

Información Importante

La Universidad Santo Tomás, informa que el (los) autor(es) ha(n) autorizado a usuarios internos y externos de la institución a consultar el contenido de este documento a través del Catálogo en línea de la Biblioteca y el Repositorio Institucional en la página Web de la Biblioteca, así como en las redes de información del país y del exterior con las cuales tenga convenio la Universidad. Se permite la consulta a los usuarios interesados en el contenido de este documento, para todos los usos que tengan **finalidad académica**, nunca para usos comerciales, siempre y cuando mediante la correspondiente cita bibliográfica se le dé crédito al trabajo de grado y a su autor. De conformidad con lo establecido en el Artículo 30 de la Ley 23 de 1982 y el artículo 11 de la Decisión Andina 351 de 1993, la Universidad Santo Tomás informa que “los derechos morales sobre documento son propiedad de los autores, los cuales son irrenunciables, imprescriptibles, inembargables e inalienables.”

Bibliotecas Bucaramanga

Universidad Santo Tomás

Informe final de práctica empresarial

Elsan Elektrik Gerecleri San. Tic. A.s.

Mauricio A. Chaves Guerrero

**Informe final de práctica presentado como requisito para obtener el título de Profesional
en Negocios Internacionales**

Director

Dr. Henry G. Moran

Universidad Santo Tomás, Bucaramanga

División de Ciencias Económicas, Administrativas y Contables

Facultad de Negocios Internacionales

2016

Tabla de contenido

Introducción	9
1. Informe de práctica empresarial - ELSAN ELEKTRIK.....	10
1.1 Justificación	10
1.2 Objetivos	10
1.2.1 Objetivos generales.....	10
1.2.2 Objetivos específicos.	10
2. Perfil de la empresa.....	11
2.3 Objeto social	11
2.4 Ubicación, teléfonos, correo electrónico y jefe inmediato en la empresa	11
2.4 Misión	12
2.5 Visión.....	12
2.6 Reseña Histórica	12
2.7 Organigrama	13
2.8 Portafolio de productos.....	13
3. Cargo y funciones	17
3.1 Cargo.....	17
3.2 Funciones	17
3.3 Descripción de las funciones, procesos y procedimientos ejecutados	17
4. Marco conceptual y normativo	21
5. Aportes.....	22
5.1 Aportes personales a la empresa	22
5.2 Aportes de la empresa a mi formación profesional	23
6. Conclusiones y recomendaciones	24
Reseña bibliográfica.....	25

Lista de figuras

Figura 1. Organigrama de la empresa.....14

Figura 2. Portafolio de producto.....16

Figura 3. Portafolio de producto.....16

Figura 4. Portafolio de producto.....17

Figura 5. Portafolio de producto.....18

Figura 6. Cargue Orden de compra en Dolphin System.....20

Lista de apéndices

Apéndice A. Factura comercial.....	28
Apéndice B. Factura de carretes.....	29
Apéndice C. Lista de empaque.....	30
Apéndice D. Solicitud de Cotización.....	31
Apéndice E. Cotizacion de producto.....	32

Lista de cuadros

Cuadro 1. Clasificación de producto.....16

Glosario

Esmalte: Producto utilizado para cubrir el alambre de cobre o aluminio, y funcionar como aislante de electricidad.

Dolphin System: Sistema por el cual la compañía realiza todos sus procesos, desde la orden de compra hasta el despacho final al cliente.

CTC: Por sus siglas en inglés (Continuously transposed cable), CTC es una serie de alambres entrelazados para conformar uno solo de mayor tamaño. Utilizado para fabricar transformadores eléctricos.

Papel forrado: Es una referencia de producto, el cual el alambre puede ser forrado con diferentes tipos de papel como lo son: Nomex, Kraft y Mica.

Cátodos de cobre: Son láminas de cobre que posteriormente van a ser fundidas para obtener varillas de 9.5 mm y 12 mm.

Rod-breakdown: Máquina especial para obtener el alambre redondo con dimensiones entre 1mm hasta 4mm.

Extrusion Conform Tech: Máquina especial para obtener el alambre plano con dimensiones entre 6mm² hasta 100mm².

Resumen

Mi práctica fue realizada en una empresa Turca del sector minero energético, dedicada a la producción y comercialización de cables de cobre y aluminio, desempeñando mis tareas en el departamento de ventas internacionales supliendo así, los requerimientos de los clientes en Europa y clientes potenciales en el continente Americano.

Esta práctica cubrió el periodo comprendido por el segundo semestre de 2015. Durante este periodo tuve la oportunidad de poner en práctica los conocimientos adquiridos durante mi carrera profesional y adquirir nuevas cualidades que me fortalecieron como profesional en negocios internacionales.

