

PROCESO COMERCIAL Y ADMINISTRATIVO DE NEW LIFT SOLUTIONS BV  
SUCURSAL COLOMBIA.



TILSIA VALENTINA BERNAL ORTIZ

UNIVERSIDAD SANTO TOMÁS  
NEGOCIOS INTERNACIONALES  
VILLAVICENCIO-META

2014

PROCESO COMERCIAL Y ADMINISTRATIVO DE NEW LIFT SOLUTIONS BV  
SUCURSAL COLOMBIA.

TILSIA VALENTINA BERNAL ORTIZ

Informe Final de práctica presentado para optar el título de Profesional En Negocios  
Internaciones

Asesor

EDISON ORLANDO GARZON CESPEDES  
Profesional En Comercio Internacional

UNIVERSIDAD SANTO TOMÁS  
NEGOCIOS INTERNACIONALES  
VILLAVICENCIO-META.

2014

**Autoridades Académicas**

**P. CARLOS MARIO ALZATE MONTES, O.P.**

Rector general

**P. PEDRO JOSÉ DÍAZ CAMACHO, O.P.**

Vicerrector académico general

**P. JOSÉ ANTONIO BALAGUERA CEPEDA, O.P.**

Rector sede Villavicencio

**P. ALVARO JOSÉ ARANGO RESTREPO, O.P.**

Vicerrector académico sede Villavicencio.

**Ab. YAMILE CUBILLOS GUTIERREZ**

Secretaria de división sede Villavicencio

**Dr. JAVIER HUMBERTO TRILLOS CELY**

Decano de la facultad de Negocios Internacionales

**Nota De Aceptación**

---

---

---

---

---

**JAVIER HUMBERTO TRILLOS CELY**

Decano De La Facultad De Negocios Internacionales

---

**EDISON ORLANDO GARZON CESPEDES**

Director De Trabajo De Grado

---

**NANCY SOFIA PADILLA GUERRERO**

Jurado

Villavicencio Octubre, 2014

## **Dedicatoria.**

**A Dios y a mi familia que fueron apoyo, Fortaleza para la consecución de esta meta, Y este logro tan importante para mi vida personal y como crecimiento laboral, es por eso que hoy puedo decir que soy Profesional en NEGOCIOS INTERNACIONALES**

## Tabla de contenido

	Pág.
Resumen ejecutivo.....	11
Introducción.....	13
1. Marco Teórico.....	14
1.1 Reseña Historica De La Empresa.....	14
1.2 Generalidades de la Organización.....	15
2. Definición Del Sistema.....	18
2.1. Misión.....	18
2.2 Visión.....	18
2.3 Organigrama.....	19
3. Servicios.....	20
3.1 Esp Servicio.....	20
3.2 Software.....	20
3.3 Portafolio De Productos.....	22
4. Transporte.....	24
4.1 Transporte Internacional:.....	24
4.2 Transporte Nacional.....	25
5. Sistemas De Informacion.....	26
6. Análisis Del Sistema.....	27
7. Cargo.....	30
Justificación.....	39
Objetivos.....	40
Conclusiones.....	41
Anexos.....	42

## Lista de Figuras

	Pág.
Figura 1. Organigrama general .....	19
Figura 2. Organigrama Sucursal Colombia.....	19
Figura 3. Orden Compra .....	31
Figura 4. Solicitud de Servicio.....	32
Figura 5. Relación de Órdenes de Compra .....	32
Figura 6. Cuadro de Órdenes de Compra.....	33
Figura 7. Remisión INDUDIAZ .....	33
Figura 8. Factura de Venta INDUDIAZ .....	34
Figura 9. Autorización de Compras .....	34
Figura 10. Cotización de Servicios .....	35
Figura 11. Comprobante de aprobación para los bienes y servicios de compra .....	35
Figura 12. Cuadro de Almacen .....	36
Figura 13. Cuadro de Almacen en Excel .....	36
Figura 14. Liquidación de Importaciones .....	37
Figura 15. Prorratio .....	37
Figura 16 Factura de Venta - ALMACENAMIENTOS LOGISTICOS.....	38

## Lista de Anexos

	Pág.
Anexo 1. Realización De Inventarios.....	42
Anexo 2. Inauguración Del Taller De Ensamble En Zona Franca.....	43
Anexo 3. Liquidación De Importaciones. ....	44
Anexo 4. Consolidación De Importaciones E Exportaciones Para El SYTELINE. ....	45
Anexo 5. SYTELINE.....	46
Anexo 6. Declaración De Importación.....	47
Anexo 7. Orden de Compra proveedores nacionales.....	48
Anexo 8. Cesión de derechos-zona franca. ....	49

## **Glosario.**

**AGENTE DE CARGA:** Es un prestador de servicios especializado en actividades de comercio exterior, este resuelve al importador/ exportador asuntos relacionados con el transporte, manipulación, consolidación y almacenaje de su mercancía.

**AGENTE DE ADUANA:** representa al cliente ante la autoridad aduanera respectiva y lo asesora en procedimientos propios de una operación de comercio internacional.

**CORTE DE DOCUMENTOS:** Correcta consignación de documentos de transporte que deben ser presentados a entidades nacionales para permitir el tránsito de la mercancía sin inconvenientes. El erróneo corte de documentos puede acarrear multas y generar retrasos en la entrega de la carga.

**CUSTOMER SERVICE:** Intermediario que tiene como función asesorar en los procesos de logística y comercio exterior al cliente final. Igualmente, es el encargado en mantener informado al cliente del proceso de importación y exportación de una carga.

**DESCARGUE DIRECTO:** Hace referencia a la nacionalización de la mercancía dentro de las bodegas aeropuerto dentro de las 24 horas siguientes a la llegada de la mercancía; para que se pueda hacer efectivo el descargue se debe hacer una correcta consignación en la guía aérea y presentar el manifiesto de cargo. Esta mercancía recibe un trato prioritario.

**ETA:** (Estimated time of arrival) Fecha aproximada que entregan aerolíneas y navieras para arribo de la carga.

**ETD:** (Estimated time of departure) Fecha aproximada en la que se estima la carga sale de Origen.

**FCL- Full Container Load:** Carga que por volumen y/o peso llena la capacidad de un contenedor completo y adquiere tarifa por el equipo en el cual se transporta.

**HOUSE AIR WAY BILL (HAWB):** Título propiedad y transporte aéreo con la información del proveedor, consignatario, origen, destino, número de Pcs, Tipo de Mercancía y Peso necesario para retirar carga en Destino.

**HOUSE BILL OF LADING (HBL):** Título propiedad y transporte marítimo con la información del proveedor, consignatario, origen, destino, número de Pcs, Tipo de Mercancía y Peso necesario para retirar carga en Destino.

**IMPORTACIONES:** Es la introducción de mercancía legítima de procedencia extranjera al territorio nacional.

**LCL-LESS THAN CONTAINER LOAD:** Carga que no tiene el volumen y/o peso necesario para llenar un contenedor completo y por lo tanto se debe consolidar con otras cargas con el fin de llenar un contenedor completo y adquirir una tarifa por metro cúbico, pie cúbico o peso.

**MASTER BILL OF LADING (MBL):** Título de propiedad y transporte emitido por la naviera con información del Agente en Origen y Agente en Destino, número de Pcs, Tipo de mercancía y peso, necesario para retirar carga en destino.

**OPERACIÓN DE TRANSPORTE MULTIMODAL (OTM):** operación de transporte terrestre de carga que ha arribado a puerto marítimo y debe ser llevada a un Depósito Habilitado o a una Zona Franca, con el fin de proceder con los trámites aduaneros.

## **Resumen ejecutivo.**

NEW LIFT SOLUTIONS B.V, Sucursal Colombia, es parte de NOVOMET GROUP OF COMPANIES, grupo de compañías de origen Ruso y cuya actividad principal es la manufactura, venta, distribución y prestación de servicios relacionados en la industria del petróleo; específicamente aquellos relacionados con Bombeo Electro sumergible, bombas horizontales y variadores de velocidad.

En razón a la creciente actividad petrolera dentro del territorio colombiano; la compañía decidió incorporar sus actividades al país, tendientes a coadyuvar en el desarrollo de campos petroleros y a incrementar la producción de crudo.

Aunque parte de los insumos a suministrar pueden adquirirse en el mercado local, el 95% de los bienes descritos en el anexo A serian importados desde la federación rusa. Esto en razón a la confiabilidad de los mismos y la falta de experiencia con proveedores locales y/o regionales en productos que son muy específicos dentro de la industria.

La compañía cuenta en zona franca intexzona un taller especializado para ensamble de los equipos, dicha compañía se incorpora como usuario industrial de bienes y servicios

Por último la realización de la práctica empresarial en esta empresa ha puesto en marcha mis conocimientos en : verificación de los documentos de transporte aéreo o marítimo, coordinación de la importación desde origen hasta destino, conocimiento de la legislación aduanera Colombiana, coordinación de los diferentes consolidados marítimos a nivel mundial, informar del estado en que se encuentra el proceso de importación al cliente, liquidación de cada una de las importaciones teniendo presente el tipo de Inconterms utilizado en cada uno de esto y soporte logístico y operativo en la empresa.

**Palabras Claves:** IMPORTACIONES, EXPORTACIONES, DISTRIBUCION, ALMACENAMIENTOS, ZONA FRANCA.

**Abstract.**

NEW LIFT SOLUTIONS BV, Branch Colombia, is part of NOVOMET GROUP OF COMPANIES, group companies of Russian origin and whose principal activity is the manufacture, sale, distribution and services related to the oil industry services; specifically those related to Electro Submersible Pump, horizontal pumps and variable speed drives. Due to the growing oil activity within Colombia; the company decided to incorporate their activities in the country, designed to assist in the development of oil fields and increase oil production.

