

Información Importante

La Universidad Santo Tomás, informa que el(los) autor(es) ha(n) autorizado a usuarios internos y externos de la institución a consultar el contenido de este documento a través del Catálogo en línea de la Biblioteca y el Repositorio Institucional en la página Web de la Biblioteca, así como en las redes de información del país y del exterior con las cuales tenga convenio la Universidad.

Se permite la consulta a los usuarios interesados en el contenido de este documento, para todos los usos que tengan **finalidad académica**, nunca para usos comerciales, siempre y cuando mediante la correspondiente cita bibliográfica se le dé crédito al trabajo de grado y a su autor.

De conformidad con lo establecido en el Artículo 30 de la Ley 23 de 1982 y el artículo 11 de la Decisión Andina 351 de 1993, la Universidad Santo Tomás informa que “los derechos morales sobre documento son propiedad de los autores, los cuales son irrenunciables, imprescriptibles, inembargables e inalienables.”

Bibliotecas Bucaramanga

Universidad Santo Tomás

Informe de Práctica Empresarial en Insider Trading Colombia S.A.S

Ana Virginia Solano Peláez

**Informe de práctica profesional presentado como requisito para optar al título de
Profesional en Negocios Internacionales**

Directora:

Wanda Ximena M. Ortiz Núñez

Profesional en Comercio Exterior

Universidad Santo Tomás, Bucaramanga

División de Ciencias Económicas Administrativas y Contables

Facultad de Negocios Internacionales

2016

Contenido	Pág.
Introducción.....	10
1. Informe de prácticas empresariales en insider trading Colombia sas	10
1.1 Justificación.....	11
1.2 Objetivos.....	11
1.2.1 Objetivo General.....	11
1.2.2 Objetivo Específico.....	11
2 Perfil de la Empresa.....	11
2.1 Razón Social de Insider Trading Colombia S.A.S.....	11
2.2 Objeto social de Insider Trading Colombia S.A.S.....	12
2.3 Misión de Insider Trading Colombia S.A.S.....	12
2.4 Visión de Insider Trading Colombia S.A.S.....	12
2.5 Organigrama Insider Trading Colombia S.A.S.....	13
2.6 Portafolio y/o productos de Insider Trading Colombia S.A.S.....	13
2.6.1 Construcción.....	13
2.6.2 Petróleo y gas.....	13
2.6.3 Energía renovable.....	14
3. Cargo y Funciones.....	15
3.1Cargo a Desempeñar.....	15
3.2 Funciones Asignadas.....	16
3.3Funciones Desarrolladas.....	16
4 Aportes.....	19
4.1 Aporte del practicante a la empresa.....	19
4.2 Aporte de la empresa al practicante.....	20

5. Conclusiones.....	22
Referencias bibliográficas.....	23
Apéndices.....	28

Lista de figuras

	Pág.
Figura 1. Logo Insider trading Colombia sas.....	11
Figura 2. Organigrama Insider Trading Colombia S.A.S.....	13

Lista de Apéndice

	Pág.
Apéndice A. Factura Por-Forma.....	23
Apéndice B. Orden de compra.....	24

Glosario

Plan de negocio: Se trata de un documento donde se describe un negocio, se analiza situación del mercado y se establecen las acciones que se realizarán en el futuro, junto a las correspondientes estrategias que serán implementadas, tanto para la promoción como para la fabricación, si se tratara de un producto

Investigación de mercado: Es un proceso que refleja las necesidades, tendencias y perfil del mercado; así como la opinión, conducta y hábitos del consumidor.

Orden de compra: Una orden de compra es una solicitud escrita a un proveedor, determinados artículos a un precio convenido. La solicitud también especifica los términos de pago y de entrega

Remisión: documento que se realiza para certificar el despacho de la mercancía.

Declaración de renta: es el acto efectuado en la forma prevista por la legislación aduanera, mediante el cual el declarante indica el régimen aduanero que ha de aplicarse a las mercancías y consigna los elementos e informaciones exigidos por las normas pertinentes.