Introducción

En este informe se mostrará el proceso de mi práctica empresarial, realizada en las instalaciones de ELSAN ELEKTRIK GERECLERI SAN. TIC. A.s. Ubicada en Denizli, Turquía, perteneciente a BEREKET GROUP. Es una empresa fabricante de cables de cobre y aluminio, para sectores que fabrican desde motores eléctricos hasta transformadores de corriente eléctrica; con clientes actuales en el mercado doméstico e internacional en países de Europa y Asia. Además, llevando a cabo el proceso de importación de materias primas desde países como Chile, Alemania, Bélgica, Italia y Francia.

1. Informe de práctica empresarial - ELSAN ELEKTRIK

1.1 Justificación

Por medio de la realización de la práctica empresarial, podemos aplicar los conocimientos teóricos adquiridos durante el periodo de la carrera profesional; y aun así brindarnos la grata posibilidad de adquirir nuevos conocimientos y habilidades que solo en un campo de acción podemos aprender.

Un 'plus' que nos ofrece una practica empresarial, es el poder interactuar directamente con los procesos internos que realiza una compañía, para su buen funcionamiento y éxito en los negocios; y tener la oportunidad de conocer los agentes que involucran una negociación internacional, como lo son las agencias de aduana, empresas transportadoras de carga, empresas extranjeras o multinacionales, organizadores de ferias internacionales, entre otras; generándonos contactos importantes y mas posibilidades de trabajo en la vida profesional.

1.2 Objetivos

1.2.1 Objetivos generales. Poner a disposición mis conocimientos adquiridos durante mi carrera universitaria y adquirir nuevas competencias segun las actividades asignadas en ELSAN.

1.2.2 Objetivos especificos.

- Mejorar habilidades y destrezas en los procesos que conllevan las negociaciones internacionales.
- Adquirir competencias en el comercio exterior a partir de la práctica en el entorno real.
- Fortalecer la formación adquirida durante el periodo universitario por medio de experiencias en el campo laboral.

2. Perfil de la empresa

2.2 Razón social

Ceyhan SALDANLI

2.3 Objeto social

ELSAN ELEKTRIK GERECLERI SAN. TIC. A.S tiene como objeto social la fabricacion y venta de cables de cobre y aluminio aislados y descubiertos.

2.4 Ubicación, teléfonos, correo electrónico y jefe inmediato en la empresa

País: Turquía

Ciudad: Denizli

Sede: Principal

Jefe: Mehmet akif GÜL

Dirección: Bozburun Mh. 7002 sk. No:14 20085 Gümüşler / Denizli

Horario Punto de contacto: Lunes a viernes de 8:30 am a 6:00 pm

Correo electrónico: info@elsan-tr.com

2.4 Misión

Productos para organizaciones que desean añadir valor a la vida, máquinas de alta tecnología, sistemas de gestión innovadores y personal competente, y la comunidad amigable con el medio ambiente para producir alambre electromagnético.

2.5 Visión

Que las partes interesadas se enorgullecen en crear felicidad con las facilidades que da nuestra presencia en cada momento de sus vidas.

2.6 Reseña Histórica

ELSAN fué fundada en 1980 en Denizli-Turquía, con una capacidad de producción anual de 30 a 40 toneladas de alambre esmaltado. ELSAN ha cambiado mucho desde entonces en el ámbito de mejoras regulares de la eficiencia productiva, los desarrollos tecnológicos y estrategias. Hoy Elsan,

- Es una marca mundial con su capacidad de producción de 50.000 ton / año
- Exporta 65% de su producción de conformidad con,
- ISO 9001: 2008, ISO TS 16949: 2009, UL y los estándares RoHS.

