

PASANTÍA EMPRESARIAL
APOYO EN LAS REVISIONES, CORRECCIONES, CREACIONES Y/O
MODIFICACIONES EN LOS FORMATOS ESTABLECIDOS EN LOS PLIEGOS DE
CONDICIONES DEFINITIVOS DE LA PLATAFORMA SECOP II EN LAS
LICITACIONES A PRESENTAR EN LOS CONTRATOS DE OBRA PARA OFERTA Y
ADJUDICACION.



Por:

María Fernanda Burgos Álvarez



UNIVERSIDAD SANTO TOMÁS
FACULTAD DE INGENIERÍA CIVIL
VILLAVICENCIO

2022

PASANTÍA EMPRESARIAL
APOYO EN LAS REVISIONES, CORRECCIONES, CREACIONES Y/O
MODIFICACIONES EN LOS FORMATOS ESTABLECIDOS EN LOS PLIEGOS DE
CONDICIONES DEFINITIVOS DE LA PLATAFORMA SECOP II EN LAS
LICITACIONES A PRESENTAR EN LOS CONTRATOS DE OBRA PARA OFERTA Y
ADJUDICACION.

Por:

María Fernanda Burgos Álvarez

Documento final presentado como opción de grado para optar al título profesional de
ingeniero civil

Aprobado por:

Ing. Andrés Fernando Santos Granados

Tutor Universidad

Ing. Cesar Orlando Burgos Grillo

Tutor Empresa

UNIVERSIDAD SANTO TOMÁS
FACULTAD DE INGENIERÍA CIVIL
VILLAVICENCIO

2022

Autoridades Académicas

Fray José Gabriel Mesa Ángulo, O. P.

Rector General

Fray Eduardo González Gil, O. P.

Vicerrector Académico General

Fray José Antonio Balaguera Cepeda, O. P.

Rector Sede Villavicencio

Fray Rodrigo García Jara, O. P.

Vicerrector Académico Sede Villavicencio

Mg. Julieth Andrea Sierra Tobón

Secretaria de División Sede Villavicencio

Ing. Luis Fernando Díaz Cruz

Decano de la Facultad de Ingeniería Civil

Dedicatoria

Este trabajo va dedicado a mi familia especialmente a mis padres que siempre me han apoyado en cada momento y a las personas que siempre han estado a mi lado en este proceso como mis compañeros de estudio y mi profesores durante toda la carrera.

Agradecimientos

Doy gracias a mis padres por su apoyo en este proceso que no fue fácil, pero si muy satisfactorio al final al recoger todos los frutos juntos.

Gracias a la Universidad Santo Tomas Campus Villavicencio por la oportunidad completar mis estudios de pregrado acompañada de sus grandes mentores que me brindaron las mejores herramientas para explorar mis conocimientos y mis capacidades para ejercer mi profesión. Le agradezco a mi director y evaluador que me han brindado una guía en la presentación de mis informes.

Finalmente le agradezco enormemente a la empresa AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS y al ingeniero Cesar Burgos que me han capacitado y dado un rumbo a mis conocimientos en cuanto a mi participación en la empresa generando en mí una gran experiencia tanto laboral como personal.

Contenido

| | Pág. |
|---|------|
| 1. Introducción..... | 7 |
| 2. Perfil de la empresa..... | 8 |
| 2.1. Estructura organizacional de Ayo Gorkhali Investments S.A.S..... | 9 |
| 2.2. Aspectos económicos..... | 9 |
| 3. Marco normativo | 10 |
| 4. Actividades realizadas..... | 11 |
| 5. Análisis Dofa..... | 35 |
| 6. Aportes | 37 |
| 7. Lecciones aprendidas | 39 |
| 8. Recomendaciones | 45 |
| 9. Síntesis | 46 |
| 10. Bibliografía | 47 |

Lista de Tablas

| | Pág. |
|--------------------------------------|------|
| Tabla 1. Actividades realizadas..... | 11 |
| Tabla 2. Aportes del estudiante..... | 38 |
| Tabla 3. lecciones aprendidas..... | 39 |

Lista de Figuras

| | Pág. |
|---|------|
| Figura 2.1 Desempeño operacional de la compañía..... | 8 |
| Figura 2.2. logo de Ayo Gorkhali Investments S.A.S..... | 9 |
| Figura 5.1 Análisis DOFA Empresa | 35 |
| Figura 5.2 Análisis DOFA Personal | 36 |

1. Introducción

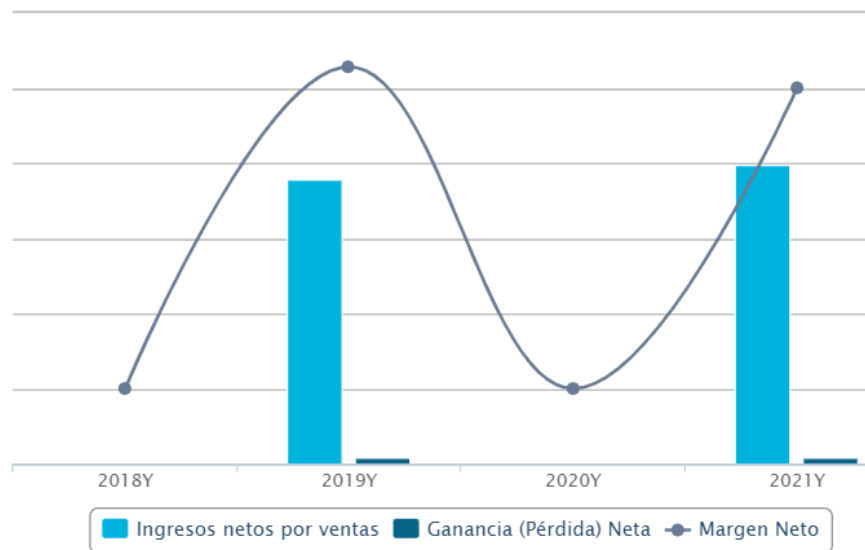
La pasantía empresarial es una herramienta que ayuda a poner lo aprendido teóricamente en práctica, colocando dichos conocimientos adquiridos en un entorno laboral. Poniendo a prueba cada una de las habilidades adquiridas en la universidad; para finalmente ir familiarizando a la persona con lo que va a ver en su entorno laboral una vez salga de la universidad. En el transcurso del tiempo de la pasantía en la empresa AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS sean aportado ideas de crear hojas en Excel con diferente objetivos uno de ellos es con el fin de seleccionar y clasificar las licitaciones antes de participar en ellas, generando un orden y eficacia en la empresa. Así como se aporta ideas a la empresa la empresa le aporta al pasante experiencia que poco a poco lo hace crecer como profesional.

En el presente documento se enseña un desglose y seguimiento de las actividades realizadas durante la pasantía en la empresa Ayo gorkhali investments sas. Mediante un acompañamiento técnico y administrativo a la revisión, creación, modificaciones y presentación de licitaciones públicas mediante la plataforma el secop, se desarrolló también presupuestos económicos y análisis de precios unitarios entre otras actividades de menor dimensión necesarios para la presentación de una licitación. Teniendo como resultado la adquisición de conocimientos de gran importancia para la vida laboral lo cual solo se obtuvo poniendo estos en práctica.

2. Perfil de la empresa

Ayo Gorkhali Investments S.A.S es una empresa colombiana, con sede principal en Bogotá D.C. Trabaja en la presentación de licitaciones públicas especialmente en prácticas como construcción de Autopistas, Calles y Puentes en el sector. La empresa fue fundada en 06 de mayo de 2019. Actualmente cuenta con 4 empleados. Su Activo Total registró un crecimiento de 4,12% en el año 2022.

Figura 2.1 Desempeño operacional de la compañía.



NOTA. Adaptado de la empresa Ayo Gorkhali Investments S.A.S

Figura 2.2. logo de Ayo Gorkhali Investments S.A.S



NOTA. Adaptado dela empresa Ayo Gorkhali Investments S.A.S

2.1. Estructura organizacional de Ayo GorkhaliInvestments S.A.S

La estructura organizacional de la empresa esta con formada por:

- Gerente: ingeniero Cesar Orlando Burgos Grillo.
- Ingeniera de apoyo en procesos de contratación: pasante María Fernanda Burgos Álvarez.
- Ingeniera de apoyo en procesos de contratación: pasante Natalia Rodríguez Bravo.
- Personal auxiliar de apoyo en procesos de contratación: Erika Rodríguez Rojas.