While some of the inputs are available to supply the local market, 95% of the property described in Annex A would be imported from the Russian Federation. This due to the reliability thereof and lack of experience with local and / or regional suppliers in products that are highly specific in the industry.

The company has a free zone intexzona a specialized workshop for assembly of equipment, such company is incorporated as an industrial user of goods and services. Finally the implementation of the corporate practice in this company launched my knowledge: verification of documents by air or sea transportation, coordination of imports from origin to destination, knowledge of customs legislation Colombiana, coordinating the various consolidated maritime worldwide, report status found in the import process customer each clearance of imports bearing in mind the type of Incoterm used in this and each of logistical and operational support in the business.

## **Introducción.**

Las relaciones humanas se han venido desarrollando desde las primeras civilizaciones, pero hablar de relaciones internacionales donde se mezcla un flujo de personas, ideas, idiomas, valores, culturas y tecnologías que amplían el comercio y visión de un mundo globalizado.

La rápida evolución tecnológica ligada directamente a un avance en las telecomunicaciones han acelerado significativamente las operaciones de comercio internacional; el intercambio de bienes y servicios se encuentran a la orden del día, países que se encontraban sumergidos en el proteccionismo han abierto sus puertas a mercados que eran absolutamente desconocidos, el libre mercado se evidencia claramente y con ello el crecimiento en importaciones y exportaciones, operaciones indispensables para nuestro diario vivir.

El contenido de este trabajo se basará en la realización de relaciones comerciales y como ha sido el paso en una multinacional, y que hoy en día se encuentra en un boom del sector petrolero el cual saca su potencial para el desarrollo de actividades para la exploración de nuevas oportunidades en otros países.

El plan estratégico de New Lift Solutions –Novomet Ru, es una compañía especializada en soluciones de generación de energía, accionamientos motrices y manejo de fluidos para mercados industriales, comerciales y de explotación, distribución y exploración de hidrocarburos, tienen más de 5000 referencias activas soportadas por el grupo de servicio técnico y postventa, operando desde las sedes propias o en campo, para proveer soluciones viables a los clientes.

Los sectores que están sujetos a importación de mercancías y cuentan con manejo prioritario dentro de la empresa son los siguientes:

- Petróleo y Gas.
- Tecnología.

## **1. Marco Teórico.**

### **1.1 Reseña Histórica De La Empresa.**

Sede Novomet junto con instalaciones de fabricación se encuentran en Perm, que está a dos horas de vuelo desde Moscú. La compañía fue establecida en 1991 como fabricante de etapas basado en la nueva tecnología para la industria de petróleo y gas: la metalurgia en polvo, dando un número importante de beneficios que se describen más en el catálogo. Esta nueva tecnología ha demostrado a través de los años un buen rendimiento bajo condiciones de estiramiento y ha entregado un buen retorno en forma de aumento de la vida plazo para nuestros clientes.

Desde entonces la compañía ha estado desarrollando continuamente y nuestros clientes han reconocido los productos de primera clase y nos han premiado con su negocio principal Novomet a uno de los mayores fabricantes de ESP en Rusia. Nuestra estrategia se basa en las tecnologías patentadas para una amplia gama de aplicaciones centradas en las condiciones del pozo duras incluyendo una alta relación de gas a petróleo, las altas temperaturas, fluidos abrasivos y corrosivos, aceite pesado, pozos con desviación mínima (3.90 "), los pozos altamente desviados.

La línea de productos incluye Novomet unidades principales como la bomba, el motor (imán asíncrono y permanente), protector, VSD, el sensor y así un gran número de auxiliares por encargo para pozos específicos. Estas son las válvulas, trampas de arena, pantallas, separadores de gas, bombas multifase de fondo de pozo, tomas y etc. Además, Novomet produce la inyección de agua y sistemas de tratamiento.

En 2003 Novomet estableció su división de servicio con una red de bases de servicio situadas cerca de nuestros clientes con el fin de proporcionar no sólo los mejores productos en su clase en el mercado, sino también el mejor de los servicios de la clase y el apoyo a nuestros clientes. Como filosofía Novomet es proporcionar soluciones sin precedentes para las condiciones más difíciles, la empresa siempre ha prestado gran atención a la parte de investigación y desarrollo.

Hace varios años Novomet adquirió el control de existencias del Centro KONNAS Diseño (Moscú), que fue el responsable de todo el diseño de la bomba ESP en la antigua Unión Soviética y comenzó su historia en 1950. Por lo tanto hay una gran cantidad de conocimiento que se encuentra en- casa en Novomet. El departamento de I + D ha desarrollado nuevos estados de bomba de circulación del gas, diseños de separadores de gas rotativos, arena y filtros de apuntalante, unidad de fondo de pozo para el inhibidor de incrustaciones de dosificación y muchas otras tecnologías ESP, todos los cuales se han desarrollado hasta la etapa de producción y servicio de serie dentro de poco tiempo períodos.

## 1.2 Generalidades de la Organización.

El uso de máquinas de prototipo láser permite a los nuevos desarrollos que se realizarán las pruebas de producción en plazos rápidos. En pocas palabras, la capacidad de I + D de Novomet es insuperable en la industria - y los resultados están en servicio actualmente llevando el incremento de rendimiento inmediatos y significativos para nuestros clientes. Nuestras instalaciones de I + D nos dan fantásticas oportunidades para llevar a cabo diversas número de pruebas: interna y para la atención de nuestros clientes: pruebas abrasivos y corrosivos, pruebas en fluidos gaseosos, fluidos de alta viscosidad, velocidad de flujo bajo y escenarios de alto flujo. Novomet puede simular cualquier entorno para garantizar que nuestros productos serán bien recibidos por nuestros clientes a medida que realizan más allá de sus expectativas. Uso de nuestros pozos de prueba, podemos realizar pruebas de los nuevos productos de I + D testificada por nuestros clientes.

Actualmente, emplea a casi 4.000 Novomet personas en todo el mundo. Tenemos una red de bases de servicio en Rusia y países de la CEI y de nuestra próxima prioridad importante es estar en la parte superior de la lista 5 mejores proveedores de servicios del mundo, ya que creemos sinceramente que podemos ofrecer nuestras soluciones para las aplicaciones más severas traer a nuestros clientes las mejores el rendimiento en clase.

El nombre de la empresa se asocia con mejor ingeniería, la producción de la producción de excelente calidad y servicios excepcionales. Nuestro lema es: "No tenemos miedo de las condiciones más severas, que sean miedo de nuestras soluciones tecnológicas".

En noviembre de 2011 Novomet desarrolló e implementó el código de conducta corporativa. Los principales problemas del código son de seguridad, el personal y las innovaciones. Éstos son los fundamentos de la vida Novomet. Ofrecemos condiciones de trabajo confortable y seguro, formación del personal y el desarrollo personal. Desde hace muchos años la proporción de productos innovadores nunca ha sido inferior al 20%, que es un gran resultado.

El código básicamente habla de grandes valores humanos: el respeto, el apoyo, la honestidad en las cuestiones financieras, los diferentes tipos de abuso y de protección de los intereses de la empresa.

**1. Respeto y protección.** Con el fin de alcanzar el éxito y tener confianza en el mañana que es importante tratar a nuestros clientes y empleados, con el debido respeto, salvar a la naturaleza para las generaciones futuras. Por lo tanto los principios fundamentales del primer grupo son: empleados igualdad de oportunidades, respecto de cada trabajador, proveedor y cliente, la protección del medio ambiente.

**2. Honestidad en cuestiones financieras.** Honestidad en cuestiones financieras garantiza la estabilidad de la empresa. Así prohibimos fraude, pagos ilegales y lavado de dinero. Novomet promueve la libre competencia, no tiene por objeto apoyar a ningún partido político como empresarial y la política no deben mezclarse. Intereses financieros personales de uno u otro empleado de la empresa o de nuestro cliente no ha de influir en cualquier decisión de la empresa. Cada decisión debe tener terreno económico y trabajar para el beneficio de la empresa.

**3. Abusos.** Pasamos gran parte de nuestra vida en el trabajo, por lo tanto, es importante proporcionar lugares de trabajo seguro y confortable para los empleados de la compañía. Esto es responsabilidad de la empresa. Novomet también prohíbe religiosa, nacional o de otro tipo de persecución. También se prohíbe abusar del alcohol y las drogas en el territorio de la empresa.

**4. Protección de los intereses de la empresa.** Trabajo en Novomet significa establecer metas para el futuro con la empresa. Novomet garantiza a todos los empleados la estabilidad y la confianza en el mañana. Sin embargo es muy importante que los empleados contribuyan a la protección de la información confidencial, propiedad

intelectual y la propiedad de la empresa, así como proporcionar el uso cuidadoso de los recursos de la empresa.

Junto con el código de conducta. Compañía desarrolló los principios de la cultura corporativa, que son:

- Personal de la empresa es un equipo de personas que tienen los mismos puntos de vista
- Cada empleado es a la vez cliente y proveedor para cada operación siguiente
- Necesidades y expectativas de los clientes siempre deben prevalecer sobre su propio
- Los principales criterios de calidad del trabajo realizado es la aprobación y el éxito de los clientes
- Su habilidad más importante es la capacidad de anticiparse a las expectativas del cliente
- Su mayor impacto está proporcionando entendimiento entre cliente y proveedor
- Su principal objetivo es la mejora continua

## **2. Definición Del Sistema.**

### 2.1. Misión.

NOVOMET es una compañía impulsada por la tecnología, fabricamos equipos que le permiten a nuestros clientes tener formas más eficientes de producción de petróleo.

Siempre vamos a un paso adelante en el desarrollo de nuestros productos, tecnologías y servicios. Estamos en continuo desarrollo de nuestros procesos de negocios, gracias a la cultura de apoyo enfocada en el cliente. Nuestra prioridad número uno es la seguridad humana y la seguridad ambiental.