2.7 Organigrama

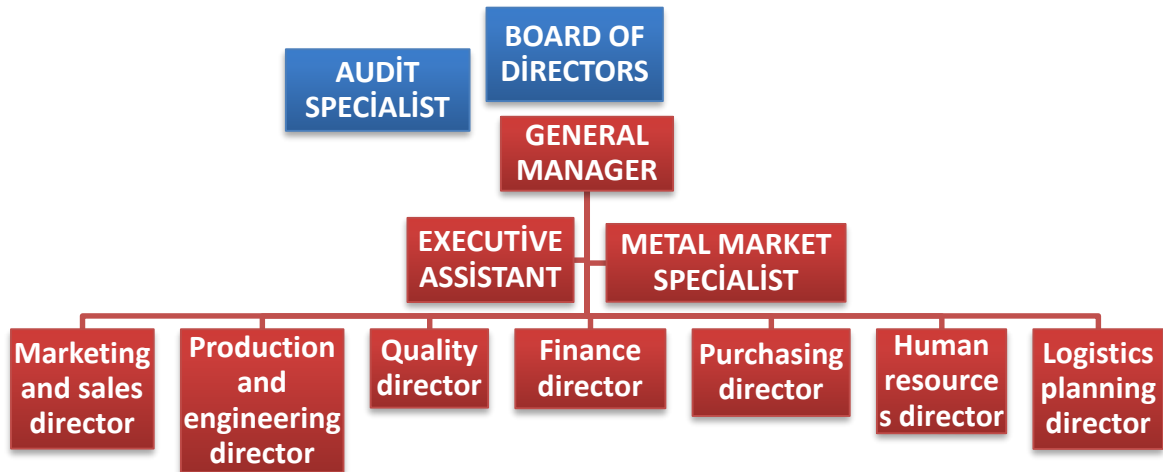


Figura 1. Organigrama de la empresa 2014

Fuente: Autoria propia

2.8 Portafolio de productos

Cables de cobre y aluminio para conductividad eléctrica. Los cables son fabricados bajo múltiples calibres y esmaltes, dependiendo de los requerimientos de los clientes, los cuales ascienden a mas de 250 empresas ubicadas en Europa, Asia y África.

Este producto cumple con las normas internacionales ISO 50001:2011 y los estandares RoHs. Para obtener estos cables, primero los cátodos de cobre deberan pasar por tres procesos principales: Fusión, extrusión o desglose de varilla, y esmaltado. Como otro proceso añadido se encuentra el forrado del cable en papel; y como otra referencia y proceso se encuentra el cable CTC (continuously transposed cable).

Finalmente, el cable es sometido a una variedad de pruebas en el laboratorio para garantizar tanto la calidad como la resistencia a las altas temperaturas.

Actualmente la compañía comercializa los siguientes tipos de productos:

- Alambre de Cobre esmaltado redondo
 - Súper fino: 0,04mm – 0,10mm
 - Fino: 0,10mm – 0,20mm
 - Medio: 0,20mm – 1,20mm
 - Pesado: 1,20mm – 4mm
- Alambre de Aluminio esmaltado redondo
 - Medio: 0,20mm – 1,20mm
 - Pesado: 1,20mm – 4mm
- Alambre de Cobre esmaltado plano
 - 6 – 100 mm²
- Productos de papel forrado
 - 6 – 150 mm²
- CTC
 - Número de hilos desde 7 hasta 63

Tabla 1.
Clasificación de producto 2015.

Cables de Cobre y Aluminio				
Clases	Aislado	Descubierto	CTC	Papel Forrado
Plano	6mm ² - 100mm ²	6mm ² - 100mm ²	7 Hilos - 63 Hilos	1 tira - 63 tiras
Redondo	0.04mm - 6mm	0.04mm - 6mm	-	-

Fuente: Autoria propia

En la figura 3 y figura 4, se encuentran los cables de cobre o aluminio redondos y planos esmaltados, su color cambia debido al tipo de esmalte requerido por el cliente; mayormente usados para la fabricación de motores eléctricos, transformadores, conductores e iluminación.



Figura 3. Portafolio de Producto, banco de fotos de la empresa 2015.

Fuente: banco de fotos de la empresa 2015.

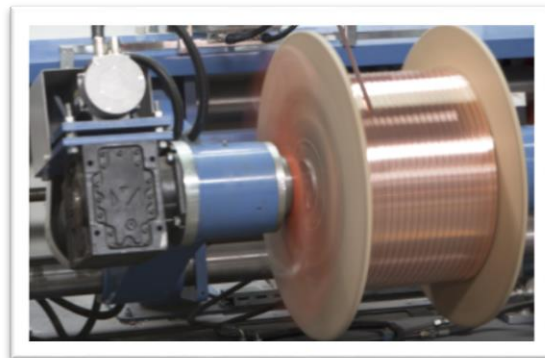


Figura 4. Portafolio de producto,

Fuente: banco de fotos de la empresa 2015.

En la figura 5, se encuentra el cable CTC, que es una serie de cables planos entre lazados para así formar uno solo. El cual, se puede elaborar a partir de 7 hasta 63 cables planos. Usado especialmente para la fabricación de transformadores de alta potencia.

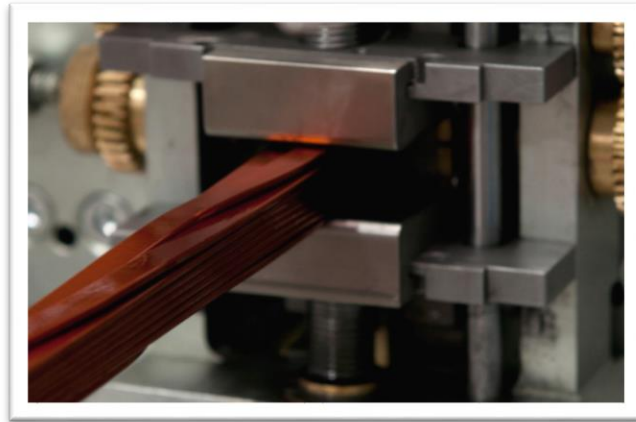


Figura 5. Portafolio de Producto.