2.2. Aspectos económicos

Ayo Gorkhali Investments S.A.S cuenta con una experiencia en construcción de proyectos en diferentes partes del país principalmente en el centro del país departamentos como Cundinamarca, meta y Santander. Su respaldo económico se soporta con los siguientes contratos ejecutados:

- 36 contratos de ejecución de obras.
- 1 contrato de interventoría.

3. Marco normativo

Para la presentación de licitaciones públicas se tuvieron en cuenta la ley 80 de 1993 que tiene como fin en su artículo 22 un Registro de Postulantes, en el cual deberán inscribirse todas las personas naturales o jurídicas que deseen celebrar contratos de construcción, consultoría, suministro y compraventa con instituciones del Estado y la normativa de documentos tipo de Colombia compra eficiente con el fin de promover buenas prácticas.

4. Actividades realizadas

En la pasantía empresarial se desempeñó el cargo de auxiliar de licitación donde se enfocó en:

- Buscar propuestas que se acomoden al perfil de la empresa en cuanto experiencia, economía y disponibilidad.
- Desarrollo de formatos establecidos por el pliego de condiciones que se rigen bajo la ley 80 de 1993
- Apoyo a las revisiones y correcciones de licitaciones ya presentadas con el fin de subsanar documentos y que la empresa quede habilitada para la participación del sorteo.
- Apoyo en las revisiones, creaciones y/o modificaciones en los formatos establecidos en los pliegos de condiciones definitivos de la plataforma secop II, en las licitaciones a presentar en los contratos de obra para oferta y adjudicación.
- Creación de ofertas económicas con el fin de brindar un servicio adecuado al proponente.

El desglose de las actividades realizadas durante la pasantía empresarial en un periodo de tiempo entre el 2 de junio hasta 2 de diciembre, con una duración de 6 meses y una intensidad horaria de 8 horas laborales diarias.

Tabla 1. Actividades realizadas

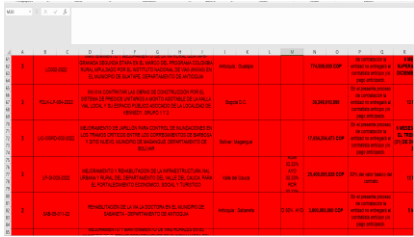
| FECHA | DESCRIPCIÓN | EVIDENCIA |
|------------------|--|--|
| 2 al 10 de junio | Se realizó la selección resumen y clasificación de licitaciones las cuales fueron revisadas por el ingeniero a cargo y escogió las licitaciones más viables según su |  |

Tabla 1. continuación

| | <p>critério. Luego de haber clasificado las licitaciones se hizo estudio de presupuesto de las propuesta para finalmente presentar las licitaciones a los socios</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|----------------------------------|---|--|----------------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|--|--|--|----|-------|--------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|---|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|----|------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| <p>13 al 17 junio</p> | <p>Se realizó el cuadro de experiencia de la empresa con el fin de facilitar la información para la presentación de las licitaciones. El cuadro contiene información básica acerca de los contratos realizados en la empresa; contiene los salarios mínimos legales vigentes que costaron los contratos, los objetos, el número de contrato, Número consecutivo del reporte del contrato ejecutado en el RUP y por último tiene fecha de inicio y</p> | <div data-bbox="748 1016 1149 1346" data-label="Table"> <table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="12">CUADRO DE EXPERIENCIA ZAGINT SAS</th> </tr> <tr> <th>Nº</th> <th>FECHA</th> <th>OBJETO</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> <th>VALOR</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>7</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>8</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>9</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>10</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>11</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>12</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>13</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>14</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>15</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>16</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>17</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>18</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>19</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> <tr> <td>20</td> <td>2015</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> <td>...</td> </tr> </tbody> </table> </div> | CUADRO DE EXPERIENCIA ZAGINT SAS | | | | | | | | | | | | Nº | FECHA | OBJETO | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | 1 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 2 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 3 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 4 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 5 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 6 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 7 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 8 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 9 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 10 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 11 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 12 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 13 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 14 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 15 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 16 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 17 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 18 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 19 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | 20 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... |
| CUADRO DE EXPERIENCIA ZAGINT SAS | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Nº | FECHA | OBJETO | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | VALOR | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 2 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 3 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 4 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 5 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 6 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 7 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 8 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 9 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 10 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 11 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 12 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 13 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 14 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 15 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 16 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 17 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 18 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 19 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 20 | 2015 | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

Tabla 1. continuación

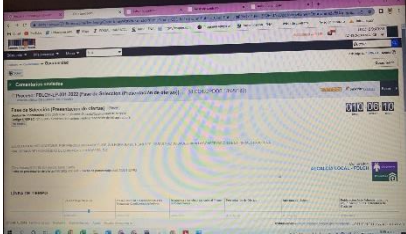

| | fecha de finalización del contrato. | |
|----------------|---|--|
| 21 al 24 junio | Se realizó la suscripción de la licitación de la localidad de Chapinero y Bosa en el secop II. Se empezó el desarrollo de los formatos y recolección de documentos necesarios para las licitaciones de chapinero y bosa. |  |
| 28 al 1 junio | Se terminó el desarrollo de los formatos y recolección de documentos necesarios para la licitación de chapinero. Se realizó el trámite de expedición del certificado actualizado de existencia y representación legal y RUP. Se realizó el presupuesto propuesto por la empresa para la |  |

Tabla 1. continuación

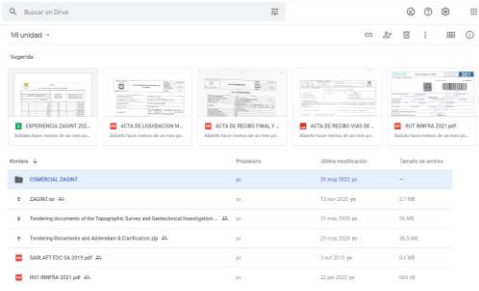

| | | |
|-----------------------|--|--|
| | <p>licitación de la localidad de Chapinero para la presentación de esta a las 4 pm del día.</p> | |
| <p>5 al 8 julio</p> | <p>Se realizó el Excel de posibles ofertas de licitaciones del mes de julio para revisión del ingeniero a cargo para posteriormente presentar las ofertas a los respectivos socios. Se realizó búsqueda de la experiencia habilitante que pudiera cumplir con los contratos encontrados.</p> |  |
| <p>11 al 15 julio</p> | <p>Se realizó la revisión del informe de evaluación de la licitación de chapinero para realizar las correcciones correspondientes. Se solicita al intermediario de la póliza de seriedad los anexos que acrediten</p> |  |

Tabla 1. continuación

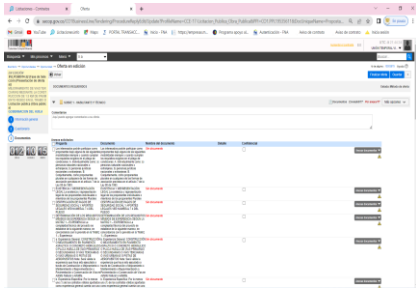
| | | |
|-----------------------|--|--|
| | <p>el amparo que tiene esta, para así subsanar la documentación de la licitación de la localidad de Chapinero. Se realizó el análisis del informe de evaluación de la licitación de malla vial en la localidad de Antonio Nariño, presentado por el socio (INNFR).</p> | |
| <p>18 al 22 julio</p> | <p>Se empezó el desarrollo de los formatos y recolección de documentos necesarios para la licitación de la localidad de Tunjuelito, se creó la oferta en la plataforma secop II y se subieron los documentos habilitantes según el pliego de condiciones de la licitación.</p> |  |