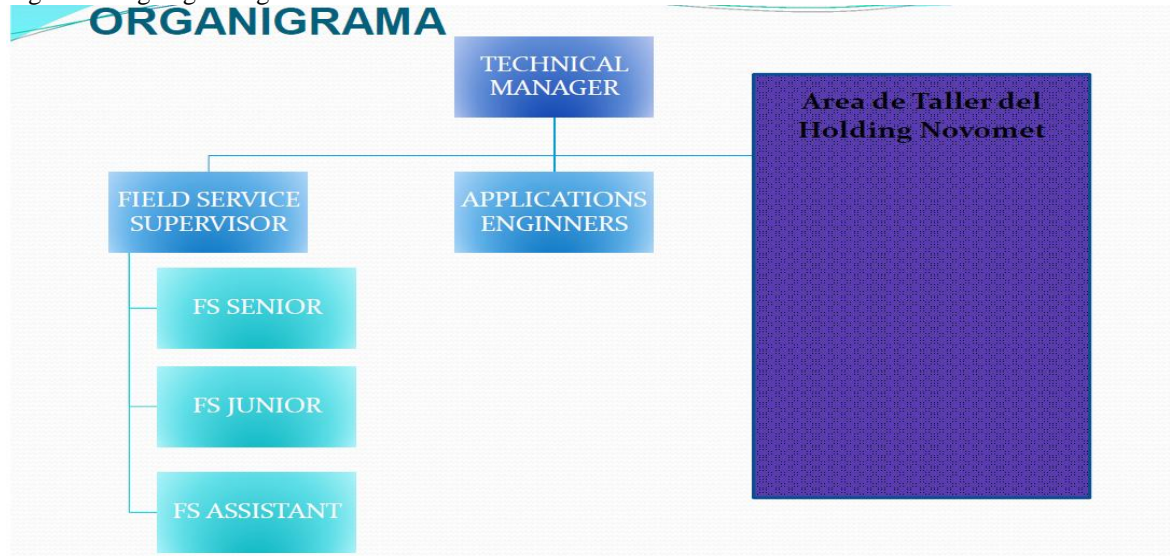
### 2.2 Visión.

NOVOMET tiene como visión estar en las primeras diez mejores compañías, en servicios para el sector petrolero gracias a nuestra ingeniería de primera clase, el desarrollo de proyectos de servicio, la penetración a los mercados internacionales y la inducción de la cultura d apoyo enfocada en el clientes en todas las esferas de nuestras actividades.

## 2.3 Organigrama.

### 2.3.1 Procesos de campo, servicio y producción.

Figura 1. Organigrama general



Fuente; NOVOMET

### 2.3.2 Organigrama de gerencia Administrativa y Financiera.

Figura 2. Organigrama Sucursal Colombia



Fuente; NOVOMET

### 3. Servicios.

#### 3.1 Esp Servicio.

Centros de servicio Novomet ofrecen una amplia gama de servicios para el mantenimiento de pozos ESP:

- Dimensionamiento y selección de sistemas completos especialmente para la más amplia gama de aplicaciones;
- Equipo de inspección y control de calidad total;
- Entrega y transporte de los equipos hacia y desde el sitio del pozo;
- Montaje / desmontaje de los equipos de fondo de pozo ESP y superficie;
- ESP arranque y puesta en marcha;
- Solicitar el servicio ESP durante la operación del equipo;
- Actual y reparaciones mayores de equipos de fondo y superficie;
- Prueba de los componentes ESP y equipos de superficie;
- desmantelar la inspección de análisis de fallas de los equipos ESP y superficie;
- operación de los resultados del análisis con recomendaciones sobre aumento runlife.
- cliente consulta personal en la aplicación de equipos de producción de petróleo;
- operaciones de prueba de equipos innovadores;
- supervisar.

#### 3.2 Software.

**Software para el dimensionamiento ESP / simulación y optimización del sistema de "Reservoir - Bueno - sistema ESP"**

Este producto tiene como objetivo procesar gran alcance de las obras en la producción de petróleo.

El núcleo del software se formó por el módulo de cálculo para la determinación de las correlaciones de (físicas) parámetros secundarios de fluido (viscosidad, densidad, capacidad de calor) en función de los datos iniciales tales como corte de agua, contenido de gas, parámetros de petróleo, la estructura y los modos de flujo.

Todas estas correlaciones pueden ser representadas en los diagramas ilustrativos, si es necesario.

### **Características:**

1. Curva IPR se elabora de acuerdo a los cambios de permeabilidad zona productiva causada por la formación de burbujas de gas.
2. Cálculo del índice de productividad y la presión de fondo de pozo puede obtenerse a través de:
  - parámetros actuales ESP
  - nivel dinámico de fluido
  - presión de admisión de la bomba
3. Simulación ESP Ciclismo.
4. Nuevo cálculo del nivel de dinámica de fluidos a través de la presión de entrada de la bomba (en base a datos de los sensores de fondo de pozo).
5. Enfocado para operar cerca de punto de máximo rendimiento.
6. Análisis del funcionamiento del sistema ESP.
7. Cálculo de arranque Seleccionadas ESP.
8. Dimensionamiento de diseño óptimo del cono ESP.
9. El tamaño de las carcasas de composite y la tubería.
10. Cálculo de la ESP y el tubo doblado durante la marcha en el agujero.
11. Dimensionamiento y selección de sólidos y encapsulado Escala Preventor.
12. Simulación de bombeo de fluidos de alta viscosidad.
13. Es posible hacer el tamaño basado en la tasa de producción de entrada del usuario y la bomba de profundidad de colocación, así como para optimizar de forma automática.

14. 39 diagramas gráficos diferentes para representar los parámetros de los fluidos de fondo de pozo hasta la boca del pozo.
15. Predicción del número de etapas que se ejecutan fuera del rango de funcionamiento recomendado.
16. Evaluación de ESP parámetros de la reacción en las condiciones de entrada cambiante.
17. Se utiliza el modelo 3D del pozo.
18. Simple y amigable interfaz de usuario.

### 3.3 Portafolio De Productos.

➤ **sistema de bombeo electro sumergible para la extracción de crudo.**

-Tubería de producción o inyección. Suministrada por el cliente, define el diámetro y tipo descarga.

-Cable de potencia. Su longitud depende de la distancia al punto de suministro de la energía y se empalma al cable MLE.

-Punto de empalme entre cable MLE y Cable de potencia.

-Cabeza de descarga. Adapta la sección de bombas con la tubería.

-sección de bombas multi etapas. Componente principal. Las secciones y número de etapas dependes de las condiciones de producción o inyección necesarias.

-protectores de cable MLE. Brinda protección mecánica al cable MLE.

- admisión, permite el llenado de las bombas en su etapa inicial y el ingreso de más fluidos en su etapa de operación. Adicional de acuerdo a las condiciones de fluido puede ser de tipo estándar, de separación de gas o de compresión de gas.

-Protector, sección de protección de la unidad de potencia, la protege de las condiciones externas, como sólidos, fluidos, cargas mecánicas y cambios de presiones.

-cable MLE, cable de conexión a la unidad de potencia y adaptación entre la unidad de potencia y cable de potencia, su longitud depende de la longitud de la unidad BES. Conexión de la potencia.

-Unidad de potencia, es el que genera el torque para mover el eje.

-sección de sensores y/o filtros y/o centralizador. Su instalación depende de las necesidades del pozo para asegurar la funcionalidad de unidad BES en el mismo.

-VSD- variador de potencia.

## 4. Transporte

### 4.1 Transporte Internacional:

#### 4.1.1 Transporte Marítimo

Es el servicio más solicitado por los clientes que van a realizar importaciones desde orígenes que tienen tránsito aduanero largo, gracias a los precios y garantías durante la operación, Panalpina s.a. ofrece dentro de su portafolio las siguientes opciones:

**FCL (Full Container Load):** Panalpina s.a. ofrece a sus clientes traer desde cualquiera de sus estaciones de origen contenedores llenos, estos cuentan con mayor facilidad de rutas, tarifas, horarios y frecuencias de zarpe, estos tienen un manejo prioritario dentro de la empresa.

**LCL (Less-than-Container Load):** Consolidar varias cargas en un mismo contenedor proporciona al cliente tarifas prioritarias, es por eso que el transporte marítimo LCL cuenta con tanta aceptación dentro de los clientes, es importante reconocer la experiencia de la empresa en consolidación de carga.

#### 4.1.2 Transporte aéreo

Con el paso del tiempo el transporte aéreo ha ido tomando mayor acogida entre los clientes, es la modalidad perfecta para quienes necesiten las cargas de manera urgente y estén dispuestos a pagar un poco más por seguridad y rapidez.

#### **PRIORITY**

Esta modalidad permite traer con prioridad cargas que se necesitan con urgencia en el

país, estos se pueden programar para venir en vuelos directos o para conseguir conexión en vuelos próximos lo más pronto posible.

### **STANDARD**

Rápido, confiable y seguro servicio No.1 de consolidación que conecta los principales destinos varias veces por semana y directamente a los principales aeropuertos.

### **NOW**

Para envíos urgentes y ultra seguros que emplea la ruta más rápida que su carga puede realizar con inmediata confirmación de órdenes.

#### 4.2 Transporte Nacional.

New lift solutions tiene tres proveedores de servicio de transporte de carga pesada a nivel nacional, el transporte terrestre se maneja a las necesidades de los clientes para el desarrollo oportuno y seguro de la mercancía, todos deben ser debidamente calificados para la manipulación de los equipos.

## 5. Sistemas De Información

Para desarrollar la operación se deben utilizar una serie de herramientas que facilitan la comunicación y la continuidad del proceso, estos se usan a nivel mundial permitiendo manejar un mismo lenguaje entre todas Los Novomet, entre los programas fundamentales para el desarrollo de la operación se encuentran:

- **Microsoft Outlook:** este programa es fundamental pues por medio de correos es que tenemos comunicación constante con el exterior y con el personal que apoya la operación local. Además este permite mantener permanente comunicación con el cliente y con el personal de Novomet a nivel mundial y nacional.
- **WAREHOUSE:** Este programa permite rastrear todas las cargas que ingresan a los Warehouse de las diferentes partes del mundo especialmente de todos los elementos ESP de Casa matriz.
- **SYTELINE:** Es un software donde tenemos información a nivel internacional de todos los procesos que se hacen en la compañía, una información macroeconómica de todas las sedes.