Fuente: banco de fotos de la empresa 2015.

En la figura 6, se encuentra el cable con papel forrado. Es una máquina que forra el cable plano con Mica, Nomex o Kraft, utilizado especialmente para transformadores de distribución inmersos en aceite.



Figura 6. Portafolio de Producto

Fuente: banco de fotos de la empresa 2015.

3. Cargo y funciones

3.1 Cargo

- Asistente administrativo de comercio exterior

3.2 Funciones

- Revisión de documentación relacionada con exportaciones realizadas por la compañía
- Monitoreo de nuevas ordenes de compra.
- Cargue de información en el sistema DOLPHIN.
- Despacho de producto terminado a diferentes países de Europa.
- Búsqueda de nuevos mercados.
- Seguimiento de los actuales clientes designados según la zona de trabajo.
- Seguimiento a los precios de la materia prima en LME (London metal exchange).
- Continua comunicación con clientes actuales y potenciales.

3.3 Descripción de las funciones, procesos y procedimientos ejecutados

- **Revisión de documentación relacionada con exportaciones realizadas por la compañía:**
Al recibir mi cargo de asistente administrativo de comercio exterior, mi tutor me enseña todos los documentos y procesos requeridos para realizar despachos a países ubicados en Europa; y todo por medio del sistema integrado DOLPHIN, en el cual recibí capacitación tanto por procedimientos a realizar en el, como en el idioma, ya que el sistema es en Turco.
- **Monitoreo de nuevas órdenes de compra:** Por medio de el correo empresarial recibo directamente las órdenes de compra de los clientes, en el cual se encuentran especificadas las cantidades, referencias y el día requerido. Por otro lado, realizo seguimiento a las páginas web

de ciertos clientes, por medio de usuario registrado, para verificar nuevas órdenes de compra que los clientes suben a su plataforma propia.

- Cargue de información en DOLPHIN SYSTEM:** Al recibir la orden de compra procedo a enviarla vía correo electrónico al departamento de planeación, en el cual me van a confirmar la disponibilidad del producto. Al tener la confirmación de fecha del producto listo, envío la factura proforma al cliente con el fin de obtener la confirmación. Posteriormente, cargo la orden de compra en DOLPHIN para así empezar la producción; y además generar la factura de producto y la factura de los carretes.

Stok Kodu	Miktar	Stok Adı Türkçe	Genişlik	Çap	MA	Tip	Sin	Makara	Fiyat	LME	Tutar	Müş. İsteği	Term	Planlama	Term	Tic. Ürün Açıklaması	DNAY
2.800ALHC2N	1520	EMAYE KAPLI YUVARLAK ALÜMİNYUM	2.800	AL	HC	2	N		0	0,000	0,000	15.01.2016	15.01.2016				✓
2.000ALHC2N	3800	EMAYE KAPLI YUVARLAK ALÜMİNYUM	2.000	AL	HC	2	N		0	0,000	0,000	15.01.2016	15.01.2016				✓
3.350ALHC2N	4560	EMAYE KAPLI YUVARLAK ALÜMİNYUM	3.350	AL	HC	2	N		0	0,000	0,000	15.01.2016	15.01.2016				✓
1.800ALHC2N	4560	EMAYE KAPLI YUVARLAK ALÜMİNYUM	1.800	AL	HC	2	N		0	0,000	0,000	15.01.2016	15.01.2016				✓
2.650ALHC2N	760	EMAYE KAPLI YUVARLAK ALÜMİNYUM	2.650	AL	HC	2	N		0	0,000	0,000	15.01.2016	15.01.2016				✓

Stok Kodu	Stok Adı Türkçe	Stok Adı İngilizce	Birim	Genişlik	Çap	Malzeme	Tip	Sınıf	Makara	Stok Kart No	CARI_UNVAN1	Musteri Ürün ID
0.224CUF2D	EMAYE KAPLI YUVARLAK BAKIR TEL	ENAMELLED ROUND COPPER WIRE		0.224	CU	F	2	D		1		
0.224CUF2S	EMAYE KAPLI YUVARLAK BAKIR TEL	ENAMELLED ROUND COPPER WIRE		0.224	CU	F	2	S		2		
0.224CUH2E	EMAYE KAPLI YUVARLAK BAKIR TEL	ENAMELLED ROUND COPPER WIRE		0.224	CU	H	2	E		3		
0.224CUHC1E	EMAYE KAPLI YUVARLAK BAKIR TEL	ENAMELLED ROUND COPPER WIRE		0.224	CU	HC	1	E		4		
0.224CUHC1J	EMAYE KAPLI YUVARLAK BAKIR TEL	ENAMELLED ROUND COPPER WIRE		0.224	CU	HC	1	J		5		
0.224CUHC1M	EMAYE KAPLI YUVARLAK BAKIR TEL	ENAMELLED ROUND COPPER WIRE	KG	0.224	CU	HC	1	M		6		
0.224CUHC1N	EMAYE KAPLI YUVARLAK BAKIR TEL	ENAMELLED ROUND COPPER WIRE	KG	0.224	CU	HC	1	N		7		

Figura 7. Cargue orden de compra en DOLPHIN 2015.