Tabla 1. continuación

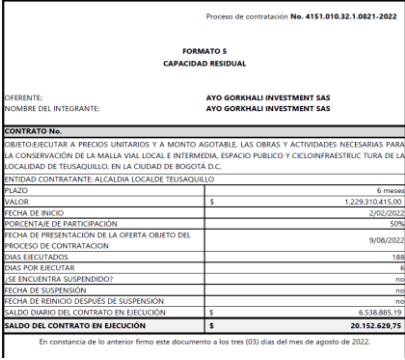
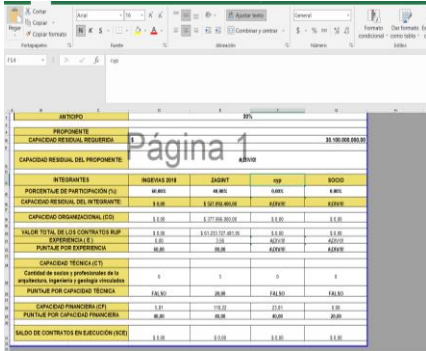
| | | |
|-------------------------|--|--|
| <p>1 al 5 de agosto</p> | <p>Se realizó la verificación y desarrollo de la capacidad residual de la empresa para acreditar la capacidad financiera en la licitación. Se empezó el desarrollo de los formatos y recolección de documentos necesarios para la licitación de Circasia, Quindío. Se organizó el presupuesto del Valle del Cauca con el fin de encontrar las actividades más repetidas y clasificarlas.</p> |  |
| <p>8 al 12 agosto</p> | <p>Se realizó un Excel con el fin de calcular la capacidad residual de la empresa y de sus socios para así tener certeza en la presentación de las licitaciones. Se realizó la revisión del informe preliminar</p> |  |

Tabla 1. continuación


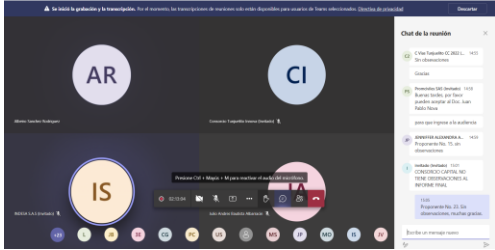
| | | |
|--------------------|---|--|
| | de la licitación de Circasia, Quindío la cual la empresa ZAGINT SAS quedó habilitada. | |
| 16 al 19 agosto | Se realizó resumen de la semana teniendo en cuenta licitaciones adjudicadas, informes preliminares y presentación de licitaciones. |  |
| 22 al 30 de agosto | Se hizo presencia en la audiencia de adjudicación de la licitación de la localidad de Tunjuelito para abrir el sobre 2 (oferta económica). Se desarrolló un Excel con el fin de asignar nuevamente las licitaciones que si se van a presentar el mes de agosto. Se revisó el estado de las tres licitaciones que se encuentran en audiencia de adjudicación |  |

Tabla 1. continuación

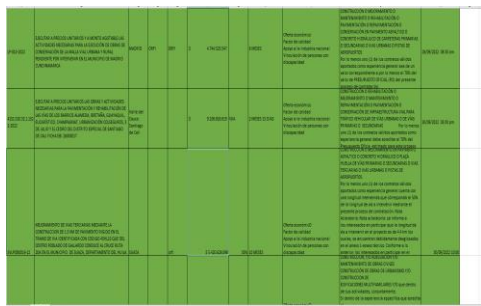
| | | |
|----------------------------|--|--|
| | <p>propuestas de la alcaldía de Cali y la gobernación de Caldas. Con el fin de quedar en el sorteo para los 10 primeros proponentes. Se realizó revisión en el SECOP II de los procesos que se tenían seleccionados para el mes de septiembre para verificar su proceso de apertura para solicitar pólizas.</p> | |
| <p>12 al 16 septiembre</p> | <p>Se realizó un Excel clasificando licitaciones en las cuales se escogieron solo proyectos que tuvieran un presupuesto oficial mayor a mil millones de pesos y menos de quince mil millones. Luego de clasificarlas se le presentó al ingeniero a cargo para su autorización. Se realizó un Excel calculando la cantidad de vía</p> |  |

Tabla 1. continuación

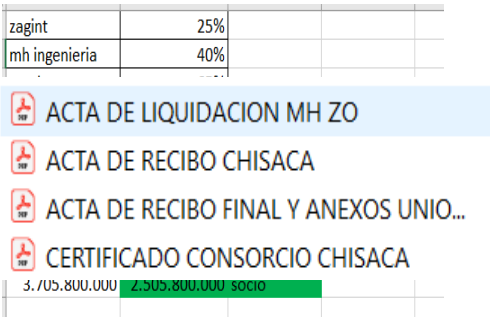





| | | | | | | | | | | | | | | |
|----------------------------|---|--|--------|-----|--|--|--|---------------|-----|--|--|--|---------------|---------------------|
| | <p>intervenida en el proyecto presentado por la empresa en el año 2019 (Unión temporal mh-zo) con el fin de revisar si cumplíamos con la experiencia requerida en la licitación de Sumapaz que se pretende presentar a finales de este mes. Se realizó la selección de contratos que cumplieran con la licitación de Sumapaz, los cuales el ingeniero escogió a su preferencia y después del estudio realizado ayer a los contratos de Chisacá y Mh-zo.</p> |  <table border="1" data-bbox="721 667 1159 743"> <tr> <td>zagint</td> <td>25%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>mh ingenieria</td> <td>40%</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </table> <ul style="list-style-type: none">  ACTA DE LIQUIDACION MH ZO  ACTA DE RECIBO CHISACA  ACTA DE RECIBO FINAL Y ANEXOS UNIO...  CERTIFICADO CONSORCIO CHISACA <table border="1" data-bbox="721 940 1159 982"> <tr> <td>3.705.800.000</td> <td>2.505.800.000 SOCIO</td> </tr> </table> | zagint | 25% | | | | mh ingenieria | 40% | | | | 3.705.800.000 | 2.505.800.000 SOCIO |
| zagint | 25% | | | | | | | | | | | | | |
| mh ingenieria | 40% | | | | | | | | | | | | | |
| 3.705.800.000 | 2.505.800.000 SOCIO | | | | | | | | | | | | | |
| <p>19 al 23 septiembre</p> | <p>En la plataforma virtual de IDU se realizó la localización de puntos estratégicos en Bogotá tales como relleno de doña Juana, Industria Cemex Concretos y</p> |  | | | | | | | | | | | | |

Tabla 1. continuación

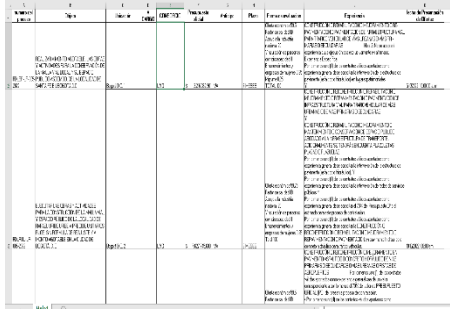
| | | |
|--|---|---|
| | <p>Sumapaz para realizar el tiempo de transporte de la mezcla al sitio de construcción para ver si los precios unitarios de transportes eran rentables. Se realizó la organización del Excel enviado por el ingeniero a cargo el día de ayer y posteriormente se realizó reunión para estudio y asignación de socios. La asignación de socios depende que necesita o le falta a la empresa ZAGINT para presentar la oferta puede ser experiencia, capacidad financiera o capacidad residual. Si finalmente no le hace falta ninguno de estos factores se presenta la licitación solo la empresa ZAGINT.</p> |  <p>ACTA DE ASAMBLEA DE ACCIONISTAS DE LA SOCIEDAD Número de Acta: 026/2022 AYO GORRIBALLI INVERSIÓNES S.A.S. NIT. 901.280.576-9</p> <p>En la ciudad de Bogotá D.C., siendo las 11:00 horas del jueves 22 de septiembre de 2022, la Asamblea de Accionistas se reúne en sesión ordinaria previa convocatoria el día lunes 19 de septiembre de 2022 a través de citación por medio electrónico y realizada por el Representante legal, la señora Gina Paola Rodríguez Rojas.</p> <p>Orden del Día</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Designación de presidente y secretario. 2. Asistencia (Quórum De liberatorio). 3. Asunto: Solicitud de aprobación para presentación de licitaciones 4. Aprobación del Acta 5. Firmas <p>1. Designación de presidente y secretario de la reunión. Se nombra para estos cargos a: Presidente: Gina Paola Rodríguez Rojas, identificado con la Cédula de Ciudadanía No. 30.082.390 de Villavieja. Secretario: Carlos Julio Sánchez Arguello, 80.873.529 de Bogotá.</p> <p>2. Asistencia (Quórum De liberatorio) Atendida la asistencia, se constató el quórum deliberatorio y necesario de acuerdo a los estatutos de la empresa, cumpliendo de esta manera lo allí establecido y poder avalar las actuaciones que aquí se determinen.</p> <p>Asistentes:</p> |
|--|---|---|