Rete fuente: recaudo de los impuestos

Declaración de importación: Es el acto efectuado en la forma prevista por la legislación aduanera, mediante el cual el declarante indica el régimen aduanero que ha de aplicarse a las mercancías y consigna los elementos e informaciones exigidos por las normas pertinentes.

DIAN: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales, es la entidad encargada de garantizar el cumplimiento de las obligaciones tributarias, aduaneras y cambiarias en Colombia y, facilita las operaciones de comercio nacional e internacional.

Legalización: Es la declaración de las mercancías que habiendo sido presentadas a la Aduana al momento de su introducción al territorio aduanero nacional, no han acreditado el cumplimiento de los requisitos para su legal importación, permanencia o libre disposición.

También procederá la legalización de las mercancías que se encuentren en abandono legal, de conformidad con lo previsto en el parágrafo del artículo 115 del Decreto 2685 de 1999.

Mercancía: Es todo bien clasificable en el Arancel de Aduanas, susceptible de ser transportado y sujeto a un régimen aduanero.

RUT: Registro Único Tributario.

Agencias de aduanas: son las personas jurídicas cuyo objeto social principal es el ejercicio del agenciamiento aduanero, para lo cual deben obtener autorización por parte de la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales.

También se consideran agencias de aduanas, los Almacenes Generales de Depósito sometidos al control y vigilancia de la Superintendencia Bancaria, cuando ejerzan la actividad de agenciamiento aduanero, respecto de las mercancías consignadas o endosadas a su nombre en el documento de transporte, que hubieren obtenido la autorización para el ejercicio de dicha actividad por parte de la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales, sin que se requiera constituir una nueva sociedad dedicada a ese único fin.

Importación: es la introducción de mercancías de procedencia extranjera al territorio aduanero nacional. También se considera importación la introducción de mercancías procedentes de Zona Franca Industrial de Bienes y de Servicios, al resto del territorio aduanero nacional en los términos previstos en Decreto 2685 de 1999.

Exportación: Es la salida de mercancías del territorio aduanero nacional con destino a otro país. También se considera exportación, además de las operaciones expresamente consagradas como tales en Decreto 2685 de 1999, la salida de mercancías a una zona franca en los términos previstos en el Decreto 2685 de 1999.

Resumen

Esta práctica realizada en la empresa INSIDER TRADING COLOMBIA SAS, tiene como propósito además de realizar mi opción de grado, tener la capacidad de desenvolverme y evaluarme dentro de un ambiente laboral demostrando toda mi pro actividad y motivación en el área que ejerzo, comprender y aprender a trabajar con diferentes tipos de personalidades, y conocer la organización, las operaciones y métodos que aplica la empresa para cumplir cada actividad u objetivo.

Palabras Claves: capacidad, evaluar, motivación, organización, operaciones, métodos

1. Informe de prácticas empresariales en insider trading Colombia s.a.s

1.1 Introducción

En el presente documento se evidenciara la experiencia alcanzada y todo el trabajo elaborado que llevo a lo largo del tiempo como practicante profesional en el área de negocios internacionales de la empresa Insider Trading Colombia S.A.S.

Todo esto se hace con el propósito de plasmar y evidenciar todo el proceso en el tiempo que cumplo como pasante profesional para poder compartirlo con compañeros colegas, amigos, docentes y directivos de la Universidad Santo Tomás y un legado que describe todo el desarrollo y evolución de lo aprendido en el transcurso de mi carrera.

1.2 Justificación

Para un estudiante de negocios internacionales tener la oportunidad de hacer las prácticas empresariales es de vital importancia ya que es una experiencia enriquecedora que ayuda a desarrollar todas las habilidades aprendidas durante el tiempo que desarrollo su carrera, de igual manera tiene la posibilidad de elegir una empresa en la cual puede obtener sus bases para lograr su formación profesional y empresarial.