Fuente: Autoria propia

- Despacho de producto terminado a diferentes países de Europa:** Al haber finalizado la producción o en llegado caso de haber tenido el producto en stock, el departamento de

planeacion me envia la lista de empaque la cual comparo con la orden de compra para verificar que sea lo requerido. Posteriormente procedo a enviarle la carpeta con los documentos (Orden de compra, lista de empaque, proforma, factura de producto y factura de los carretes) al departamento de logistica, que se encargara del envio, y de esta forma me confirmara fecha de llegada de la mercancia al punto de entrega segun INCOTERM negociado. Por otro lado envio via e-mail el Scan de estos documentos al cliente. Al finalizar, procedo a enviarle a mi tutor la operacion realizada para que la actualice en su respectiva cuenta contable. (Apendice A, apendice B, apendice C)

- **Busqueda de nuevos mercados:** Como actividad de complemento, contactaba empresas que utilizaran nuestros productos; por medio de correo electronico y llamadas hacia America, introducía la compañía y enviaba cotizaciones a aquellos que estaban interesados y las solicitaban, sin embargo, el precio para algunos no era muy competitivo, y otros se catalogaban como clientes potenciales para una negociacion a futuro debido a su interes en la calidad de nuestros productos. (Apendice D, Apendice E)
- **Seguimiento de los actuales clientes designados segun la zona de trabajo:** Es vital tener una continua comunicacion con los clientes y asi fortalecer las relaciones comerciales; por ende recurrimos tanto a videollamadas y chat, como a las visitas en sus paises, siendo el mes de Diciembre de mayor importancia debido a renovaciones de contratos y acuerdos de precios para el siguiente ano.
- **Seguimiento a los precios de la materia prima en LME (London metal exchange):** Diariamente se revisa este indicador, debido a que es el mas importante a la hora de realizar una cotizacion o una factura. De acuerdo a la negociacion previa que se tuviera con un cliente,

se factura ya sea con base en el precio del día, promedio del último mes o promedio de los últimos tres meses, tanto para el cobre como para el aluminio.

- **Continua comunicacion con clientes actuales y potenciales:** La mayoría de clientes con las que tenía contacto eran Españoles, debido al idioma y la facilidad para ellos poder comunicar cualquier inquietud o problema que se presentara, me contactaban ya fuese por medio electrónico o llamadas, y así yo podía explicar mejor a mi tutor cualquier eventualidad. Y con los clientes potenciales debido a los correos que enviaba con la presentación de ELSAN ELEKTRİK, me contactaban para adquirir mayor información y solicitar muestras de producto.

4. Marco conceptual y normativo

- Programa FIYATLAR excel: Por medio del cual se realizan cotizaciones de producto de uso unico y privado de la compañía, en el cual se encuentran grabados todos y cada uno de los parametros necesarios para dar un precio final por kg al cliente que lo requiere.
- Manual ELSAN ELEKTRIK: En el cual esta explicito las labores de cada empleado y sus funciones a seguir.

5. Aportes

5.1 Aportes personales a la empresa

- Desarrollo de una mejor comunicacion con clientes espanoles, debido al lenguaje, existian ciertos inconvenientes por parte del cliente para la comunicacion en Ingles. Se contactaban conmigo para nuevos pedidos o si se presentaban problemas con el proveedor en su pais.
- Ayuda de traduccion Espanol-Ingles en reuniones en Espana, para cierre de negociaciones; ademas de opiniones personales que en cierta parte ayudaron a la solucion de problemas que durante las negociaciones se presentaban.
- El reconocimiento de la compania en paises del continente Americano. Contactando y presentando la empresa por medio de correo electronico o llamadas internacionales; solicitaban cotizaciones de producto las cuales se les enviaba y muestras de producto. Cabe resaltar que la empresa actualmente no cuenta con clientes en dicho mercado. Todos estos clientes con los cuales tuve contacto quedaron registrados en una base de datos en Excel a disposicion del departamento de ventas.
- Debido a la alta competitividad, especialmente con los Asiaticos, propuse acudir a los mas importantes eventos de exhibicion del sector en America para el ano 2016, ya que actualmente solo se acuden a ferias en Europa, y asi ampliar la expectativa de nuevos contactos y potenciales clientes para Elsan Elektrik. Actualmente se esta analizando la posibilidad de acudir a ferias en Mexico.

