividad.		
<b>FECHA INICIO DEL LA PASANTÍA:</b>	05/03/2018		
<b>ACTIVIDAD REALIZADA:</b>	<b>Rueda Regional de Negocios Casanare Activa 2018</b>		

<b>NOMBRE DEL ACTIVIDAD O PROYECTO</b>	Rueda Regional De Negocios Casanare Activa 2018
<b>COORDINADOR DE PASANTÍA / PROYECTO</b>	Nelson Muñoz. Sinergia. Programa Organizaciones Solidarias
<b>DEPARTAMENTO</b>	Casanare
<b>MUNICIPIO</b>	Yopal
<b>COBERTURA</b>	Casanare
<b>POBLACIÓN IMPACTADA</b>	55 empresas regionales
<b>TIEMPO DE EJECUCIÓN DE LA ACTIVIDAD</b>	16 de julio

<b>ACTIVIDADES DE LA PASANTÍA</b>
<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Apoyar la promoción, organización, logística y seguimiento de las misiones comerciales internacionales del 2018, visitas empresariales, participación de ferias, exposiciones sectoriales, ruedas de negocios, estudios de mercados, consultorías, asesorías, capacitaciones, seminarios y conferencias con prospección de nuevos mercados, contactos y seguimiento de participantes potenciales.</li> <li>2. Acompañar en el desarrollo y proceso de formulación y gestión de proyectos que tengan que ver con asuntos internacionales enfocados a mejorar la competitividad de los empresarios regionales.</li> <li>3. Apoyar las gestiones para la obtención de recursos ante instancias y organizaciones regionales, nacionales e internacionales para la financiación de programas, proyectos, y convenios de cooperación.</li> <li>4. Desarrollar actividades de promoción y procesos de exportaciones e importaciones, promoción de inversiones, e identificación de oportunidades comerciales para los empresarios. Apoyo a procesos de patrocinio a eventos.</li> <li>5. Coadyuvar en fortalecer y promover las relaciones entre C.C.C. las cámaras nacionales, las cámaras binacionales, embajadas y centros académicos por medio del desarrollo de actividades previstas para este fin.</li> </ol>

6. Mantener el sistema de información y control que permite evaluar el resultado de las actividades desarrolladas que incluye el directorio de organizaciones internacionales públicas y privadas de cooperación.
7. Apoyar los procesos que se gestan desde de la cámara de comercio con otras entidades del orden regional en relación con temas internacionales y asistir al Comité Departamental de Cooperación Internacional.
8. Efectuar labores de oficina; elaborar y manejar bases de datos, redacción de informes sobre temas específicos, efectuar llamadas y establecer contactos para la entidad; asistir a reuniones, conferencias y elaborar actas y registro fotográfico sobre el contenido de las mismas; traducción de documentos; redactar resúmenes de prensa para afiliados y comunicaciones; apoyar en la organización de diversas actividades.
9. Elaborar informes mensuales de la pasantía y sus actividades, para ser entregado al supervisor asignado por la cámara de comercio de Casanare.

## INFORME NARRATIVO

### Detalle del desarrollo de las actividades 05 julio – 05 agosto de 2018

#### **Actividad: Rueda Regional de Negocios Casanare Activa 2018**

En el marco de la llegada de la delegación suiza, se realizó una rueda regional de negocios para lograr aprovechamiento de proveedores regionales en materias primas e insumos para las grandes empresas que tiene presencia en la región.

Esta rueda de negocios necesitaba una planificación y filtración de los mercados objetivos para lera las negociaciones; se efectuaron reuniones para coordinar la logística necesaria y las entidades de respaldo para que las negociaciones se efectuarán, la red regional de emprendimiento en acciones coordinadas con el programa del estado Organizaciones Solidarias, el Ministerio de Agricultura y la Agencia de Desarrollo Rural. Esta rueda regional de negocios también ayudo a ser coordinadora y abandera el I.C.B.F, donde con ayuda de la nueva sede de la cámara de comercio colaboro en hacer realidad y más cómoda la opción de hacerla la rueda regional en Yopal, vinieron empresarios invitados desde el departamento del Meta y Arauca, dado que esto es un principio de igualdad de oportunidad por ser regional.

Esta actividad estaba siendo coordinada desde Yopal con la Red Regional de Emprendimiento y lideraba; I.C.B.F., S.E.N.A., Fundación Cunaguero, Fundación abc, Cámara de Comercio de Casanare, Gobernación de Casanare, Alcaldía de Yopal, Servinsalud.

La apertura al programa inicio el lunes 16 de julio a las 7 de la mañana con el acompañamiento de la mesa protocolaria, con el delegado de la alcaldía municipal, el Secretario De Agricultura De La Gobernación de Casanare, la gerente de competitividad de la cámara de comercio y el presidente de la Cámara De Comercio de Casanare, la mesa paso sobre las 8 de la mañana y se dio apertura formalmente a la Rueda Regional De Negocios Casanare Activa. Los compradores que teníamos variaban entre la fuerza aérea, policía nacional, Parex Energy, Ecopetrol, casinos, multinacionales, almacenes de cadena, restaurantes de cadena, etc.

El cierre de la jornada de negocios mostro cifras de 3.000.000.000 millones de pesos en compromisos de compra, entre los participantes que recibieron preparación y capacitación para realizar óptimos compromisos de compra y a la misma vez capacidades de negociación y persuasión con los bancos para préstamos con sus futuras ventas. Estas negociaciones fueron resultado de que el icbf estaba buscando proveedores regionales de insumos para sus jardines.

REGISTRO FOTOGRÁFICO



Mesa protocolaria, nacionales



Mesa protocolaria, regionales



Empresarios negociadores



Mesa de entidades aliadas



Mesa de negociación