Formar parte de la empresa INSIDER TRAGING COLOMBIA SAS es una gran oportunidad, ya que, se puede aprender todos los procesos que se deben tener al momento de una compra y venta y experimentar las obligaciones que tiene una persona a cargo de todo lo referente al comercio exterior, con la ayuda de un grupo de personas dispuestas a colaborar, trabajar en equipo y prestar la ayuda necesaria.

1.2.1 Objetivo General

Aplicar todos los conocimientos adquiridos en negocios internacionales, para ser utilizados en la empresa INSIDER TRADING COLOMBIA SAS y así mismo desarrollar diferentes métodos estratégicos para lograr impulsar las actividades en la empresa.

1.2.2 Objetivos Específicos

- Desarrollar las funciones que proponen dentro de la empresa, para así llevar a cabo el cumplimiento de lo propuesto en la misión y visión de la empresa.
- Crear un ambiente laboral bueno para desarrollar las tareas asignadas.
- Establecer mayor participación en las actividades de la empresa que generan mayor oportunidad de negocio.
- Aplicar los saberes propios para solucionar posibles inconvenientes que se presente y desarrollar estrategias para generar nuevas ideas.

2. Perfil de la empresa

2.1 Razón Social



Figura No1: Insider Trading Colombia S.A.S

Fuente: <http://www.insidertc.com/>

2.2 Objeto Social de la Empresa

Asesoría, compra y venta de materiales de los sectores construcción, gas y petróleo a nivel nacional y a nivel de toda América.

- **Dirección:** Cra 33#48-30 Edificio cabecera plaza, oficina 308
- **Ciudad:** Bucaramanga
- **Teléfono:** 6912288
- **Página web:** www.insidertc.com
- **Correo:** ventas@insidertc.com
anasolano_@hotmail.com
- **Jefe Inmediato:** Karina Parra Hinestroza, Directora de Negocios

2.3 Misión de Insider Trading Colombia S.A.S

Satisfacer las necesidades de nuestros clientes en lo que a procesos de comercialización se refiera, sea para la oferta y/o adquisición de bienes y servicios en pro de apoyarles en alcanzar mayores niveles de rendimiento, calidad y productividad.

2.4 Visión de Insider Trading Colombia S.A.S

Ser reconocidos en el 2016, como una solución en América latina para el intercambio de información, productos, tecnologías, servicios de los diferentes sectores económicos.

2.5 Organigrama Insider Trading Colombia S.A.S



Figura 1. Organigrama

2.6 Portafolio de Productos y/o Servicios de la Empresa

2.6.1 Construcción:

- Conectores de varilla corrugada
- Sistema de anclaje pretensado
- Sistema de anclaje protensado
- Perno
- Tuerca
- Separador Cónico
- Arandela
- Platina

2.6.2Petróleo y gas

- Plataformas marinas
- Equipos de perforación
- Industrias petroquímicas
- Válvulas, tuberías y tubos
- Bidas
- Barras roscadas
- Motobombas
- Alarmas y detectores de gas
- Rodamientos
- Engranajes
- Válvula de pistón
- Válvula de tapón
- Regulador de Gas
- Collares de perforación
- Aparatos de presión

2.6.3Energía renovable

- Paneles solares
- Inversores
- Calentadores solares
- Turbina de viento
- Luces Led
- Luminarias municipales

- Artículos de consumo

3. Cargo y funciones

3.1 Cargo a Desempeñar

Practicante en el área de Negocios Internacionales

3.2 Funciones Asignadas

1. Apoyar la organización y programación de citas con clientes existentes y nuevos.
2. Contactar los proveedores nacionales e internacionales.
3. Gestionar y organizar la participación de eventos, misiones y capacitaciones nacionales e internacionales.
4. Construir y mantener actualizadas las bases de datos de los clientes potenciales y actuales de INSIDER TRADING COLOMBIA SAS.
5. Realizar y llevar seguimiento a las cotizaciones a los clientes y registrar las facturas de venta.
6. Apoyar en el seguimiento y control de cartera.
7. Gestionar la liquidación de importaciones de los productos a cotizar.
8. Gestionar la documentación necesaria, permisos y poderes en puertos y aeropuertos a nivel nacional para las importaciones y exportaciones.
9. Realizar el seguimiento de la logística de exportación, importación y entrega de la mercancía al cliente.
10. Clasificar las partidas arancelarias de las mercancías a importar.