## 6. Análisis Del Sistema.

### DOFA.

En este sistema se encuentra la calificación de todo el proceso comercial y administrativo para el desarrollo del proyecto que se ha generado en Colombia en base a la gran masa de reconocimiento de la producción de hidrocarburos, como primer detalle hice un análisis detallado que está en la sig tabla para la consolidación y tener un promedio de la conformación del sistema New Lift solutions Colombia.

Tabla 1. Matriz DOFA

<b>Fortalezas</b>	<b>Ponderación</b>	<b>Calificación</b>	<b>Total</b>
Equipos de última tecnología	0.09	5	0.45
Capacidad de negociación	0.06	4	0.24
Experiencia en suministro de equipos de bombeo electro sumergible a nivel mundial	0.09	5	0.45
Conocimiento del Mercado	0.06	4	0.24
Ubicación estratégica de sucursales en Colombia	0.05	3	0.15
Certificaciones ISO 9001, ISO 14000 y OHSAS 18000	0.04	4	0.16
Personal técnico altamente calificado	0.07	5	0.35
Soporte técnico directamente de fábrica	0.07	5	0.35
Precios competitivos	0.06	4	0.24
<b>Debilidades</b>			
Logística de importación	0.09	2	0.18
Disponibilidad de inventario para el total de la operación	0.08	1	0.08
Control de inventarios	0.09	1	0.09

Retrasos en la entrega de los equipos	0.06	2	0.12
Falta de alianzas estratégicas con proveedores	0.04	2	0.08
Pocos clientes contratados	0.05	1	0.05
	1		3.23
<b>Oportunidades</b>			
Ampliación del Mercado	0.09	4	0.36
Tendencia de los clientes a ahorrar costos	0.09	5	0.45
Disminución de aranceles	0.09	4	0.36
Revaluación	0.09	3	0.27
Poca flexibilidad de competidores	0.09	4	0.36
<b>Amenazas</b>			
Devaluación	0.06	1	0.06
Competidores con mejor logística	0.06	3	0.18
Inseguridad en vías	0.09	3	0.27
Atentados a infraestructura petrolera	0.09	3	0.27
Entrada de nuevos competidores	0.09	2	0.18
Prevención de algunos clientes a los equipos no occidentales	0.08	4	0.32
Equipos fabricados en China	0.08	3	0.24
	1		3.32

Fuente: Autor

Como resultado del DOFA con un promedio ponderado de 3.32 y 3.23 quiere decir que las estrategias utilizadas hasta el momento han cumplido con las necesidades de la compañía, teniendo un buen desempeño pero aún debe algunas mejoras para reducir las debilidades y así contrarrestar las amenazas y tener un aprovechamiento de las fortalezas y de los recursos para tener un mejor resultados. En el mercado petrolero, es así que siendo la sucursal de una multinacional como Novomet.ru en tan poco tiempo se ha posicionado en un mercado tan importante para Colombia frente a grandes industrias que presta estos mismos servicios, como Centrilift, Borex, General Electric, en estos momentos está entre

los cinco proveedores de las grandes empresas como Pacific Rubiales, Pacific Stratus, Petrominerales, y Ecopetrol.

En la matriz podemos ver que los factores internos se realiza un calificación de las fortalezas y debilidades que presenta Novomet, de dicha calificación se visualiza que en cuanto a las debilidades la compañía debe enfatizarse en el control de los inventarios, despachos, logística y contratar personal idóneo para hacer este trabajo el cual no es suficiente para cumplir con todas las labores hechas para la finalización de los procesos y que estas sean más fáciles, efectivas y ser más competitivas en frente a las demás para mayo cumplimiento.

En cuanto a sus fortalezas la empresa debe seguir aprovechando el soporte en postventa, la capacidad de negociación y el control de tiempos de entrega de equipos para la instalación, garantizando efectividad y mayor productividad con menores riesgos y fallas, por ende aumentara la rentabilidad y la confianza de los clientes ante la compañía.

## **7. Cargo.**

Practicante de negocios internacionales – fecha de inicio 01/01/2014-30-30/06/2014.

Horario: de lunes a viernes de 8 am a 5 Pm

### **FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES**

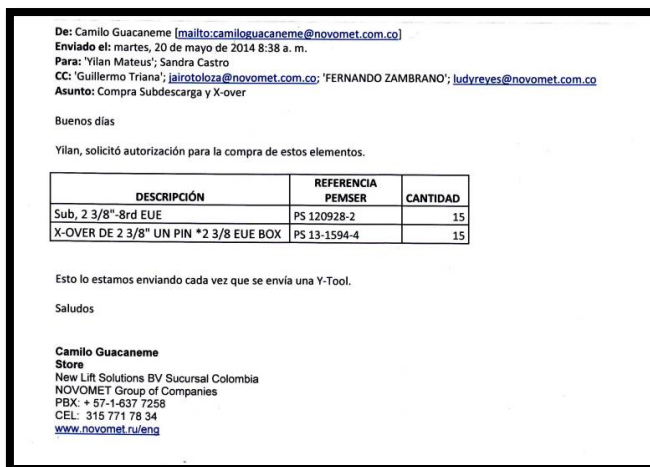
- Realizar el proceso de importación y compras- Remisión, órdenes de compra, packing List.
- Cumplir en un 100% con la importación de los equipos solicitados por el cliente y misceláneos según inventario existente.
- Llevar control del proceso logístico internacional garantizando oportunidad, eficiencia en costos, tiempo y condiciones pactadas.
- Verificar el descargue de la mercancía- desprecinté.
- Trabajar en un ambiente cordial de relaciones interpersonales, exigiendo y brindando información con claridad y amabilidad.

### **LABORES DESARROLLADAS.**

- Realizar la compra de materias primas, insumos, servicios y productos terminados según el planificador de necesidades.
- Coordinar con el proveedor fecha de inicio de producción y fecha entrega de la mercancía.
- Ingresos y salidas de mercancía en zona franca-intexzona zona franca.
- Inventarios.
- Coordinar con la agencia de aduana ABC REPECEV , transporte, llegada del embarque, desembarque y liberación de mercancía; Solicitar el envío de documentos originales al proveedor para trámites de Nacionalización.
- Consolidación de información a Syteline para el manejo nacional e internacional de los procesos de compras y ventas.
- Evaluación y Calificación de proveedores para la gestión de calidad.
- Enviar el warehouse actualizado para información a los ingenieros de aplicaciones.



Figura 4. Solicitud de Servicio

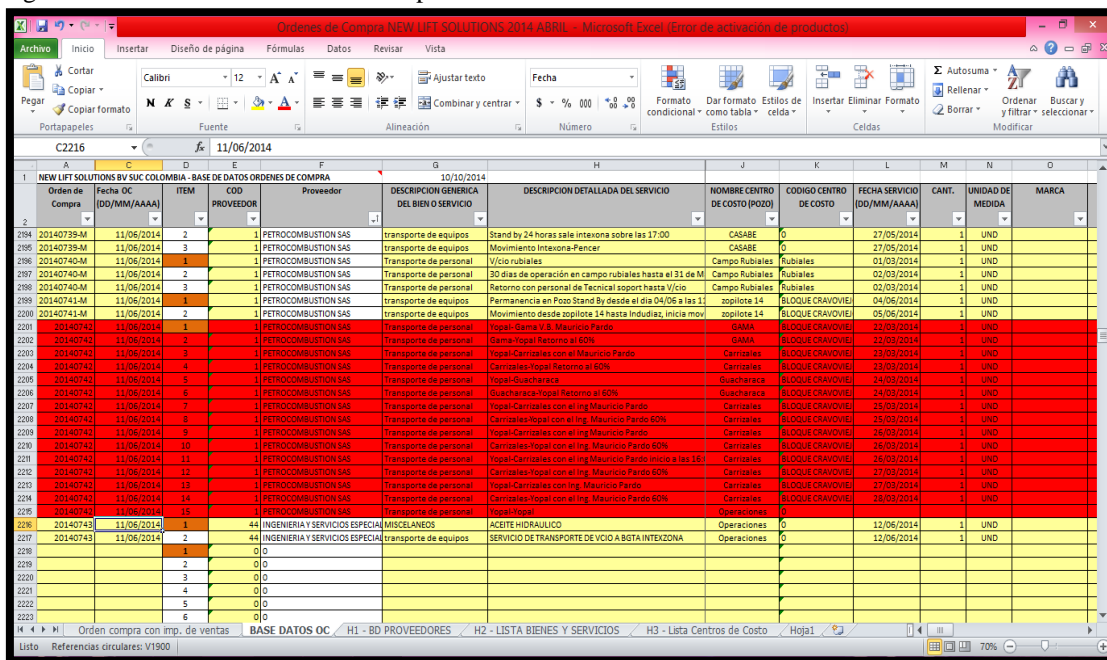


Fuente; NOVOMET

-Cuadro de procesos, contabilidad e inventario.

Cada vez que se hace un requerimiento se llena este cuadro, tiene que se ser llenado por quien lo solicita, Proveedor, fecha, descripción, valores y el centro de costo a quien debe ser facturado.

Figura 5. Relación de Órdenes de Compra



Fuente; NOVOMET

Generando la orden automática y así poder ser guardada e impresa en PDF.