Tabla 1. continuación

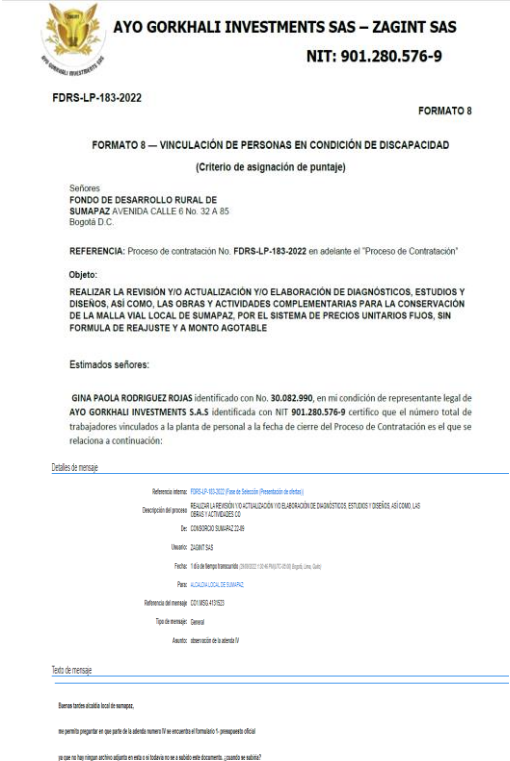
| | | |
|----------------------------|---|--|
| | <p>Se llenó el formato 1 – carta de presentación de la licitación de Sumapaz, además se crearon y agregaron la acreditación de la presentación de la oferta los documentos son tales como acta de asamblea, tarjeta y cédula del ingeniero que acrediten las ofertas.</p> | |
| <p>26 al 30 septiembre</p> | <p>Se desarrolló el formato 8 – vinculación de personal con discapacidad, este formato solo lo presenta la empresa ZAGINT ya que la empresa socia no tiene en su personal personas que presenten alguna discapacidad. Este formato tiene como fin dar puntos al oferente y ser inclusivo en las</p> |  <p>AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS – ZAGINT SAS NIT: 901.280.576-9</p> <p>FDRS-LP-183-2022 FORMATO 8</p> <p>FORMATO 8 – VINCULACIÓN DE PERSONAS EN CONDICIÓN DE DISCAPACIDAD (Criterio de asignación de puntaje)</p> <p>Señores: FONDO DE DESARROLLO RURAL DE SUMAPAZ AVENIDA CALLE 6 No. 32 A 85 Bogotá D. C.</p> <p>REFERENCIA: Proceso de contratación No. FDRS-LP-183-2022 en adelante el "Proceso de Contratación"</p> <p>Objeto: REALIZAR LA REVISIÓN Y/O ACTUALIZACIÓN Y/O ELABORACIÓN DE DIAGNÓSTICOS, ESTUDIOS Y DISEÑOS, ASÍ COMO, LAS OBRAS Y ACTIVIDADES COMPLEMENTARIAS PARA LA CONSERVACIÓN DE LA MALLA VIAL LOCAL DE SUMAPAZ POR EL SISTEMA DE PRECIOS UNITARIOS FIJOS, SIN FORMULA DE REAJUSTE Y A MONTO AGOTABLE</p> <p>Estimados señores:</p> <p>GINA PAOLA RODRIGUEZ ROJAS identificado con No. 30.082.990, en mi condición de representante legal de AYO GORKHALI INVESTMENTS S.A.S identificada con NIT 901.280.576-9 certifico que el número total de trabajadores vinculados a la planta de personal a la fecha de cierre del Proceso de Contratación es el que se relaciona a continuación:</p> <p><u>Detalles de mensaje</u></p> <p>Referencia interna: FDRS-LP-183-2022 (Proceso de Selección / Presentación de ofertas) Descripción del proceso: REALIZAR LA REVISIÓN Y/O ACTUALIZACIÓN Y/O ELABORACIÓN DE DIAGNÓSTICOS, ESTUDIOS Y DISEÑOS Y/O OBRAS Y/O ACTIVIDADES COMPLEMENTARIAS PARA LA CONSERVACIÓN DE LA MALLA VIAL LOCAL DE SUMAPAZ POR EL SISTEMA DE PRECIOS UNITARIOS FIJOS, SIN FORMULA DE REAJUSTE Y A MONTO AGOTABLE De: COMISARIO SUMAPAZ (2) Para: ZAGINT SAS Fecha: 14 de Septiembre de 2022 (14:44:00) (GMT-05:00) (América de Bogotá) País: COLOMBIA (COLOMBIA) Referencia de mensaje: 001802437823 Tipo de mensaje: General Asunto: Información de la oferta IV</p> <p><u>Texto de mensaje</u></p> <p>Buenos días estimado señor/a,</p> <p>Le permito presentar en su parte de la oferta número IV en el asunto el formato 8, presupuesto oficial</p> <p>ya que no hay ningún archivo adjunto en esta o en todas las se ha incluido este documento, ¿podría ser validado?</p> |

Tabla 1. continuación

| | | |
|--|--|--|
| | <p>ofertas propuestas.</p> <p>Este formato debe ir acreditado por un certificado del ministerio de trabajo que acredite al trabajador como discapacitado. Se realizó la solicitud de la póliza de la licitación de Sumapaz y se firmó, ya que esto es uno de los requisitos de la licitación para no ser rechazada la oferta.</p> <p>Ya que la licitación de Sumapaz mediante un adenda IV en la cual se incurre a varios errores de comprensión del formulario 1 – oferta económica, se realizó una solicitud de aclaración a la entidad solicitando la corrección y posteriormente la publicación de dicho formulario.</p> | |
|--|--|--|

Tabla 1. continuación

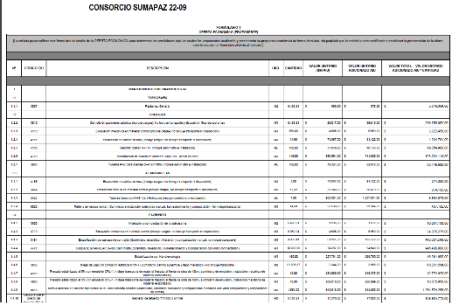
| | | |
|----------------------------|--|---|
| <p>3 al 7 de octubre</p> | <p>Se realizó el formulario 1- presupuesto de la licitación de Sumapaz revisando precios unitarios que el ingeniero a cargo maneja con el fin de verificar si era precios viables los que presentaba la oferta. Se llenó el formato 3- experiencia y se revisó los contratos de la empresa para agregar la experiencia que se va acreditar según lo que se está pidiendo en el pliego de condiciones de la licitación de Sumapaz</p> |  |
| <p>10 al 14 de octubre</p> | <p>Se realizó la revisión del pliego de condiciones de la licitación de santa fe ya que se tenía que presentar el día de hoy, después de haberla revisado y de tener una parte de la documentación lista</p> | <p>Para el presente proceso de selección, la entidad requiere además verificar que las actividades ejecutadas correspondan a:</p> <p>GENERAL (COMPLEJIDAD ALTA): CONSTRUCCIÓN O RECONSTRUCCIÓN O REHABILITACIÓN O MEJORAMIENTO O REPAVIMENTACIÓN O PAVIMENTACIÓN DE INFRAESTRUCTURA VIAL PARA TRAFICO VEHICULAR DE VIAS URBANAS O DE VIAS PRIMARIAS O SECUNDARIAS</p> <p>Y</p> <p>CONSTRUCCION O REHABILITACION O MEJORAMIENTO O MANTENIMIENTO O CONSERVACION DE ESPACIO PUBLICO ASOCIADO A LA INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE, ADICIONALMENTE SE TENDRAN EN CUENTA PLAZOLETAS, PLAZAS O PLAZUELAS</p> <p>Nota 1: No se aceptará experiencia en contratos cuyo objeto o alcance sea exclusivamente en cualquiera de las siguientes actividades de obra: componentes de seguridad vial o semaforización o puentes.</p> <p>Nota 2: No se aceptará experiencia cuya ejecución sea exclusivamente en afirmado.</p> <p>ESPECIFICA :</p> <p>Por lo menos uno (1) de los contratos válidos aportados como experiencia general debe acreditar la intervención de la estructura de pavimento (asfáltico o hidráulico).</p> <p>Y</p> <p>Por lo menos uno (1) de los contratos válidos aportados como experiencia general debe acreditar la intervención de redes de servicios públicos</p> <p>Y</p> |