11. Realizar investigaciones de mercados según el producto que se esté requiriendo
12. Prestar soporte logístico en actividades relacionadas con los requisitos para la participación y vinculación de la empresa en los eventos planeados.
13. Prestar apoyo a la solución de requerimientos adicionales por parte de los clientes.
14. Apoyar en el área administrativa: órdenes de compra y legalizar facturas de acuerdo a las directrices de INSIDER TRADING COLOMBIA.
15. Diligenciar documentos de cambio internacional presentados al Banco Occidente

3.3 Funciones Desarrolladas

INSIDER TRADING COLOMBIA SAS es una empresa dedicada a la comercialización y venta de productos para el sector de minas, petróleo y gas, esta empresa cuenta con proveedores nacionales e internacionales, se cuenta con una base de datos de posibles clientes potenciales internacionales en países como lo son: México, Paraguay, Uruguay, Panamá, durante mi estadía en la empresa pude participar en las siguientes actividades:

- **Cotización:** de servo motores para una empresa nacional que se especializa en oficios varios, el ingeniero encargado nos contactó por vía telefónica, solicitando una cotización de dicho producto, para la realización de esta cotización se tuvo que buscar posibles proveedores nacionales, la cuales se contactaron para solicitar la disposición del producto, en el país no se contaba con el producto requerido lo que requerimos de cotizarlo internacionalmente, basándonos en las bases de datos actuales de la empresa, seguidamente se les envió correo

con la solicitud de cotización del producto, se llamó a la agencia de aduanas para solicitar el precio de nacionalización del producto, luego con esta información se procede a realizar la liquidación de importación para generar los gastos totales de la importación al tener la cotización se consulta con el jefe inmediato el porcentaje de ganancia para la empresa, seguidamente se monta la cotización de la empresa para ser enviada al cliente, en la cotización se especifica todo acerca de lo pedido, la forma de pago, valor a pagar con IVA incluido, pasado tres días contados de enviada la cotización se le hace seguimiento al cliente acerca de la cotización para saber si fue de su agrado la propuesta hecha.

- **Alquiler de formaleta metálica:** la empresa contaba con una persona encargada para manejar el alquiler de la formaleta, los clientes que necesitaban formaleta llamaban para solicitar la cotización del material de formaleta que necesitarían para cierta obra a realizar y el tiempo por el cual seria alquilada, se realizaba una cotización con los posibles precios y se le enviaba al cliente, al aceptar la propuesta llamaba para confirmar el pedido del material, se realizaba un formato de remisión en el cual iba la información del material autorizado a despachar al cliente, después de quince días se realizaba la facturación del servicio prestado, en la facturación iba especificado el periodo que se estaba cobrando y si era el caso el cobro del transporte por llevar la formaleta al lugar de entrega, estas facturas eran enviadas a los clientes los días quince y treinta de cada mes.

- **Plan de negocios:** Se realizó un plan de negocios para estudiar la posibilidad de exportación a cinco países :Chile, Perú, Costa Rica, México y Panamá, para llevar a cabo este plan se tuvo en cuenta las siguientes indicadores: PIB de cada país, Balanza comercial, Capacidad de endeudamiento y si existía un beneficio por parte de los banco como apoyo para las personas que quisieran construir en su país, el comportamiento del sector de construcción, que tanto era la demanda de la formaleta metálica en cada uno de los países,

también se tuvo en cuenta el déficit habitacional de cada país.