Figura 6. Cuadro de Órdenes de Compra

ITEM	CANT	DESCRIPCION	UNID	MARCA	Vt.LIMITARIO	Vt.TOTAL	IVA	Total
1	1	MISCELANEOS - ACEITE HIDRAULICO	UNID		26.000,00	26.000,00	1.600,00	27.600,00
2	1	Transporte de equipo - SERVICIO DE TRANSPORTE DE VEHICULO A BOTA INFEIZONA	UNID		420.000,00	420.000,00	1.000,00	421.000,00
Subtotal							\$ 458.000,00	\$ 464.000,00
IVA							\$ 6.080,00	\$ 470.080,00
Total							\$ 464.080,00	\$ 470.080,00

Fuente; NOVOMET

Así se generan todos los procesos de compra, mediante un correo se pide cotización, generan orden con un consecutivo que es el año y el número ascendente y finalizando con facturación según el proveedor y el cliente que se necesita.

Figura 7. Remisión INDUDIAZ

**REMISIÓN**  
Nº 2190

HERMÓGENES DÍAZ VEGA  
NIT: 3024102 - B RÉGIMEN COMÚN

MONTAJES ELECTROMECÁNICOS - SERVICIO DE OXICORTE - PROCESOS DE SOLDADURA APLASME, MIG, TIG - ESTRUCTURAS METÁLICAS - SERVICIO DE TORNO Y FRESA

Señor (es) **NEW LIFT SOLUTIONS BV SUCURSAL COLOMBIANA** Fecha **21 Jun-14**

Dirección **CALLE 1 13 N 7-21 TRRA OF 501** Ciudad **MOSQUERA**

Referencia	Cantidad	Descripción
1	1	SKID S-0102 CON VSD SERIE 130991216 DE 130 KVA - 480 V, TRANSFORMADOR SERIE 7381213 DE 130 KVA Y CAJA DE CHOQUE SERIE 13120254 CERRAMIENTO EN MALLA ONDULADA, DOS LAMPARAS HERMETICAS, OFRE 110-480, TECHOS Y ALERONES CON TEJA AGROPLAST TIPO ZINC, BARRAJE DE COBRE PARA TIERRAS Y AVISOS DE SEÑALIZACION. CONDUCTOR: JOSE MORA C.C: 79.279.461 CEL: 3204323635 PLACA: UPS018


71 JUN 2014  
RECIBIDO PARA

FIRMA DE ENTREGA: [Signature]  
CARRERA 16 No 8-11 / RODRIGUEZ 7 MANIZANA 12  
PARQUE INDUSTRIAL MONTANA

FIRMA DE RECIBIDO: [Signature]  
TEL: 8013209 CEL: 310 883 28 63  
31040801 - 11020504  
MOSQUERA ( CUNDINAMARCA )  
E-mail: indudiaz10@hotmail.com hermogenediaz@indudiaz.com  
www.indudiaz.com

Fuente; NOVOMET

Figura 8. Factura de Venta INDUDIAZ

		HERMÓGENES DÍAZ VEGA NIT: 3024102 - RÉGIMEN COMÚN RESOLUCIÓN DIAN No. 32000981100 - Fecha 20120315 NUMERACIÓN AUTORIZADA DEL 2001 AL 2500		<b>FACTURA DE VENTA</b> N° 2240	
RESOLUCIÓN DIAN No. 320001130023 FECHA: 2014/04/08 HABILITA 2161 AL 2500		MONTAJES ELECTROMECÁNICOS - SERVICIO DE OXICORTE PROCESOS DE SOLDADURA API, ASME, MIG, TIG ESTRUCTURAS METÁLICAS - SERVICIO DE TORNO Y FRESA			
SEÑOR(ES) <b>NEW LIFT SOLUTIONS BV SUCURSAL COLOMBIA</b>			FECHA <b>24-jun.-14</b>		
DIRECCIÓN <b>C 113 N 7-21 TRR A OF 501 BOGOTÁ D.C</b>			PEDIDO No. <b>20140845</b> NIT: <b>900,424,295-0</b> CIUDAD: <b>BOGOTÁ</b>		
CANTIDAD	REF	DESCRIPCIÓN	VR. UNITARIO	VR. TOTAL	
2		SKIDS - SKIDS	\$ 34.000.000,00	\$ 68.000.000,00	

Fuente; NOVOMET

Cuando el monto supera los 5.000 USD. Se necesita la aprobación de los gerentes según el departamento que lo requiere; se tiene que llenar en Ingles, porque el gerente general.

**-Autorización Compras.**

Figura 9. Autorización de Compras

NEW LIFT SOLUTIONS BV SUCURSAL COLOMBIA BOGOTÁ - COLOMBIA TEL: +57 1 46377250 FAX: +57 1 46377250		COMPLETE FOR SYSTEMS WATER ALLOCATION SYSTEMS PRODUCTION OPTIMIZATION FIELD SERVICE EQUIPMENT SOFTWARE TOOLS			
Bogotá Dc- 26 de mayo de 2014					
EL SUSCRITO GERENTE CERTIFICA					
Que la empresa MUNDO ESTRUCTURAS., Con NIT. 36311386-3, participa en la ejecución de las siguientes obras de construcción mecánica, eléctricas, de pintura, adecuaciones, suministro y fabricación de estructura metálica;					
El alcance de los trabajos consisten en el suministrar el personal calificado, para ejecuciones de obras en campo rubiales o donde es requerido el mantenimientos de los equipos, la fabricación de skid con la instalación de variadores, transformadores y caja de choque,					
Al igual que los diseños de las prensas canon, cajas de mantenimiento, acondicionamiento de contener.					
Obteniendo siempre un resultado satisfactorio de los trabajos realizados y de la innovación por la empresa creada como proveedora de servicios,					
					
SANDRA CASTRO REY Foreign Trade Specialist New Lift Solutions BV Sucursal Colombia Novomet Group of Companies PBX: +57 1-46377250 Cell: +57-3173704550					

Fuente; NOVOMET

**-Autorización de Gerente Operativo.**

Figura 10. Cotización de Servicios

Fuente; NOVOMET

Figura 11. Comprobante de aprobación para los bienes y servicios de compra

Fuente; NOVOMET

**-Arribo de mercancía.**

Se debe alimentar este cuadro que tiene como nombre WAREHOUSE, el cual se identifica por apéndice, descripción de la mercancía, parte numero: que el quien identifica el producto y serie número la referencia que queda registrado en la lista de empaque y de factura comercial, también requiere del N° de documento de transporte identificándolo si es un AWL/BL y donde llega o se encuentra la mercancía almacenada, según el deposito

que se requiere cuando generamos la prefactura que se toma como la orden para el proceso de importación, casa matriz se encarga de hacer todo en los documentos y el transporte de la mercancía hasta el puerto, la mayoría de las importaciones se hacen desde Rusia en Termino CIF, Dependiendo de la urgencia del caso se hace por CIP-Bogotá.

Figura 12. Cuadro de Almacén

Fuente; NOVOMET

Figura 13. Cuadro de Almacén en Excel

Fuente; NOVOMET

Para el pago de cada importación Compras-Comercio Exterior también liquida las importaciones, prorrateando el Valor unitario FOB, Y Convertirlo en CIF para así ser pago por contabilidad, y alimentar el SYTELINE que es un sistema de control de todas las sucursales de NOVOMET.

Figura 14. Liquidación de Importaciones

CNET INVOICE		DATA DATE		TRANSCRIPT DOCUMENT NET TRANSPORT		OPDATA PAYMENT									
48		05/02/2014				USDOLLAR									
#Appen.	#FAC	USC	пункт ИТМ	детали номер Part Number	серийный номер Serial Number	Наименование на русском Description in Russian	Название на испанском языке Description in Spanish	Кон-но QTY	Цена за ед. don. CUSA PRICE PER PCE	Сумма don. CUSA TOTAL PRICE	CF USD	CF PESOS	COSTOS NACIONALIZACION	TRM ARAANCI	Fecha TRM Arancel
93	48	TDC	1	2060010481		034.004.0014.шафта	034.004.0014.ARADELAS	1000	0.67	670.00	1238.19	1623.85	103.180.09	2.04134	05/02/2014
93	48	TDC	2	2060010483		034.004.0009.шафта	034.004.0009.ARADELAS	1000	0.67	670.00	780.48	1.531.96	102.643.07	2.04134	05/02/2014
93	48	TDC	3	2060010481		034.004.0009.шафта	034.004.0009.ARADELAS	1000	0.01	100.00	94.40	1.863.63	151.963.66	2.04134	05/02/2014
93	48	TDC	4	2060010108		190.011.0049.шафта	190.011.0049.ARADELAS	1000	0.04	400.00	643.27	1.313.130.91	87.373.77	2.04134	05/02/2014
93	48	TDC	5	2024010500		036.189.0010.штырты арналуулар	ACOPLES 0.38" 1.10" STR	5	86.00	430.00	512.23	1.045.641.28	70.057.97	2.04134	05/02/2014
										3.076.32					
										AMOUNT					
										FREIGHT	579.81				
										INSURANCE	8.06				
liquid total										4.091					
										TOTAL CIF USD	3.662.25	3.663.02	7.469.703.61	501.810.54	2.04134
													ESTIMADO 6.7%	501.810.54	

Fuente; NOVOMET

Después de esto se alimenta un cuadro para llevar el control de que es lo que se ha cargado en el sistema de SYTELINE, Llevando el prorateo por ítems y por Apéndices.