Tabla 1. continuación

| | | |
|--|--|--|
| | <p>se llegó a la conclusión que no se tenía la experiencia requerida para participar en esta debido a que la empresa AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS si tiene experiencia en vías, pero no en vías de lugares patrimoniales. Se realizó la verificación del pliego de condiciones de la licitación del fondo de desarrollo local de Rafael Uribe Uribe y se clasifíco la experiencia exigida por la entidad para ver que contratos de la empresa servían para la participación de la licitación</p> | |
|--|--|--|

Tabla 1. continuación

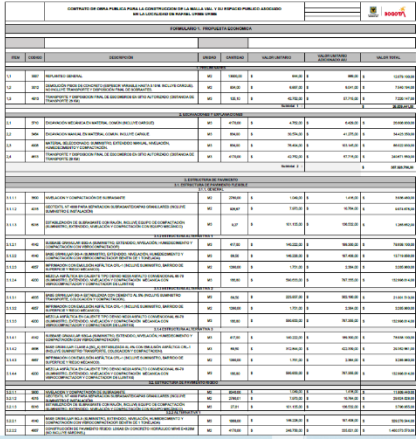
| | | |
|----------------------------|--|---|
| <p>18 al 21 de octubre</p> | <p>Se realizo los tres formato de factor de calidad tales como formato 7a— programa de gerencia de proyectos, formato 7b—disponibilidad y condiciones funcionales de la maquinaria de obra, formato 7c—plan de calidad los cuales por su acreditación con la cámara de comercia aportan puntos a la propuesta. Se realizó el formulario 1-presupuesta económica de la licitación de la localidad de Rafael Uribe Uribe ya que se presenta la propuesta el 21-10 y se debían revisar los precios unitarios.</p> |  |
|----------------------------|--|---|

Tabla 1. continuación

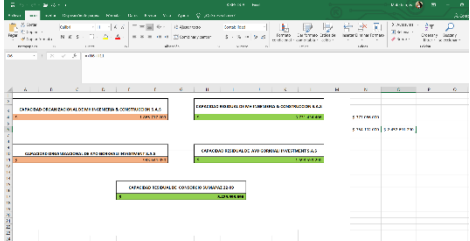
| | | |
|----------------------------|--|---|
| <p>24 al 28 de octubre</p> | <p>Debido a los errores que se han venido presentando por las entidades al realizar la evaluaciones de la capacidad residual se ha decidido implementar un Excel de capacidad residual sencillo de manejar para revisar esta antes de presentar la licitación. En el cual solo se necesitan tener dos datos CAPACIDAD ORGANIZACIONAL y el valor obtenido en la capacidad técnica, financiera y la experiencia. Se realizó revisión de licitaciones en la página de licitaciones.info para agregarlas a la carpeta de FUDRA y que el ingeniero a cargo revise posteriormente esta selección y las califique a su criterio</p> |  |
|----------------------------|--|---|

Tabla 1. continuación

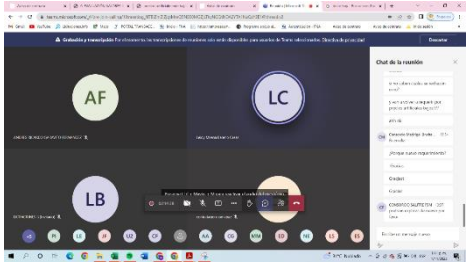
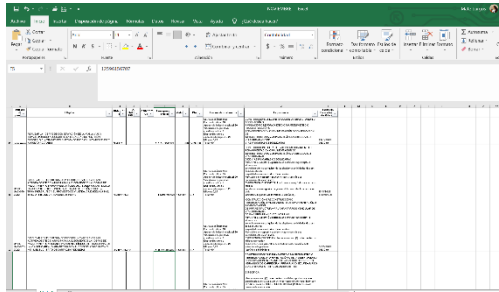
| | | |
|--|---|---|
| <p>31 de octubre al 4 de noviembre</p> | <p>Se hizo presencia en la audiencia de adjudicación de la licitación de suma paz esperando a que se abriera el sobre 2 de la propuesta económica. Después de dado el tiempo de aclaraciones a los consorcios que tenían observaciones se pasó el tiempo debido a que el sobre se debe abrir antes de las 3pm para tener la tasa representativa del mercado del siguiente día por ende no se pudo abrir el sobre por lo tanto se volvió a citar a audiencia el día jueves 3 de noviembre. Se realizo el Excel clasificando las licitaciones del mes de noviembre por fecha de presentación y experiencia requerida ya que son las ultimas licitaciones que la empresa AYO</p> |   |
|--|---|---|

Tabla 1. continuación













| | GORKHALI INVESTMENTS SAS va a presentar en el año 2022 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|--|--|----------------------------------|--|---|----------------------------------|------------------------------------|--|--|--|--|---|--|--------|-----------|--------|----------------------------|----------------------------|-------|-------|-------|---|--|--------|--------|--------|----------------------------|----------------------------|-------|-------|-------|
| 8 al 11 de noviembre | Se realizó el formato 5- capacidad residual del proponente y se adjuntaron los documentos que acreditan la veracidad de este. Se revisó el segundo informe de evaluación de Rafael Uribe Uribe y a pesar de no cumplir con un ítem el consorcio quedo habilitado con todos los puntos otorgados. Se realizó la elección de la experiencia que se va a presentar para la licitación de Bucaramanga el cual pide construcción o reconstrucción o rehabilitación o mejoramiento o repavimentación o pavimentación de infraestructura vial para tráfico vehicular |  <table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">Información Reportada en el RSP a corte de 31 de Diciembre de 2021</th> <th>M.L.T.S. PROTECTOR S.A.S. NIT: 90511514-0 (201)</th> <th>M.A. ANO CONSORCIO INGENIERIA S.A.S. NIT: 91220019-9 (201)</th> <th>M. CONSORCIO RAFAEL URIBE U.R.E.</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td colspan="5">2. CAPACIDAD ORGANIZACIONAL</td> </tr> <tr> <td colspan="2">RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO (ROE) = Utilidad Operacional / Patrimonio</td> <td>IMPRES</td> <td>NO CUMPLE</td> <td>CUMPLE</td> </tr> <tr> <td>Mayor o igual a 0.04 veces</td> <td>Mayor o igual a 0.01 veces</td> <td>0.272</td> <td>0.020</td> <td>0.042</td> </tr> <tr> <td colspan="2">RENTABILIDAD DEL ACTIVO (ROA) = Utilidad Operacional / Activo Total</td> <td>IMPRES</td> <td>CUMPLE</td> <td>CUMPLE</td> </tr> <tr> <td>Mayor o igual a 0.02 veces</td> <td>Mayor o igual a 0.01 veces</td> <td>0.168</td> <td>0.020</td> <td>0.038</td> </tr> </tbody> </table> <ul style="list-style-type: none">  03.09. Formato 3  ACTA DE LIQUIDACION CDU  Acta de Liquidacion 234-2015 (1)  ACTA DE LIQUIDACION INFRAVIAL (1)  Acta de Recibo Final 039-2007 (1)  Acta de Terminación 127-2006  Certificacion 07-08-2019 1718-2014  Certificacion 20-11-2019 1718-2014 ZD  Certificacion 234-2015  CERTIFICACION CDU 2019  Documento Consorcial 234-2015 | Información Reportada en el RSP a corte de 31 de Diciembre de 2021 | | M.L.T.S. PROTECTOR S.A.S. NIT: 90511514-0 (201) | M.A. ANO CONSORCIO INGENIERIA S.A.S. NIT: 91220019-9 (201) | M. CONSORCIO RAFAEL URIBE U.R.E. | 2. CAPACIDAD ORGANIZACIONAL | | | | | RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO (ROE) = Utilidad Operacional / Patrimonio | | IMPRES | NO CUMPLE | CUMPLE | Mayor o igual a 0.04 veces | Mayor o igual a 0.01 veces | 0.272 | 0.020 | 0.042 | RENTABILIDAD DEL ACTIVO (ROA) = Utilidad Operacional / Activo Total | | IMPRES | CUMPLE | CUMPLE | Mayor o igual a 0.02 veces | Mayor o igual a 0.01 veces | 0.168 | 0.020 | 0.038 |
| Información Reportada en el RSP a corte de 31 de Diciembre de 2021 | | M.L.T.S. PROTECTOR S.A.S. NIT: 90511514-0 (201) | M.A. ANO CONSORCIO INGENIERIA S.A.S. NIT: 91220019-9 (201) | M. CONSORCIO RAFAEL URIBE U.R.E. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 2. CAPACIDAD ORGANIZACIONAL | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO (ROE) = Utilidad Operacional / Patrimonio | | IMPRES | NO CUMPLE | CUMPLE | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Mayor o igual a 0.04 veces | Mayor o igual a 0.01 veces | 0.272 | 0.020 | 0.042 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| RENTABILIDAD DEL ACTIVO (ROA) = Utilidad Operacional / Activo Total | | IMPRES | CUMPLE | CUMPLE | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Mayor o igual a 0.02 veces | Mayor o igual a 0.01 veces | 0.168 | 0.020 | 0.038 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

