

	UNIVERSIDAD SANTO TOMAS INFORME DE ACTIVIDADES DE PASANTES	NEGOCIOS INTERNACIONALES
---	---	---------------------------------

NOMBRES Y APELLIDOS:	BERNARDO HIGUERA CELY		
IDENTIFICACIÓN:	1.118.560.905	COD: 21424243	
ACTIVIDAD:	Realizar práctica empresarial, apoyando las actividades del área de la Coordinación de Asuntos Internacionales y Cooperación, a la misma vez presentar apoyo en áreas recomendadas de la Gerencia de Competitividad.		
FECHA INICIO DEL LA PASANTIA:	05/03/2018		
ACTIVIDAD REALIZADA:	<i>Comité ejecutivo de la comisión regional para la competitividad – Programa Colombia más Competitiva de S.E.C.O. Embajada de Suiza.</i>		

NOMBRE DEL ACTIVIDAD O PROYECTO	Comité ejecutivo de la comisión regional para la competitividad – Programa Colombia más Competitiva de S.E.C.O. Embajada de Suiza.
COORDINADOR DE PASANTÍA / PROYECTO	Juan Carlos Ortiz Archila
DEPARTAMENTO	Casanare
MUNICIPIO	Yopal
COBERTURA	Casanare
POBLACIÓN IMPACTADA	C.C.C. y empresarios casanareños
TIEMPO DE EJECUCIÓN DE LA ACTIVIDAD	20 Julio

ACTIVIDADES DE LA PASANTÍA
1. Apoyar la promoción, organización, logística y seguimiento de las misiones comerciales internacionales del 2018, visitas empresariales, participación de ferias, exposiciones sectoriales, ruedas de negocios, estudios de mercados, consultorías, asesorías, capacitaciones, seminarios y conferencias con prospección de nuevos mercados, contactos y seguimiento de participantes potenciales. 2. Acompañar en el desarrollo y proceso de formulación y gestión de proyectos que tengan que ver con asuntos internacionales enfocados a mejorar la competitividad de los empresarios regionales. 3. Apoyar las gestiones para la obtención de recursos ante instancias y organizaciones regionales, nacionales e internacionales para la financiación de programas, proyectos, y convenios de cooperación. 4. Desarrollar actividades de promoción y procesos de exportaciones e importaciones, promoción de inversiones, e identificación de oportunidades comerciales para los empresarios. Apoyo a procesos de patrocinio a eventos. 5. Coadyuvar en fortalecer y promover las relaciones entre C.C.C. las cámaras nacionales, las cámaras binacionales, embajadas y centros académicos por medio del desarrollo de actividades previstas para este fin.

6. Mantener el sistema de información y control que permite evaluar el resultado de las actividades desarrolladas que incluye el directorio de organizaciones internacionales públicas y privadas de cooperación.
7. Apoyar los procesos que se gestan desde de la cámara de comercio con otras entidades del orden regional en relación con temas internacionales y asistir al Comité Departamental de Cooperación Internacional.
8. Efectuar labores de oficina; elaborar y manejar bases de datos, redacción de informes sobre temas específicos, efectuar llamadas y establecer contactos para la entidad; asistir a reuniones, conferencias y elaborar actas y registro fotográfico sobre el contenido de las mismas; traducción de documentos; redactar resúmenes de prensa para afiliados y comunicaciones; apoyar en la organización de diversas actividades.
9. Elaborar informes mensuales de la pasantía y sus actividades, para ser entregado al supervisor asignado por la cámara de comercio de Casanare.

INFORME NARRATIVO

Detalle del desarrollo de las actividades 05 julio - 05 agosto de 2018

Actividad: Comité ejecutivo de la comisión regional para la competitividad – Programa Colombia más Competitiva de S.E.C.O. Embajada de Suiza.

Dentro los objetivos que tiene el Programa Colombia más Competitiva, es apoyar a los diferentes programas que tienen las diferentes cámaras de comercio para poder desarrollar diferentes estrategias para atraer negocios e inversión, como es el caso de la medición de Duing Bussines, donde ellos miden el desempeño y rendimiento que tiene una institución para disminuir tramites al nuevo empresario que viene a invertir, aparte de esa mesa que trabajo que tenía con la mesa de Articulación Público Privada A.P.P., también manejaban una agenda interesante por ellos vinieron a ver dentro de todos los proyectos que se están ejecutando en América latina para hacerles una auditoria con delgados del Berna - Suiza para hacer seguimiento de los fondos que ellos destinan cada año para proyectos de inversión y desarrollo de ciertas áreas que están en desarrollo o han sido víctimas del conflicto.

Uno de los objetivos que tenían estos misioneros era visitar con trabajo de campo los avances que tiene el fortalecimiento de las cadenas de valor del corredor llanos, con los clústeres de turismo y naturaleza, visitaron la macarena y san Luis de palenque, donde vieron experiencias de retroalimentación con el contacto tan estrecho con la naturaleza y toda su fauna y flora. Este proyecto busca que se cree una cadena de valor turístico cuando los turistas vayan visitar la macarena, en vez de salir para otras ciudades del país viajen por todo el oriente llanero para tener acercamientos verdaderamente con la naturaleza en los diferentes hatos y haciendas turísticas y de avistamiento de aves de animales silvestres y salvajes. Esta estrategia está siendo implementada y gobernada por la cámara de comercio de Casanare, además que de crear lazos más fuertes entre regiones según el Banco Interamericano de Desarrollo el lazo entre regiones en América latina cada día tiene que ser más estrechos para poder tener un desarrollo totalmente equilibrado y consiente sobre la integración económica de las regiones.

Siendo esto un aval importante para crear y formular proyectos en conjunto la cámara de comercio mostro sus avances en materia en turismo y avance de los proyectos de Duing Bussines para formalizar más rápido y eficiente a los empresarios e inversionistas que quieren trabajar de la región. La auditoría del programa de Swiss Contact del programa seco de suiza nos audita cada dos meses para hacer seguimiento al proyecto.

REGISTRO FOTOGRÁFICO



Socialización Proyecto Corredor Llanos



Mesa de Protocolo Nacional e Internacional