Figura 15. Prorrateo

# APP	ITEM	part number	QTY	FOB UNITARIO	FLETE UNITARIO	Duty	SEGURO UNITARIO	local freight	Unit Cost	Total	CIF UNITARIO	CIF TOTAL	FOB	
99	3	3008040028	4	3.837.80	235.63	-	207.31	12.85	272.60	4.631.39	18.525.58			
99	4	3017010280	1	26.341.20	2.029.09	-	-	68.22	1.906.72	30.365.23	30.365.23			
99	5	3006070010	6	2.353.95	181.33	-	127.16	7.88	170.39	2.840.71	17.044.26			
99	6	3002470038	1	7.735.99	595.91	-	417.89	25.91	559.97	9.335.67	9.335.67			
99	7	3009090131	1	9.616.93	740.86	-	519.61	30.22	696.27	11.607.98	11.607.98			
99	8	3018030313	1	1.759.38	135.53	-	95.04	5.89	127.35	2.123.19	2.123.19			
101	1	3001940002	2	7.738.15	596.08	-	417.01	5.89	558.79	9.315.92	18.631.84			
101	2	3002470038	1	5.122.57	394.60	-	276.20	6.88	370.11	6.170.37	6.170.37			
101	3	3002470038	5	5.851.82	450.77	-	315.52	7.89	422.80	7.048.81	42.292.86			
101	4	3002470038	2	7.813.39	601.87	-	421.21	8.89	564.42	9.409.78	18.819.56			
101	5	3006040038	3	7.854.92	605.07	-	423.49	9.89	567.48	9.460.86	28.382.58			
101	6	3006070010	13	2.377.50	183.14	-	128.58	10.89	172.29	2.872.40	37.341.18			
101	7	3018030313	12	2.126.49	173.52	-	210.51	13.89	161.48	2.692.09	32.305.05			
101	8	3006010012	9	5.816.17	455.73	-	319.24	12.85	427.78	7.131.81	64.186.28			
										248.139.72				
93	1	2060010945	1000	0.67	0.13	-	0.04	0.00	0.05	0.89	798.13	670.2354339		
93	2	2060010483	1000	0.63	0.12	-	0.04	0.00	0.05	0.84	750.48	630.2114817		
93	3	2060010983	1000	0.81	0.15	-	0.05	0.00	0.06	1.08	1.077.55	896.90	810.2823628	
93	4	2060010108	1000	0.54	0.10	-	0.03	0.00	0.04	0.72	718.37	584	840.1910411	
93	5	2064010500	5	86.03	16.19	-	5.32	0.31	6.86	114.43	973.16	102.45	430.1491706	
										117.96	4.097.95	105.60	3.669.01	3.081.08
90	1	1110010357	19696	6.69	0.59	-	0.72	0.01	0.48	8.44	166.224.58	7.23	142.440.84	130589.83
										166.224.58			142.440.84	130589.83
91	1	2138080016	2	462.54	99.26	-	28.26	3.36	37.87	631.28	1.262.56	565.16	1.130.31	925.0762374
91	2	2138080002	2	602.80	129.36	-	36.83	4.38	49.35	822.71	1.645.42	736.93	1.473.07	1205.60028
91	3	2138080023	2	788.28	165.16	-	46.83	5.72	64.53	1.074.52	2.149.05	836.53	1.926.33	1576.60028
91	4	3018030264	5	2.012.59	431.89	-	122.96	14.62	184.76	2.746.81	13.734.05	2.459.10	12.295.48	10063.95297
										18.791.07	16.825.19	17.770.19		

Fuente; NOVOMET

En 3 Años se han hecho 145 importaciones, en un año no más de 48 importaciones, como la empresa está creciendo tan rápido los procesos de importación van aumentando según la cantidad de clientes que han ganado mediante licitaciones, la última que se gano fue de PETROMINERALES que opera en Neiva , Santander y Nariño.

También en cada operación que se hace, cada salida de mercancía se hace l proceso de nacionalización, ya que toda la mercancía queda en un depósito en zona franca- INTEXZONA ZONA FRANCA, Donde por medio de la intermediación aduanera de una Agencia de Aduana ABC REPECEV S.A NIVEL 1, Y el deposito llamado ALMACENAMIENTOS LOGISTICOS, hacen el **proceso de nacionalización** por Ítem, es decir DIM por un solo producto, solicitud de levante, generar DIM Y DAV.

Figura 16 Factura de Venta - ALMACENAMIENTOS LOGISTICOS

**Almacенamientos Logísticos S.A.S** FACTURA DE VENTA No. INTX 00000000279

NIT: 900.383.302-7  
Código CRA: 3229  
INTX, Numeración autorizada por la DIAN mediante Resolución No. 20001100819 de Febrero 06/2014 - Desde el No 1 hasta No. 10000

FUNZA JUNIO 19/2014  
Senores : NEW LIFT SOLUTIONS BY SUCURSAL COLOMBIA  
NIT : 900.424.295 000

Dirección : CLL 113 7 21 TO A OF 501  
Ciudad : BOGOTÁ  
Teléfonos: 6377258

I.V.A Régimen Cómun Retenedor de IVA

CONCEPTO	PERIODO	DOC No.	PIEZAS	PESO	VALOR MERCANCIA
SERV. LOGISTICOS	MAYO 28 - JUNIO 27	867503906	20.41 M2	ORISUN	\$ 308
CONCEPTO					VALOR
INGRESOS PARA PROPIOS					
VR SERV. LOGISTICOS M2 PISO X 20.41					877,630.00
SERVICIO A LA CARGA \$ 308,096,819.10					877,630.00
VR CIERRE OTM/DIA					193,000.00
SUBTOTAL INGRESO PROPIOS					1,855,260.00
FECHA DE INGRESO: ABRIL 28 DE 2014					
PERIODO DE COBRO: MAYO 28 - JUNIO 27 2014					
Vb. Bc SMC 21/6/2014					

Fuente; NOVOMET

## **Justificación.**

General.

-Obtener mi título profesional mediante la experiencia de conocer el proceso administrativo y de campo para la socialización de los temas tratados durante los periodos de la carrera profesional Negocios internacionales, e involucrarme en el sistema laboral e empresarial para el desarrollo integro, educativo y profesional.

Específicos.

-Desarrollar mis conocimientos obtenidos en el desarrollo de mi aprendizaje de mi carrera profesional Negocios internacionales.

-Poner en práctica algunos procesos coloquiales en la ejecución de negocios a un sistema real.

-Entrar en el proceso laboral de una empresa, y recibir experiencia en el desarrollo de procesos como la negociación, almacenamientos, y logística del desarrollo de las operaciones internacionales.

## Objetivos

### General

Complementar el aprendizaje adquirido en la universidad, mediante procesos prácticos que evidencien el manejo real de las operaciones de comercio internacional dentro del área de importaciones en Panalpina s.a.

### Específicos

- Aprender el proceso de importación de mercancías.
- Identificar la documentación requerida dentro del proceso de importación, para embarques marítimos y aéreos.
- Verificar la correcta consignación de los documentos de transporte.
- Aplicar los conocimientos adquiridos en la cátedra universitaria sobre legislación aduanera Colombiana.
- Comprender la diferencia entre los diferentes términos empleados en las operaciones diarias.
- Aprender el manejo de los consolidados desde sus diferentes orígenes.
- Realizar liquidaciones de cada una de las importaciones realizadas teniendo en cuenta el tipo de negociación utilizado.
- Realizar trazabilidad de cada una de las importaciones realizadas.
- Mantener informado al cliente del estado de su carga.
- Mantener contacto permanente con la estación de origen para conocer el estado de las cargas.
- Conocer los servicios que ofrecen las aerolíneas, navieras y empresas de carga terrestre

## Conclusiones

El análisis tiene como finalidad comprender el manejo estructural de una empresa, el cual da a conocer la importancia de cada factor que comprende la organización administrativa y productiva de New Lift Solutions-NovometRusia. El sector petrolero demanda rapidez y calidad en todos sus procesos, servicios, técnicos y obviamente productos ya que son pocas las empresas que están avaladas por los grandes torrentes petroleros que no solo son nacionales sino manejan un mercado global e internacional en la producción de petróleo y gas.

Es por esto que una organización tan importante debe enfocarse en la calidad de sus trabajadores y mostrar una confiabilidad antes de las demás y los clientes, de esta manera la rotación de sus inventarios va de la mano con la rotación de su cartera el cual maneja una calidad de pagos y de servicios según su productividad, fallas y correlaciones con el fin de generar ganancias para todos.

Siendo tan poco el grupo de compañías que son competencia para New Lift Solutions, es muy importante la imagen que refleja ante los clientes potenciales, donde el boca a boca se convierte en el peor enemigo para estas compañías, influenciando en la captación de posibles clientes o en el rezago de estos.

Novomet Rusia, debe tener un mejor manejo en sus inventarios, una mejor planeación de sus negocios y procesos, y una mayor captación de personal altamente productivo y que se comprometa para la realización de sus proyectos, ya que tiene un buen producto con pocas posibilidades que sea reemplazado.

## Anexos.

### Anexo 1. Realización De Inventarios.



Anexo 2. Inauguración Del Taller De Ensamble En Zona Franca.





Anexo 4. Consolidación De Importaciones E Exportaciones Para El SYTELINE.