Tabla 1. continuación

| | <p>de vías urbanas o de vías primarias o secundarias, como se puede visualizar es una experiencia amplia lo cual casi todos los contrato de la empresa sirven</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|--|--|--|--|--|---|---------------------------------------|-----------------|---|----------|--|-------------------------------|------------------------------|--|-----------------------|-----------------------------|-----------------|-----------------|----------|------------|-------------------------------|-----------------|------------------|-------|-------|--|--|--|--|--|---|--|
| <p>15 al 18 de noviembre</p> | <p>Se realizó junto al ingeniero a cargo un estudio de experiencia referente a una licitación que tiene como objeto la construcción y/o mantenimiento de muros de contención, después de esta reunión se llegó a la conclusión que no se cumplía con lo requerido en el pliego de condiciones. Se desarrolló el formato 5- capacidad de proponente en este caso solo los documentos de la empresa zagint ya que la empresa encargada de subir la licitación es la empresa socia.</p> | <div data-bbox="743 932 1365 1346" style="border: 1px solid black; padding: 5px;"> <p style="text-align: right;">Página 2 de 5</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="font-size: 8px;">Formulario "Capacidad Técnica" - Documento de Información de Obra Pública</td> <td style="text-align: right;">RAZON SOCIAL: AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS</td> </tr> <tr> <td style="font-size: 8px;">Código: 001</td> <td style="text-align: right;">MUNICIPIO DE BUCARAMANGA SECRETARIA DE INFRAESTRUCTURA Proceso No. SI-SI-LP-0017-2022 OBJETO: MEJORAMIENTO Y MANTENIMIENTO DE LA RED VIAL URBANA DEL MUNICIPIO DE BUCARAMANGA, SANTANDER</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;">CERTIFICACIÓN DE LA CAPACIDAD TÉCNICA</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: center;"> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="font-size: 8px;">Nombre del Socio y/o Profesional de la Arquitectura o Ingeniería</th> <th style="font-size: 8px;">Profesión</th> <th style="font-size: 8px;">No. de Matrícula Profesional</th> <th style="font-size: 8px;">Número y año del Contrato laboral o de prestación de servicios profesionales</th> <th style="font-size: 8px;">Vigencia del Contrato</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td style="font-size: 8px;">CESAR ORLANDO BURGOS GRILLO</td> <td style="font-size: 8px;">INGENIERO CIVIL</td> <td style="font-size: 8px;">25202-64200 CND</td> <td style="font-size: 8px;">empleado</td> <td style="font-size: 8px;">Indefinido</td> </tr> <tr> <td style="font-size: 8px;">CARLOS JULIO SANCHEZ ARGUELLO</td> <td style="font-size: 8px;">INGENIERO CIVIL</td> <td style="font-size: 8px;">25202-317260 CND</td> <td style="font-size: 8px;">socio</td> <td style="font-size: 8px;">socio</td> </tr> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table> </td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="font-size: 8px;">Los representantes de los integrantes del Oferente plural deben suscribir cada uno el presente documento.</td> </tr> </table> </div> | Formulario "Capacidad Técnica" - Documento de Información de Obra Pública | RAZON SOCIAL: AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS | Código: 001 | MUNICIPIO DE BUCARAMANGA SECRETARIA DE INFRAESTRUCTURA Proceso No. SI-SI-LP-0017-2022 OBJETO: MEJORAMIENTO Y MANTENIMIENTO DE LA RED VIAL URBANA DEL MUNICIPIO DE BUCARAMANGA, SANTANDER | CERTIFICACIÓN DE LA CAPACIDAD TÉCNICA | | <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="font-size: 8px;">Nombre del Socio y/o Profesional de la Arquitectura o Ingeniería</th> <th style="font-size: 8px;">Profesión</th> <th style="font-size: 8px;">No. de Matrícula Profesional</th> <th style="font-size: 8px;">Número y año del Contrato laboral o de prestación de servicios profesionales</th> <th style="font-size: 8px;">Vigencia del Contrato</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td style="font-size: 8px;">CESAR ORLANDO BURGOS GRILLO</td> <td style="font-size: 8px;">INGENIERO CIVIL</td> <td style="font-size: 8px;">25202-64200 CND</td> <td style="font-size: 8px;">empleado</td> <td style="font-size: 8px;">Indefinido</td> </tr> <tr> <td style="font-size: 8px;">CARLOS JULIO SANCHEZ ARGUELLO</td> <td style="font-size: 8px;">INGENIERO CIVIL</td> <td style="font-size: 8px;">25202-317260 CND</td> <td style="font-size: 8px;">socio</td> <td style="font-size: 8px;">socio</td> </tr> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table> | | Nombre del Socio y/o Profesional de la Arquitectura o Ingeniería | Profesión | No. de Matrícula Profesional | Número y año del Contrato laboral o de prestación de servicios profesionales | Vigencia del Contrato | CESAR ORLANDO BURGOS GRILLO | INGENIERO CIVIL | 25202-64200 CND | empleado | Indefinido | CARLOS JULIO SANCHEZ ARGUELLO | INGENIERO CIVIL | 25202-317260 CND | socio | socio | | | | | | Los representantes de los integrantes del Oferente plural deben suscribir cada uno el presente documento. | |
| Formulario "Capacidad Técnica" - Documento de Información de Obra Pública | RAZON SOCIAL: AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Código: 001 | MUNICIPIO DE BUCARAMANGA SECRETARIA DE INFRAESTRUCTURA Proceso No. SI-SI-LP-0017-2022 OBJETO: MEJORAMIENTO Y MANTENIMIENTO DE LA RED VIAL URBANA DEL MUNICIPIO DE BUCARAMANGA, SANTANDER | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| CERTIFICACIÓN DE LA CAPACIDAD TÉCNICA | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="font-size: 8px;">Nombre del Socio y/o Profesional de la Arquitectura o Ingeniería</th> <th style="font-size: 8px;">Profesión</th> <th style="font-size: 8px;">No. de Matrícula Profesional</th> <th style="font-size: 8px;">Número y año del Contrato laboral o de prestación de servicios profesionales</th> <th style="font-size: 8px;">Vigencia del Contrato</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td style="font-size: 8px;">CESAR ORLANDO BURGOS GRILLO</td> <td style="font-size: 8px;">INGENIERO CIVIL</td> <td style="font-size: 8px;">25202-64200 CND</td> <td style="font-size: 8px;">empleado</td> <td style="font-size: 8px;">Indefinido</td> </tr> <tr> <td style="font-size: 8px;">CARLOS JULIO SANCHEZ ARGUELLO</td> <td style="font-size: 8px;">INGENIERO CIVIL</td> <td style="font-size: 8px;">25202-317260 CND</td> <td style="font-size: 8px;">socio</td> <td style="font-size: 8px;">socio</td> </tr> <tr> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table> | | Nombre del Socio y/o Profesional de la Arquitectura o Ingeniería | Profesión | No. de Matrícula Profesional | Número y año del Contrato laboral o de prestación de servicios profesionales | Vigencia del Contrato | CESAR ORLANDO BURGOS GRILLO | INGENIERO CIVIL | 25202-64200 CND | empleado | Indefinido | CARLOS JULIO SANCHEZ ARGUELLO | INGENIERO CIVIL | 25202-317260 CND | socio | socio | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Nombre del Socio y/o Profesional de la Arquitectura o Ingeniería | Profesión | No. de Matrícula Profesional | Número y año del Contrato laboral o de prestación de servicios profesionales | Vigencia del Contrato | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| CESAR ORLANDO BURGOS GRILLO | INGENIERO CIVIL | 25202-64200 CND | empleado | Indefinido | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| CARLOS JULIO SANCHEZ ARGUELLO | INGENIERO CIVIL | 25202-317260 CND | socio | socio | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Los representantes de los integrantes del Oferente plural deben suscribir cada uno el presente documento. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