5.2 Aportes de la empresa a mi formación profesional

- Me permitio tener la posibilidad de interactuar directamente con empresas multinacionales en un viaje realizado a Espana, el cual realice con mi jefe visitando tres empresas en Barcelona, Zaragoza y San Sebastian. Definitivamente me dejo la mejor experiencia para mi crecimiento profesional y personal; durante este viaje realmente pude comprender la responsabilidad que se asume en una negociacion internacional, y como darle continuidad para llegar a ser exitosa.
- Fortaleci mis habilidades comunicativas en el idioma Ingles, ya que siempre debia hacer uso de el en todas y cada una de mis tareas.
- Adquiri conocimientos para el desarrollo del software integrado que maneja la empresa llamado DOLPHIN SYSTEM, el cual facilita en gran medida todas las operaciones internas.
- Mejoré mis relaciones interpersonales, la importancia del trabajo en equipo y su armonia, para que de esta forma cada actividad diaria fuese mas fructifera.

6. Conclusiones y recomendaciones

Al haber concluido este proceso de practicas empresariales, me queda la mejor experiencia para mi crecimiento tanto profesional como personal. En definitiva, entrar al mundo laboral realmente me hace entender las responsabilidades de las que nos hacemos cargo, y mas que todo, vivir situaciones reales en los negocios internacionales. Adquiriendo un lenguaje mas tecnico y conocimientos de los procesos naturales de una compania internacional, podremos asi desempeñarnos de una forma mas optima en cualquier actividad que deseemos realizar como profesionales, partiendo de unas bases teoricas complejas el cual nos permitiran desarrollar con mayor logica los procesos en operaciones internacionales.

Como recomendacion a los futuros profesionales, les sugiero adquirir competencias las cuales los hagan mas competitivos en el mundo laboral, las companias internacionales siempre van a requerir, entre otras cualidades, a un profesional que tenga el dominio de un segundo idioma, el cual es indispensable en el momento de relacionarse con personas en el exterior y asi tener la oportunidad ya sea, de ocupar un lugar importante en una compania, o para llevar a cabo cualquier proyecto personal que se tenga.

Para finalizar, quiero agradecer a ELSAN ELEKTRİK por la oportunidad que me brindo a fin de realizar mis practicas con ellos, junto con la confianza que depositaron en mi para viajar a Espana con el objetivo de visitar y negociar con sus clientes alli ubicados. Fue una grata experiencia en la cual me pude afianzar con el entorno y sus actividades de ventas.

Reseña bibliográfica

Catalogo ELSAN ELEKTRIK. (2010). Productos terminados. Recuperado el 3 de julio de 2015


de www.elsan-tr.com

Ceyhan SALDANLI, (2010) Manual ELSAN ELEKTRIK. Cotizaciones internacionales y nacionales, Denizli.

Ceyhan SALDANLI, (2010) Manual ELSAN ELEKTRIK. Sistema integrado Dolphin System, Denizli.

Apéndice

Apéndice A. Factura comercial



Gazi Mustafa Kemal Bulv.
15 Mayıs Mh. 832 Sk.No:2
75. Yıl Esnaf Sarayı Kat.2
DENİZLİ
Phone : +902583714466
Fax : +902583710256

INVOICE DATE : 30.12.2015
DESPATCH NO
INVOICE NO : 501636

INVOICE

ORDER NO	DESCRIPTION OF THE GOODS	UNIT	QUANTITY	UNIT PRICE	TOTAL PRICE
4500701837	1.320ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	1.529,70	3,598	5.503,86
4500701837	1.600ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	710,30	3,514	2.495,99
4500701837	2.000ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	1.521,10	3,383	5.145,88
4500701837	2.240ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	1.507,55	3,359	5.063,86
4500701837	2.360ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	776,10	3,349	2.599,16
4500701837	2.650ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	721,75	3,322	2.397,65
4500701837	3.000ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	729,70	3,297	2.405,82
4500701837	3.150ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	3.116,50	3,288	10.247,05
4500701837	3.550ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	3.922,70	3,267	12.815,46
4500701837	3.750ALHC2N ENAMELLED ROUND ALUMINIUM WIRE	KG.	2.993,55	3,268	9.782,92

OUR MATERIAL DO NOT CONTAIN "ASBESTOS"
LME: AVERAGE OF NOVEMBER
1465,64 USD / 1,0737= 1,365 €/KG
Ingot premium for 4rd quarter 2015= 126,39 USD/Mtons
Premium= 300 USD/Mtons
Exchange Rate= 1,0737

#FIFTYEIGHTTHOUSANDFOURHUNDREDFIFTYSEVEN EURO SIXTYSIX CENT#

	Pallet No 48	Spool No 285	Net Kg 17.528,95	Gross Kg 19.352,95	TOTAL : 58.457,66 EURO
					FREIGHT :
					GENERAL TOTAL : 58.457,66 EURO
					DAP LODZ