Copia de oc sly rc 13-3-2014-431 pm - Microsoft Excel

D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q
1	QTY	FOB UNITARIO	FLETE UNITARIO	SEGURO UNITARIO	Duty	local freight unitario	Unit Cost	Total	CF UNITARIO	CF TOTAL	FOB	Freight	Insurance
1778	1	1.135,97	105,44	62,18	2,19	83,32	1.389,10	1.385,10	1.243,60	1.243,60	1.135,97	105,44	2,19
1779	1	1.135,97	105,44	62,18	2,19	83,32	1.389,10	1.389,10	1.243,60	1.243,60	1.135,97	105,44	2,19
1780	1	1.714,40	159,14	93,84	3,30	125,75	2.096,43	2.096,43	1.876,84	1.876,84	1.714,40	159,14	3,30
1781	1	1.714,40	159,14	93,84	3,30	125,75	2.096,43	2.096,43	1.876,84	1.876,84	1.714,40	159,14	3,30
1782	1	1.714,40	159,14	93,84	3,30	125,75	2.096,43	2.096,43	1.876,84	1.876,84	1.714,40	159,14	3,30
1783	1	1.714,40	159,14	93,84	3,30	125,75	2.096,43	2.096,43	1.876,84	1.876,84	1.714,40	159,14	3,30
1784	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1785	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1786	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1787	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1788	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1789	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1790	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1791	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1792	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1793	1	533,47	49,52	29,20	1,03	39,13	652,35	652,35	584,02	584,02	533,47	49,52	1,03
1794	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1795	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1796	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1797	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1798	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1799	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1800	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1801	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1802	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1803	1	148,35	13,77	8,12	0,29	10,88	181,41	181,41	162,41	162,41	148,35	13,77	0,29
1804	1	485,30	45,05	26,56	0,94	35,60	593,44	593,44	531,28	531,28	485,30	45,05	0,94
1805	1	485,30	45,05	26,56	0,94	35,60	593,44	593,44	531,28	531,28	485,30	45,05	0,94
1806	1	485,30	45,05	26,56	0,94	35,60	593,44	593,44	531,28	531,28	485,30	45,05	0,94
1807	1	485,30	45,05	26,56	0,94	35,60	593,44	593,44	531,28	531,28	485,30	45,05	0,94
1808	1	485,30	45,05	26,56	0,94	35,60	593,44	593,44	531,28	531,28	485,30	45,05	0,94
1809	1	206,845,29	19,200,00	11,322,19	-	-	252,937,65	252,937,65	226,443,73	226,443,73	206,845,29	19,200,00	386,54

Anexo 5. SYTELINE.

SyteLine - [Purchase Orders]

Form Actions View Options Window Help

PO: COL0000057    Status: Ordered    Date: 1/7/2014    PO Type: Regular  
 Vendor: S000066     Termap  
 Vendor PO: Appendix 86    Change: 0    Change Status: Opened  
 Landed Cost    Lines    Release

Address    General    Contacts    Amounts    Tax Info    User Defined

Vendor: S000066  
 Novomet-Service LLC (for Colombia)  
 Shosse Kosmonavtov 395  
 Perm 614065  
 Russia

Drop Ship To: None

PO	Status	Date	PO Type	Vendor	Name	Vendor PO	Change	Change Status
123	Ordered	1/27/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 92	Appendix 92	0	Opened
124	Ordered	1/29/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 91	Appendix 91	0	Opened
125	Ordered	1/22/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 90	Appendix 90	0	Opened
126	Ordered	1/22/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 89	Appendix 89	0	Opened
127	Ordered	1/30/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 88	Appendix 88	0	Opened
128	Ordered	1/17/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 87	Appendix 87	0	Opened
129 >>	Ordered	1/1/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 86	Appendix 86	0	Opened
130	Ordered	1/21/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 85	Appendix 85	0	Opened
131	Ordered	12/20/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 84	Appendix 84	0	Opened
132	Ordered	12/20/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 83	Appendix 83	0	Opened
133	Ordered	12/19/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 82	Appendix 82	0	Opened
134	Ordered	1/27/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 81-1	Appendix 81-1	0	Opened
135	Ordered	12/20/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 80	Appendix 80	0	Opened
136	Ordered	12/12/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 79	Appendix 79	0	Opened
137	Ordered	12/12/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 78	Appendix 78	0	Opened
138	Ordered	12/20/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 77	Appendix 77	0	Opened
139	Ordered	12/9/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 76	Appendix 76	0	Opened
140	Ordered	12/9/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 75	Appendix 75	0	Opened
141	Ordered	12/19/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 73	Appendix 73	0	Opened
142	Ordered	1/11/2014	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 74	Appendix 74	0	Opened
143	Ordered	11/29/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 72	Appendix 72	0	Opened
144	Ordered	11/25/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 71	Appendix 71	0	Opened
145	Ordered	11/25/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 70	Appendix 70	0	Opened
146	Ordered	12/3/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 69	Appendix 69	0	Opened
147	Ordered	11/25/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 68	Appendix 68	0	Opened
148	Ordered	11/22/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 67	Appendix 67	0	Opened
149	Ordered	11/20/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 66	Appendix 66	0	Opened
150	Ordered	11/18/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 65	Appendix 65	0	Opened
151	Ordered	11/20/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 64	Appendix 64	0	Opened
152	Ordered	11/13/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 63	Appendix 63	0	Opened
153	Ordered	11/13/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 62	Appendix 62	0	Opened
154	Ordered	7/11/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 61	Appendix 61	0	Opened
155	Ordered	10/31/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 60	Appendix 60	0	Opened
156	Ordered	11/1/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 59	Appendix 59	0	Opened
157	Ordered	11/29/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 58	Appendix 58	0	Opened
158	Ordered	11/1/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 57-2	Appendix 57-2	0	Opened
159	Ordered	11/1/2013	Regular	S000066	Novomet-Service Appendix 57-1	Appendix 57-1	0	Opened
160	Ordered	10/14/2013	Regular	S000066	Novomet-Service APPENDIX 56	Appendix 56	0	Opened
161	Ordered	10/15/2013	Regular	S000066	Novomet-Service appendix 55	Appendix 55	0	Opened

Anexo 6. Declaración De Importación.