Tabla 1. continuación

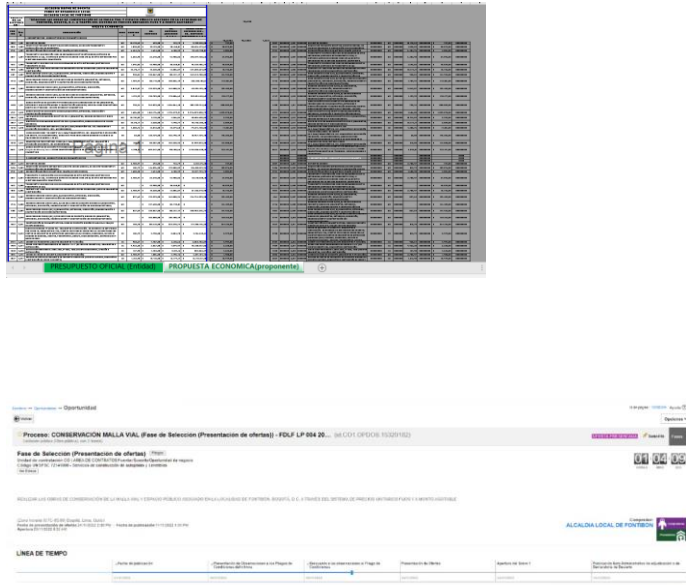
| | | |
|------------------------------|--|--|
| <p>21 al 26 de noviembre</p> | <p>Se realizó el formulario 1- presupuesto económica de la licitación de la localidad de Fontibón para tenerla presente por si se realizan cambios al cronograma o al mismo formulario 1 del presupuesto oficial. Se realizó los documentos faltantes para la presentación de la licitación de Fontibón ya que se presentaba ese día, se agregaron los formatos de factor de calidad formato 7b— disponibilidad y condiciones funcionales de la maquinaria de obra, formato 8 — vinculación de personas en condición de discapacidad, formato 9a – promoción de</p> |  <p>The image contains two screenshots. The top screenshot is a complex spreadsheet with multiple columns and rows, likely representing a budget or financial plan. It has a header section and several data sections. The bottom screenshot is a web browser window showing a portal for a bidding process. The page title is 'Proceso: CONSERVACION MALLA VIAL (fase de Selección (Presentación de ofertas)) - FOLIO LP 004 20...'. It includes a 'LINEA DE TIEMPO' (Timeline) section with various stages like 'Inicio del proceso', 'Presentación de propuestas', etc. The website logo for 'ALCALDIA LOCAL DE FONTIBÓN' is visible in the bottom right corner.</p> |
|------------------------------|--|--|

Tabla 1. continuación


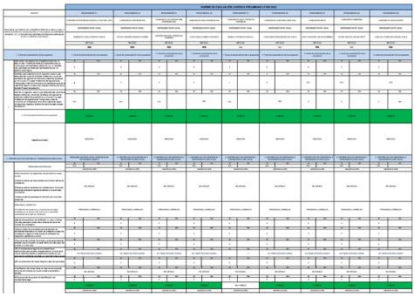
| | | |
|--|---|---|
| | <p>servicios nacionales o con trato nacional, formato 12a – acreditación de emprendimientos y empresas de mujeres y finalmente el formato 13b – acreditación mipyme todos con sus documentos que los certifican.</p> | |
| <p>28 de noviembre al 2 de diciembre</p> | <p>Debido a la posible presentación de una licitación pública del IDU se realizó una memoria de cálculo con el fin de calcular el porcentaje de reducción de los precios en las ofertas económicas en anteriores licitaciones públicas que tuvieran el mismo objeto de esta (demolición y limpieza). Se descargaron seis licitaciones y se les realizó el estudio que constaba de sacar promedio, media y media baja, luego</p> |   |

Tabla 1. continuación

| | | |
|--|---|--|
| | <p>graficarlas para marcar la tendencia de los últimos años. Se realizó la revisión del informe preliminar de la licitación de Fontibón en el cual se revisó la documentación y el socio no cumplió con dos documentos uno de la parte jurídica que es el formato 5-capacidad residual y entrego los antecedentes de el revisor fiscal vencido. Debido a esto se debe subsanar para ser habilitados</p> | |
|--|---|--|

5. Análisis Dofa

5.1 Análisis Dofa empresa

En el presente análisis DOFA se pretende resaltar las debilidades, oportunidades, fortalezas y amenazas de la empresa que lograron impactar desde el puesto de trabajo el normal desarrollo de las actividades en la empresa Ayo Gorkhali Investments S.A.S.

Figura 5.1 Análisis DOFA Empresa



5.2 Análisis Dofa personal

En el análisis FODA personal se pretende analizar las debilidades, oportunidades, fortalezas y amenazas del pasante durante su participación en la empresa desde sus capacidades y formación académica.

Figura 5.2 Análisis DOFA Personal



6. Aportes

Los aportes realizados durante el tiempo que se lleva en la pasantía tienen en común un fin, mejorar la eficiencia, eficacia y efectividad de la empresa.

- Acompañamiento continuo a los procesos de selección, participación, desarrollo y revisión de licitaciones de los proyectos.
- Creación de hojas de cálculo para la eficiencia de la empresa, con el fin de calcular la capacidad residual de la empresa y sus socios.
- Llevar reporte de las licitaciones que se encuentran presentadas, evaluadas o adjudicadas al ingeniero a cargo de manera semanal para llevar su seguimiento.
- Implementación de metodología tales como hojas de Excel con cronogramas para mejorar la distribución de tiempo y el orden de la empresa.
- Poniendo en práctica los conocimientos aprendidos en la universidad en el diseño de hojas de Excel para mejorar el rendimiento en cuanto cálculos, se da soluciones a problemas diarios en la empresa AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS tales como cálculos de capacidad financiera, capacidad residual entre otros.
- Se genera planeamiento y organización mediante medidas prácticas gracias al agendamiento de reuniones de manera virtual por el sistema de meet al inicio de cada semana dando informe de lo que se tiene y se espera lograr en el transcurso de la semana.

Tabla 2. Aportes del Estudiante.

| Aspecto | Descripción | Impacto |
|----------------|---|---|
| Administrativo | Apoyo en la elaboración de un mapa de medias | Aumenta la posibilidad de obtener el puntaje de experiencia definido por el azar en los concursos de mérito dependiendo de la zona donde se esté participando gracias a la información que se tiene de concursos anteriores en ese mismo lugar. |
| Técnico | Elaboración de memorias de cálculo de presupuestos económicos | Disminución de tiempo |
| Técnico | Elaboración de memorias de cálculo de capacidad residual. | Permite llevar el control de para que licitaciones tiene capacidad financiera la empresa para presentarse en las licitaciones publicas |
| Administrativo | Elaboración de cronogramas mensuales para asignación de licitaciones. | Agilidad en la clasificación y elección de licitaciones para cada personal. |
| administrativo | Desarrollo de oficios y documentos a entidades públicas. | Disminución y agilización de tiempos en procesos de aprobación y/o revisión de documentos. |
| Administrativo | Elaboración de memorias de cálculo para clasificación de licitaciones | Disminución y agilización de tiempos en procesos de elección de licitaciones |

7. Lecciones aprendidas

La pasantía es una herramienta que ayuda a poner lo aprendido teóricamente en práctica, colocando dichos conocimientos adquiridos en un entorno laboral. Poniendo a prueba cada una de las habilidades adquiridas en la universidad; finalmente familiarizando a la persona con lo que va a ver en su entorno laboral una vez salga de la universidad.

En el transcurso del tiempo de la pasantía en la empresa AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS los mayores inconvenientes que sean encontrados en ella han ocurrido por el desorden, por esta razón aportando ideas de crear memorias de cálculo con el fin de seleccionar y clasificar las licitaciones antes de participar en ellas se ha generado una eficacia en la empresa. Así como se aportan ideas a la empresa la empresa le aporta al pasante experiencia que poco a poco lo hace crecer como profesional.