INCOTERMS 2010

Apendice B. Factura de carretes

ELSAN
ELEKTRİK GEREÇLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
www.elsan-tr.com



FATURA
INVOICE

Adres : Gazi Mustafa Kemal Bulv. 15 Mayıs
Mah. 832 Sok. No:2 75. Yıl Esnaf
Sarayı Kat : 2 DENİZLİ / TURKEY
Tel. : +90.258.242 27 76 (3 Hat)
Fax : +90.258.265 15 85
Mersis No. : 0333 0028 3650 0014
Saraylar V.D. : 333 002 8365



TARİH / DATE: 30.12.2015
SERİ A SIRA NO: 501637
FATURA / INVOICE NO

Dispatch No

MÜŞTERİ V.D. ve NUMARASI :

KOD	MALIN CİNSİ	BİRİM	MIKTAR	BİRİM FİYAT	TUTAR
CODE	DESCRIPTION OF GOODS	Unit	Quantity	EURO Price	Total EURO
N	400/630 TYPE OF PLASTIC SPOOL	PCS	285,000	12,000	3.420,000

FREE OF CHARGE

#THREETHOUSANDFOURHUNDREDTWENTY EURO CENT#

Pallet no	Spools no	Net Weight	Gross Weight
48	285	2.080,50	2.080,50

The Spools will be imported back all cost for ELSAN CO.

TOPLAM/ TOTAL	3.420,000	EURO
DAP LODZ		
Discount	0	EURO
Freight		EURO
General Total	3.420,000	EURO
DAP LODZ		

Apendice C. Lista de empaque

PACKING LIST

28.12.2015
Packing No : 5648

Pallet No	Wire Dimension (mm)	Reel No	Net Weight(kgs)	Gross Weight(kgs)	Reel Type	Order Number
156373	2.360ALHC2N	6	386,35	468,15	400/630	4500701837
156375	3.000ALHC2N	6	363,00	444,80	400/630	4500701837
157437	1.600ALHC2N	6	357,75	439,55	400/630	4500701837
157641	3.000ALHC2N	6	366,70	448,50	400/630	4500701837
157680	2.000ALHC2N	6	390,70	472,50	400/630	4500701837
157955	1.320ALHC2N	6	341,35	423,15	400/630	4500701837
157980	3.550ALHC2N	6	357,95	439,75	400/630	4500701837
157993	3.550ALHC2N	6	357,55	439,35	400/630	4500701837
158024	3.550ALHC2N	6	355,45	437,25	400/630	4500701837
158027	3.750ALHC2N	6	376,65	458,45	400/630	4500701837
158028	1.320ALHC2N	6	329,75	411,55	400/630	4500701837
158061	3.150ALHC2N	6	393,80	475,60	400/630	4500701837
158072	3.550ALHC2N	6	355,95	437,75	400/630	4500701837
158076	3.150ALHC2N	6	394,40	476,20	400/630	4500701837
158078	3.750ALHC2N	6	372,95	454,75	400/630	4500701837
158086	3.550ALHC2N	6	357,40	439,20	400/630	4500701837
158161	3.750ALHC2N	6	378,40	460,20	400/630	4500701837
158178	2.650ALHC2N	6	371,60	453,40	400/630	4500701837
158185	1.320ALHC2N	6	330,75	412,55	400/630	4500701837
158207	3.150ALHC2N	6	368,06	449,85	400/630	4500701837
158213	2.000ALHC2N	6	395,80	477,60	400/630	4500701837
158230	2.000ALHC2N	6	366,15	447,95	400/630	4500701837
158239	3.750ALHC2N	6	361,30	443,10	400/630	4500701837
158243	3.550ALHC2N	6	357,35	439,15	400/630	4500701837
158246	2.000ALHC2N	6	368,45	450,25	400/630	4500701837
158259	3.750ALHC2N	6	375,00	456,80	400/630	4500701837
158266	3.550ALHC2N	6	360,70	442,50	400/630	4500701837
158273	2.240ALHC2N	6	379,15	460,95	400/630	4500701837
158299	3.550ALHC2N	6	347,15	428,95	400/630	4500701837
158302	3.750ALHC2N	6	380,95	462,75	400/630	4500701837
158303	3.150ALHC2N	6	398,95	480,75	400/630	4500701837
158311	1.600ALHC2N	6	352,55	434,35	400/630	4500701837
158317	2.240ALHC2N	6	377,95	459,75	400/630	4500701837
158318	3.150ALHC2N	6	390,15	471,95	400/630	4500701837
158325	3.750ALHC2N	6	372,65	454,45	400/630	4500701837
158326	3.150ALHC2N	6	393,55	475,35	400/630	4500701837
158327	3.550ALHC2N	6	357,10	438,90	400/630	4500701837
158333	3.150ALHC2N	6	388,85	470,65	400/630	4500701837
158334	2.360ALHC2N	6	389,75	471,55	400/630	4500701837
158335	2.240ALHC2N	6	372,45	454,25	400/630	4500701837
158336	3.750ALHC2N	6	375,65	457,45	400/630	4500701837
158337	2.650ALHC2N	6	350,15	431,95	400/630	4500701837
158346	3.550ALHC2N	6	358,05	439,85	400/630	4500701837
158354	1.320ALHC2N	6	366,80	448,60	400/630	4500701837
158405	3.150ALHC2N	6	388,75	470,55	400/630	4500701837
158406	2.240ALHC2N	6	378,00	459,80	400/630	4500701837
158409	3.550ALHC2N	6	358,05	439,85	400/630	4500701837
158429	1.320ALHC2N	3	161,05	120,95	400/630	4500701837
TOTAL		285	17.528,95	21.433,45		