1013

<b>DIAN</b> DIAGRAMA DE ADUANAS		<b>Declaración de Importación</b>		Privada	<b>500</b>
1. Año: <b>2013</b> Espacio reservado para la DIAN y/o de algunas más entidades las cuales deberán ser notificados				4. Número de formulario: <b>032013001817236-2</b>	
6. Número de Modificación (E. Estado) (M) 000000000		8. DN: 0 9. Apellidos y nombres o Razón Social NEW LIFT SOLUTIONS BV SUCURSAL COLOMBIA			
7. Dirección 10. 113 7 21 TO A OF 661		11. Teléfono 637258		12. Cód. Admón. 03	
13. Cód. Ciudad Matriz 001		14. Cód. Tipo Comercio 26		15. Cód. Clase Comercio 510	
16. Número de Identificación Tributaria (NIT) 0000073192		17. Apellidos y nombres OSCAR GOMEZ BASTIDAS			
18. Tipo de Comercio Inicial		19. Cód. País 1		20. Cód. Forma de Pago XXXXXX-XXXXXX	
21. Cód. Admón. XX		22. Fecha de Emisión No. XXXXXXXXXXXXXXXX		23. Cód. Admón. - Día XXXX - XX - XX	
24. Cód. Tipo Regimen 036		25. Cód. Mod. de Cargo No. 0320-0000013754		26. Cód. Documento de Transporte No. MCLU0000515490	
27. Cód. Admón. - Día 2012 - 05 - 00		28. Cód. Admón. - Día 2012 - 04 - 00			
29. Nombre exportador (comprador en el exterior) LLC NOVOMET SERVICE				30. Cód. País PERM	
31. Dirección exportador o proveedor en el exterior 004 BHCSBE KOBIMQAVTOV, 815006				32. E-mail P.LOTNIKOVA@NOVOMET.RU	
33. No. de factura 335		34. Año - Mes - Día 2012 - 05 - 02		35. Cód. País 523	
36. Cód. País 1		37. Cód. Modo Transporte 251		38. Cód. Tipo Comercio 11	
39. Empresa transportadora RCL CARGO TRANSPORTES S.A.		40. Tasa de cambio E con. 1,928.20			
41. No. Subpóliza electrónica 0411802500		42. Cód. País XX		43. Cód. Tipo Comercio XX	
44. Fecha de carga de la mercancía 00		45. Cód. País 99		46. Cód. Tipo Comercio 676	
47. País de origen de la mercancía 00		48. País de destino 43123		49. Cód. Tipo Comercio 388.1	
50. Cód. País YY		51. Cód. País YY		52. Cód. País YY	
53. Cód. País YY		54. Cód. País YY		55. Cód. País YY	
56. Cód. País YY		57. Cód. País YY		58. Cód. País YY	
59. Cód. País YY		60. Cód. País YY		61. Cód. País YY	
62. Cód. País YY		63. Cód. País YY		64. Cód. País YY	
65. Cód. País YY		66. Cód. País YY		67. Cód. País YY	
68. Cód. País YY		69. Cód. País YY		70. Cód. País YY	
71. Cód. País YY		72. Cód. País YY		73. Cód. País YY	
74. Cód. País YY		75. Cód. País YY		76. Cód. País YY	
77. Cód. País YY		78. Cód. País YY		79. Cód. País YY	
80. Cód. País YY		81. Cód. País YY		82. Cód. País YY	
83. Cód. País YY		84. Cód. País YY		85. Cód. País YY	
86. Cód. País YY		87. Cód. País YY		88. Cód. País YY	
89. Cód. País YY		90. Cód. País YY		91. Cód. País YY	
92. Cód. País YY		93. Cód. País YY		94. Cód. País YY	
95. Cód. País YY		96. Cód. País YY		97. Cód. País YY	
98. Cód. País YY		99. Cód. País YY		100. Cód. País YY	
101. Cód. País YY		102. Cód. País YY		103. Cód. País YY	
104. Cód. País YY		105. Cód. País YY		106. Cód. País YY	
107. Cód. País YY		108. Cód. País YY		109. Cód. País YY	
110. Cód. País YY		111. Cód. País YY		112. Cód. País YY	
113. Cód. País YY		114. Cód. País YY		115. Cód. País YY	
116. Cód. País YY		117. Cód. País YY		118. Cód. País YY	
119. Cód. País YY		120. Cód. País YY		121. Cód. País YY	
122. Cód. País YY		123. Cód. País YY		124. Cód. País YY	
125. Cód. País YY		126. Cód. País YY		127. Cód. País YY	
128. Cód. País YY		129. Cód. País YY		130. Cód. País YY	
131. Cód. País YY		132. Cód. País YY		133. Cód. País YY	
134. Cód. País YY		135. Cód. País YY		136. Cód. País YY	
137. Cód. País YY		138. Cód. País YY		139. Cód. País YY	
140. Cód. País YY		141. Cód. País YY		142. Cód. País YY	
143. Cód. País YY		144. Cód. País YY		145. Cód. País YY	
146. Cód. País YY		147. Cód. País YY		148. Cód. País YY	
149. Cód. País YY		150. Cód. País YY		151. Cód. País YY	
152. Cód. País YY		153. Cód. País YY		154. Cód. País YY	
155. Cód. País YY		156. Cód. País YY		157. Cód. País YY	
158. Cód. País YY		159. Cód. País YY		160. Cód. País YY	
161. Cód. País YY		162. Cód. País YY		163. Cód. País YY	
164. Cód. País YY		165. Cód. País YY		166. Cód. País YY	
167. Cód. País YY		168. Cód. País YY		169. Cód. País YY	
170. Cód. País YY		171. Cód. País YY		172. Cód. País YY	
173. Cód. País YY		174. Cód. País YY		175. Cód. País YY	
176. Cód. País YY		177. Cód. País YY		178. Cód. País YY	
179. Cód. País YY		180. Cód. País YY		181. Cód. País YY	
182. Cód. País YY		183. Cód. País YY		184. Cód. País YY	
185. Cód. País YY		186. Cód. País YY		187. Cód. País YY	
188. Cód. País YY		189. Cód. País YY		190. Cód. País YY	
191. Cód. País YY		192. Cód. País YY		193. Cód. País YY	
194. Cód. País YY		195. Cód. País YY		196. Cód. País YY	
197. Cód. País YY		198. Cód. País YY		199. Cód. País YY	
200. Cód. País YY		201. Cód. País YY		202. Cód. País YY	
203. Cód. País YY		204. Cód. País YY		205. Cód. País YY	
206. Cód. País YY		207. Cód. País YY		208. Cód. País YY	
209. Cód. País YY		210. Cód. País YY		211. Cód. País YY	
212. Cód. País YY		213. Cód. País YY		214. Cód. País YY	
215. Cód. País YY		216. Cód. País YY		217. Cód. País YY	
218. Cód. País YY		219. Cód. País YY		220. Cód. País YY	
221. Cód. País YY		222. Cód. País YY		223. Cód. País YY	
224. Cód. País YY		225. Cód. País YY		226. Cód. País YY	
227. Cód. País YY		228. Cód. País YY		229. Cód. País YY	
230. Cód. País YY		231. Cód. País YY		232. Cód. País YY	
233. Cód. País YY		234. Cód. País YY		235. Cód. País YY	
236. Cód. País YY		237. Cód. País YY		238. Cód. País YY	
239. Cód. País YY		240. Cód. País YY		241. Cód. País YY	
242. Cód. País YY		243. Cód. País YY		244. Cód. País YY	
245. Cód. País YY		246. Cód. País YY		247. Cód. País YY	
248. Cód. País YY		249. Cód. País YY		250. Cód. País YY	
249. Cód. País YY		250. Cód. País YY		251. Cód. País YY	
250. Cód. País YY		251. Cód. País YY		252. Cód. País YY	
251. Cód. País YY		252. Cód. País YY		253. Cód. País YY	
252. Cód. País YY		253. Cód. País YY		254. Cód. País YY	
253. Cód. País YY		254. Cód. País YY		255. Cód. País YY	
254. Cód. País YY		255. Cód. País YY		256. Cód. País YY	
255. Cód. País YY		256. Cód. País YY		257. Cód. País YY	
256. Cód. País YY		257. Cód. País YY		258. Cód. País YY	
257. Cód. País YY		258. Cód. País YY		259. Cód. País YY	
258. Cód. País YY		259. Cód. País YY		260. Cód. País YY	
259. Cód. País YY		260. Cód. País YY		261. Cód. País YY	
260. Cód. País YY		261. Cód. País YY		262. Cód. País YY	
261. Cód. País YY		262. Cód. País YY		263. Cód. País YY	
262. Cód. País YY		263. Cód. País YY		264. Cód. País YY	
263. Cód. País YY		264. Cód. País YY		265. Cód. País YY	
264. Cód. País YY		265. Cód. País YY		266. Cód. País YY	
265. Cód. País YY		266. Cód. País YY		267. Cód. País YY	
266. Cód. País YY		267. Cód. País YY		268. Cód. País YY	
267. Cód. País YY		268. Cód. País YY		269. Cód. País YY	
268. Cód. País YY		269. Cód. País YY		270. Cód. País YY	
269. Cód. País YY		270. Cód. País YY		271. Cód. País YY	
270. Cód. País YY		271. Cód. País YY		272. Cód. País YY	
271. Cód. País YY		272. Cód. País YY		273. Cód. País YY	
272. Cód. País YY		273. Cód. País YY		274. Cód. País YY	
273. Cód. País YY		274. Cód. País YY		275. Cód. País YY	
274. Cód. País YY		275. Cód. País YY		276. Cód. País YY	
275. Cód. País YY		276. Cód. País YY		277. Cód. País YY	
276. Cód. País YY		277. Cód. País YY		278. Cód. País YY	
277. Cód. País YY		278. Cód. País YY		279. Cód. País YY	
278. Cód. País YY		279. Cód. País YY		280. Cód. País YY	
279. Cód. País YY		280. Cód. País YY		281. Cód. País YY	
280. Cód. País YY		281. Cód. País YY		282. Cód. País YY	
281. Cód. País YY		282. Cód. País YY		283. Cód. País YY	
282. Cód. País YY		283. Cód. País YY		284. Cód. País YY	
283. Cód. País YY		284. Cód. País YY		285. Cód. País YY	
284. Cód. País YY		285. Cód. País YY		286. Cód. País YY	
285. Cód. País YY		286. Cód. País YY		287. Cód. País YY	
286. Cód. País YY		287. Cód. País YY		288. Cód. País YY	
287. Cód. País YY		288. Cód. País YY		289. Cód. País YY	
288. Cód. País YY		289. Cód. País YY		290. Cód. País YY	
289. Cód. País YY		290. Cód. País YY		291. Cód. País YY	
290. Cód. País YY		291. Cód. País YY		292. Cód. País YY	
291. Cód. País YY		292. Cód. País YY		293. Cód. País YY	
292. Cód. País YY		293. Cód. País YY		294. Cód. País YY	
293. Cód. País YY		294. Cód. País YY		295. Cód. País YY	
294. Cód. País YY		295. Cód. País YY		296. Cód. País YY	
295. Cód. País YY		296. Cód. País YY		297. Cód. País YY	
296. Cód. País YY		297. Cód. País YY		298. Cód. País YY	
297. Cód. País YY		298. Cód. País YY		299. Cód. País YY	
298. Cód. País YY		299. Cód. País YY		300. Cód. País YY	
299. Cód. País YY		300. Cód. País YY		301. Cód. País YY	
300. Cód. País YY		301. Cód. País YY		302. Cód. País YY	
301. Cód. País YY		302. Cód. País YY			



Anexo 8. Cesión de derechos-zona franca.

REMISION		FECHA	DOCUMENTO	INCONTERMS		MONEDA		
184		08.05.2014	EE1265647-DE180252			USD		
<p><b>DESPACHADO POR</b></p> <p>NEW LIFT SOLUTIONS B.V. SUCURSAL COLOMBIA                  MIT. 900.424.235-0                  Calle 119 no. 7-21 Torre A Oficina 501                  Tel. 6377268  <a href="mailto:ventas@novomet.com.co">ventas@novomet.com.co</a></p>								
<p><b>DESPACHADO A</b></p> <p>ALMACENAMIENTOS LOGISTICOS SAS                  ZONA FRANCA IMTEXZONA                  IMT-5                  SIBERIA - FUNZA</p>								
ITEM	P/N	S/N	DESCRIPCION INGLES	DESCRIPCION ESPAÑOL	CANTIDAD	UNIDAD	PRECIO UNITARIO	PRECIO TOTAL
1	2079030084	110701839	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
2	2079030084	N 110701836	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
3	2079030084	110701900	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
4	2079030084	110701948	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
5	2079030061	N10304612	Asynchronous Motor M143M220H	Motor asincronico M143M220H	1	UNIDAD	23.485,74 USD	23.485,7
6	2079030061	N10303362	Seal M136SM03H	PROTECTOR M136SM03H	1	UNIDAD	1.300,82 USD	1.300,8
7	2079030061	N10303362	Downhole Sensor MDS2-96-400-A	SENSOR MDS-96-400-A0	1	UNIDAD	3.860,63 USD	3.860,6
8	2079030036	3220	Junction box ShSVG-6	CAJA DE VENTEO SHSVG-6	1	UNIDAD	365,71 USD	365,7
9	2079030036	3661	Junction box ShSVG-6	CAJA DE VENTEO SHSVG-6	1	UNIDAD	365,71 USD	365,7
10	1100010002	3681	Junction box ShSVG-6	CAJA DE VENTEO SHSVG-6	1	UNIDAD	365,71 USD	365,7
11	1100010002	N10302187	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
12	1100010002	N10304552	Asynchronous Motor M143M185H	Motor asincronico M143M185H	1	UNIDAD	23.485,74 USD	23.485,7
13	1100010002	N11003331	Seal M136SM03H	PROTECTOR M136SM03H	1	UNIDAD	1.300,82 USD	1.300,8
14	1100010002	N10304486	Downhole Sensor MDS2-96-400-A	SENSOR MDS-96-400-A0	1	UNIDAD	3.860,63 USD	3.860,6
15	1100010002	N10302337	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
16	1100010002	N10302337	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
17	3039040007	11060228	Intake M136IAE3	Admission M136IAE3	1	UNIDAD	1.178,09 USD	1.178,0
18	3039040007	2888	Junction box ShSVG-6	CAJA DE VENTEO SHSVG-6	1	UNIDAD	365,71 USD	365,7
19	3039040471	2888	Junction box ShSVG-6	CAJA DE VENTEO SHSVG-6	1	UNIDAD	365,71 USD	365,7