- **Investigación de mercados:** en la empresa Insider trading Colombia S.A.S se realizó una investigación de mercado con la ayuda del área de compras, la investigación tenía como objetivo identificar oportunidad de negocio en Bucaramanga con los sistemas fotovoltaicos que actualmente se encuentran en la ciudad y tienen grandes beneficios para el ahorro de energía, en la investigación de mercado se tuvo en cuenta las personas o empresas que actualmente cuentan con este sistema, también la capacidad financiera que tienen las personas para adquirir este sistema de paneles, se realizó una matriz DOFA en la cual se pudo identificar las debilidades y fortalezas de introducir este nuevo sistema al mercado, se realizó un cuadro de las actividades posibles a realizar para dar a conocer el producto y sus beneficios, al finalizar el estudio fue expuesto a nuestro jefe inmediato, la cual manifestó una gran satisfacción por el trabajo y la investigación realizada.

- **Pago de impuesto en el extranjero:** la empresa cuenta con una sucursal en Houston-Texas la cual se llama Insider trading América, al finalizar el año se tenía que realizar el pago de los impuestos y para esto se contactó un contador en los Estados Unidos la cual nos asesoró acerca del tema, para realizar el pago se tuvo que esto se realiza previamente con la negociación de la moneda con la parte de negocios internacionales del banco, luego se lleva el formato No5 debidamente diligenciado donde se registra toda la información del proveedor para ser efectivo dicho pago y también llevar la declaración de cambio para efectos de registro de la actividad que se está realizando sea legal frente a la Dian.

- **Agencias de aduanas:** mi labor con las agencias de aduanas era mantener actualizados los poderes, esto lo hacía vía mail, le enviaba la solicitud de la documentación necesaria a la persona encargada para llenar al momento de realizar la importación, ella me

enviaba y mi labor era tener todos los papeles actualizados y autenticados y enviárselos a la empresa para tener permisos de realizar la operación de importación

- **Clientes y proveedor:** en esta parte, tenía que llamar a los clientes actuales y a los posibles clientes para mostrarles nuestras ofertas de los materiales que se manejaban en la empresa y así poder crear nuevos negocios, recordarles la importancia que tenían para nosotros como clientes, a nuestros proveedores se les llamaba para la solicitud y gestión de nuevos créditos para el despacho de material.

- **En la parte contable:**

Realizar mensualmente, en un cuadro se registraban las facturas de compra y venta de la empresa para enviarlo a la contadora

Actualizar semanalmente las cuentas por cobrar y pagar para que mi jefe inmediato estuviese al tanto del estado de la empresa

Realizar un cuadro donde se tenga en cuenta la fecha de cada factura de venta y compra para tener con claridad los días que se deberían hacer los pagos a proveedores y también pagos por parte de los clientes.

Llamar a las empresas semanalmente, específicamente los días lunes y viernes para recordarles a los clientes la fecha en la cual se le es vencida su factura y recordar el pago.

Llamar a la contadora para pedirle papeles esenciales como lo son: Declaración de renta, Rut, balances generales, estados de resultados y a la misma vez preguntarle cosas contables como lo es la retención de la fuente y el IVA.

- **En la parte administrativa:**

Realizar la facturación de la empresa, esta se hace por medio de una plantilla previamente realizada por la empresa en la cual se digitan los datos de la empresa cliente y se imprime (3)

veces donde se le entrega al cliente la original y las 2 copias regresan a la empresa para ser registrada la dicha venta, en la facturación va la descripción del producto que se va a vender, el costo del producto, el valor del iva a cobrar y el valor final.

Realizar las remisiones, de la misma forma que la facturación, la empresa ya cuenta con un formato donde se especifica el material que se va entregar a la empresa que se le está prestando el servicio.

Se tiene que llevar un consecutivo de las cotizaciones que se es enviada a los clientes que solicitan, se realiza un cuadro donde se tiene una número cada cotización que se realiza previamente aprobada por el gerente para ser enviada al cliente.