PALLET NO : 48 Pieces

PACKING LIST



28.12.2015
Packing No : 5648

Pallet No	Wire Dimension (mm)	Reel No	Net Weight(kgs)	Gross Weight(kgs)	Reel Type	Order Number
-----------	---------------------	---------	-----------------	-------------------	-----------	--------------

REEL NO : 285 Pieces
 NET WEIGHT : 17.528,95 Kgs
 GROSS WEIGHT: 21.433,45 Kgs
 400/630 TYPE OF REELS = 285 PCS X 7.300 GR = 2.080,50 KGS
 80X120 Pallet = 48 PCS X 38 KGS = 1.824,00 KGS

Apendice D. Solicitud de cotizacion

Kime: mauricio.chaves@elsan-tr.com
 Bilgi:
 Konu: ALAMBRE MAGENTO REDONDO

  DCP-14-0821-1 REV_0.pdf (36 KB)




Buenos Dias:

Estamos interesados en cotizar ALAMBRE MAGENTO REDONDO EN ALUMINIO Y COBRE PARA MOTORES ELECTRICOS USO INVERSOR (SRW), el alambre debe ser sometido a PRUEBA DE VIDA (anexo DCP-14-0821-1 REV.0) para su evaluación.

Favor enviar especificación técnica y precios CIF VERACRUZ MEXICO y cotizados en base a COMEX para el COBRE y LME para el ALUMINIO

ALAMBRE MAGNETO ALUMINIO (SRW)

ITEM	DESCRIPCION	CONSUMO (KG/MES)	LME	FAB	ADDER	TOTAL
12894562	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 1.024mm 18AWG	70				
12894595	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.965mm 18,5AWG	283				
12719728	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.912mm 19AWG	659				
12719498	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.86mm 19,5AWG	338				
12634670	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.813mm 20AWG	1005				
12685207	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.766mm 20,5AWG	830				
12634669	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.724mm 21AWG	297				
12634671	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.68mm 21,5AWG	1126				
12634672	ALAMBRE CIRCULAR Al SRW 200 0.643mm 22AWG	32				

 Jesus Verduzco Gutierrez  

Apendice E. Cotizacion de producto



Fecha: 10/1/2015
 Válido: 12/31/2015

ACUERDO DE PRECIOS

Para :
 Material : Alambre redondo magneto Cobre

Diámetro mm	AWG	Grado	Costo.Man USD/Kg
1.450	15	GR2	0.890
1.290	16	GR2	0.890
1.151	17	GR2	0.910
1.024	18	GR2	0.930
0.912	19	GR2	0.950
0.860	19.5	GR2	0.960
0.813	20	GR2	0.980
0.766	20.5	GR2	0.990
0.724	21	GR2	1.000
0.643	22	GR2	1.030
0.606	22.5	GR2	1.040
0.574	23	GR2	1.080
0.511	24	GR2	1.090
0.481	24.5	GR2	1.140
0.455	25	GR2	1.160
0.404	26	GR2	1.190
0.361	27	GR2	1.270
0.320	28	GR2	1.340

Condiciones Básicas de Venta

Fórmula de precios : (LME + Premium) + Costo de Manufactura
 Premium : 0,112 USD/kg (Precio válido para año 2015)
 LME precio : Promedio del mes anterior a la fecha de la factura
 Término de entrega : CIF Puerto Veracruz (2600 USD / 40' contenedor se añadirá al total de la factura comercial)
 Término de pago : Pago al contado
 Embalaje : 250/400 carretes serán puestos en pallets de madera y cubiertos con láminas de polietileno
 Los carretes vacíos serán devueltos a Eisan. El coste de vuelta del transporte será pagado por Eisan.

ELSAN AS Confirmation by

Confirmation by.....