Tabla 3. lecciones aprendidas

| FECHA | LECCIÓN APRENDIDA |
|------------|---|
| 7 de junio | <ul style="list-style-type: none"> • Cálculo de porcentaje de actividades de cada licitación que se tenga para ver si es viable según el presupuesto. Se considera viable una licitación cuando las actividades del proyecto se encuentran en un porcentaje menor o similar a un 40 % ya que si la actividad ocupa más 40% del proyecto se corre el riesgo de no |

Tabla 3. continuación

| | |
|-------------|--|
| | reponerse si sucede algún inconveniente en obra. |
| 10 de junio | <ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo de formatos establecidos por el pliego tipo de la ley 80, por ejemplo, los proponentes que tienen residencia en Colombia no tienen que desarrollar el formato 4 (Capacidad financiera y organizacional) ya que con el RUP suplen esta información. |
| 14 de junio | <ul style="list-style-type: none"> • El RUP contiene información acerca de la empresa tal como Contratos relacionados con la actividad de la construcción - segmento 72 Clasificador UNSPSC y su valor en SMMLV que sirve para clasificar las actividades económicas. Los códigos CIU son utilizados por la cámara de comercio para equiparar empresas nacionales con extranjeras. • Clasificación de contratos realizados por la empresa ZAGINT se clasifica con su presupuesto oficial pasándose a SMMLV del año actual ya que el pliego tipo pide PO en la mayoría de los casos en SMMLV. |

Tabla 3. continuación

| | |
|-------------|--|
| 15 de junio | <ul style="list-style-type: none"> • Como acreditar y clasificar un licitación que cumpla como experiencia habilitante según lo que se pida en el pliego tipo, la experiencia se acredita la mayoría de las veces por el objeto de la licitación, la actividad intervenida y/o el presupuesto oficial de esta. |
| 21 de junio | <ul style="list-style-type: none"> • La revisión de la ficha o anexo técnico de una licitación se tiene en cuenta para obtener información no específica en el pliego tipo. • La creación o suscripción de consorcios o uniones temporales en el SECOP II se realiza con el fin de participar con dos o más empresas en una licitación, ya que el SECOP II es el puesto único de ingreso de información para las entes que contratan con cargo a recursos públicos |
| 28 de junio | <ul style="list-style-type: none"> • El estudio de presupuesto se realiza comparando el presupuesto oficial de la entidad con un Excel que el ingeniero a cargo tiene según los proveedores que él maneja o ha manejado a lo largo de su experiencia en la empresa. Después de realizar esta comparación y revisando que los precios de la entidad no estén por debajo del Excel el ingeniero tiene un porcentaje de |

Tabla 3. continuación

| | |
|--------------|--|
| | <p>disminución del presupuesto de un 1,47% del presupuesto oficial de la entidad.</p> |
| 29 de julio | <ul style="list-style-type: none"> • La plataforma del IDU contiene un mapa en el que se puede localizar las vías y/o espacios públicos de la ciudad de Bogotá, ya que el instituto se encarga de estructuración y desarrollo de proyectos de infraestructura vial y movilidad de esta. En la empresa AYO GORKHALI INVESTMENTS SAS se utiliza este mapa para revisar los tramos de las licitaciones a presentar, las distancias de cada tramo, si son consecutivas y así tomar decisiones dependiendo si son viables o no. Se evalúan si son viables según la distancias que haya entre ellos y así tomar en cuenta en los precios unitarios por la actividad de transporte |
| 11 de agosto | <ul style="list-style-type: none"> • El cálculo de capacidad residual es la facultad de generar negocios de la empresa con las variables de experiencia, financieras y operatividad. Con la capacidad residual se puede revisar hasta donde se puede comprometer la empresa de hacer contratos. |

Tabla 3. continuación

| | |
|-----------------|---|
| 5 de septiembre | <ul style="list-style-type: none"> Al realizar la revisión de la tasa representativa del mercado en la licitación de Tunjuelito el día 5 de septiembre se obtuvo un resultado en los decimales de 0.73 el cual por pertenecer al rango de 0.50-0.74 se asigna el método de ponderación de media aritmética baja. Gracias a este resultado la propuesta económica hecha por la empresa ZAGINT queda muy lejos en la lista de elegibilidad para adjudicación del proceso, ya que en este método de ponderación consiste en determinar el promedio aritmético entre la propuesta válida más baja y el promedio simple de las ofertas hábiles para calificación económica. |
| 9 de septiembre | <ul style="list-style-type: none"> Después de haberse presentado la licitación de Cali Valle del cauca y ser rechazada de manera arbitraria, se genera un proceso de demanda ante la procuraduría ya que el pliego tipo se modificó a conveniencia de uno de los proponentes que participaban en la licitación. Y de acuerdo el artículo 1 ° de la Ley 2022 de 2020, los documentos tipo son obligatorios en la actividad contractual de las entidades estatales sometidas al Estatuto General de Contratación de la Administración |

Tabla 3. continuación

| | |
|--|--|
| | Pública. En ese sentido, las entidades estatales al adelantar sus procesos de contratación sólo podrán modificar los aspectos que los documentos |
|--|--|

8. Recomendaciones

- Se recomienda al ingeniero a cargo de revisar los reportes de las licitaciones dedicarle más tiempo a cada proceso que se va a presentar, seleccionar procesos de licitaciones que no estén muy por encima del tiempo y fomentar creatividad e innovación para evitar que el trabajo se vuelva monótono.
- Se recomienda al jefe de licitaciones mejorar la distribución de responsabilidades según el tiempo de cada trabajador. Hacer uso de las nuevas tecnologías con el fin de mejorar las necesidades de cada empleado, con mayor velocidad y agilidad.
- Se recomienda a los directivos manejar un horario de trabajo y respetar estos tiempos.
- Se recomienda a todo el equipo de trabajo manejar un mismo formato de presentación para que de esta manera sea más fácil y rápido la entrega de propuestas en las plataformas utilizadas.
- Desarrollar una página web en donde se tenga información de la empresa para mejorar su visualización en los productos y servicios que proporciona con el fin de crecer en el sector privado.
- Acompañamiento en campo constante de las obras que esté ejecutando la empresa para así poder llevar una mayor noción de las actividades realizadas por la misma.
- Debido a la gran cantidad de licitaciones requeridas se hace indispensable una mayor cantidad de auxiliares de licitación, para así poder enfocarse de lleno en una licitación

9. Síntesis

La empresa Ayo gorkhali investments sas cuenta con un amplia experiencia en la participación de licitaciones públicas especialmente en el área de construcción y mantenimientos de vías, puentes, señalización entre otras. Gracias a esto pueden brindarle al pasante una gran participación en diferentes ámbitos y brindándole una oportunidad de crecer junto a la empresa. También ofrece una oportunidad de que los profesionales que visualizan las habilidades de los estudiantes los inviten a tratar con situaciones reales que pueden servir de apoyo para un trabajo futuro.

Gracias a su amplia experiencia la empresa Ayo gorkhali investments sas permite al pasante obtener muchas oportunidades como obtener conocimiento y crear relaciones laborales bastantes significativas. También la guía de los ingeniero en la empresa es un gran apoyo ya que siempre tienen una gran voluntad de trabajo en equipo y participación en solución de posibles problemas.

La práctica empresarial es una herramienta que ayuda a poner en práctica los conocimientos teóricos, donde los conocimientos adquiridos se sitúan en un entorno de trabajo. Colocando a prueba todas las habilidades adquiridas en la universidad; finalmente, le presenta a la persona lo que verá en el entorno laboral cuando se gradúe de la universidad. Durante la pasantía en Ayo Gorkhali Investments sas, se implementó ideas tales como crear una hoja de Excel con varios objetivos, uno de los cuales era seleccionar y organizar las ofertas antes de participar en ellas, creando así orden y eficiencia. La empresa también le permite al pasante ser autónomo en toma de decisiones que crean beneficiosas para el trabajo que presenta.

Teniendo en cuenta lo anterior la pasantía empresarial tuvo una participación en actividades técnicas como administrativas tales como: Elaboración de memorias de cálculo de presupuestos económicos, Desarrollo de oficios y documentos a entidades públicas, fabricación de memorias de cálculo de capacidad residual y creación de cronogramas mensuales para asignación de licitaciones

10. Bibliografía

Colombia Compra Eficiente (2015) Información general se Secop II.
<https://www.colombiacompra.gov.co/secop-ii>

Congreso de la República de Colombia. (28, octubre de 1993). Ley 80 de 1993. Por la cual se expide el Estatuto General de Contratación de la Administración Pública. Diario Oficial No. 41.094. https://www.mineducacion.gov.co/1621/articles-85593_archivo_pdf4.pdf

Instituto de Desarrollo Urbano (IDU). (s.f). Información general del IDU.
<https://www.idu.gov.co/>