Las cotizaciones se realizan por medio de un formato que tiene la empresa, la cual se modifica según la solicitud del producto a cotizar, en ella se especifica el producto, la cantidad, los términos posibles en las cuales se realiza la negociación si se llega a realizar, la forma de pago, se realizan por la parte de compras se le debe preguntar al gerente el % de utilidad que se subirá para realizar la cotización en su totalidad.

4. Aportes

4.1 Aporte del practicante a la empresa

La oportunidad de realizar la practica en la empresa Insider trading Colombia S.A.S fue muy enriquecedora, me permitió dejar grandes aportes como lo fue el organigrama que fue realizada de acuerdo con la estructura jerárquica, de igual manera se realizó un plan de negocios para el estudio de exportación de formaleta metálica en cinco países como lo son: Panamá, ecuador, costa rica, Perú y México.

4.2 Aporte de la empresa al practicante

La empresa INSIDER TRADING COLOMBIA SAS, le ofrece al practicante en Negocios Internacionales la oportunidad de desarrollar actividades propias de su carrera, esto le permite al practicante poder resolver conflictos dando soluciones viables y efectivas, siendo una experiencia enriquecedora y vital para poner en práctica los conocimientos adquiridos a lo largo de la universidad.

5. Conclusiones

- Se logró alcanzar los objetivos propuestos, debido a que desarrollo habilidades y destrezas.
 - Se mejoró la capacidad del desarrollo interpersonal, a través del grupo de trabajo de la empresa
 - Se recibió todo el apoyo necesario para aprender y poner en práctica el desarrollo de actividades contables, administrativa y de su ámbito de negocios internacionales
- Finalmente, se cumplen todos los objetivos esperados, se desarrolló un excelente trabajo, del cual quedan grandes experiencias y conocimientos que serán aplicados a lo largo de nuestra vida laboral-profesional.

Referencias bibliográficas

Insider Trading Colombia. Misión y Visión Insider Trading Colombia. Información obtenida el 19 de enero 2016. Del sitio Web: URL// <http://www.insidertc.com/nosotros.html>

Insider Trading Colombia. Petróleo Insider Trading Colombia. Información obtenida el 19 de enero 2016. Del sitio Web: URL// <http://www.insidertc.com/petrolero.html>

Apéndices

Apéndice A. Factura Pro-Forma Insider Trading Colombia

insider trading Colombia sas

Nit. 900.561.853-7

Especializados en la distribución de Productos Sector Petróleo, Gas y construcción



Colombia: Cra 33 No. 48-30 C.c cabecera plaza oficina 308 B/ga

Telefono: (57)(7) 6912288 57-3138204858 / 3165208927

REGIMEN COMUN

FACTURA PRO-FORMA

FECHA FACTUR

NUMERO

21/07/15

130323

Señores:

Arquitecta
Silvia Prada

Telefono: 3108026597

CANTIDAD UN	CONCEPTO	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
6	JUEGO DE POSTES PARA CERCA DE 0.10MX 0.10M CON UNA INCLINACION DE 60 SEGÚN EJE Y CON ALTURA TOTAL DE 3.00MM SEGÚN ESPECIFICACIONES DEL CLIENTE	\$ 341,550	\$ 2,049,300
	SUPERFICIE DE CONTACTO	7,20	
	PESO TOTAL (Kg)	16300	
	FAVOR CONSIGNAR EN LA SIGUIENTE CUENTA A NOMBRE DE INSIDER TRADING COLOMBIA SAS CUENTA CORRIENTE NUMERO 65704592-8 BANCO DE OCCIDENTE		
VALIDEZ DE LA OFERTA : 15 días FORMA DE PAGO: 50% anticipo para producción y 50% para despachar OBSERVACIONES: El precio no incluye transporte SON: Dos millones trescientos setenta y siete mil ciento ochenta y ocho pesos PESOS MTC		SUBTOTAL	\$ 2,049,300
		IVA	\$ 327,888
		TOTAL	\$ 2,377,188
	VALOR A GIRAR	\$	2,377,188

MILTON JAVIER ORTEGA BARBOSA
GERENTE

ACEPTADA

Apéndice B. Orden de compra Insider Trading Colombia

INSIDER TRADING COLOMBIA SAS NIT 900561853-7

Cra 33 N° 48 – 30 edificio cabecera plaza oficina 308

Floridablanca

Teléfono: 57-6894835

Móvil (7) 3165208927

ventas@insidertc.com

Numero de OC: 130680

FECHA DE LA OC: Octubre 14 de 2015

Para: ALQUILERES METALUR

Dirección: Calle 16 # 13 - 20

NIT: 13808924-7

Ciudad: Bucaramanga

Teléfono: 6711385

CANT	DESCRIPCION	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
40	TABLEROS 1,40X0,70	\$136	\$5,440
Observaciones: Para entregar en Ruitoque golf, condominio la montaña casa 37 el día 6-10-15 Forma de pago: crédito 30 días. Son: veinte cuatro mil tres cientos sesenta pesos mcte.		SUBTOTAL	\$ 21,000
		FLETES	-----
		IVA	\$3,360
		TOTAL	\$24,360

Solicitado por
Daniel Gómez Pereira

Autorizado por
Karina Parra

INSPECCIÓN:

1. INSIDER TRADING COLOMBIA SAS se reserva el derecho de inspeccionar el material o el equipo previo al recibo del mismo.
2. Todo material inspeccionado requiere de certificado de calidad y/o originalidad; material que no cumpla con este requisito será rechazado y su factura no podrá ser

procesada por el departamento de contabilidad de INSIDER TRADING COLOMBIA SAS

3. Las inspecciones no reducen las responsabilidades y obligaciones del proveedor y no implican la aprobación de los materiales ni restringen el derecho INSIDER TRADING COLOMBIA SAS a rechazar el mismo en todo o en parte durante el tiempo de aceptación o garantía.

VALOR, IMPUESTOS Y RETENCIONES:

1. El valor estimado de la compra es el señalado en la carátula del presente documento.
2. Las retenciones en la fuente a título de los impuestos de renta y de remesas y timbre y todo impuesto adicional al IVA, tasa o contribución, directo o indirecto, nacional, departamental o municipal que se cause con ocasión de la emisión, ejecución y pago de la presente Orden, serán a cargo exclusivo del PROVEEDOR.

ENTREGA Y FLETE

El flete que se cause con ocasión del traslado del material o equipo hasta el punto de entrega establecido en esta Orden estará a cargo del PROVEEDOR.

El PROVEEDOR será el único responsable de: Retrasos en la entrega, imperfectos o fallas que presenten los bienes, hasta el punto de entrega.

POLIZAS Y GARANTIAS:

EL PROVEEDOR se obliga a constituir a favor de INSIDER TRADING COLOMBIA SAS satisfacción de la misma, dentro de los 5 días calendario siguientes contados a partir de la fecha de suscripción de la presente Orden de Compra, una GARANTÍA DE CALIDAD DE LOS ELEMENTOS SUMINISTRADOS, la cual deberá tener como cuantía el equivalente al 20% del valor de la Orden de Compra, y cubrirá el plazo de un año más contado a partir de la entrega material del Bien comprado.

MULTAS POR INCUMPLIMIENTO

En caso de incumplimiento parcial de las obligaciones a cargo del PROVEEDOR en virtud de la presente Orden de Compra, en caso que el material sea defectuoso, que no cumpla con las especificaciones requeridas, que no sea entregado en la forma y en el sitio acordado o en la fecha convenida, por causas imputables al PROVEEDOR, INSIDER TRADING COLOMBIA SAS tendrá la facultad de imponer al PROVEEDOR multas sucesivas diarias por un valor equivalente al uno por ciento 1% del valor total de la misma. Cuando el valor de las multas por incumplimiento, llegare al 10% del valor de la respectiva Orden de Compra, INSIDER TRADING COLOMBIA SAS podrá, a su exclusiva discreción, cancelar la Orden de Compra declarándose el incumplimiento de la misma.

En caso de declaratoria de incumplimiento de la presente Orden de Compra, el PROVEEDOR pagará a INSIDER TRADING COLOMBIA SAS, a título de pena pecuniaria, una suma equivalente al veinte por ciento (20%) del valor total de la misma. La imposición de esta pena pecuniaria no se considerará como una estimación anticipada de perjuicios que el PROVEEDOR cause INSIDER TRADING COLOMBIA SAS. El valor pagado como cláusula penal no es óbice para cobrar ante el juez competente, la indemnización integral de perjuicios causados si estos superan el valor de la cláusula penal.

Las multas se causarán por el solo hecho del incumplimiento directamente imputable al CONTRATISTA, y sin que sea necesaria reconvención judicial previa para ser constituido en

mora. No obstante lo anterior, INSIDER TRADING COLOMBIA SAS otorgar por escrito al PROVEEDOR, un plazo para que de cumplimiento a la(s) obligación(es) incumplida(s), el cual no exime de mora al PROVEEDOR, ni prorroga el plazo para la prestación de los servicios contratados. El monto de las multas podrá ser descontado de las sumas pendientes de pago a favor del PROVEEDOR. En consecuencia, éste autoriza a INSIDER TRADING COLOMBIA SAS a retener las sumas correspondientes o, a su opción exclusiva, a cobrarse por la vía ejecutiva, para lo cual este documento prestará mérito ejecutivo.

CONFIDENCIALIDAD Y PROPIEDAD INTELECTUAL

Las Partes se comprometen a mantener bajo la más estricta confidencialidad toda información o documentación a la que puedan tener acceso como consecuencia de la presente Orden de Compra. Por tanto, restringirá la divulgación de la información a los empleados que tengan necesidad de conocerla (y en el caso de tener subsidiarias, a los empleados de las subsidiarias), notificará a tales empleados las obligaciones asumidas en la presente Orden de Compra y utilizará la información únicamente para los fines establecidos en la misma. En consecuencia, no divulgarán dicha información a terceros sin la aprobación previa y por escrito de la otra Parte y protegerán dicha información con cuidado para evitar su divulgación no autorizada, ejerciendo el mismo grado de cuidado que utilizarían para proteger su propia información confidencial. Las restricciones sobre el uso de la divulgación de la información no se aplicarán en los siguientes casos:

1. Que sea desarrollada independientemente por la Parte divulgante, libre de cualquier restricción y sin violar el presente Contrato.
2. Después de que haya llegado a estar disponible al público, sin haberse producido incumplimiento de la Parte divulgante.
3. Que haya sido divulgada por una Parte para cumplir con un requerimiento legal de una autoridad competente, siempre y cuando informe tal hecho a la otra Parte antes de la divulgación de la información, de tal manera que la otra Parte tenga la oportunidad de defenderla, limitarla o protegerla. En ese caso, única y exclusivamente se divulgará la información legalmente requerida.

En todo caso, EL PROVEEDOR no podrá reproducir, comercializar, ni usar de ninguna manera algún Bien material o inmaterial que INSIDER TRADING COLOMBIA SAS le entregue para ejecutar la presente Orden de Compra, sin la autorización expresa de INSIDER TRADING COLOMBIA SAS y en ningún caso para un fin distinto al cumplimiento de ésta Orden de Compra. La presente disposición incluye todos aquellos Bienes intangibles amparados por Derechos de Propiedad Intelectual, y se aplicará lo dispuesto en la legislación comercial aplicable, en especial las Decisiones vinculantes de la Comunidad Andina de Naciones al respecto.

Las obligaciones de confidencialidad aquí estipuladas, permanecerán vigentes durante 3 años más después de finalizada la Orden de Compra.

Las Partes convienen que cualquier incumplimiento en relación con esta Cláusula podrá ser causal de terminación inmediata de toda relación jurídica vigente entre las Partes, por la Parte no divulgante, quien además podrá exigir las indemnizaciones del caso según la Ley aplicable.

